

鄞州率先出台环境监管方案

3万家企业随机摇号抽查

本报讯(记者冯璋 通讯员顾晓炜)从过去接到市民投诉现场进行调查到如今主动出击抽查问题,宁波环境监管模式正发生变革。近日,鄞州区环保局在全市率先出台《宁波市鄞州区环境保护局污染源日常环境监管随机抽查制度》,今年起鄞州将通过摇号等随机抽查的方式,推行污染源日常环境监管随机抽查制度,监管全区3万家企业排污情况,并逐步建立健全“有计划、全覆盖、规范化”的日常监管模式。

环境问题多以百姓投诉为主,监管较为被动,环境监管就是要主动出击。”鄞州区环保局监察大队孙浩介绍,去年下半年起,区环保局通过与区工商部门对接,以工商登记企业为基础,对全区污染企业按照行业、规模等相关要素进行梳理和区分,确定鄞州境内污染源范围。同时,将已确定的污染源按照环保分局及各基层环保所的管辖范围进行分类,以便在下一步实施抽查制度过程中按管理辖区进行名单抽取。

查单位进行了随机抽取,通过摇号软件确定了一季度市控及以上重点监管企业9家,区控重点监管企业70家,一般污染源企业63家。在抽查会上,鄞州区环保局邀请鄞州区纪委对名单抽取过程进行了全程监督,并将抽取结果报区纪委备案。

现场检查发现环境违法行为的,责令改正,并提出整改要求,依法立案调查。在办案结束后及时将检查过程中相关资料进行收集整理,建立抽查企业台账,做好档案保存。统计显示,去年鄞州环保已累计开展专项执法检查30次,开展错时错地和联合执法45次,检查企业5000余家次。依照新的环境保护法对违法企业采取查封扣押27次,查封扣押数占全市总量的三分之二。因环境违法行为向公安部门移交刑事(治安)案件17起,采取刑事强制措施33人。

6个县(市)区16个项目全部完成 我市一半沼液被消化利用

本报讯(记者孙吉晶 通讯员齐琳)近日,市种植业管理总站对去年农村沼液异地利用与就地利用项目实施情况进行了专项检查。结果表明,6个县(市)区16个项目全部顺利完成,效果明显。

“通过项目的实施,我市沼液利用率逐年增长,利用技术不断普及。”市种植业管理总站相关人士说,一方面,沼液异地利用通过车辆运输的方式提高沼液利用范围和利用量,沼液利用半径扩大到5公里以外,实现农牧对接和资源最大化利用,较大程度上减轻了养殖环境污染;另一方面,通过铺设管道、引入渠道等方式,沼液从养殖场直接进入周边农田,作为有机肥使用,为农民节本增收。更为可喜的是,随着我市沼液物流配送运输的发展,沼液就地利用不仅局限于养殖场周边农田,沼液利用范围也随之扩大,只要在沼液运输车辆服务范围内的农田都可以实现沼液的实时使用。

从目前情况来看,沼液多应用于经济作物。全市10处沼液就地利用示范点,9处应用作物为经济作物或林特作物,包括毛竹、水蜜桃、莲藕、枇杷、茶叶、樱桃番茄、草莓、西瓜、甜瓜、葡萄等。

据统计,我市去年沼液产生总量200万吨,其中通过项目利用30万吨,农民自用70万吨,利用率50%。

大目湾新城 最长桥梁合龙

本报讯(记者沈孙晖 通讯员林敏)横跨象山、大目湾新城亲水湾的登瀛桥近日合龙。据悉,该桥也是大目湾新城57座桥梁中最长的一座。

登瀛桥全长450米,宽24米,整体造型似一轮新月,总投资1.1亿元。该桥于2014年7月动建,先完成南端和北端各5节箱梁的浇筑,再进行中间段的浇筑和合龙。据介绍,登瀛桥完成合龙后,将进行桥面沥青浇筑,以及栏杆、路灯等附属工程建设,预计今年5月后正式通车。

据了解,十里围堰的亲水湾是大目湾新城最美的一道风景线,湾上的玉界桥、登瀛桥、紫霞桥和游仙桥四座大桥,分别寓意太极、晓月、梦想之舟和旭日。这四座桥梁均是景观桥,桥下高度有8米以上,可通过小型游艇;桥面两边的人行道宽各6米多。目前,玉界桥已建成通车,登瀛桥和紫霞桥中能相继通车,游仙桥已进入前期手续报批阶段。



乐呵呵 领年货

宁波中华纸业业有限公司志愿者们日前来到海曙区段塘街道小漕社区,看望10余位结对的孤寡和失独老人,请他们共享团聚午餐,并向他们送上年货,提前捎上猴年新春的祝福。图为老人正在领取食用油等年货。(徐文杰 张立 摄)

受送人下落不明怎么办? 北仑法院创新互联网送达

本报讯(记者董小芳 通讯员廖次艳 黄宇)日前,北仑法院官网上的“送达公告”一栏内悄然发布了一批公告内容。据悉,这是该院率先探索推出的“互联网送达”模式,此举在宁波尚属首创。

“送达难是长期困扰法院工作的一个难题。因为被送达人下落不明或故意躲避送达等原因,每年约有五分之一的案件面临送达难。这不仅增加了法官的工作量,也极大影响了审判效率。”北仑法院相关负责人介绍,以往面对无法送达的公告,法院一般依法通过报纸等媒体刊登公告。

宁波市三门商会昨成立

本报讯(谢健)宁波市三门商会昨天成立。台州市三门县与宁波地缘相近,人缘相亲。据了解,改革开放以来,43万三门人中有10万余人外出创业,其中在宁波创业近6万人。三门商会首届会员共107人,遍布各行各业,章正西担任会长。商会旨在推动会员单位参与宁波三门两地的经济贸易和技术交流活动,促进两地经贸往来。

大数据创新的慈溪之路

本报记者 黄程
慈溪记者站 卢萌卿 邵 澍

“敢为天下人先”的慈溪,又做了一回“第一个吃螃蟹的人”。昨天,全国首个特许经营的大数据云基地——宁波大数据云基地项目在慈溪完成签约。项目计划前5年总投资20亿元,在三年内建成一个国内领先的大数据云计算平台,促进云计算、大数据技术在政务、经济、民生等领域的广泛应用,形成以大数据云基地为基础设施和要素的产业创新发展新业态,探索出一条互联网基础设施建设和大数据创新的慈溪之路。

大数据和云计算,被称为继互联网之后IT行业的两大颠覆性技术革命。云计算主要为数据资产提供了保管、访问的场所和渠道,而数据则是更有价值的资产。企业内部的经营信息、互联网世界中的商品物流信息,互联网世界中的人与人交互信息、位置信息等数据资产,通过云计算的盘活,都可以为国家治理、企业决策乃至个人生活提供服务。国家今年力推的“互联网+”行动计划、“数据强国”战略,以及“十三五”规划中强调的创新驱动,都离不开云计算和大数据。

近年来,慈溪市全力打造创新型城市和智慧城市,加快推动经济社会转型升级,在落实“互联网+”发展战略上有着良好基础和更加迫切的需要,但同时也遇上了发展中的烦恼。慈溪市委市政府主要负责人表示,当前慈溪市正处于经济社会转型升级关键时期,迫切需要更好发挥在信息化、电子政务、电子商务等方面的一些优势,通过互联网在各个行业的融合、渗透、颠覆,加快凤凰涅槃,推动经济社会转型发展、创新发展,努力在新一轮发展中赢得先机。

在阿里巴巴集团副总裁、阿里云总裁胡晓明看来,本次大数据云基地及系列项目的建设,同以往的IT信息化建设不同,其重大意义在

于将互联网作为一个整体,以数据技术为核心,将互联网创新的实践成果,变成百行百业进步的创新工具和基础设施。在此基础上,形成不断承载应用、沉淀数据、挖掘价值、孵化创新的良性循环过程。该基地将会成为宁波地区数据、产业、经济的汇聚点,助力实现政府转型、经济转型、产业升级、创新孵化的目标。

“1+3+N+2”模式,构建大数据全方位服务体系

1个基地:“一个基地”即宁波市大数据云基地,基地定位立足宁波、面向华东。基地将依托于标准的电信机房,为整个项目提供基础设施支撑,并提供云计算、大数据两大类资源。

3大服务平台:“三大服务平台”即政务服务平台、产业经济服务平台和民生服务平台,基于三大服务平台将为政务、产业经济、民生及创新创业提供各项服务。

N项服务:在政务服务方面,依托政务服务平台,为政府各部门提供云资源服务,实现资源集约,降低运行维护压力;提供政务大数据服务,将各项政务服务由“业务流”驱动转变为“数据流”驱动,解决各个党政部门数据分隔及业务不通等方面的历史问题,实现全市范围内的数据共享,辅助企业、公众及政府管理部门解决难题。同时为政府领导提供决策依据,推进政务改革。

在产业经济服务方面,依托产业经济服务平台,为产业发展提供云计算和大数据服务。基地采用严格的安全管控措施,使广大企业只需极少的资金投入,便能够获得先进的云计算及云运维服务。在大数据服务方面,基地提供数据开发环境,从海量数据中提炼、分析出企业所需要的各种数据,有效地提升企业研发和生产效率,支撑企业管理者决策分析,技术产品升级。

在民生服务方面,依托民生服务平台,建设统一应用汇聚服务平台、便民移动应用,使市民做到足不出户,便可办理各类民生业务。

除此之外,基地还将建设万众创新平台,为“大众创业、万众创新”提供必要的IT基础设施资源和开发平台服务。结合产业经济服务平台和政务服务平台开放的数据服务,创新、创业者能够充分利用大数据开发环境进行开发,同时相关成果能够通过平台云计算基础设施快速上线、测试,并最终服务于社会公众,实现创新、创业。

2个配套:一是成立数梦工场大数据云计算培训中心,为企业培养各类大数据及云计算方面的专业人才,开展软件技术培训及认证,以满足各行业的大数据人才需求。

二是成立数梦工场创新设计研究院,开展政务、民生、企业领域“互联网+”顶层设计规划及大数据应用创新。政务大数据主要研究领域涵盖交通大数据、环保大数据、城管大数据、公安大数据、水务大数据、教育大数据、民政大数据、工商大数据等。工业大数据涵盖生产大数据、客户大数据和市场大数据等。

期待拥抱新技术,为产业发展注入新动力

得知项目落户的消息,慈溪当地众多企业家、二代纷纷前来学习观摩。“虽然我们年轻一代很早就开始接触互联网、电子商务等事物,但是对于大数据和云计算,还真的是‘云里雾里。’”宁波浙禧电器有限公司总经理、“慈溪创客空间”负责人方曙光笑着说,听说有这么一个项目落户,大家都会先去查资料了解,再到现场实地学习探讨,“我觉得这就是项目带来的第一大效应,促使我们学习新技术,了解新事物,给我们以启蒙,之后

才是如何应用。”

方曙光说,去年6月,在该项目签订框架性协议之后,他就开始与阿里云公司联系,并通过交流萌发了产品开发的思路。“我所从事的净水器行业,纯粹的制造环节,门槛并不高,很容易受到新加入者的冲击,还有很大一块市场是在售后环节。”方曙光说,怎样才能“在后市场”上分得一杯羹,就需要有大数据的思维,“用户购买了我们的产品之后,产品运行的数据为我独有,通过对数据的分析整理,就能掌握用户更换滤芯或者维修的需求,这将大大地增加客户的黏性,并获得比卖产品高出很多的

收益。”

慈溪市网商协会会长、慈溪家电馆负责人余雪辉,是慈溪范围内小有名气的创二代,他从淘宝刚刚诞生之际就开始把自家的电器放上互联网,之后规模逐渐做大。在他的组织策划下,慈溪家电馆成功上线并在各大电商平台做得风生水起。“我最早对大数据的了解,来自于淘宝的销售记录,通过每一笔成交的统计,给我们投放产品、制定销售计划、设计促销活动以及售后服务等有极大的指导。”余雪辉说。

尝到大数据甜头的余雪辉,也很想把这样的工具复制到产品设



图为工作人员在基地门口合影留念。

(黄程 摄)