

从“小米加步枪”到“核武器”

——走近慈星股份电脑针织机械科技创新团队

人才引领创新
创新驱动发展

本报记者 周琼 通讯员 任社
实习生 冯婷

“在我们的团队努力下，我们的电脑针织机械，马上就有‘核武器’了！”接受记者采访时，刚刚从技术研讨会现场出来的慈星股份有限公司副总裁李立军一脸兴奋。他说的“核武器”正是创新团队刚刚攻克并正在进行商用测试的技术——3D编织。这一技术的实现，将使得量体裁衣更为便捷。

从2003年起步入电脑针织领域的慈星集团，最初的人才积累可谓是一穷二白。当年，慈星投入重金开始这一领域的研究时，抱的是“破釜沉舟”的想法——如果失败，此前通过手控纺织所积累的数千万元资金都将化为乌有。

在团队组建的最初，慈星选择的是产学研一体的道路，几位技术人员，扛着机械头，走遍了江浙地区几乎所有的高校，拜访对自动化机械有研究的老师。几经波折，慈星通过“外脑”的引入，终于找到了一家合作团队，经过这一团队

先进的机械装备与慈星擅长的工艺技术的结合，填补了当时国内电脑横机领域的空白。“那以后，我们的产品就可以达到国外同类产品95%的性能，但是价格只有他们的一半。”巨大的中国市场向慈星露出了微笑。

尝到了科技创新的甜头后，慈星在科研的路上加速奔跑，近年来，慈星大手笔地引进和培育人才，与浙江师范大学、中科院宁波材料技术与工程研究所、西安工程大学等高校院所建立了长期的合作关系，进行课题攻关和人才培养，至2015年12月，公司已拥有研发人员200人，占职工总人数的比例20.6%，大专以上学历的科技人员359人，占职工总人数的比例达37.1%。

为了有更多自己的技术，在对于科研的投入上，慈星可谓不遗余力，仅最近三年内，公司的研发经费投入1.55亿元，占营业收入的比例为5.3%，远远高于同类企业。

说起自家的技术创新团队，李立军用一个小故事讲出了自己的自豪：在一次参加位于德国慕尼黑的国际纺织机械展时，一家日本的同类型企业向法院状告慈星，认为慈星是抄袭模仿他们的技术才走到



技术创新团队成员高云鹏（左）在工作中。

今天。当时，慈星面临的只有两个选择，一是撤展赔钱走人，一是当场拆机鉴定。慈星选择在多位海外专家见证下现场拆机，最终证明所有的核心技术均为自主研发，最后，傻了眼日本公司被判处赔偿50万欧元并消除不良影响。

记者了解到，慈星的创新团队在最近三年间就已提交了80余项发明专利，并主持制定了多项行业标准和国家标准，自主研发

的“HP2-52C全自动电脑针织横机项目”摘得宁波市首个国家战略性新兴产业项目，9个关键技术指标中，4项优于国际先进水平，5项达到国际先进水平。本着“工业4.0”和“互联网+”的创新理念，慈星正在建立一个全新的、面向国际服装市场的D2M2B生态系统，打造人工智能引擎，准备全面进入工业机器人的智能制造装备行业。

“清杆”释空间

连日来，鄞州区城管局工作人员在惠风西路与钟公庙路交叉口清理废弃电线杆。为进一步“释放”城市空间，消除安全隐患，从本月上旬开始，该部门开展“清杆”工作，对中心城区排查出来的30余根废弃电杆进行集中整治。

（徐能 朱娇娇 摄）



宁海青年辞职为圆从军梦

本报讯（记者谢伶燕 通讯员郑伟周 盛文赞）“我就是为了回家参加征兵体检才辞职的，如果复检能通过，请一定要让我到部队去，实现我的从军梦！”刚刚知道自己初检合格的宁海县茶院乡应征青年王飞激动地说，话语之中透露着迫切而坚定的从军愿望。

毕业于浙江工商职业技术学院的王飞，在今年报名应征后，毅然辞去了在外地的工作，回到了家乡宁海，一心参加征兵体检。身穿绿军装，手握钢枪，从军报国，是他一直以来的梦想。为了顺利通过体检，他提前辞了职，每天一大早就起来锻炼身体，增强体质，平时注

意作息时间和饮食，保持最好的身体状态。“我的父母也非常支持我到部队去，他们既希望我能在部队锻炼身体，也希望我能在部队锻炼成才！”王飞开心地说。

在宁海，同样为了参军而果断辞职参加征兵体检的还有徐良、周天亮、陈祖党等多位青年，他们共同

的特点就是奉献意识强、喜欢挑战自我、对军营生活充满期待和向往。虽然他们已经拥有一份比较稳定的工作，每月都有比较可观的收入，过着安逸的生活，但他们却毅然放弃了喜爱的工作，积极响应祖国的号召前来应征参军，充分体现了新时代青年的优秀品质和崇高品格。

宁波“最文化餐厅”今起投票

全城寻找“最美文化+”系列评选

宁波文化发展基金会 宁波日报报业集团

本报讯（记者崔小明）最美“文化+”评选第三季——“最文化餐厅”评选投票今天启动。

“最文化餐厅”评选有50余家餐厅报名，有向阳渔港、东福园等知名餐饮企业，有柒零餐厅、海角餐厅等主题餐馆，也不乏“元一”这样的创意煲仔饭餐

厅。组委会组织专家从参选的50余家餐厅中选出30家进行投票，根据投票情况，再选出20强。希望广大读者积极参与，选出心目中的“最文化餐厅”。读者可以在甬派客户端上投票，也可以在中国宁波网、“宁波发布”微信公众号上投票。

白鹤街道开展“进网格 联万家”行动 拓展“朋友圈” 串起“万家情”

本报讯（通讯员李蕊 徐珊 记者黄合）早上7时30分，江东区白鹤街道日月星社区党委副书记鲍艳丽早早到了社区，准备上门走访的第1户居民资料，由于她担任网格长的片区居民大多为“上班族”，她便“错时”上门开展服务，“提前来”“推迟走”“周末约”成了常态。

今年上半年，白鹤街道开展“进网格 联万家”行动，把辖区划分为107个网格，每个网格有250户-300户居民，由包片社工担任网格长，一边上门走访，一边排摸社情民意清单、排查化解一批矛盾纠纷，促使联系率100%、见面率超过70%、其中孤寡老弱等重点群体见面率达100%。

一些群众反映的问题社区常常无法解决，必须依靠职能部门和相关单位的“双向互动”。为此，“进网格 联万家”搭建了沟通协调的平台，将街道层面的大联调会议由一月一次“升格”

为一周一次，由公安、城管、综治、民政等部门、科室“坐堂会诊”，协调破解社区收集到的居民生活难点问题。

老旧小区安全隐患曾一度是居民的“隐痛”，也是社工进入入户中最常听到的问题。社区将信息上报大联调会议后，街道整合安监、消防和工商等多部门资源，先行在紫鹃社区试点，为小区165户空巢老人和独居老人、残疾人家庭分批安装烟感器，用高科技“守护”居家老人安全。

“这是我们践行‘两学一做’的重要平台，针对过去社区包片联户工作中存在的信息不对称问题，‘进网格 联万家’在街居干部和群众之间架起了无障碍通道，既拓展了社工的‘朋友圈’，也串起社区里的‘万家情’。”白鹤街道相关负责人表示，短短2个月，党员社工的走访率超过85%，梳理群众需求信息1441条，破解群众生活难题1377件，大量矛盾纠纷和不稳定因素化解在萌芽状态。

女子围甲联赛第九轮在奉化举行

本报讯（记者姬联锋 通讯员周力）第四届中国女子围棋甲级联赛第九轮浙江双林棋队与湖南友谊阿波罗队的比赛昨天在奉化的宁波圣菲实业集团围棋训

练中心举行，由浙江云林棋队的范蔚菁二段、张越然初段分别对阵湖南友谊阿波罗队的王爽初段、王祥二段。经过5个多小时的较量，双方打成平手，各得1分。

“一对一”辅导企业申报



近日，慈溪周巷国税分局派出税管员逐户与试点企业取得联系，通过“一对一”的形式，帮助纳税人熟悉了解纳税申报表的

填写过程与表间钩稽关系。分局还开展线上、线下、分行业、分分类培训，已累计培训纳税人2000余人次。（罗品达 摄）

打出“组合拳” 引来新“活水”

——访余姚市副市长卢建国

扩大招商引资 推进开放发展
——外资双年活动进行时

本报记者 殷聪
余姚记者站 谢敬军

“抓投资上项目，始终是发展的基本支撑和载体。无论是稳增长，还是去产能、促转型，都要求我们必须把招商引资作为发展的生命线，作为经济工作的关键抓手紧紧扭住不放。”余姚市副市长卢建国说。

近年来，余姚市委、市政府始终把招商引资作为“一把手”工程，主要领导亲自抓工作部署，抓项目洽谈，协调解决项目推进过程中的重大问题。全市上下重视招商，服务招商合力强、氛围浓。

落实招商责任，开展专题招商，创新招商模式，夯实招商基

础，强化企业服务……通过打出一系列招商引资的“组合拳”，余姚引来了经济发展的新“活水”。今年浙洽会期间，余姚共签约4个项目，总投资10亿元。今年上半年，余姚到外资1.5亿美元，完成合同外资5.66亿美元，同比分别增长42.8%和60.66%。

“虽然近年来余姚招商引资不断发力，但我们仍清醒地认识到，招商引资是当前经济工作的短板之一，是扩大有效投入的迫切需要，是加快转型的现实选择。”卢建国表示，下一步，余姚将抓好平台招商力度、重点项目招商进度、产业链招商强度以及服务招商深度，进一步引来经济发展的新“活水”。

首先，利用宁波欧洲周、塑博会等活动平台，结合余姚产业基础，以重点产业的转型升级为主攻方向，着力推进中意宁波生态园、“千人计划”产业园等重点平台的

招商力度，逐步推进余姚工业园等实体平台的功能集聚。

其次，加快排摸重点招商项目，筛选出投资意向性大的项目作为重点攻坚对象，进行针对性对接，并继续抓紧在谈项目的跟踪推进，积极做好丰树集团二期等在谈项目的接洽工作，推动项目落地。同时，结合“十三五”规划的产业发展总体定位及重点产业发展领域，按照建链、补链、强链的原则，开展产业链招商。

此外，进一步强化以企引企、以外引外、以民引外等基础性工作，以双年活动为抓手，加强对外资企业的调研和服务，并鼓励现有企业增资扩股、并购和引入境外股本，鼓励外商以技术出资，提高外资质量，继续引导投资者以“轻资产”方式落户，在降低企业的土地、厂房等固定资产投资，加快项目落地投产的同时，盘活企业闲置厂房。

【案例解读】 轻资产招商，让企业轻装上阵

日前，美国济丰集团与余姚施特乐公司顺利完成食品药品包装项目签约。根据协议，该项目将利用施特乐公司闲置厂房进行生产，从而减少项目投资者在土地、厂房等固定资产方面的资金投入。来自余姚市招商局的信息显示，目前这种“轻资产”招商模式已成为余姚招商引资的新渠道之一，近三年引进项目4个，总投资约1亿美元。

为引进优质项目，并加速其落地，余姚招商部门推出了资源转变、资源整合等“轻资产”招商模式，以资源转变方式为例，余姚在引入高端产业及龙头企业时，提前为该项目寻找适合其发展的闲置厂房。



德国玛汀瑞亚宏泽铝制配件（余姚）有限公司的新厂房。

一旦找到合适的场地，厂房所有者将按照项目要求对场地进行改造，完工后以租赁的形式出租给项目投资者。

“通过‘轻资产’招商新模式，余姚盘活了现有的闲置场地，减少了项目投资者在非生产性建设方面的资金投入。”余姚市招商局相关负责人告诉记者，通过该模式，项目的落地周期进一步缩短，以往需要2至3年才能投产的项目，现在最快可在8个月内完成投产。

2013年，世界知名汽配生产企业德国玛汀瑞亚宏泽铝制配件公司，与某工厂达成租赁合作后迅速落户余姚。该项目从招引洽谈到正式落户投产，用了不到两年时间。德国玛汀瑞亚宏泽铝制配件项目是目前世界上唯一实现铝制件替代传统钢制件的汽车副车架生产项目。项目投产后，发展势头强劲，已与上海通用等知名汽车企业达成合作。“目前，二期、三期项目正在同步建设中。”余姚市招商局相关负责人告诉记者。