

宁波机场周日起航班换季

新增多条航线 市民请留意航班时刻表变化

本报讯(记者张燕 民航记者站黄跃光 通讯员单继鹏)春意盎然,宁波机场起飞的航班在不断增加。记者昨日获悉,栎社国际机场自3月29日起执行夏秋季航班时刻,每周航班总量将达到1128班,比目前冬春季时刻的1000班增加12.8%。

国内方面,北京、广州等主干商务航线上航班均有增量;如中联航将恢复每日一班宁波至北京南苑的航班,预计4月15日开始执飞;深圳航空将宁波至广州航班增至每日一班,使宁波至广州的航班量达到每日9班;东海航空恢复运营深圳至宁波至大连航线;另外,东航还新增每周11班宁波至昆明、每周4班宁波至武汉的航班。除了主干航线加密外,原冬春季

末新增的佛山等航点也将继续执飞,中联航开通的这条每周3班宁波至佛山的新航线目前运营稳定,夏秋季将持续运营;东航新增每周3班的宁波至太原航班;南航新开宁波至郑州至银川航线,航班量达到每日一班,使宁波至郑州及银川的航班量都有所增加;另外中联航新增了每周3班的宁波至石家庄航班。

国际及地区方面,宁波至澳门、香港及台湾地区航线保持稳中有增,立荣航空新增周一班宁波至台中航班;虎航新加坡、东航济州线继续正常化运营;天空吴哥航空恢复宁波至暹粒航班,该航班夏秋季将正常化运营;此外,东航计划新增宁波至韩国首尔、青州、釜山、大邱、光州的包机航线;德

威航空新增宁波至韩国务安的包机航线,将持续运营一个月,有兴趣去韩国的市民可以关注;东航前期开通的宁波至日本静冈、大阪两条直飞航线,将于3月29日正式成为正班航线,届时想去日本自由行的小伙伴可以随时来一场说走就走的日本之旅,为配合日本正班

航线运行,东航将在官网和各大售票网站推出日本低价折扣票,有兴趣的朋友可以适时关注。

换季后,航班时刻表较目前有所变化,宁波栎社国际机场提醒各位市民,在准备外出时,要注意航班的起飞时间和航班号,以免耽误行程。

新闻链接

根据我国民航每年航班计划安排,每年3月的最后一个星期日至10月的最后一个星期六执行夏秋季航班计划,10月的最后一个星期日开始到第

航班换季

二年3月的最后一个星期六执行冬春季航班计划。各航空公司参照执行的航班客货运变化和收益等情况,将在新赛季里对现有航班进行调整。

只要有图有真相 行车记录仪影像也是呈堂证供

上周,高速交警根据行车记录仪影像处罚了两名高速上突然穿插变道的驾驶员

说说身边事 给您提个醒

本报讯(记者周琼 通讯员张明)你是否曾有过这样的遭遇,在高速公路上行驶时,侧边或后方有车辆突然穿插变道,挤到自己车辆前方,将正常行驶的你撞出一身冷汗?上周,对于这样的危险驾驶行为,根据后车驾驶员提供的行车记录仪影像,高速公路交警“蜀黍”们开出了两张罚单。

高速交警宁波支队法制科的张警官告诉记者,第一起危险驾驶的行为,发生在2月23日下午3时40分许,当时,市民刘先生带着一家人,驾车从温州返回上海,途经沈海高速宁波西侧时,突然有一辆白色奥迪车,从刘先生车辆右侧紧急穿插变道,更让刘先生一家惊魂的是,这辆奥迪车在变道后竟然还来了个刹车。

在后方正常行驶的刘先生采取了一系列紧急避让措施,这才没有酿出惨祸,事后,刘先生形容自己有种“逃过一劫”的感觉。回家后,刘先生翻出自己行车记录仪上的录影,反复看了几遍:“此前,我的车一直在奥迪车的前面,我实在想不通,为何

车主要这么变更车道!”愤怒的刘先生先是将拍摄到的视频片段发布在网上,近日又向高速交警浙江总队进行了举报。

在接到举报后,高速交警宁波支队的张警官联系刘先生索取了更多的记录视频。随后,警方根据行车记录仪影像,以“变更车道时影响正常行驶的机动车”条款,对奥迪车主进行罚款100元,不扣分处理。

无独有偶,3月18日下午3时40分许,一辆福建牌照的别克商务车,也在高速公路上紧急变道,被后方车辆的行车记录仪拍摄。上周四接到后车驾驶员举报后,警方核查了视频,并传唤了来宁波出差的别克车驾驶员。看了行车记录仪影像,驾驶员承认自己当时的行为,对自己和后方车辆都会带来危险,并在周五前往交警部门接受了处罚。

警方提醒说,面对遇到的违法驾驶行为,大家可进行举报,不要带着怨气去追赶,那样会带来更大的危险。市民可以通过举报电话(0574)12122,举报邮箱 expresswaypolice@sina.cn 等进行报警,同时,对于市民在微信、论坛等地举报的交通违法行为,只要有图有真相,高速交警表示,都会一查到底,决不姑息。

市民有机会 买到8元机票?

中航联低成本航空 服务落地宁波

本报讯(记者张燕 通讯员丁明龙)中国联合航空公司将从3月29日航班换季起,全面实施低成本航空服务,届时宁波人有可能抢到最低8元的机票。

“廉价航空”,就是低成本航空服务形象的称谓。去年,国内廉价航空有了井喷式发展,去年7月,东航旗下的中联航正式转型成为低成本航空公司。此次航班换季,中联航首度在宁波开辟航线,便以“低成本”面貌出现,给宁波人在票价上更多期待。

据悉,中联航的低成本航空服务,包括取消头等舱、商务舱,面向所有航线和航班推出“欢乐抢”、“大众游”、“舒心飞”和“超级享”四款基础产品,四款产品价格分别是8元起、188元起、388元起以及588元起。此前有媒体报道,中联航年内至少推出8万张8元机票,并且总体票价将下降两成到三成。中联航的优惠机票,将先行在中联航官网上投放。



马鲛鱼上市早

本报讯(记者朱军备 通讯员钱琼)近日,象山港的马鲛鱼上市了。22日,鄞州咸祥镇渔民在非韭山象山港口捕获了一批马鲛鱼,每船捕获30公斤-50公斤,每条鱼重0.8公斤到4公斤不等。据悉,往年象

山港马鲛鱼一般在清明左右才会有,今年上市特别早,估计与天气比较暖和有关。

咸祥菜市场的朱师傅告诉记者,最近几天菜市场每天要卖掉三四千公斤马鲛鱼,个头以一公斤左右的居多,价格

每公斤从100元至600元不等。当地渔民介绍,清明节前后,是带卵马鲛鱼洄游到象山港产卵的时节,此时马鲛鱼味道最鲜美,价格也最贵。

上图为马鲛鱼在咸祥菜市场上交易。

市第一医院牵手 慈城中心卫生院

本报讯(记者蒋炜宁 通讯员小余)市第一医院开在慈城镇中心卫生院的专家门诊让当地居民拍手叫好。这仅是市第一医院牵手慈城中心卫生院的一部分。

为了提升基层医疗力量,一院牵手慈城中心卫生院,切实提升当地的医疗技术水平。一院还在慈城开起了小班化精品培训班,全年按季度设置四期专题培训,每期培训为6堂讲座,共计12学时,由第一医院的一名专家承担整期培训任务,

从而确保培训内容的一体化和完整性。培训内容主要以慢性病防治规范指南以及慢性病防治新进展为主,以提高基层医务人员的社区常见病、多发病的诊疗能力。接着,还给当地医生办起了慢性病诊疗知识系列讲座,分糖尿病、心内科和呼吸科等。同时,慈城中心卫生院的5名年轻骨干医生与市第一医院专家结对,每周跟着带教专家门诊,参加查房;护理人员也参加市第一医院的急诊科轮转、护理操作技能强化训练等。

发现银行之美 最美银行人展示

“最美银行人”之鄞州银行

这是一段优美的旋律,这是一阙动人的诗词,这是一首唱不完的歌——奉献之歌!不嫌散小、勤于采摘、善于识别、巧于加工、良好治理、乐于共享。鄞州银行的“小蜜蜂”们安心基层,奉献青春,展现平凡之美;业务精湛,热心服务,展现技能之美;敬业爱岗,全心付出,展现奉献之美;恪尽职守,尽心工作,展现责任之美。用行动、用实践,把这“蜜蜂”奉献之歌,激情唱响! 2014年度鄞州银行十佳客户经理、十佳综合柜员是“最美”之景的缩影,但随处可见的是更多“小蜜蜂”辛勤劳动,为客户提供更优质服务的美丽身影。

勤恳做事 踏实做人 东吴支行客户经理 沈楠

一滴水,不足以成为汪洋大海,却可以点燃一片希望的绿洲;一缕阳光,不足以温暖人间,却可以驱走寒夜的阴霾。作为一名银行人,我就是一滴水,一缕阳光,一名服务于客户的“小蜜蜂”。

客户经理是银行与客户交流的桥梁,“服务”是桥梁最坚实的桥墩。每一天在清脆的闹铃声中,我抖擞精神,早早到达单位,梳理安排好每一天的工作。在完成定额工作的同时,定期上门拜访老客户,关心客户近期生产经营情况,帮助客户解决疑难杂症……

在对老客户嘘寒问暖的同时,更要积极地去开拓新客户。每天我也会去拜访新客户,面对新客户,需要以更优的服务去感动客户,为客户制定最为“合身”的金融产品。手勤、脚勤,上门服务为客户所想,才能在如今同业竞争激烈的时代获取更多客户的资源。

“勤勤恳恳做事,踏踏实实做人”,是我的工作准则,激励我不断前行。

大道至简 悟在天成 潘火支行客户经理 马松楠

客户经理是一份工作,更是一种追求,是一个挑战,更是一份坚持。我的本职工作是营销自己品牌和服务,利用优质的平台配合合适的产品,针对每位客户不同需求,急客户所急,想客户所想,替客户分忧,为客户谋利。

我曾无数次被拒之门外,却又鼓起勇气去推开那一扇扇即将关闭的大门;曾无数次风雨来雨里去,才逐渐积累起客户对我的点滴信任;曾无比羡慕那些成功的前辈,如今正通过不懈努力吸

取他们身上散发的优秀品质。在困难与鼓舞中,我逐渐明白了一些道理:营销讲求方法,坚持不懈,化整为零。

推销产品的过程更像一个推销自我的过程,手脚快一点、嘴巴甜一点、服务好一点、脾气小一点、度量多一点、抱怨少一点。客户每次亲切地叫我“小马”时,都是对我工作的肯定和鼓励。

追求梦想 勇往直前 东钱湖支行客户经理 郑冬青

拥有梦想的人,会有无穷的力量;拥有梦想的人,心中永远充满着希望。进入鄞州银行工作的第一天,我就对自己说:“既然选择了鄞州银行,就要把它当作一份事业来经营,用心去维护。”在鄞州银行工作的7个年头里,我从柜员到大堂经理,直到客户经理,在各级领导的关怀和同事的帮助下,先后获得了浙江省农信社百强党员、宁波青年文明岗能手、鄞州区优秀团员、鄞州银行十佳客户经理等荣誉称号。

作为一名客户经理,我时刻谨记勤恳做事,踏踏实实做人的道理,服务好每一位客户,要为客户所想,知客户所愁,排客户所忧,做客户所需,解客户所系。用情去包容客户,用心去体会客户,用爱去感动客户,用优质服务去维护和发展客户。

合心合力,相知相行,服务没有终点,在未来的日子里,我将伴随着鄞州银行的“蜜蜂精神”,更加勇往直前,在梦想的道路继续奔跑!

坚持梦想 用心服务 微小贷款业务部客户经理 鲍俊霖

作为小微客户经理,服务更多客户,创出最佳业绩是我自始至终坚持的梦想!在这个梦想的支撑下,我以勤奋为桨、以合规为舵,运用娴熟的业务

知识为客户排忧解难,更在情感上主动服务客户。一杯温吞的水,一句贴心的问候,为交通不便的客户提供上门服务,为文化程度不高的客户提供简便易懂的贷款手续等。这些细致的付出换来的是客户随口的称赞,也是我工作中的高效提神剂。

“急人之所急,给予需人之所需”是我的工作原则。在过去一年半的时间里,我成功与多家企业开展了批量合作业务,解决了70多家养殖户的燃眉之急,盘活了核心企业的应收账款,最终用实际行动证明了自己。

服务只有起点,没有终点。今后我将全身心地投入小微市场,服务区域、服务小微、服务三农。

立足本职 华丽起舞 微小贷款业务部客户经理 石林梅

作为一名微贷人,我坚持立足本职,踏实做人。

微贷客户经理的工作就是业务拓展。做业务就是做人,本分做人就是尽职尽责做事。在工作中我总会见缝插针的营销,不断开发优质客户,努力抓住扩展业务的机会;踏踏实实调查,对客户对银行负责,在业务办理过程中尽量做客户经理的专业性;尽心尽力的服务,解决客户的所有疑问,在与客户的接触交流过程中让客户感受到我行服务的全面性。

作为鄞州银行较早从事微贷业务的客户经理,在努力完成本职工作、兢兢业业做好每一件小事的同时,努力为新入行的同事树好榜样,给予切实有效的指导,为客户提供更为专业、优质的服务,共同进步。

在未来的岁月中,我会坚持以客户为中心,以岁月为见证,在鄞州银行这个舞台上华丽起舞。



从左到右为:马松楠 王 俊 鲍俊霖 沈楠(后排) 石林梅 郑冬青 邱波 杨鲁(前排)

用心去做 创造精彩 营业部综合柜员 王俊

我任营业部VIP一岗,每天的工作都是从激励人心的晨会开始。

俗话说:“业精于勤,荒于嬉。”过硬的业务知识,娴熟的操作技能都必须通过平时一点一滴积累。在工作中我坚持“四个一点”:早起一点,晚睡一点,中午少休息一点,平时少玩一点。挤出时间来学习最新业务知识,熟悉各项操作流程。熟练操作,才能缩短客户的等待时间,让客户高高兴兴得来,开开心心得走。

有人说“服务工作是创造愉快客人的艺术”。尊重客户是服务的第一要素,尊重必须真诚对待每一位客户。微笑迎接,换位思考,倾心服务,用真诚来赢得客户的肯定。

银行人的工作也许是平凡的,但只要用心去做,平凡的岗位也能创造出精彩的人生。

小水长流 则能穿石 洞桥支行综合柜员 杨鲁

我是一名综合柜员,微笑是心灵最美妙的语言,勤恳是自身最真实的态度。每次与客户的交流,都有新的感触;每次收到客户的建议,都会萌发新的想法;每次得到客户的肯定,都会坚信自己的付出。前进的道路上,或许繁琐,或许疲惫,或许惊喜,或许感恩,都是我收获的宝贵财富。

倾其心,尽其能,善其事,在我看来,客户就是上帝,服务客户就是天职。工作中,我经常换位

思考,用心沟通,贴心服务,以此激励自己不断进步。在服务客户的同时,多多沟通;因人而异,为其推荐适合的金融产品。也许我每天都会面对形形色色的客户,但不变的是我为他们真诚服务的热情。临柜三年多来,我坚持“想客户之所想,急客户之所需,排客户之所忧”,让客户感受到我们“小蜜蜂”的优质金融服务。

时光的流逝不减最初的热情和理想,守其初心,不变其衷。只有真诚的服务才能换来客户的赞美,使自己的工作变得生动而多彩。

锐意进取 追求卓越 五乡支行综合柜员 邱波

进入鄞州银行已近三年,我始终坚持以全面、精湛的业务技能为基础,以热忱阳光的工作态度为核心,致力于为客户提供卓越、周到、便捷、高效的优质金融服务。

客户的反馈是检验服务质量的關鍵标准。在日常工作中,我善于发现和总结客户最迫切的服务需求,“想客户所想,急客户所急”,从而提出针对性方案。换位思考提升了我的柜面营销,积累了良好的客户口碑。对我而言,工作中最美丽的瞬间便是客户脸上那一抹满意会心的笑容,这笑容激励着我在日复一日的柜面工作中寻求新的突破。

锐意进取,追求卓越。如果说,我的职业生涯是一条漫长的平凡之路,那么,我将带上我全部的热情和谦卑,勇敢前行,我相信最渺小的努力都可以点滴成沙,在这平凡的岗位上绽放出最耀眼的光芒!