

经过两个月的激烈PK,中国(宁波)首届电商武林大会日前尘埃落定。与“武林大会”名字一样有创意的,是参赛电商脑洞大开的营销模式及其典型案例;而主办方颇费心思的比武规则,给电商企业提供了更多丈量自身成长的视角——

# 宁波电商深耕产业求突破

## 深一度

本报记者 张燕  
鄞州记者站 章燕飞  
通讯员 费琛琛

### 四组架构 行业方向

4月13日,中国(宁波)首届电商武林大会正式启动。此次大会由市商务委电商处、鄞州区商务局、鄞区委宣传部等联合举办,虽然面向的是在宁波市注册的品牌电商、电商平台,但招募的“英雄帖”一经发布,还是吸引了来自上海、杭州的企业报名,最终百余家企业参赛。

根据参与电商企业的不同类型,大赛对角逐组别进行分类,分为电商年规模1亿元以上的“神威组”、电商年规模1亿元以下的“精锐组”、由跨境电商企业组成的“纵横组”、由自建垂直平台类企业为主的“拓荒组”四个组别。按照参赛要求,企业需选择近两年内在电商实际操作中具有代表性、影响力、创新性的成功案例,评选则注重案例为企业带来的价值。在经历了项目申报、资料初评、专家复评等阶段后,大赛从百家企业中评选出优秀获奖项目,并最终决出13家企业入围决赛。

“此次武林大会上展示的企业各有特色,四大组别结构也代表了鄞州电商产业发展的四个方向,对每一类电商企业都有引领、示范和带动作用。”鄞州区商务局严岩平说。笔者注意到,四个组别的参赛企业中,既有“观止”、“一舟”等当天下手可热的跨境电商企业,也有“铁大大”、“加乐多”等市场空间广阔的平台型企业;既有动辄掀起市场波澜的“奥克斯”、“GXG”等“大块头”企业,也有宁波供销电子商务这样刚刚从传统产业转型而来的小体量电商。

四大组别的定位,恰恰代表了现阶段鄞州电商产业构成中的四股中坚力量。近年来,电子商务成为鄞州传统产业转型的主要路径,由此在服装、文具等传统强势领域催



图为电商大会现场。

(张燕 摄)

生了一批领头企业。与此同时,依托雄厚的产业基础,以运营、服务和企业集聚为特色的平台型企业在鄞州风生水起。

### 开放分享 创意迭出

“做电商要有开放的心态,企业分享越多,自身成长也会越快。”时尚男装知名品牌——GXG电商品牌经理魏甬杰用“分享”来形容这次大会,意味深长。

长期以来,以脱离面对面直接交流为特征的电子商务,习惯于用“大数据”来分析市场、研究行业趋势,甚至同类企业之间的比拼也是大数据背后的较量,真正面对面的机会并不多。这次以“甬道论剑创未来”为名的电商大会,却给了企业间一次分享与借鉴的机会。

GXG.jeans 在 2014 年“双十一”天猫大促中,活动前以“双十一雨就免单”为话题,引来诸多行业大 V、时尚圈达人以及粉丝主动转发,活动期间微博话题阅读量每天平均增加上百万次,总阅读量超过 3400 万次,成为社会化营销的成功案例。

作为早期进入家电电商的企业之一,奥克斯在武林大会上提交的参赛项目是一项新品微信购物营销活动方案,活动借用旗下王牌产品

“艺术柜机”首发上市的契机,精准定位广告人群,实现了新品销售与品牌传播的双丰收。

宁波加乐多电子商务有限公司提交的《慈溪家电馆》项目夺人眼球。该项目在“电商换市”政策的引导下,推动销售渠道互联网化,与第三方平台以区域产业合作的方式,通过提供从采购、检测到入库、运营、仓储物流等“一站式”服务,帮助大量中小企业走上电商之路,实现企业品牌和慈溪区域品牌共享。

在最后的“巅峰之战”中,奥克斯空调、寓义家居、观正电商园和铁大网分别获得首届电商武林大会神威组、精锐组、纵横组和拓荒组冠军。“借助电商大会这个平台不仅展示了企业形象,还学到了优秀的电商理念和知识,增进了与同行的沟通交流,真是获益良多。”宁波供销电商公司行政总监胡仕武说。

### 政府引导 深耕产业

电子商务正以迅雷不及掩耳之势改变社会经济生活,也渗透到各行各业。据统计,去年全市电商交易额突破 6100 亿元,同比增长 39%,全市网络零售卖家约 4 万家。预计到 2018 年,网络零售额与社零总额的比值超过 30%。

而据省商务厅的统计排名,去

年鄞州网络零售额居全市第一,位列全省各县(市)区第一梯队。“电商换市”战略布局以来,鄞州区生产型企业踊跃触网,涌现出奥克斯、GXG、欧琳等一批线上销售“单打冠军”;借助互联网技术推进商务电子化,目前该区规上企业电商应用率已超过 60%,全区已逐步形成电商产业集聚区。

“整体来看,鄞州的产业基础好,企业实力强,因此转型电商产业速率更快,投入资源也更多。”鄞州区商务局党委委员陈波认为,如何让现有优势爆发出几何级能量,是企业和社会共同探寻的答案,这似乎也是本次电商大会的意义所在。

作为活动主办方,鄞区政府除了为企业搭台外,同时释放了加快产业发展的信号。笔者获悉,鄞区政府提出把电子商务作为重要战略性新兴产业和城市经济重要支柱来抓,以“一核、两片、多节点”方式推进各类电商产业园区(集聚区)建设,依托品牌大区和服务外包企业集聚的优势,努力构建门类齐全、特色鲜明的电子商务产业体系,积极打造具有鄞州特色的国家级电子商务强区。

该区商务局局长严岩平用“深耕”两个字来概括电商企业成功的基本要素。除了大赛中企业展现出做精做深本行业的作品,鄞州区也在积极引导企业在自己的领域深入推展,并将构建地方特色的电子商务产业链作为“深耕”的重要内容,从电商平台、经营主体、仓储物流、快递配送、售后服务等环节入手,构建跨境电商服务体系。此外,还将大力发展同城购物平台;鼓励发展线上线下互动融合的 O2O 模式,发展服务类电子商务,促进同城购物平台发展,多方位提供美食、娱乐、购物、菜篮子等本地消费服务信息。

## 跨境电商出口须夯实品牌

电商大咖在甬论道跨境综试区建设

本报讯(记者俞永均)跨境电商的机遇和挑战在哪里?中小外贸企业如何通过海外仓和服务商对接海外市场?

日前在甬举行的跨境电商综合试验区建设交流会上,大龙网创始人兼 CEO 冯剑峰表示,3 年至 5 年内,互联网将给传统制造型出口企业带来巨大的冲击,企业要转变思维,夯实品牌,加快转型升级。

“跨境电商出口不能再按照比价模式闯市场,而是要慢慢培育自己的出口品牌。”冯剑峰认为,当前国际经济持续低迷,而中国制造又存在产品不适销对路、产能过剩,以及企业缺乏海外渠道、品牌知名度低及出口保障体系不健全等问题。在这样的背景下,包括跨境电

商出口在内的新型外贸模式迎来发展契机。

海外仓建设方面,冯剑峰建议我市广大中小企业不要盲目出海自建海外仓:“海外布点投入太大,企业要学会借力,加入到一些跨境大佬已经布局的海外线下体验馆和海外展馆中去,这样成本更低,风险更小。”他还建议中小企业从新兴市场入手,逐步进行海外品牌积累,最终实现国际化发展。

今年 1 月,宁波获批成为全国第二批跨境电商综合试验区。按照《中国(宁波)跨境电商综合试验区建设实施方案》,经过 3 至 5 年的改革试验,宁波综试区将建成全国跨境电商产业升级引领区、监管服务创新区和仓储物流示范区。

## 农发行投贷结合支持“棚改”

本报讯(杨绪忠 曹巍 尤淑蕾)日前,农发行宁波市分行向宁波经济技术开发区大港开发有限公司投放 8 亿元贷款,帮助 1512 户农户 6048 人次实现“城中村”搬迁改造,搬迁和拆迁面积 42 万多平方米。这是该行首个“投贷结合”项目,使农发基金和贷款投放有效结合。

该项目贷款期限最长达 25

年,利率为人行基准利率下浮 15%,具有鲜明的普惠金融特色,旨在进一步改善农民居住条件,加快推进当地城镇一体化。据悉,农发行宁波市分行在支持棚改项目中坚持投贷结合,在做项目贷款的同时,积极支持企业申报农发行重点项目建设基金,使得该行对这个项目的支持资金总规模达到 15.8 亿元。

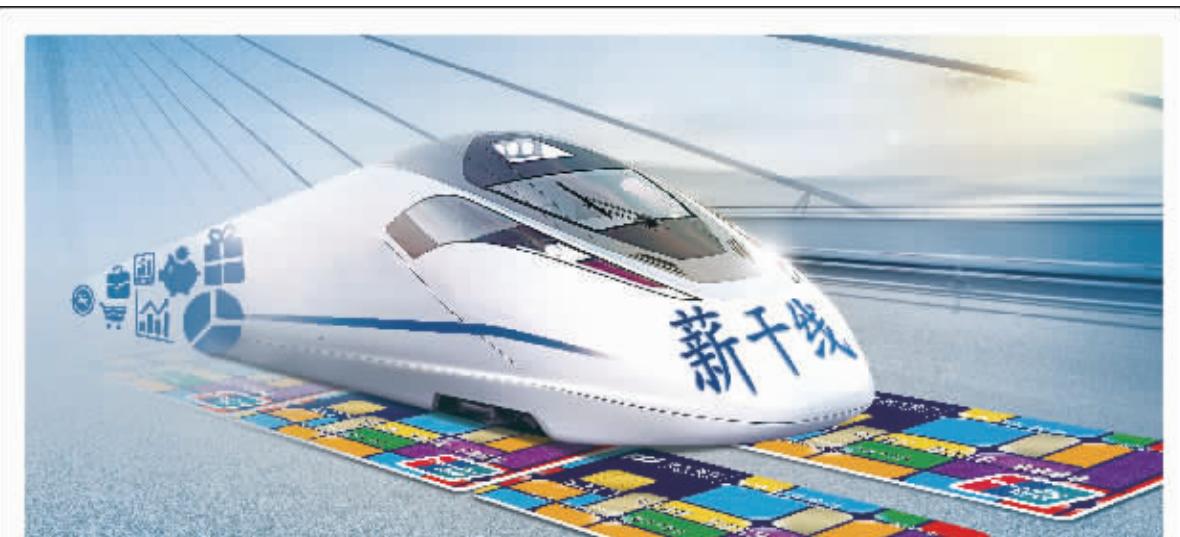
## 镇海出口紧固件“制造”转“质造”

本报讯(易鹤 储昭节)镇海区紧固件产业的总产量约占全市的四分之一、全国的十六分之一。近日,该区启动出口紧固件质量安全示范区建设工作,促进出口紧固件从“制”向“质”升级。

该区相关负责人表示,出口质量安全示范区创建是企业深化品牌建设、扩大紧固件区域品牌影响力的有效载体,也是倒逼

企业改进生产工艺、提高产品质量的积极举措,对于提升镇海紧固件在国际市场的整体竞争力具有重要意义。

示范区建设启动以来,镇海区把紧固件产品的质量提升作为推进调结构、促转型的重中之重,通过质量为先的理念,研究市场发展方向,加强科技应用,推进区域紧固件产业朝航天、高铁、机器人、汽车整车、新能源等新兴领域发展。



## 浦发薪干线 要代发,找浦发

**省钱:** ATM取款手续费减免,小额账户费、年费、电子渠道汇款手续费全免;  
**赚钱:** 专属理财收益高,新客理财、财智组合、天添盈,理财产品丰富;  
**方便:** 手机、微信操作便利,网点、自助设备覆盖广;  
**超值:** 用卡活动享不停,专属信用卡办理渠道方便、额度高;高端客户增值服务多。

### 电子渠道支付结算优惠政策

	本行 ATM 异地取款/存款	跨行 ATM 取款(含同城和异地)
普通借记卡	收费	收费
普通代发卡	存款、取款每月各 3 笔免费	同城和异地每月各 3 笔免费
薪资卡	免费	免费
钻石客户	免费	免费

备注:首笔代发卡指过去3个月内有过代发的借记卡。

### 代发客户专属理财“同享盈增利”优势突出

- 收益率高于同期普通理财产品。
- 随心申购, T+1 工作日享利, 期限固定, T+0 到账。
- 追加便利, 首次购买 5 万起, 后续可以 1000 元为单位, 以追加的方式申购, 便于零散资金积少成多。

### 代发客户可享消费贷款及信用卡办理各项礼遇

代发客户享受信用卡办理专用通道,方便快捷,额度有保证!办卡免年费,消费笔笔送红包。代发客户在线办理浦银点贷,最高 30 万,日息低至万分之二,随借随用。



更多优惠,请扫描!

客户服务中心 95528

## 观念之变

从“守着金山过穷日子”  
到“物质精神同奔小康”

香甜柔糯的口感、象征着吉祥如意的外观,梁弄大糕是梁弄人逢年过节必不可少的特色点心。如今,这种看似平常的大糕已经成为当地百姓的“致富糕”。

【紧接第1版②】还通过与浙江大学等合作科技项目,开发出蜂蜜泡腾片、蜂皇浆胶囊等产品。如今,合作社带动农户百余户,产品远销北京、天津、上海等地,年产量超过 500 吨,销售额 2000 多万元。

不可否认,我市新型职业农民培育起步虽早,但仍处于探索阶段。由于认识不到位,不少地方对新型职业农民培育缺乏顶层设计,特别是对于新型职业农民认定标准如何确定、认定后怎么管理、与后续教育培训和相关配套扶持政策如何衔接,考虑不够系统。同时,现有的职业培训内容多是“大路货”,无法满足职业农民个性化需求。

对此,市农业局负责人表示,要以建设绿色都市农业强市为目标,

加大扶持力度,破除发展瓶颈,增强发展后劲,大力培育各类新型农业经营主体,并将培育新型职业农民摆在“三农”工作更加突出的位置。

下阶段,农业部门将在调查研究、全面摸清我市农业劳动力的现状和特点的基础上,从培育目标、培育途径、认证管理、扶持政策等方面进行系统设计和整体规划,初步建立教育培训、认定管理与政策扶持“三位一体”的制度

体系。鼓励和引导迫切需要提升素质和生产技能的种养大户优先接受培育,把家庭农场主、合作社带头人、农业龙头企业骨干等作为重点培育对象,让更多人变身新型职业农民,为我市现代农业发展提供强有力的人才支撑。

**宁波银行三方存管**  
银证互通·便捷无忧