

报上姓名和手机号就可挂失换卡—— 消费卡蹊跷易主，丢的钱谁

本报记者 余建文 实习生 司煜 通讯员 戴建平



庄豪 绘

消费卡明明在自己手里，却被别人挂失后易主，卡内的2200余元下落不明。上周五，河南的张先生向本报新闻热线反映一桩烦心事：是该失窃报案，还是向店方索赔呢？

足浴卡悄然易主

上周五下午，记者在江东新河市场监

“李代桃僵”谁的错

店里的消费记录显示，补办后的卡，

被一个叫阿旺的人用过。此人是张先生的一个朋友。张先生赶紧打电话询问，但阿旺说这张卡是朋友阿澄给他的。

张先生在深圳工作。据其讲，去年4月初，他到宁波访友住了几天，当时在江东百丈路一家足浴店，花3000元办了一张消费卡。上周三，张先生再次来甬，去该店消费时，却被店员告知他的卡不能用：因为被别人挂失补办过，卡里一分钱也没有了。

对此，张先生很诧异，自己才消费了2次，卡里应该还有2200余元，为何钱会突然消失？他随后联系阿澄，对方的表现有点异常。张先生猜测，很可能是阿澄“李代桃僵”，到店里挂失，补办新卡，并将卡里的钱花光。

“对方只是报了名字和手机号，也没出示身份证件，就可轻易挂失补办。店方这样做，太不负责任了！”张先生认为店方有过错，应该赔偿其损失。

但店方认为已尽到补卡的核对责任。是张先生没有保管好个人信息，被别人冒用，损失应由冒充者承担，店方并无过错。

店方担部分责任

因为交涉未果，张先生遂向市场监管部门投诉。新河市场监管所12315调解员老戴核实情况后，与足浴店老板进行了沟通。老戴说，根据《消法》相关条款，经营者有保障消费者人身和财产安全的义务。储值消费

偷变成“日常” 盗卖纸箱上千公斤

本报讯（记者王伊婧 通讯员黄一婧）两名外地妇女嫌工资低，白天打工，夜晚盗窃纸箱“赚外快”，三个月内屡伸贼手，先后盗走上千公斤重纸箱。目前，两人已被警方抓获。

今年56岁的安徽籍妇女张某是一家酒店的洗碗工，由于丈夫生病，家里的开支全靠她每月微薄的工资支撑着。因为工资低，张某一直想找份兼职添家用。但她既没学历，又没技术，年纪也大了，干不了体力活。一次偶然机会，张某发现离她寝室不远处有家超市，超市后门堆满废旧的货物包装纸箱。平日里，超市工作人员只是用铁栏杆将这些废旧纸箱围起来，由于高度不高，一脚就能跨进去。张某遂与同事兼老乡的孙某商量，打算搭档去偷纸箱。

3月31日晚10时许，两人带着事先准备好的手电筒出门。由于张某比孙某年轻10多岁，加上她身形瘦小，最后由其负责进去偷，孙某负责接应。由于怕被发现，张某不敢偷那些已经打包好的纸箱，只是拿些零散的。每次，她只偷两三捆，每捆约15公斤。有了第一次的成功经验，两人胆子越来越大，隔三差五就去“光顾”。到了6月，偷纸箱俨然成了她们的“日常行为”。

如此频繁的盗窃，终于引起超市负责人徐师傅的注意。他查看监控视频后，发现了纸箱数量减少的真正原因。6月12日晚，徐师傅通过监控，看到张某两人又在超市后门准备盗窃，便向邱隘派出所报警。民警赶到后，将两人当场抓获。

据张某、孙某交代，她们先后盗窃纸箱1500公斤左右，卖得800元钱。6月13日，两人被警方刑事拘留。

偷变成“习惯” 盗窃原材料十余次

本报讯（记者冯小平 通讯员石璐瑶 陈国良）罗某习惯下班后，将工地、仓库里的电缆线、管架扣件等“顺”点回家，再以低价卖给破烂王。这个“习惯”已成了他的“生财之道”。6月14日晚，罗某故技重施时，被宁波港公安局镇海港区派出所的巡逻民警当场抓获。

年近六旬的罗某来自四川，在镇海一家煤炭公司做巡逻和清扫工作。对于公司一些工地以及仓库的情况，他了如指掌。

去年10月一晚，罗某上班时发现工地堆放着许多管架扣件，便“顺手”拿了40多个扣件装进编织袋，下班后带回家。次日，他将这些扣件卖给破烂王，换了200元钱。当天下班后，罗某再去上班，发现没人提及此事，便放心了。

尝到甜头的他觉得找到了“生财之道”，便利用上班之机，经常在工地周围转悠，“顺走”一些管架扣件。但工地上扣件毕竟数量有限，多拿容易被发现，罗某决定另辟“致富路”：偷存放在公司仓库内的电缆线。他经常在工作溜进仓库，在一圈数百米长的电缆线上剪一二十米，以免被人察觉。

6月14日晚，罗某正在作案时，被港区派出所民警发现并抓获。经审讯，他交代从去年10月至案发，已连续盗窃10多次，获赃款3000多元。

目前，罗某因涉嫌盗窃罪被警方刑事拘留。

打方向时“嘎吱”作响—— “宝马”轿车成了会叫的

“马车”

本报讯（记者冯小平）日前，在海曙工作的市民王女士向本报新闻热线87000000反映，称她于今年5月26日，从宁波宝恒汽车销售服务有限公司购买了一辆“宝马218i”轿车。谁知才过了一个星期，行驶里程还不到60公里，她发现开车打方向盘时，轿车前部会发出“嘎吱”的声响。这让她心里很不舒服：“花几十万元，特地买‘宝马’这个大品牌的车，结果竟然变成了会叫的‘马车’！”

为此，王女士向4S店反映轿车的杂音问题。当时，接待她的工作人员出示了一份“宁波宝恒技术通告发布”文件，称此款轿车在低速和怠速状态下，车辆前部会发出噪音，对此情况他们予以认可。而4S店的处理方法是使用润滑喷剂，在弹簧基座和减震支柱推拉轴承之间进行润滑。

当晚，王女士的轿车在4S店作了润滑处理。然而开车回家途中，她发现杂音仍存在，问题并未解决。再与4S店联系，对方称厂方“正加紧研究长期有效的措施”，让王女士等待。但此后，无论是厂方还是4S店，一直没有人再联系过她。而每次驾车，“宝马”依然“嘎吱”作响，听得她无比郁闷：“当时我去4S店交涉，看到有其他购买该款车的消费者也在反映同样问题。”

为此，记者联系了宁波宝恒汽车销售服务公司。工作人员叶先生表示，他们已将王女士反映的问题，向厂方进行反馈，厂方正在研究解决该问题的有效措施，希望消费者再等等。但需要多长时间？“也许明天，也许一二个月，这是厂方的事，我们不好作答。”叶先生这般回复记者。

昨天，记者联系了海曙消保委。工作人员表示，像王女士这样的情况，如果双方不能自行协商解决，她可以向4S店所在地的市场监管部门或消保委投诉，请他们出面进行调解处理。实在解决不了，王女士也可以通过其他的法律途径维权。

手编草席

草席是以席草为原材料编织的一种纯手工艺品，以选面平直、编织紧密、硬挺结实、吸汗力强而闻名于世。鄞州区古林镇是我国草席的发源地，有着上千年历史。图为当地仲一村65岁的徐安国和63岁的戴苏英夫妻，采用传统技法手工编织草席。（胡学军 摄）



开斗气车互不相让 两司机高速动拳脚

本报讯（记者余建文 通讯员黄学 洪江）“快车道上有人打架，太危险了！”昨天上午10时许，几位司机驶经沈海高速公路距宁海收费站约3公里处时，看到有两个人在车道上斗殴，遂马上报警。

高速交警立即赶到现场，看到有两辆车停在超车道上，一名男子躺在地上，不肯起来。处警的洪警官马上临时封闭了超车道，做好安全措施，防止二次事故的发生。

经询问，两辆车都是运水果的。时某驾驶的货车，装了一车西瓜，王某驾驶的小面包车，运的是杨梅。原本双方在正常行驶，但时某在超车道过程中有点“霸道”，差点导致王某的面包车与中央护栏刮擦碰撞。王某是个暴脾气，瞬间怒了。他猛踩油门超上去，把货车逼停在超车道上。两人随后发生口角，并动起了拳脚。时某被打倒在地后，干脆躺着手不起来。

经过劝说，时某才慢慢从地上爬起来，把车子移至应急车道上。高速交警对双方在高速公路上开斗气车的行为进行了严厉批评。不久，当地派出所民警到达现场，将两人带走，作进一步调查处理。

本报讯（记者王伊婧 通讯员李绩）6月11日下午2时许，鄞州石碶派出所接到群众报警，称一名男子在当地栎社桥头跳河轻生。接到报警后，正在附近巡逻的协警毛迪和李云龙率先赶到事发现场。

当时，天降瓢泼大雨，栎社河的水位经过连日降雨明显上涨，水流也有些湍急。两名协警见男子在水面上忽隐忽现，情况十分危急。如果等警车载着救生设备到来再营救，恐怕落水男子会有危险。

李云龙当机立断，对毛迪说：“咱俩水性都不错，一人一边，先把他拖上岸，注意别让他抓住你。”两人随即跳下河，游到男子身边时，闻到一股熏人的酒气。当时，男子一直嚷着：“不要救我，你们走开。”两人分别夹起男子的一条胳膊，很快将其救上了岸。

此时，警车也赶到了现场。获救男子坐在岸边，喃喃低语：“你们救我干什么，让我死了算了。”经询问，他姓刘，48岁，安徽人，暂住在石碶。当民警问其为何要自寻短见时，刘某的情绪又有些激动：“老婆儿子和我吵架，我不想活了。”见其情绪不稳定，民警随即将他带回派出所，并通知其家属。

刘某的妻子章某很快赶到了派出所。她解释，丈夫因为酒喝多了，加上这几天家里人闹矛盾，可能心里不舒服才一时想不开。

民警嘱咐其照顾好丈夫，随即将夫妻俩送回了家。

都说“背靠大树好乘凉”，米利财富的掌门人是一位土生土长的宁波人，他还有一个身份是“杉杉童装”的品牌创始人，他就是宁波颇具影响力的企业家王雪平，正是因为有着如此强大的实业背景，使得米利财富的注册资金就达到2亿元，为广大投资客提供了资

男子醉酒跳河轻生 协警冒雨紧急救援

米利财富

甬城P2P界的一匹“黑马”



米利财富总监孙克美

“忽如一夜春风来，千树万树梨花开”，几乎在一夜间，以个人对个人的网络信用借贷平台即P2P金融公司频频在甬城的大街小巷亮相。这几天，甬城P2P界的新生——米利财富位于市中心原红光罗浮宫的门店正在紧锣密鼓地装修中，预计在月底与消费者见面。这个开业还不满1年的财富公司缘何在短期内迅速扩张，吸引众多投资者的关注，并以快速增长的业绩成为突围甬城P2P界的一匹黑马？带着这些疑问，笔者近日走访了米利财富，并与公司的有关负责人进行了对话。

专业可靠 扎根本土接地气

面对如雨后春笋般崛起的P2P财富公司，如何选择一家收益高，资金又有保障的理财平台是很多投资者关心的话题。去年10月落户宁波的米利财富就是这样一家致力打造“安全、专业、智慧”的金融平台。

都说“背靠大树好乘凉”，米利财富的掌门人是一位土生土长的宁波人，他还有一个身份是“杉杉童装”的品牌创始人，他就是宁波颇具影响力的企业家王雪平，正是因为有着如此强大的实业背景，使得米利财富的注册资金就达到2亿元，为广大投资客提供了资

金保障。

“现在市面上有些小的财富公司竟出现了把资金直接打入老板个人账户的不良现象，这显然是违反业内规则的，也加大了投资客的风险。不过，选择米利财富的客户可以消除这样的顾虑，因为我们平台所有的资金都由上海一家专业的第三方支付机构富友公司托管，安全可靠。”米利财富总监孙克美介绍说。

此外，如果有客户在米利财富投资可以免费借用周转资金，例如：张先生在米利财富投资100万元，但在封闭期内有急事需短期周转使用，可以在米利财富暂借100万元以内的资金，使用3天以内的时间不用支付任何利息及手续费，非常人性化。

特色服务 差异化塑竞争力

目前宁波大大小小的P2P财富公司有100多家，想要在短时间内赢得市场的关注和认可，可得有自己的特色。米利财富就是其中一家，它从成立至今一直争創自己的特色招牌，以差异化竞争来争得P2P这块市场大蛋糕。

据孙克美介绍，由于米利财富的掌门人有着10多年服装企业的管理和销售经验，因此公司的抵押物有些特别，比如客户手上没有保值的大件，只有一批积压的成衣，也可在米利财富申请贷款。“我们会对这批成衣进行有效评估鉴定，如果达到估算价值，会在第一时间放贷。如果客户的资金链出现问题，我们会把这批成衣通过销售渠道出售。”孙克美说。此外，客户手头有汽车、房产等值钱的实物也可作抵押。

对于遇到借款人到期无法偿还等中途违约情形，导致投资人的本息无法到账怎么办？孙克美笑了说：“这一点也可放心，因为所有的投资标的100%适用本金保障计划债权回购，一旦遇到借款人违约，我们将实施债权回购方式保障本息安全。”

“如果碰到节假日休息，米利财富会提前为客户考虑，宁愿加班加点，也要将到期的资金在节假日期间打入他们的账户。”孙克美说。

关爱客户 打细致温情牌

有20岁出头的“90后”，也有80

多岁的老人，在米利财富活跃着年龄层次跨度如此大的客户群，“不过我们的主要客户群体是40岁、50岁以上的中老年人，这部分人群有很多处于空巢期，他们的子女有的去外地求学，有的已经成家立业，因此他们也是最需要贴心关爱的群体。”孙克美告诉笔者。

对于这部分客户群体，米利财富送去的关爱是润物细无声的。每逢节假日，他们都会送去温暖，比如元宵节送汤圆，还贴心地附上佐料干桂花，一起猜灯谜赢礼品；刚刚过去的立夏，给他们送去土鸡蛋……

“上个月碰到母亲节，我自己也没关注，倒是米利财富的一位员工给我发来祝福短信，还送来一束漂亮的粉色康乃馨，既惊喜又感动。”年逾60岁的葛女士这样说。

在孙克美看来，给客户送去的礼物或许不贵重，但是这份心意却是十分真诚的，这也是让客户收获感动的原因。

平时一到周末，不少客户就会聚集在米利财富位于中信大厦的写字楼里，听听理财师的专业讲座，一起喝茶聊天，欢声笑语不断。“踏青时节，我们还会一起结伴出游，在游玩中大家互相分享理财心得，还可结识志同道合的朋友，感觉米利财富就如同一个大家庭一样，很温暖。”客户郑先生笑着说。

加速布局 打造金融超市

从去年10月落户至今，米利财富已经在宁波地区开出3家分公司、两个门店，在上海有2个分公司。接下来，公司掌门人绘制的蓝图将慢慢铺开，把触角伸至浙江以及上海的众多地区，预计今年年底开出40多家分公司、数十家门店。

月底即将亮相的原红光罗浮宫的门店一层的营业面积达1800平方米，将设2个对外服务窗口，还有风控部、企划部、行政部等多个部门。“我们的门店多数选择在交通便捷的城市中心地段，就是为了满足日益增长的客户需求。”孙克美说，“这个月还将入驻周边县市区比如镇海、余姚等地方落户。未来我们将以公司加门店的形式，线上线下互动，打造一个金融超市，让米利财富深入人心。”

（王颖）