

i5智能机床提升中小企业竞争力

当前，以德国工业4.0、美国第三次工业革命、中国制造2025为代表的新一轮产业创新正在加速推进，中国企业此次与世界企业处于同一起跑线上。作为中国机床行业的龙头企业，沈阳机床去年推出了具有网络功能的i5智能机床，宁波区域的用户给予很高评价，极大契合了宁波地区“机器换人”工业发展战略。

一边是东南亚等地区低人工成本的密集挤压，一边是高端制造国家的强势竞争与回流，眼下，中国制造业何去何从备受瞩目。

机遇与挑战向来并存。作为创新驱动、智能转型特征的典型代表，沈阳机床受到投资市场的持续追捧。专业机构分析，沈阳机床自主研发的i5智能机床市场收益良好，去年市场订单近2000台，浙江区域用户认识早、动作快，重复购买率达到64%。今年一季度，浙江区域用户又签订了数百台。

i5是什么？智能机床什么样？对于正处在转型升级关键节点的中国制造业，它们又意味着什么？概念与现实的这层“窗户纸”，必须由用户的真实体验来打破。

企业主算精一本账

从拼到拼有胜算，成本下来了，质量、效率上去了，i5助力，让中国企业失于制造、

收于智造。

“以前一个工人开一台机床，现在一个工人开4台机床，以每人每小时16元报酬计算，我每小时的人工成本就下降了12元。折合到每台机床上，相当于每台床子每月只需支付人工费900元。这样一来，我的单位人工费用就与越南、老挝、印尼和印度这些国家的企业持平了！”浙江省慈溪市鸿运电器有限公司是西门子、三菱、施耐德等国际电机巨头的零部件配套商，总经理戎艺群挂在嘴边的这本账，听着有点绕，但其实很直接。

像鸿运电器一样，眼下，国内很多制造业企业面临人工成本大幅增加的形势，最大危机就是订单转移。成年劳动力每人每月约合1000多元人民币的薪水，让东南亚国家成了国际资本的新选择。

“不转型，不提效，我们很快就得完蛋。”激烈甚至惨烈的市场竞争，逼得戎艺群们通过



沈阳机床的“i5”智能机床找到提升综合竞争力的新出路。

“一方面必须压缩成本，另一方面还得提高质量和效率，i5全部能够满足。”戎艺群说，“以前要加工新零件，得先画出设计图，再编程、输入机床，每个程序都需要不同的专业技术人员操作。i5不一样，只要把设计图用U盘插入机床，编程、输入全部自动完成，进口的名牌机床也没这个功能。而且i5的加工精度、稳定性一点儿也不差，有什么理由不选它呢？”

在鸿运的生产车间，只有高学历的操作工方晓力对i5的评价更为直观。“同时开4台比以前开一台机床的工作量还少，来回巡检就行了！i5还好学，没经验也能很快上手。”

价格仅为同配置进口机床的2/3，每台机床每天可创造利润至少2000元，使用5年后厂家还五折回购。已经有11台i5的戎艺群，今年计划再添置39台，“正在考虑争取一个工人最后能开七八台i5智能机床，我还想在两排i5机床中间铺条轨道，用机器人上下料，那样竞争起来我们就更有胜算了！”

失于制造，收于智造。让更多制造业企业看到了希望。

只有40人规模的宁波惠丰模具有限公司，去年产值增长300万元、达到1500万元。“我们生产的电动机齿轮箱配件精度高、质量好，产品全部出口。今年的订单还在增加，产值再升个几百万元不成问题。”总经理邵黎明自称是公司的质量工程师，试用i5机床时，他亲自“操刀”，连续加工100个零

件，反复比较、测试，确认加工精度小于5微米（肉眼所见误差为50至100微米），他才拍板买。同时，又赶紧退掉了此前预订的其他企业的两台同类机床。

“谁要不信，就上我车间来看，超过5微米，来回路费我全给报销。”春节前，邵黎明又订了30台i5机床。“等这30台到位了，我就给它们连上云平台，看看对生产有什么帮助。”

i5机床就是智能网络终端

从“千床一面”到个性凸显，通用设备也能“量身”打造，研发、市场紧密衔接，让供方、用户不再互笑“门外汉”。

我要产出效率，你却给我光洁度。因此而产生的供方、用户互不理解，互笑“门外汉”现象并不鲜见。

“客户需要的不是你的综合性，而是针对性。”在沈阳机床集团总系统师朱志浩看来，“i5的优势恰恰是关注到了这一点，它可以设定多个版本，用于不同用途，用户不必再为多余的功能付出成本。”

i5，其实是工业化、信息化、网络化、智能化、集成化5个i打头单词的简称。它的诞生，掌握核心技术是首要前提。

在历时5年、投入11亿元巨资研发，2012年拥有中国自主知识产权的世界首套具有网络智能功能的i5数控系统成功面世。

“配置国外数控系统的机床不但昂贵，要升级、要搭载新的功能，都要另外付出高额费用。”朱志浩说。“沈阳机床有了这项核心技术，就能自己做主！”

宁波地区i5产品营销服务政策

“机器换人”旧设备怎么办？——“智”换2015解难题

我们将运用机床置换的形式，“低风险、高效率”地助您企业迅速跻身智能制造的先进行列。

范围：不限旧机品牌、年限，参与置换的新机为沈阳机床的全系列i5产品。

方式：旧机余值置换

内容：旧机直接抵值新机款，减小购机压力，同时可搭载金融业务产品。

旧机回购价格指导（此价格含增值税专用发票和运费）

年限	品牌	沈机品牌旧机	非沈机品牌旧机
三年内		最高五折	最高四折
五年内		最高四折	最高三折
十年内		最高三折	最高二折

升级设备没有钱怎么办？

——优尼斯金融送大礼

O2O业务部

针对中小微企业数量大、融资金额小、地理位置分散、财务资料不完善等特点，利用电话、微信等手机APP、网络、电邮等现代化通信技术进行营销调研，构建科学数据模型进行快速审批，无需现场考察，实现高效运营。

金额：10-100万

期限：1-2年

群体：上年营业收入100万以上，实际运营1年以上

方式：融资租赁、循环租赁、分时租赁

自主创业没有资金怎么办？

——U2U模式解难题

他有订单，我有技术，朋友想合伙创业，可是没钱买设备！现在好了，i5机床U2U模式将解决您的难题：U2U模式基于信任关系的价值创造与分享，如果您有创意，不用再购买设备，优尼斯会把设备送到您的工厂，您开机生产，我们按时收费，您不开机，我们坚决不收费，您所需要的就是和您的创友大干一场。

设备选型、改进工艺怎么办？

——专业营销服务团队来助您

优尼斯宁波区域营销团队是一支热情、专业、年轻的服务团队，由客户服务经理、服务工程师、切削工程师、技术工程师组成，竭诚助力你企业腾飞。

姓名	职务	负责区域	服务内容	联系电话
李小沛	区域总经理	宁波地区	综合服务	13478288585
徐大伟	技术经理	宁波地区	技术方案	15942072165
王子臣	客户服务经理	宁波奉化	商务及咨询	15904055836
邢占海	客户服务经理	慈溪余姚	商务及咨询	13940224463
吴新龙	客户服务经理	宁海象山	商务及咨询	13898881671
侯为宇	切削工程师	宁波地区	切削工艺	15040316772

i5智能机床更多服务、更多体验、更多优惠，欢迎您的来电！

本版文字：木易



沈阳机床与河北珪钥阀门签订战略合作协议,首期采购1.1亿元机床

300余台“i5”河北馆陶打造智能工厂

日前，沈阳机床与河北珪钥阀门股份有限公司签订战略合作协议，标志着双方从一年前的项目合作，转变为更深层次的合作。首期合作项目达1.1亿元采购300多台设备，全部为沈阳机床的i5智能机床，将打造一个智能化工厂。

河北珪钥股份有限公司致力于打造全国领先的阀门制造基地，设备总投资4.6亿元，安装自动化生产线322条，建成后年生产钢制压缩阀门700万套，将成为全国最大的钢制压缩阀门研发生产基地。沈

阳机床为其量身定制了以i5智能机床为主的数字化、自动化、智能化的工厂，应用“云平台”、“WIS车间管理系统”等智能技术，以“智慧制造”引领客户的未来制造。沈阳机床针对阀门典型工件专门为客户研发了柔性自动化加工单元，提供了包括金融、工艺、精益制造在内的全面工业解决方案。

馆陶县有关领导、沈阳机床股份公司负责人、河北珪钥阀门董事长王海泳出席了签约仪式。并表示，这次签约不仅是沈阳机床

与珪钥阀门的合作，而且是沈阳机床与馆陶县政府的合作，这次合作为馆陶县成功实现了招商引资，馆陶县希望与沈阳机床共同发展，共同进步。王海泳表示，依托双方先进技术优势，将进一步共同推进在阀门行业的深度合作。沈阳机床股份公司负责人用“具有重要里程碑意义”来形容此次合作，称与珪钥的合作代表着智能工厂、数字生产这一当今最前沿的“工业4.0”应用技术，将为珪钥打造一个阀门行业高端智能制造的全国性示范基地。

