

# 力求“查验零等待、企业零忧虑”

## ——宁波海关进驻开发区现代国际物流园区开展业务一年记事

□ 本报记者 严雷 通讯员 郑子豪



图为海关工作人员在宁波开发区现代国际物流园区海关监管仓查验货物。(记者 严雷 摄)

从2014年1月1日起，宁波海关进驻宁波经济技术开发区现代国际物流园区，“家门口的海关”成为了物流园区一张响当当的服务名牌。在过去的一年时间里，海关驻点查验完善园区功能，提升通关效率，降低经营成本，改善发展环境，成为了园区经济提速的助推器。与此同时，乘着海关便利化通关的东风，园区企业在业务发展和出口拓展上也迎来了重要的机遇期。

**天翔货柜公司：**  
“2014年缴纳的税收有426万元，远远超过2013年的260万元”

宁波天翔货柜有限公司从事集装箱装卸、出口货物拆拼箱、仓储运输等业务。去年受到汇率波动、进出口增幅放缓等因素影响，不少物流仓储企业的盈利情况差强人意，可天翔却呈现出了另一番光景，公司总经理周浩慈告诉记者：“公司2014年缴纳的税收有426万元，远远超过2013年的260万元。”

说到原因，周浩慈表示，公司于2014年2月份经海关批准设立的海关监管仓库成为了揽货的“金字招牌”。过去他们与货代、外贸公司协商业务，对方首先会询问他们是否为海关监管仓。因为当时还不具备，他们在不少客户地方吃了“闭门羹”，错过了许多生意。

如今情况大不相同，虽然整体外贸形势不乐观，但我们揽货比以前容易多了。货物在进入港区之前，整个通关在仓库就能全部完成，进入港区就可直接装船。并且由于海关的查验等业务办理可以上门服务，无形中成为仓库本身的一种增值服务。每标箱的收费比以前能增加50%，仓库的出租率也由原来的60%提升到现在的85%，我们仓库面积没变，人也还是原来的人，但收益明显不一样。”周浩慈说。

目前，物流园区海关监管仓库已达到4家，成为宁波地区海关监管仓库最为密集的区域，逐步形成了集聚效应，园区的功能优势得到了充分体现。

海关工作人员坦言，对于仓储行业来说，竞争激烈，价格竞争不时发生，再挖掘其它的利润增长点也非常难，而海关监管仓库的设立则为其创造了一个凭服务质量取胜的渠道。在快进快出的模式下，愈是优质的仓储服务愈能赢得市场。

**百川港通国际物流公司：**  
“我们又租了6000平方米的仓库，为业务增长做好充足准备”

“2014年我们的业务量增长非常快，箱量同比增长超过30%，以前租用的仓库闲置面积多，每天赔钱，连仓库租金都赚不回来，2014年我们整个仓库都在满负荷运转，如今我们又租下了6000平方米的仓库，为业务增长做好充足准备，这还得感谢海关周到的服务。”宁波百川港通国际物流有限公司总经理李宇斌说。

李宏斌告诉记者，做仓储行业竞争压力非常大，同行之间条件都差不多，差别主要体现在服务不到位。就拿他们企业来说，一年365天都有货物进出仓库，有些出口货物的船期特别急，稍有耽搁就会赶上，这会严重影响到业务的发展。然而，过去一年里，这样的事情一件都没有发生，不管是在周末还是在春节、国庆等法定节假日，都能在仓库里看到海关关员的身影。遇到船期提前的情况，只要一个电话就能请求海关“加班查验”，具备全天候查验的条件，自然业务不断。

据介绍，海关进驻园区以来，根据企业实际情况，量身定制了“四个零”的优质服务：“零等待”，即时办理海关手续，缩短企业通关时间；“零距离”，建立海关联络员制度，协调解决进出口企业应急事项；“零忧虑”，加班保证货物能及时通关，解决因节假日等原因导致错过既定船期等情况；“零奔波”，优化业务流程，简化办事手续，为企业一次性解决问题。

**海燕家电玻璃技术公司：**  
“经海关查验后，我们公司出口退税每年可增加几百万元”

一提到货物被海关布控查验，很多外贸公司就会感到紧张，但记者近日走访的一些企业却表现出了不同的态度。有一家企业经过海关查验，尽管货物确实存在归类不符问题，但却没有耽误船期，公司为此还能增加几百万元的退税款。

位于北仑大碇的宁波海燕家电玻璃技术有限公司董事长吴海忠向记者讲起了他的这段经历。去年，公司有一批出口到韩国的微波炉用玻璃在物流园区的东南物流仓库拼箱出口时，海关查验发现商品归类不符，当时客人催得急，而且船期也很赶，按照过去的经历，这批货八成要错过既定船期。

抱着试试看的心态，公司单证员向海关说明了难处，希望能将货物尽快放行。不久以后，单证员就得到了海关的反馈信息，告知货物归类确实不符，改单后即可放行。

“更让我意外的是，海关重新确认归类后，我们的产品出口退税率高了几个百分点，算下来全年退税能够增加约100万元，随着出口业务量的不断上升，预计明年后能增加约300万元。这将对企业的进一步发展起到非常重要的作用。冲着这么好的服务，我们也愿意将更多的货物通过物流园区出口。”吴海忠说。

宁波海关开发区办事处监管科副科长张宝坦言，海关的执法行为要为企业负责，客观真实地反映企业的实际情况，对不熟悉不了解海关政策的企业，海关有责任有义务让他们有更深入的了解，不使企业丢失一分应有的正当权益。

# 32岁的百亿工程建设功臣

## ——记中海油大榭石化馏分油项目组设计技术部工程师黄应禧

□ 本报记者 李平

总投资134亿元的中海油大榭石化三期馏分油综合利用项目施工现场，目前一派繁忙景象，重大设备的吊装已进入高潮。这一重大项目的快速推进及建设，离不开该项目设计技术部副主任黄应禧做出的贡献。

今年32岁的黄应禧，2004年毕业于广东石油化工学院化学工程与工艺专业，一毕业就来到中海油大榭石化的前身——大榭利万石化工作。黄应禧从基层做起，当过装置操作员、安全员、工艺主管。2011年5月，他被公司调入新成立的馏分油项目组设计技术部，对他来说这可是全新的挑战。

**昼夜赶工，缩短项目申请报告编制时间4个月，并省下100万元的前期费用**

以前公司仅有两套沥青装置，馏分油项目则有催化裂解、原料加氢、连续重整、乙苯-苯乙烯等15套装置。这些全新的装置，都要编出过硬的项目申报材料，黄应禧只能边学边干。他白天和专家及技术人员分析研究这些设备和生产工艺的相关知识，晚上还要查看相关书籍资料。“那段时间根本没有节假日及作息规律的概念，只想尽快完成项目资料的编写工作。”黄应禧说。

因设计院仅针对中海油总公司的报批需求，编制了馏分油整体项目和重整项目的可行性研究报告。但在政府报批方面，因建设地点不同及不同阶段项目方案优化调整，大榭石化三期项目需分成5个子项目并分别编制可行性研究报告。为加快报批进度并节约前期费用，馏分油项目组决定自行编制子项目的可行性研究报告。黄应禧不仅全程参与了《重蜡油裂解制烯烃项目可研》的编写，还全面负责了两个项目可行性研究报告的编制，同时对《连续重整联合装置项目可研》的经济评价章节进行修改完善。

可行性研究报告的成功编写，为项目立项打下了坚实基础。

项目核准是项目审批过程中最重要的一环。为加快项目报批进度，黄应禧又全面负责起馏分油系列项目核准申请报告的编制工作，先后完成了4个子项目申请报告的编写。在黄应禧的昼夜奋战下，不仅较正常情况缩短了4个月的申请报告编制时间，还为项目组省下100万元的前期费用。

**巧解能评难题，缩短项目审批时间3个月**

200万吨/年工业燃料油加氢改质装置，是从中海油大榭石化舟山生产基地迁建来的，该装置也是馏分油项目中的重要装置，迁建总投资6.1亿元。但该装置的年能耗为3万多吨标煤，根据审批权限，年能耗在3000吨标煤以上的项目需报市经信委审批，不仅耗时较长，而且批复难度也较大。

具体承担该装置能评申报工作的黄应禧经过分析测算，认为该装置虽然单体能耗高，但建成投用后，可优化馏分油项目的工艺及流程，使整个项目的年新增能耗降至2721吨标煤。黄应禧提出可将该装置能耗并入整个项目的能耗，仅计算并上报整个项目的新增能耗。这一方案得到馏分油项目组的同意。该方案的实施，不仅充分体现了工业燃料油加氢改质项目新增能耗低的优势，还使项目能评审批权限下放至大榭开发区管委会，从而简化报批程序，缩短项目审批时间3个月。

**成为核心装置的技术负责人，在百亿工程的大平台上快速成长**



由于出色的工作表现，黄应禧在2014年下半年开始担任馏分油项目核心装置——催化裂解联合装置的技术负责人。催化裂解联合装置在馏分油4大联合装置中，是从炼油路线向化工路线转变的关键枢纽。为对催化裂解联合装置有更深入的了解，黄应禧直接参与到装置安装工作中。在他和吊装人员的共同努力下，总重1017吨的1号丙烯塔、总重1051吨的2号丙烯塔均已吊装完成。

“在这几年能学到很多知识，得到快速成长，这主要是因为自己站在了百亿工程的大平台上。”黄应禧说。近日，他被评为大榭开发区立功竞赛建设功臣。

# 海穆公司深挖钢厂“变废为宝”潜力

## 建立废钢、渣钢和焦炭粉多元利用体系

**本报讯**（记者严雷 通讯员王超群）继去年与宁波钢铁公司合作将62万吨废钢变废为宝后，近日，浙江海穆钢铁服务有限公司北仑分公司又从国外引进了一条焦炭粉生产线，有望形成对废钢、渣钢和焦炭粉的多元回收利用体系。公司总经理吴正祥告诉记者，去年回收及再利用创造了625万元效益，今年海穆将挖掘出更大的“二次利用”效益，且将给出一份不俗的“环保成绩单”。

位于宁波开发区现代国际物流园区的海穆北仑公司成立于2007年5月，是由美国哈斯科金属公司出资成立的一家全资子公司，主要从事钢铁企业服务及冶金固体废物资源化回收利用，与宁波有长期业务合作。

从2008年开始，海穆北仑公司陆续建立了数条加工生产流水线，将宁钢渣钢中规格90毫米以下的低品位渣钢加工提纯至含铁量大于96%的渣钢冷却剂，用作转炉炼钢调温料，甚至可用于精炼炉调温，并将钢厂轧钢的边丝料加工成优质的炼钢炉外精炼用调温剂。据了解，1吨渣钢加工提纯后能为炼钢厂节约近千元成本。

在此基础上，海穆又对宁钢的冶金粉尘、泥动起了脑筋。通过建设一套自动化生产线，海穆将这些废弃物制作加工成微球，返销回钢厂做原料使用，既增加了宁钢效益，又减少了二次环境污染。

“我们现有的技术工艺可以做到使原来的钢和渣几乎完全分离，以去年公司处理的62万吨废钢为例，经过二次、三次利用，大部分材料都进入了新一轮的炼钢过程，最后不可利用的剩下物仅有2000吨。”吴正祥说。

今年计划运行的焦炭粉压球生产线则进一步拓宽了钢厂尘、泥的利用渠道。目前国内钢厂大多对炼焦楼收尘的CDQ粉与焦炭粉弃置不用或低价值回用，而该生产线可以将焦炭粉、CDQ粉收集加工成新的焦炭。

# 中远集运所属宁波中货启动电子放箱业务

## 集装箱在远东码头放箱仅需几秒钟

**本报讯**（记者严雷 通讯员伍晨卉）“只要轻轻扫描一下二维码，箱单数据就全部录入码头系统，过去拿着厚厚一摞纸张办理放箱业务已经成了‘历史’。”集卡司机小阮说。在宁波远东码头经营有限公司检查桥扫描了一下设备交接单二维码，短短几秒钟他就办结了放箱手续。据了解，从今年开始，靠泊远东码头的中远集运所属宁波中远国际货运有限公司（以下简称“宁波中货”）全面启动电子放箱业务，这意味着每年近百万个集装箱放箱业务步入电子化服务快车道。

多年来，进提箱业务通过纸质的设备交接单，实现船公司和码头间的数据流转，以人工作业为主的运作模式存在耗时长、差错率高、信息反馈滞后的缺点。宁波中货对此深有体会，作为远东码头最大的集装箱吞吐业务公司，该公司年吞吐集装箱70余万标准箱，从1994年开始即采用六联设备交接单，每年光放箱手续就有厚厚一摞，尤其是随着近年来航线拓展、业务提速，传统模式成为了制约集装箱业务的症结所在。

针对这一问题，从2014年开始，中远集运与远东公司合作，率先在宁波搭建电子信息平台，打通中远协议堆场EDI报文传输途径，将设备交接单发放平台延伸至宁波中货所有协议客户，实现了各堆场、码头设备交接单数据的实时联通，以EDI报文配合二维码的模式取代纸质单证。

远东公司营运操作部经理张哲介绍，从实行电子放箱一个月的情况来看，在业务量同比增长30%的情况下，办理时间缩短67%，业务正确率达100%。同时，船公司通过平台的实时信息反馈功能实现集装箱动态管理，从而优化资源配置，进一步提高运营效率，降低成本。

同时，在推广电子放箱业务的基础上，远东公司从集装箱物流链的业务预约和受理两个节点入手，针对空箱驳箱和国际中转箱业务，自主开发“网上空箱预约平台”、“e远东-Z服务平台”，实现数据交接智能化。

据介绍，电子放箱系统的上线，不仅为客户带来极大便利，还节约了纸张、人力的消耗，降低了公司成本。同时，设备交接单的打印权限全面辐射至中远所属宁波中货所有协议客户，将以此带动整个穿山港区集装箱业务的提速。预计，今后使用电子放箱业务的船公司在码头办理环节可提速60%，平均可节约运营成本5%以上。

# 增值税发票系统升级版上线

## 保税区两千多家企业可以“网络开票”

**本报讯**（记者严雷 通讯员张琳婕）艾堡德国际贸易有限公司日前开出保税区第一份升级版增值税专用发票并在线报送成功，这意味着保税区2000多户纳税人企业从此可以相告别逐月抄报税的历史，足不出户就能轻松实现网上办税。

保税区国税局纳税服务科科长马力介绍，从今年1月1日开始，税务机关在全国范围内推行增值税发票系统升级版，税务机关通过税务证书系统给纳税人税控设备进行税务证书灌装，新认定的增值税一般纳税人和新开业的小规模纳税人可以通过系统联网在线开具发票，实时上传全票面的明细数据信息，实现抄报税全程网上进行。

启用新系统后，发票的存根联和抵扣联均存放在后台数据库中，纳税人可以直接通过发票购销方票面信息的双向比对功能，将票票比对成功的发票直接作为当期待抵扣的申报数据，而无需再跑办税服务大厅进行发票认证。

作为首批享受“网络办税”服务的企业，艾堡德公司对此颇为看好，公司财务孙会计告诉记者，通过升级版系统，进行数据校验生成编号即可开具红字专用发票，不再需要税务机关审核，轻点鼠标就能实时办结，有力带动了业务提速。同时考虑到出口退税等一系列相关的涉税事项，“网上开票”将给他们带来不小的利好。

与艾堡德不同，宁波澳洲之路国际贸易有限公司是一家刚刚成立的小规模纳税人企业，纳入增值税防伪税控系统让他们更多了一份底气。公司财务袁会计说：“以前客户总是对我们小企业开出的发票持有怀疑态度，现在我们也加入防伪税控系统，可以在线开具发票并实时上传，客户可以随时查询到我们的发票信息，我们开展业务更有自信，也有助于下一步开拓市场。”

据了解，目前在新办税务登记的纳税人中试行升级版，其范围包括新认定的一般纳税人和新开业的小规模纳税人，从3月份开始，将对原存量的纳税人，包括营改增试点纳税人、原增值税一般纳税人和小规模纳税人启用升级版管理。预计到今年年底，保税区范围内九成以上的开票企业将步入“网络开票”时代。