

春节部分机票有“白菜价”

买票难的市民不妨淘一淘

本报讯(记者张燕 实习生魏佳枫)“想趁春节假期去一次长途旅行,但购票难、票价高让人很纠结。”像刘小姐一样有如此顾虑的市民真不少。记者昨日了解到,虽然春运加重了交通负担,但还是有一些特殊的线路能让你“淘”到便宜机票,春节期间轻松出游。

市春运办消息,今年春运期间,宁波栎社国际机场航班总架次比去年有所增加,达5860架次,同比上升5%左右。春运期间计划加班或包机共186班次,境内流向主要集中在北京、广州、深圳、昆明、重庆、长沙、成都、武汉等地;境外流向主要集中在曼谷、甲米、济州、首尔、越南等地。记者在采访中发,从目前到春节7天这段时间,机票价格呈从低到高再低的波浪形。2月之前,各航线仍有不少优惠机

票,但越临近廿九,机票价格越贵,而进入春节黄金周前几天,机票价格又急速跳水。

“对于航空春运来说,客流有顺向和逆向之分,如节前从宁波到重庆、成都的成为回乡高峰,而节日期间这些线路就相对淡一些,机票价格相对便宜。”宁波栎社国际机场市场部有关负责人说。以东航为例,2月17日,宁波到成都属回乡高峰,最低票价要1098元(不含税费,下同),而到了2月20日,票价最低可到830元,即5.5折;到了2月25日,成都回宁波票价就反弹到1470元。客流的集中度在一些大机场尤其明显,市民也可以去杭州、上海等附近机场淘淘。

一些特殊的航线也会有特殊的价格,如北京线。由于北京平时公务出行比较多,到了春节这部分客源减少,基

本以旅游团队为主,也使宁波飞北京有了淘票的机会。笔者咨询各大航空公司,了解到目前宁波到北京的余票相对充裕,春节期间票价基本维持在800元到1000元,有些特殊航线,如海南航空在去哪儿网站上显示最低只售233元(航线有经停),折扣力度达到了1.8折,元宵节前后的返程票价只需210元。

因为有广交会作支撑,宁波到广州也是一条热线,在春节期间宁波人也十分适合选择航空行游广深珠等地。据悉,春节期间,大多宁波飞往广州的机票价格是正常票价的5折到6折,元宵期间的最低票价海南航空只售419元。

“春城”昆明是宁波人出行的不错选择。2月14日至元宵节期间,各大航空公司宁波飞昆明的机票价大多是6

折至8折,而元宵节前后返程的票价低至800元。

多样化的预订方式有时候也能淘到一些特别便宜的机票。目前航空公司推出互联网、电话、官网官微、旅游网站等不同的机票预订方式,不同的预订方式对于同一条旅行路线的优惠力度也有不同。如2月15日某航空公司推出的宁波飞丽江线,在携程网和去哪儿网上的最低价格都在1700元左右,在同程网上为1880元,该航空公司官网上则需要2160元。不过,有些网站价格虽然便宜,消费者要注意是否可以预订成功,是否存在虚假“挂票”甚至钓鱼网站的现象等。

此外,学生预订机票可以关注航空公司有没有学生证优惠活动。例如厦门航空公司可以在原有优惠基础上再优惠15%(但不能低于原票价的50%)。

一起事故牵出一个话题:路口会车该如何礼让

交警答疑:转弯让直行,右转让左转

本报讯(记者王晓峰 通讯员胡幸年)前天上午,在鄞县大道与下应北路路口发生了一起交通事故,左转弯的私家车与直行的出租车发生了碰撞。转弯车辆需要给直行车辆让行,这一点老司机都知道,但同是转弯车辆又该如何做呢?还有,在没有交通信号灯的情况下,又该谁让谁?

“转弯要让直行啊!但撞车后,私家车上跳下来一小伙,指责我为什么不避让他。”出租车驾驶员老刘一看到交警就满口喊冤。私家车车主同样挺郁闷,他说他是正常左转,但被出租车撞了。

交警调取了路口监控后发现事发时路口东西走向都是绿灯,但私家车在左转弯过程中没有减速迹象,然后被直行的出租车撞上了右侧的前车门。“转弯要让直行,因此我们初步认定私家车要承担全责。”

交警说,2004年起实施的《道路交通安全法》中对路口避让有明确的规定,简单说就是转弯车辆要让直行车辆,右转弯车辆要让左转弯车辆。

转弯让直行,这个好理解;但右转让左转,又怎么解释呢?交警说,我国实行的是机动车右行原则,右转弯车辆对路口的通行影响是最小的,如果右转弯车辆不避让左转弯车辆的话,左转弯车辆一旦滞留在路口,将会影响多个方向车辆正常通行。

交警还表示,很多交通事故发生

在路口,这与当事人不懂得避让规则,进入路口未减速慢行有关。而在事故定责时,交警部门会在一定程度上根据避让的规则来判断事故责任的轻重。

比如,去年10月8日,在诚信路与下应北路路口,王先生驾车右转弯,结果被一辆相对方向来的左转弯车辆给撞了。从表面上看,王先生是受害者,但对方没超速,按照“右转让左转”原则,还是他负全责。

延伸阅读 三种情形需留意

市民驾车途经路口时,最容易搞糊涂的“让行”规则有以下3种情形:

第一种情况,在有交通信号灯控制的路口,遇绿灯直行的车辆与遇红灯(圆形的红绿灯控制)右转弯的车辆发生交通事故,右转弯车辆承担全部责任。

第二种情况比较特殊,在没有交通信号灯控制的路口,两辆不同方向的车辆均为直行或均为左转弯时,未让右方道路的来车先行而发生事故的,负全部责任。

第三种情况,在没有交通信号灯控制的路口,右转弯车辆通过路口时与相对方向左转弯车辆发生交通事故的,右转弯车辆承担全部责任。

八一广博又遭惨败

本报讯(广博文具特约记者姬联锋)继上轮比赛在主场惨败给江苏队之后,八一广博女篮昨晚在客场又惨败给了山西队,比分为63:91。

八一广博主教练马连保昨晚派出的首发阵容很少见,包括两名替补球员张丽婷和潘臻琦,而不是像之前很多比赛那样在首发阵容中派出所有主力球员。这说明对于这场比赛,八一广博更加重视对年轻球员的锻炼。

不出所料,八一广博的这个阵容在首节比赛中惨遭对手“蹂躏”,单节比赛就输给对手13分,第二节比赛又输给对手12分。落后25分的八一广博在下半场开始后依然没能改变场上局势,只是在对方外援玛雅·摩尔不能上场的第四节才打出了气势。

全场比赛八一广博只有两人得分上双,其中孙梦然得到了19分,露雯得到了12分。

此外,中国篮协日前公布了将于1月24日在江苏南京举办的WCBA全明星赛的阵容,随菲菲当选南区明星队助理教练员和南区新明星队的教练员,露雯和孙梦然入选南区明星队的首发阵容,顾雯倩入选南区新明星队。

书香飘千里



昨天,余姚市世南小学的孩子们正在踊跃捐赠课外读本。由共青团余姚市委、市志愿者协会发起的“万人万卷”公益图书捐赠活动得到了该市社会各界积极响应。目前,已募集的近万册图书将于下月底前送到结对的青海省天峻县家庭贫困的中小生手中。(胡建华 戚动彬 胡韵然 摄)

从“找外贸”到“做外贸” 助中小企业惊人一跃 “慈溪外贸”逐鹿外贸公共服务平台

本报记者 俞永均 文/图

慈溪制造业发达,经济外向度高,很多产品跻身全国出口单打冠军。据宁波海关统计,2014年,慈溪市外贸进出口总额为113.55亿美元,占了全市外贸总额的10.8%,排名宁波各县(市)区第四,仅次于北仑(含宁波经济技术开发区)、鄞州和宁波保税区。

去年12月16日,由我市外贸龙头企业慈溪进出口股份有限公司重拳打造的“慈溪外贸”(Cncie.cn)公共服务平台正式上线。这是国内县级市中诞生的为数不多的外贸公共服务平台,引起宁波外贸界瞩目。一个月来,已有10多家工厂陆续签约入驻该平台。

尽管身处慈溪,但慈溪外贸公共服务平台却志存高远。“通过努力,‘慈溪外贸’的服务区域将尽快从慈溪走向周边地区,立足宁波,辐射浙江,成为宁波外贸新的增长点之一。”慈溪进出口股份有限公司副总经理叶良华表示。

外贸龙头进军公共平台的背后

随着互联网技术的日益成熟,自贸区、跨境贸易的急速发展,电子商务方兴未艾,传统外贸经营模式受到了严峻的挑战。

作为中国对外贸易500强企业,慈溪进出口公司敏锐地觉察到上述变化。“早在一年前,包括宁波在内的各级政府就出台了支持外贸公共服务平台建设的一些措施。我们认为,眼下正是打造一站式贸易服务平台的好时机。”据叶良华介绍,去年年初,公司在稳固传统外贸业务的同时,将转型方向瞄准了外贸电子商务,积极搭建“慈溪外贸”公共服务平台。

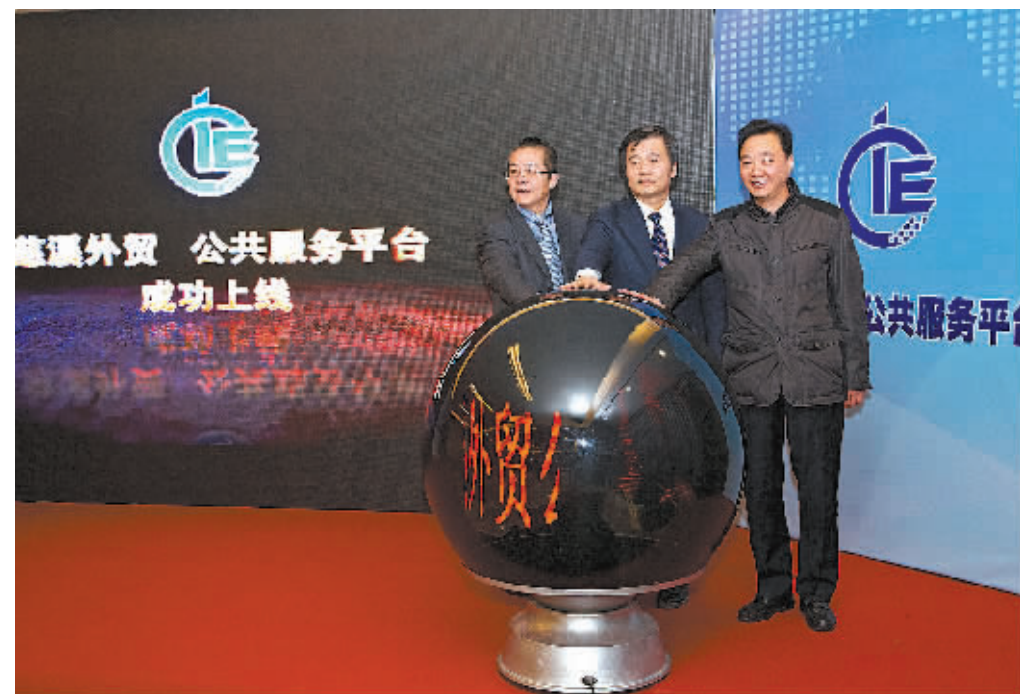
切入平台经济新领域,慈溪进出口公司显然有备而来。“尽管阿里巴巴、环球资源

网等B2B平台推出了许多有诱惑力的措施,但我们拥有20多年的外贸专业能力和经营资源积累,可以为广大中小微外贸企业提供更专业的服务。”叶良华表示。

目前,慈溪进出口公司与150多个国家和地区的4000多家客户建立了长期稳定的贸易关系。2014年,公司完成进出口总额12.49亿美元,同比增长8.87%。其中,代理出口4.15亿美元,占出口总额的46.2%。“慈溪市有近2000家中小外贸企业,其中不少都是慈溪进出口的代理客户。近年来,这些企业纷纷涉足电子商务,这为‘慈溪外贸’公共服务平台提供了坚实的外贸综合服务基础。”慈溪市招商局副局长虞坚定说。

“慈溪外贸”公共服务平台功能

项目	主要功能
基础服务模块	通关、外汇、退税、物流等
金融服务模块	信用证押汇、出口信保融资、出口退税融资、信用融资、远期外汇保值等
增值服务模块	风险管控、信用保险、管理咨询、会展服务、人员培训、信息化系统建立、市场开拓、资讯服务等
后台服务模块	业务操作管理、客户关系管理、员工管理、系统对接模块、协同办公系统、用户权限管理等



“慈溪外贸”公共服务平台上线仪式。

差异化竞争抢占平台经济蓝海

近年来,宁波平台经济风生水起,由本土外贸龙头企业投资的世贸通、宁兴云、美联外贸、小树外贸等迅速壮大。与此同时,阿里巴巴旗下的一达通等全国性外贸公共服务平台也加快跑马圈地步伐,把触角伸向了宁波。

新成立的“慈溪外贸”,将立足股东单位的强大背景和丰富外贸经验,通过打造高效的外贸供应链体系,来帮助合作伙伴进军国际市场,获得订单。

据了解,慈溪进出口公司拥有超过1000人的专业从事进出口业务的人才队伍,具有金融、财务、外汇、物流、信息等各方面人才和专业优势。同时,公司是我国首家专业服务于中小企业的外贸孵化器企业。

“在打造一体化、标准化、透明化服务流程的基础上,我们将探索‘平台+专业经营+

信息化+小制造’的业务模式,为供应链上下游企业提供通关、运输、结汇、退税、融资等增值服务。”叶良华表示,“慈溪外贸”的优势在于提供一对一的外贸专业指导和全方位服务,并充分保障合作方的信息安全。运行一个月来,“慈溪外贸”公共服务平台将进出口过程中的货物流、资金流、单据流等信息实时以在线方式体现,充分保证了入驻外贸企业数据的安全性和可靠性。

根据近期发展目标,2015年“慈溪外贸”公共服务平台业务额将突破1亿美元,2016年达到1.8亿美元,2017年实现2.5亿美元。“相比其他外贸平台,‘慈溪外贸’公共服务平台的绝对收费或许不是最低的,但是提供的服务一定是专业的、贴心的,性价比也是比较高的。”叶良华如是说。

「慈溪外贸」能提供什么套餐

据介绍,“慈溪外贸”公共服务平台通过电子商务与服务外包的有机融合,为中小外贸企业提供信息、交易、物流、通关、金融等一体化服务,实现了从“找订单”到“做订单”的延伸。中小企业签约成为平台会员后,可以与国际买家或卖家进行即时的互动和多币种交易,并享受平台提供的运输、仓储、单证、报检、报关、保险、融资、外汇核销、出口退税等服务。不仅如此,中小企业还能享受平台集成的资源优势 and 价格优惠,从而提升国际竞争力。

据平台负责人孙学军介绍,“慈溪外贸”重点解决慈溪及周边地区企业出口难、手续复杂、管理成本高、人力成本高等难题,“平台投运后,预计可为入驻企业节约50%以上的资源和人力成本。”同时,平台通过与企业的市场需求相对接,以更快的速度、更便捷的方式和更低的成本,为中小企业提供国际产业资讯,以及国际贸易和商品的供求信息。

目前,“慈溪外贸”公共服务平台的服务功能主要包括基础服务、金融服务和增值服务四大类18项细分服务。“平台服务是我们以往代理进出口服务的升级版,可以为客户提供报关、结汇、收汇、退税等一揽子服务,并开通出口退税垫资、信用证押汇、信用贷款、远期外汇锁定等金融配套服务。”孙学军说。