

留学中介市场亟须规范

今年前5个月,我市留学方面的投诉比去年同期增加33.3%

本报讯(记者陈聪)各类写字楼、高校内留学中介广告“漫天飞舞”,各式各样的留学推介会、留学移民展会接连不断……当留“洋”成为一种时尚,留学服务、留学机构也如雨后的春笋般迅速发展。然而,这个供需两旺的市场免不了一个“乱”字。据市消保委初步统计,今年1月至5月,市消保委已接到关于留学方面的投诉40多件,与去年同期相比增加了33.3%,宁波留学中介市场亟须规范。

现状 无资质机构和个人介入

金吉列出国留学咨询服务服务有限公司宁波分公司总经理易捷告诉记者,从事留学咨询服务,要有经教育部门以及市场监管部门批准的留学咨询服务办理资质。目前,宁波同时拥有两个资质的留学中介机构不到10家,但市场上却不乏打着留学中介机构幌子招揽客户的企业。这些企业大打擦边球,以咨询的名义开展留学中介业务。“其实,咨询与中介是两种完全不同的经营资质。多数普通消费者对此不太明白,以为有咨询资质就等于有中介资质。”易捷说。

据业内人士透露,美国大部分大学不认可中介机构,鼓励学生自己提出申请。因此,大部分情况下,留学中介仅为学生提供咨询服务,即帮助学生选择专业、指导他们申请和准备,最后为学生提供签证服务。这使得留学中介服务的门槛大大降低。

根据相关法律规定,留学中介属于特许经营行为。“合法的留学中介机构应具备两个条件,一是注有‘留学中介服务’字样的工商部门颁发的有效营业执照,二是由教育部门核发的《自费出国留学中介服务资格证书》。”宁波市市场监督管理局相关负责人说,根据《自费出国留学中介服务管理规定》,从事自费出国留学中介服务须经教育主管部门进行资格认定,



有留学需求的市民正在向某留学中介机构工作人员递交相关材料。

(陈聪 摄)

并在工商行政管理部门办理登记注册手续。未经资格认定和登记注册,任何机构和不得擅自从事自费出国留学中介服务活动。

建议 出国留学应提前规划

“目前,选择出国留学的客户主要分为两类:一类是出国深造的学生,另一类则是准备定居国外的‘移民族’。在前一类的客户中,有不少是因为在中考、高考时发挥不理想,国内学校选择余地不大,急于出国求学。”金吉列宁波分公司总经理易捷告诉记者,出国留学手续繁杂,有定位规划、申请学校、体检、签证等多个环节,选择留学前应准备一两年时间,切不可临时抱佛脚,更不可“病急乱投医”。

“首先,市民需要了解清楚留学所在国的语言环境、学校的背景等内容。有条件的市民可利用暑假

假到心仪的学校去看看。”易捷表示,如果学生要去上本科,那么高一就要开始了解,高二就要开始寻找,而不是到高三毕业时才仓促准备。“如果市民计划的时间过短,不仅增大留学申请难度,还有可能导致出国留学考试期望分数达不到预期的局面。”

“其次,选择专业也很关键。在选择专业时应提前考虑,选择实用性强的专业,比如经济类专业。”易捷提醒市民,因国外法律体系以及护士培养体系与国内不同,客户应尽量避免选择这两类专业。

提醒 勿听信口头承诺

“在选择学校时,多数家长对国外以及学校的情况并不了解。学校的性质、颁发学历学位在当地或国内能否得到教育部门的认可,这些都是容易产生问题的地方。”市

消保委副秘书长于蕾提醒家长,在选择学校时应及时了解学校的具体情况。

在选择留学中介时,家长要替孩子把好第一道关。“家长应根据孩子的情况合理选择国家、学校以及专业。不要片面地根据当前什么专业热门、哪些国家留学简单或是家长看好的某所院校来决定孩子的留学之路。”于蕾告诉记者,家长的选择,是影响孩子留学成功率的重要因素。

“留学中介机构不能确保孩子留学一定成功。家长不应盲目听信广告,一定要擦亮眼睛,做好留学中介机构的筛选。”于蕾提醒家长,不要相信“保证办出国”“名校录取率100%”“绿色通道”等虚假广告语。若中介机构作出任何口头承诺,家长应要求以书面形式写入合同;签订合同时,要仔细审查合同内容,避免掉进文字陷阱;付款时,务必做好相关单据及合同的保存工作,以免既浪费了钱财又影响了孩子的未来。

消费市场稳中有升

5月限上社零增长13.3%

本报讯(记者张正伟 通讯员吴焱焱 毛飞龙)市场不温不火,宁波商家在这种氛围中调整前行。据市商务委发布的消息,1月至5月,我市实现限上社会消费品零售总额690.5亿元,同比增长11.4%。

5月份,我市消费市场回暖明显,累计实现限上社会消费品零售总额138.5亿元,增长13.3%。按行业分,限上批发业累计实现零售额77.1亿元,增长43.7%;限上零售业累计实现零售额576.5亿元,增长8.3%;限上住宿业累计实现零售额10.2亿元,增长5.3%;限上餐饮业实现零售额26.7亿元,增长10.4%。

从零售业来看,1月至5月,我市限上生活必需品类实现零售额178.9亿元,同比增长19.2%,其中服装、鞋帽、针纺

织品增长23.9%,对社零的拉动作用显著。限上金银珠宝实现零售额9.5亿元,降幅收窄。限上家居装潢类实现零售额55.1亿元,同比增长41.4%。限上石油及制品类和限上汽车类销售不佳,限上石油及制品类实现零售额74.7亿元,同比增长0.5%,涨幅明显回落;限上汽车类实现零售额205.8亿元,同比下降3.2%。

5月份,五大传统业态销售业绩总体平稳。重点监测的19家百货商场实现零售额5.6亿元,同比下降9.7%;9家大卖场实现零售额3.0亿元,同比下降5.9%;4家连锁便利店实现零售额1047.9万元,同比下降16.4%。但下降幅度与负增长商家数量比4月份有所好转。7家连锁超市实现零售额5.8亿元,同比增长9.5%;256家专业店共实现零售额48.9亿元,同比增长2.2%。

我市举行创建国家食品安全城市广场宣传活动



昨天上午,宁波创建国家食品安全城市广场宣传活动举行。本次活动以“尚德守法,共治共享食品安全”为主题,旨在推进宁波创建国家、省级食品安全城市工作,进一步提升我市食品安全保障水平。图为活动现场一角。(仇九鼎 曹小琴 摄)

宁波银行专栏

捷算卡:对公结算、融资、理财一站式

如果您是一名企业主或会计,可能遇到过这样的窘境:中午在银行排队取支票,却被告知下午一时半才开始办理对公业务;急需贷款心急火燎赶到银行,却发现支票填错一位数而用不了;临时缺几万元资金,却要四处拆借……那么,银行有没有一种产品,可以一举解决以上问题?答案是,宁波银行“捷算卡”。

小微企业不仅需要简单、方便、快捷的融资服务,同样也需要简单、方便、快捷的结算服务。“捷算卡”正是宁波银行专门向小微企业客户开发设计、凭密码为客户办理对公账户支付结算的工具。小微企业客户可持“捷算卡”,凭密码在

宁波银行任意一家营业网点办理存取款、转账等各类对公结算操作。

“捷算卡”主要特点有:一是客户凭密码进行支付结算,免去携带印章、使用密码器的麻烦;二是客户免填凭证,避免因填写错误导致重复购买汇款凭证,降低了企业财务成本,节约了填单时间;三是可在银联POS机具上刷卡使用,拓宽了应用场景;四是突破了时间和空间的限制,实现对公7×24小时的结算服务,就算在中午、双休日、节假日等对公柜面不开放时,也可以通过宁波银行对私柜面或ATM机办理对公结算业务。为了便利企业,宁波银行针对“捷算卡”除了收取制卡工本费之外,不

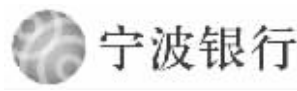
收取其他任何费用。

为进一步提升客户产品体验,宁波银行对“捷算卡”进行了升级,推出了“捷算卡”2.0版(即银联版“捷算卡”)。新版“捷算卡”整合了多种金融产品和服务功能,功能更加强大,使用更加便捷,为小微企业客户提供“结算便利、融资快捷、存款增值”一站式综合金融服务,实现了从单一结算功能产品向综合金融服务产品的发展转型。

“捷算卡”2.0版将支付结算渠道拓展至整个银联体系,除了在宁波银行网点的ATM机取款外,还可以在所有的银联ATM机取款,更加方便;增加了跨行转账功能、异地跨

行转账功能以及银联POS机刷卡交易等功能,结算更为便利;新增账户透支功能,当企业账户资金不足以对外支付时,可以进行账户透支,解决临时性资金周转问题。此外,为满足企业理财需求,宁波银行针对“捷算卡”客户,每月发行“捷算卡”专属理财产品,5万元起购,理财门槛低,轻松实现财富增值。

近年来,宁波银行“捷算卡”深受广大小微企业欢迎,市场覆盖率逐步扩大。宁波银行持续专注于小微企业金融服务,2016年主推“捷算卡”“税务贷”“快审快贷”“贸易融”等系列产品与服务,全方位满足小微企业多样化的金融需求,大力践行普惠金融,助推企业发展。



工行宁波分行硬币自循环服务见成效

工行宁波市分行充分发挥硬币使用寿命长、流通成本低等天然优势,在所辖网点组织开展了“促硬币回笼、扩循环影响”活动,并在分行营业部以硬币自助兑换机为平台,加快硬币的回笼,让硬币流动起来。

活动中,工行宁波市分行一方面为所辖网点准备充足的小面额现金备付量,组织支行开展硬

币循环宣传活动、特殊硬币鉴定识别技能的培训;另一方面加大供给侧改革,拓宽小面额货币多元化投放渠道,实施多点、多面、多方式的小面额货币投放,以快捷、便利、就近的原则充分满足群众对小面额货币的需求。

据悉,工行宁波市分行仅今年一季度就回笼硬币3140万元,有效地促进了资金流动。(沈颖俊)

农行开展促硬币回笼有奖活动

为进一步推动硬币自循环流通,中国农业银行宁波分行积极开展“促硬币回笼、扩循环影响”有奖活动。凡2016年4月至8月活动期间,宁波地区的个人通过该行硬币自助兑换机存兑硬币数量在500枚以上的,便可凭兑换小票参加抽奖活动。

据了解,此次的“促硬币回笼、扩循环影响”活动,旨在通过有奖存硬币的方式,鼓励市民们通过硬币自助兑换机缴存手中沉积的硬币,加快市场流通。目前,已有百余人达到了抽奖标准,合计兑换硬币74000余枚。(姚理)

商业金融与政策性金融合作升级 服务宁波“三农”经济

6月16日,中国银行宁波市分行与中国农业发展银行宁波市分行签订《全面合作协议》。双方约定,在遵守国家法律法规、监管要求的前提下,本着“相互支持、密切合作、平等互利、合作共赢”的原则,建立融洽、互惠的全面合作关系,优势互补,促进业务共同发展,实现商业金融与政策性金融的融合,共同提升宁波

“三农”的金融服务水平。中行宁波市分行将充分发挥国际化商业银行在金融产品、网络网点等方面的优势,农发行宁波市分行发挥农业政策性银行在农业及农村金融方面的专业特长,双方在涉农政策、业务领域的公司金融、个人金融、金融同业机构业务、本外币清算、金融科技合作等领域开展全面业务合作。

银行、保险、协会共搭平台 鄞州银行小微企业新增融资上亿元

近日,宁波甬兴糖酒饮料有限公司第二次通过银行、保险、协会联合搭建的合作平台,从鄞州银行成功获得贷款,确保了公司自创品牌顺利打入销售市场。

鄞州银行从去年5月开始,借助江北市场监管局,以民营企业协会为依托,联合中国人寿保险公司启动“银行、保险、协

会”三方合作模式,成功化解了银行贷款风险,有效缩小了企业条件与银行贷款要求的差距,为辖区小微企业贷款提供了便利和优惠。

据悉,鄞州银行的三方合作模式运行一年以来,共为辖区287家企业、83家个体工商户成功融资1.12亿元。

宁波市第二医院永丰北路院区项目变配电设备采购项目招标公告

1.招标条件
宁波市第二医院永丰北路院区项目已具备公开招标条件,现对该项目的干式变压器、高低压柜等设备采购及相关服务进行公开招标。
2.项目概况与招标范围
建设地点:本项目位于宁波市永丰北路175号,现市传染病医院院区。
招标范围:干式变压器(SC(B)11-1000KVA/10/0.4)4台、高压配电柜(KYN28-12)14台、低压配电柜(GCS)31台、直流屏1套;
招标控制价:人民币548.3017万元;
交货期:合同签订后一个月内交货;
3.投标人资格要求
(1)投标人具有独立法人资格,且为所投高、低压开关柜设备制造商;
(2)所投高压开关柜具有国家权威机构出具的型式试验报告和低压开关柜的3C认证报告;
(3)所投变压器具有国家权威机构出具的型式试验报告;
(4)本次招标不接受联合体投标。
3.1.其他要求
(1)投标人无不良行为记录(不良行为记录界定范围:被国家、浙江省、宁波市相关行政主管部门通报停止投标活动且在被停止投标期间内,以相关部门官方网站查询结果为准);
(2)投标人及其法定代表人不得列入尚在公示期内的宁波市公共资源交易“黑名单”(以宁波市公共资源交易中心网站查询结果为

准);
(3)2011年6月1日至今,投标人及法定代表人经宁波市人民检察院查询无行贿犯罪记录(以检察机关提供的行贿犯罪档案查询结果为准);
3.2.本项目采用资格后审。
4.招标文件的获取
4.1.请于2016年6月20日到2016年7月7日16:00登录宁波市公共资源交易中心网站下载招标文件。
4.2.招标文件下载费 300元。
5.投标保证金
5.1.金额:人民币10万元。
形式:银行电汇或银行汇票直接缴入以下账户。
收款人:宁波市公共资源交易中心投标保证金专户(工程建设)开户银行:中国银行股份有限公司宁波市科技支行
银行账号:350666918377
联系电话:0574-87861127
5.2.投标保证金提交的截止时间:2016年7月7日16时00分
6.投标文件的递交
6.1.递交截止时间:2016年7月12日09时30分;
地点为:市公共资源交易中心。
6.2.逾期送达的或者未送达指定地点的投标文件,不予受理。
7.发布公告的媒介:宁波市公共资源交易中心和宁波日报
8.招标代理单位:宁波市国际招标有限公司联系人:章海波
87295348

饮水思源,中国民生银行20周年感恩回馈

20年对人类的历史来说并不是很长的时间,但对于一个行业来说却是一个里程碑。

1996年1月12日,中国第一家由民间资本设立的全国性商业银行——中国民生银行成立了。作为一心为民的银行品牌,民生银行始终坚持以人为本的理念,时刻关注市场变化,把握客户需求,实时为客户推出高收益的理财产品。如资产配置系列产品增利组合、平衡组合、进取组合和激进组合,内部风险评级从二星至五星,客户可以根据市场变化随时调整产品组合,真正做到了服务不同人群。产品自推出以来,成绩斐然,让客户获得了实实在在的回报。

在民生银行成立20周年之际,为感谢客户多年来的支持与信任,特别推出各类专属理财产品,以实际行动回馈广大客户20年的一路同行。在感恩老客户的同时,也同样欢迎新客户在20周年之际加入民生。20周年的理财产品中包含目前在售理财产品,最低仅需5万起售,每周滚动发行,期限丰富。同时,也推出了更加实惠的新客户专享产品:起点金额更低,预期年化收益率更高,该产品可以达到预期年化收益率4.25%,凸显了民生银行感恩、回馈客户的坚定心态。

此次产品采取柜台、网络银行、手机银行同期发行,郭九珑五的上班族也可以在不耽误白天正常工作的前

提下,晚上通过多种方式轻松投资理财。而一些不愿高到银行柜台排队的客户,也可以通过手机、网银等轻松便捷的电子渠道实现投资理财的梦想。多渠道的开通也体现了民生银行真心为客户着想,将“以人为本”的理念真正落到了实处。

二十年的时间,在广大客户的长期支持和信任下,如今的民生银行已然构筑了与客户相互信赖的基础,拥有了一个专业银行应具备的沉稳气质和厚重底蕴。站在新的起点上,民生银行将一如既往地,坚定不移地努力践行“服务大众,情系民生”的服务理念,再接再厉,从优秀真正跨越到卓越。