

宁波银行专栏

宁波银行实现企业网银对接企业财务系统
银企直联业务将银行柜台“搬”到企业

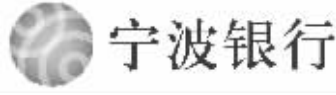
在当前信息化时代，几乎每家企业都实现了财务管理的软件化和系统化，然而，由于大部分银行的网银系统无法与企业的财务系统进行有效对接，企业财务人员往往要在两个不同的系统中不停地切换，反而耽误了时间和精力，且容易发生差错。宁波银行银企直联业务实现了银企双方系统的对接，提高了企业财务系统与银行网银系统的互动效率，相当于将银行柜台“搬”到了企业。

宁波的一家公司是宁波银行重点合作的中小企业之一，主要市场为美国、澳大利亚等。近年来，这家公司耗资百万元升级了财务软件和接入点，但由于该公司拥有数家关联企业，主管企业财务的却只有2名人员，导致每天的工作极为忙碌，每月资金安排和做账的效率比较低下。

在了解了这家公司的情况后，宁波银行产品经理主动上门为企业介绍了银企直联业务：将企业财务软件系统与宁波银行系统进行个性化对接，使企业通过财务系统的界面就可以直接完成自身及4家关联企业银行账户的管理和调度，同时拥有了信息查询、转账支付、收款确认、自动对账等功能，等于将银行柜台搬回了企业。企业到账确认更加迅速，资金划拨更加便捷、准确，降低了账务差错率，提高了企业的工作效率，使财务人员能将更多的时间投入到资金的管理和监控工作中。

这家企业财务负责人对宁波银行银企直联业务极为认可，决定开展合作。如今，这家企业使用宁波银行企业直联业务已得心应手，对银企直联功能称赞有加。企业财务负责人表示，宁波银行总能第一时间关注和响应企业的各类业务和需求，体现了宁波银行对客户的重视和高效、专业的服务。

宁波银行立足于用户需求，不断创新，致力于为企业用户提供全方位的电子银行服务，实现银企共赢。自2004年上线以来，宁波银行企业网银凭借简洁的界面、全面的功能、便捷的操作、快捷的速度，受到广大企业欢迎。宁波银行不断拓展电子银行功能，目前已具有30余个产品大类、200多项具体功能，已形成了以账户管理、收款付款、国际业务、集团服务、融资管理、投资理财、票据中心、移动银行八大平台，以及财资管理系统、银企直联等个性化定制方案。未来，宁波银行将继续不遗余力地加大投入，持续发展电子银行业务，不断提升客户体验，树立宁波银行电子银行业务的良好品牌形象。



中行宁波市分行营业部重阳节送金融服务进社区

为更好地服务老年客户，中国银行宁波市分行营业部在重阳节走进所辖都庙社区，为百余位社区老人送去贴心金融服务。

活动现场，员工通过现场讲解、发放宣传折页、问卷调查等方式与居民开展深入互动。宣传专为老年客户量身定制的常青树借记IC卡，该卡凭借多项减免优惠政策、专属理财

产品、重阳节特色活动等金融服务，吸引了大量老年客户关注。活动还通过新老版本人民币对比，向老人们普及新版人民币防伪知识，受到了热烈欢迎。

后续该行还将根据问卷调查结果，与社区居民保持沟通，积极履行社会责任，深入对接老年人需求开展特色金融服务。

中国保险监督管理委员会宁波监管局公告

第74号

经中国保险监督管理委员会宁波监管局核准，同意富德生命人寿保险股份有限公司宁波分公司象山营销服务部变更营业场所，现予以公告。

机构名称：富德生命人寿保险股份有限公司宁波分公司象山营销服务部

机构编码：000061330225001

机构住所：宁波市象山县丹东街道丹阳路558号2-2403

经营区域：象山县

成立日期：2008年3月21日

颁发许可证日期：2015年9月11日

许可证流水号：0092236

机构负责人：陈巧恩

联系电话：25708557

邮政编码：315700

业务范围：个人意外伤害保险、个人定期死亡保险、个人两全寿险、个人终身寿险、个人年金保险、个人短期健康保险、个人长期健康保险、团体意外伤害保险、团体定期寿险、团体终身寿险、团体年金保险、团体短期健康保险、团体长期健康保险以及中国保险监督管理委员会批准的其他人身保险业务。

工行宁波市分行有效服务实体经济

金融的根本是服务实体经济，工行宁波市分行紧紧围绕宁波市委、市政府确定的“稳中求进、进中求好”总基调，努力发挥大行金融服务和信贷保障的主渠道作用，重点支持了宁波海洋经济、先进制造业、现代服务业、优质工业技改项目、县域和经济强镇经济发展的需求和小型微型企业等，为宁波市加快打造国际强港、加快构筑现代都市、加快推进产业升级、加快创建文明城市、加快建设生态文明、加快提升生活品质，以及海洋经济发展提供了强有力的金融支持。仅今年前9个月就新增支持实体经济贷款125.02亿元，贷款余额达2002.08亿元。

在支持宁波港“加快国际强港战略”中，工行宁波市分行依托工商银行海外机构众多，本外币业务一体化发展的雄厚基础，内外联动，加大信贷投放，在结算、债务工具承销、境外融资等领域与宁波港集团开展了全面合作。

工行宁波市分行将先进制造业作为信贷支持的重点领域，创新推出了能满足大多数制造业企业需求的特色产品体系和金融服务模式，积极助力先进制造业的转型升级和技术改造。该行除了加大对先进制造业的贷款投放，还利用自身的优势资

源，积极为宁波先进制造业企业提供包括结算、债券承销、融资租赁、现金管理、企业年金、并购贷款、投资银行等在内的多元化、综合化金融服务。通过支持符合产业转型升级要求的技术改造项目，积极拓展龙头企业及其上下游供应链融资，完善综合化金融服务，帮助企业做大做强。在传统装备制造业转型升级领域，该行积极支持企业加快应用新技术、新材料、新工艺、新装备改造提升传统产业，增强新产品开发能力，提高产品技术含量和附加值，加快产品升级换代。同时，该行还积极开展衍生交易类、外汇资金类等业务帮助宁波先进制造业企业“走出去”，为这些企业的不断发展壮大提供了有力的金融支持。

在发展互联网金融的过程中，工行宁波市分行抓住“互联网+”新经济形态加快形成的历史机遇，充分发挥工商银行信管、技术、金融等方面的优势，以“融e购”电商平台、“融e联”即时通信平台、“融e行”直销银行平台和支付产品、融资产品、投资理财产品为主体的互联网金融业务快速发展，较好地服务了实体经济的转型升级和大众创业、万众创新的时代需求。（沈颖俊）

农行宁波市分行支持新型农业发展

今年以来，农行宁波市分行在继续大力支持我市农业现代化、规模化和集约化发展的同时，高度重视新型农业经营主体金融服务工作，将其作为服务“三农”工作的重中之重。通过突出支持重点、创新服务模式、强化资源保障等方式，支持新型农业发展。

该行持续助力农业龙头企业做大做强，将270家市级以上农业龙头企业纳入名单制管理，金融服务7家国家级农业龙头企业。至9月末，与农行有信贷关系的市级(含)以上农业产业化龙头企业共有67家，发放贷款余额达19.19亿元。针对客户需求设计专项金融服务方案，加大对优质家庭农场的支持力度，加强对其涉农政策和金融产品普及，增加客户黏合度。至9月末，共支持家庭农场76户，较年初增加65户，贷款余额9311万元，较年初增加8868万元。积极扶持农民专业合作社经营。以市级示范性农民专业合作社为重点，探索金融服务模式，促进农业集约化发展。今年前三季度，共支持专业合作社46户，贷款余额7173万元。

该行创新推广农村土地经营权抵押和多户联保模式。在部分支行试点开办农村土地经营权抵押贷款业务，加快贷款投放，扩大自助可循环贷款方式使用范围，融资性担保公司担保且借款人信用等级评定结果为良好级(含)以上的客户可采取自助可循环方式。制订《金融支持新型农业经营主体行动计划》，组织实施“规模农业·示范户社”扶持活动，将全市77家市级示范性家庭农场、62家市级示范性农民专业合作社和270家市级以上农业龙头企业纳入名单制管理，逐户建立档案信息表，结合本行业务特点，落实服务方案和服务措施。

该行还加大对新型农业经营主体的资源配置，倾斜信贷规模，优先匹配、优先供给。针对新型农业经营主体服务工作配置专项资源，对市分行名单制内管理的客户按照市级示范家庭农场配置专项信贷规模，制订专项奖励办法，提高经营行和客户经理的积极性，并将新型农业经营主体营销服务工作纳入2015年各行综合绩效考核中，按季做好监测、督导和考核工作。（胡宇红）

中国保险监督管理委员会宁波监管局公告

第79号

经中国保险监督管理委员会宁波监管局核准，同意设立安诚财产保险股份有限公司宁波城区支公司，现予以公告。

机构名称：安诚财产保险股份有限公司宁波城区支公司

机构编码：000110330212800

机构住所：宁波市天童北路899号和邦大厦C座2602室

经营区域：宁波市

成立日期：2015年9月29日

颁发许可证日期：2015年10月8日

许可证流水号：0092244

机构负责人：孙科

联系电话：88201006

邮政编码：315100

业务范围：财产损失保险、责任保险、信用保险和保证保险、农业保险、短期健康保险和意外伤害保险以及经中国保监会批准并经总公司授权的其他业务。

世界这么大 我想去看看
中信银行升级全球签证服务 囊括70余个出国热点国家

现在，大家都想出国，但感觉出国前办理签证手续繁琐复杂。如果您借助中信银行升级了的签证服务——全球签证、特色签证以及线上签证服务，那么，美国、日本、加拿大……出国签证都将不再那么烦难了。

全球签证服务近二十年
覆盖70余个出国热点国家

中信银行自1998年以来就获得了美国使馆独家代理资格，成为国内一家被美国大使馆指定授权办理“赴美代传递签证”、护照返还、代缴赴美签证申请费业务的商业银行。经过十几年的发展与巩固，中信银行在美签特色金融服务上形成了得天独厚的优势，其完善的出国金融产品线和金融服务措施，在出国金融服务领域受到了社会各界的广泛认可，在业内具有良好的市场认知度和影响力。

近二十年来，中信银行陆续与新加坡、意大利、新西兰、塞浦路斯、巴西等使馆建立了合作关系。为了更好地服务客户，中信银行不断升级全球签证服务，通过与服务机构的合作，将为客户办理签证业务的范围扩大到全球近百个国家和地区，覆盖英国、加拿大、澳大利亚、

法国、德国、东南亚等70余个出国热点国家。

特色签证服务
提供省钱省力的“超级福利”

如果准备充分，申请人很可能幸运地被颁发10年多次美签，这意味着可以免签或落地签墨西哥、巴拿马、黑山、哥斯达黎加等国家，或再申请其他国家也可以带来“加分”。

除了美国10年多次往返签证外，中信银行还为客户提供加拿大10年多次往返、日本5年多次往返旅游签证申请服务。这种多次往返签证不仅省去了申请人准备材料递签、反复奔波于大使馆等繁琐的手续，最实惠的是在签证有效期内，每次出境前，免去了签证的费用。不管是留学生、商务人士还是出国旅游、探亲访友，多次往返签证绝对是超级福利。

一人办理
全家五年内畅游欧洲26国

如果想与爱人一起徜徉于普罗旺斯的薰衣草花海，或者想站在艾菲尔铁塔感受巴黎全城迷人的景色、领略法兰西的浪漫，那么福利来了。近日，中信银行推出法国2-5年多次往返申根国家签证服务，最多可停留90天。一旦获签，可以畅游法国、德国、瑞士、意大利、西班牙等26个欧洲申根国家。另外，中信银行这项服务还实现了“一人办理，全家受益”的福利。主申请人申请签证的同时，还可为直系亲

属一同申请。

对于市场上动辄四、五千元报价的法国长期签证服务，中信银行为达标客户提供的签证代办服务可谓经济实惠、方便快捷。根据法国大使馆公布的数据显示，有效期不超过3个月的普通申根签证费用为750元/次（不排除被拒签的可能）。而通过中信银行申请法国2-5年有效期申根签证，无需面试，3-5个工作日即可出签，仅需2980元。对于经常往返欧洲申根国家的客户来说，省去了反复申请签证的环节，不必准备复杂的资料。同时，客户还可获得价值300元的一份有效期15天的申根保险。此外，如非客户原因，签证有效期未达两年，中信银行还将为客户免手续费办理一次其他发达国家的签证。

网上做签证
出国DIY快捷简便价格优惠

每次出境旅行前准备签证材料都是一件繁琐的工作，各种表格、照片、各种原件、复印件……着实令人头疼。而通过在线的方式自助填表、缴费、预审签证材料、预约面签、查询签证进度等，只要按照网上信息填写好资料，在职证明等申请材料一并智能生成，这种签证DIY的方式真的很潮很强大。申请人只需登录http://visa.cbjoy.com/网站，通过线上流程引导，完成智能填表，不管严寒酷暑，无论刮风下雨，只要有网络，在家甚至是咖啡馆即可完成签证申请手续。

泄露的安全隐患。

作为传统银行中率先“触网”的代表，中信银行近年来一直紧跟移动互联网发展的潮流，深入了解客户需求，全力打造移动金融产品。其手机银行功能不断完善，陆续推出了语音搜索、手势解锁、个性化界面、“薪金煲”余额理财、赴美签证查询等功能，并推出实时转账“0”手续费等优势，受到客户的欢迎。中信银行表示，未来将持续丰富手机银行功能，提供更加高品质的用户体验，为客户带来更加便捷和安全的金融服务，将手机银行打造成“指尖上的银行”。

中信手机银行推扫码登录功能 不再担心密码泄露

购买理财产品，却记不住产品到期日，无法精确规划理财投资；持有多张信用卡，却总是搞不清还款日，不能按时还款；在公共电脑上登录个人网银，却担心密码被泄露……这些问题困扰着很多客户。近期，中信银行全新升级推出的手机银行V3.3.0版，增加了理财日历和扫码登录个人网银等功能，轻松帮助客户解决困扰多时的问题。

据介绍，理财日历可以记录和显示账户每日收支情况、已购理财产品到期日、火爆理财产品发售日、按揭还款日、信用卡还款日等信息，一些特殊事项也可以在理财日历

上进行标注提醒。客户通过理财日历对这些重要日期信息一目了然，从而可以合理安排资金，不用再担心错过按揭贷款和信用卡的还款日，也不必让账户中的资金闲置，金融生活从此变得井井有条。

新版手机银行推出的另一项手机扫码登录个人网银功能，则解决了客户在公共电脑上使用个人网银又担心密码泄露的问题。客户使用中信银行新版手机银行的“扫一扫”功能，扫描个人网银V6.0版登录页面的二维码，并在手机银行上进行确认，即可在电脑上登录个人网银。此种登录方式无需在公共电脑上输入用户名和密码，彻底消除了信息

中信银行携手当当网
跨界合作共推全民阅读

近日，中信银行与当当网共同宣布，双方将展开深度合作，共同推进全民阅读。未来中信银行菁英卡和香卡的持卡客户每月将得到当当网送出的阅读礼包；同时中信银行也会在“当当读书”上开辟专属渠道，不定期为旗下会员提供与阅读相关的互动活动。

根据双方合作协议，“当当读书”将为中信银行菁英卡、中信银行香卡等开卡客户赠送价值50元的当当读书大礼包，并为符合条件的中信银行菁英卡和香卡客户提供“包月读书包”和现金券等礼物。同时，中信银行也会成为日前刚刚推出的“当当读书”5.0版社区平台的首个企业客户，并将开设专属的中信银行频道，推动中信银行用户线上线下的活动。

业内人士分析，当当网与中信跨界合作与众不同之处，并不仅仅是营销层面的合作，而是深度纳入到双方会员的特权体系之中。这让单纯的跨界合作变得更加有拓展性和长期持续性，提高了跨界产品的生命周期。

中信银行零售银行部有关负责人表示，在互联网时代，客户需求和行为习惯、市场竞争态势急速变化的背景下，银行需要适应互联网金融的潮流。中信银行此次针对客户行为习惯的差异化，与业内互联网电商当当网跨界合作，将提升客户线上体验；同时，中信银行通过与当当网共同整合产品、权益、宣传等资源，将达到互联网获客的双赢局面。