

## 友城之窗



科托努港是西非重要的贸易中转港。 (严龙 摄)

# 贝宁科托努市——进入西非市场的“桥头堡”



科托努市第一副市长伊泽道尔·格洛隆夫接受本报记者专访。 (周维强 摄)

本报记者 张 燕 冯 瑶  
实习生 孔维阁

“虽然和宁波的港口相比，科托努港吞吐量非常小，但我们致力于将它打造成西非重要的贸易中转港。”日前，在宁波举行的2016中国航海日论坛上，来自贝宁科托努市的第一副市长伊泽道尔·格洛隆夫先生对未来发展充满了信心。

## “宁波造”贝宁中心受欢迎

贝宁是大西洋边上的小国家，面积比浙江省略大，人口与宁波常住人口相当。虽然本国消费容量有限，但贝宁是西非最重要的中转出口贸易中心。贝宁最大的港口城市、经济首都科托努市，位于几内亚湾，是西非海运的中转港。

科托努港的货物，除了确保贝宁的进出口贸易外，利用西共体内宽松的政策，70%以上中转出口到尼日利亚、尼日尔、布基纳法索等周边国家，年中转出口贸易额40亿

## 越来越多的甬企扎根非洲

贝宁中心投资方浙江天时国际经济技术合作有限公司是一家宁波企业。这让贝宁中心成为宁波与科托努市之间的一座“桥”。利用这座“桥”，在两地政府推动下，2013年，科托努市与宁波市结为友好城市。科托努市成为宁波企业进入贝宁乃至西非市场的“桥头堡”。

最近正是贝宁中心负责人谭明邦最忙碌的时候。他说，第8届宁波（西非）中国商品展览会将在今年11月28日至12月1日举行，大批来自中国的参展商品将陆续到港，所有进口、通关等手续要办理妥当。“事情非常繁杂，每天的日程都排得满满的。”

谭明邦告诉记者，贝宁中心已经成功举办7届中国商品展览会。去年的展会上，15家宁波企业来贝宁开拓市场。截至目前，有数百家中国企业参展，西非各国的数万名客商前来采购，成交额超过4800万美元。借助贝宁中心这个平台，越来越多的宁波企业“走出去”扎根西非市场。

宁波华和服装有限公司在以服装自有品牌“WILL-WIN”打开非洲市场后，又拓展了太阳能节能灯系列产品，得到非洲消费者的认可；北仑艾菲克国际贸易有限公司4年前进军贝宁饮用水生产线，产品打入当地最高档的酒店前三，发展趋势良好。

而在天时集团的“牵线搭桥”下，宁波与贝宁的合作愈加紧密。去年以来，宁波职业技术学院和贝宁当地一所职业学院合作办学项目成功运行；今年6月，贝宁进口建材商协会与中国国际商会宁波商会签署贸易合作战略协议，中国国际商会宁波商会贝宁联络处正式授牌；贝宁进口建材商协会副会长率团参加宁波国际经贸合作签约仪式暨产业对接会，以及中非中小企业合作大会；今年的中国航海日论坛上，贝宁代表团再次来到宁波。

## 双方经贸合作空间更广阔

“贝宁与中国经贸合作空间更加广阔。”格洛隆夫先生说，随着贝宁中心大量展出中国商品，贝宁人越来越喜欢中国的食品、家具、纺织服装等，就连他家里的家具也是中国产的。他认为，作为友好城市，科托努港将和宁波舟山港加强交流与合作，促进两地经贸往来。

虽然科托努是全国公路和铁路交通中心，但基础设施仍是该市乃至全国招商引资的重点之一。“已有中国企业来建设高速公路，希望越来越多的宁波企业能建设科托努的基础设施。”格洛隆夫先生说。

事实上，外国投资者在贝宁的投资机会很多，包括交通物流、棉花和纺织、食品和农产品加工、建筑、采矿、电力、旅游等。比如食品方面，贝宁的腰果和菠萝是非洲最好的。另外，贝宁电力短缺，当地政府也非常希望外国投资者来建电站，无论发多少电，政府都会收购。



贝宁科托努市拥有西非最大的批发市场。 (严龙 摄)



中材建设承建的科托努至卡拉维高等级公路。 (严龙 摄)

## 链接

### “非洲威尼斯”

贝宁政府所在地科托努(Cotonou)，东北距首都波多诺伏35公里，濒临几内亚湾，北面是诺奎大泻湖，是全国最大的港口和第一大城市，也是贝宁的政治、经济、交通和外贸中心。贝宁的中央机关、各国外交机构等，均设在科托努。科托努人口120万。

科托努是贝宁工业较集中和较发达的城市，有电力、纺织、水泥、机械、食品(啤酒、罐头、肉类加工)、榨油、酿酒、日用化工、建筑材料等企业。

科托努是全国公路和铁路交通的中心。公路除通往国内各主要城镇外，还可通往尼日利亚、多哥、尼日尔和布基纳法索。铁路北达帕拉库，东北达波多诺伏，往西通往塞格博卢埃。科托努国际机场是非洲的重要航空站，跑道长2400米，可起降大型客货机。

1965年科托努建成现代化深水港，是贝宁的主要贸易港，并在西非中南部地区的内陆国家，如尼日尔、布基纳法索、马里和尼日利亚的交通运输中承担着重要任务。这些国家每年都有大量的进出口物资在这里中转出口。科托努港的年贸易量占贝宁的60%—65%，占邻国的35%—40%。

科托努集中了全国主要的新闻出版和广播电视台机构。贝宁国家通讯社也设在科托努。

科托努的旅游资源比较丰富，拥有被称为“非洲威尼斯”的著名水上村庄，具有巨大的发展潜力。

## 会长说

### 不忘初心，贵州崛起新甬帮

——访贵州宁波商会会长王宋芳

本报记者 仇九鼎

“现在是贵州发展的最好时机，我们等了18年，不想错过这个机会。”日前，在生态文明贵阳国际论坛2016年年会上，记者如约见到了贵州宁波商会会长王宋芳。这个温文尔雅的女会长，对贵州的未来发展，信心满满。

## 抱团转型

近年来，贵州丰富的土地资源和较低的用工成本，吸引着一批又一批的宁波企业前来“开疆拓土”。王宋芳“掌门”的贵州宁波商会成立于2006年，经过十年的发展，商会会员企业发展至40家。王宋芳是当初成立商会的3个发起人之一。

## 定制化服务

一种创新扶贫模式，即专门为宁波企业推出精准扶贫的定制化服务，让企业既能喝到生态茶，又能提高当地茶农收入。

20岁时，王宋芳来到贵州，靠卖空调起家，一路做到行业的“大姐大”。之后，她激流勇退，转型从事农林业。在她的主导下，贵州宁波商会和中国林业产权交易所共同组建了西南地区唯一的农林资源交易平台。这个平台为贵州农林产业发展引进了新技术和海内外投资人。与此同时，借助这个平台，贵州生态农产品被销往全国乃至全世界。

如今的经济社会已经迈入互联网时代，传统企业缺乏转型动力，看不清发展方向，怎么办？“传统企业要引入互联网思维，抱团迎接转型升级，寻求新的经济增长点。”王宋芳说，贵州宁波商会的企业以做传统行业为主，为了加快实现转型升级，今年商会注册成立了一家名为“新甬帮”的股权投资公司。通过它，可以把整个商会联系得更密切，帮助企业做大做强。

“我们将充分发挥商会的桥梁作用，先把企业吸纳进商会，为其提供服务，使其快速融入。”王宋芳说，目前，商会在快速壮大，越来越多的宁波企业在贵州扎根。商会要拉近甬商的“亲”距离，通过丰富的人脉资源，帮助宁波企业更快更好发展同时，吸引更多宁波企业前来投资兴业。“贵州拥有700万亩茶园，茶资源大有文章可做。”王宋芳建议。



贵州宁波商会会长王宋芳。(仇九鼎 摄)

## 创新扶贫

今年是宁波对口帮扶贵州20周年。在王宋芳的带领下，贵州宁波商会率先在茶产业扶贫模式上“试水”。即专门为宁波企业推出精准扶贫的定制化服务，让企业既能喝到生态茶，又能提高当地茶农收入。“目前我们商会已经与北京、武汉、深圳商会展开这种扶贫新模式的对接，下一步对接范围将会扩展至全国44个宁波商会。”

贵州宁波商会还成立了甬商惠民服务中心。每家会员企业每年拿出2万元至3万元扶持资金给对口帮扶的农户后，就可以享受服务。以企业扶持5亩茶地为例，企业可拥有这片茶地的茶叶，同时还可以定制茶地所种茶叶的品种，诸如红茶或绿茶，而茶叶的加工、包装、设计、源头追溯等都由中心来完成。商会还参与当地政府的“千企帮千村”计划，让更多村民脱贫致富。

