

0 最前沿

“琥珀之路”对接“海丝之路” 进军中国市场第三站

拉脱维亚副总理称要用好宁波平台



图为拉脱维亚首都里加城市俯瞰图。 (资料图片)

本报记者 单玉紫枫
通讯员 姚 珩

从“琥珀之路”的重要一站，到“海上丝绸之路”的起点，跨越关山万里，这样的牵手将开启怎样的愿景？

上周三，在“品味拉脱维亚”拉脱维亚·宁波经贸论坛上，拉脱维亚副总理兼经济部长阿舍拉登斯以一句中国俗语“千里之行，始于足下”作为开场白，鼓励拉脱维亚企业借助宁波平台，深掘中国市场潜力，抢抓发展机遇。

“北京、上海之外，便是宁波”

作为波罗的海东岸的一颗明珠，拉脱维亚环境优美，旅游资源丰富，自中世纪起便是欧洲古商道“琥珀之路”的重要节点。从北欧、俄罗斯经波罗的海抵达南欧与地中海，又向东连接波斯、印度和中国，欧亚经济文化由此地，交汇融合。

自“一带一路”倡议提出以来，中拉贸易发展迅速。在外贸成交额方面，中国已经成为拉脱维亚的第二大合作伙伴。据商务部统计数据显示，2015年拉脱维亚对中国出口额为1.085亿欧元，同比增长3%，从中国进口额为4.155亿欧元，同比增长18%。

昔日如琥珀般神秘的国度，已渐渐走进了中国人的视野，走到阿拉宁波人的身边。早在2014年6月，拉脱维亚的第二大港口城市文茨皮尔斯就与宁波结为友好交流关系城市。

今年是拉脱维亚与中国建立外交和经济关系25周年，宁波与拉

中国已经成为拉脱维亚的第二大合作伙伴。据商务部统计数据，2015年拉脱维亚对中国出口额为1.085亿欧元，同比增长3%，从中国进口额为4.155亿欧元，同比增长18%。

今年1—7月份，宁波与拉脱维亚双边贸易额5970万美元，增长21.9%，其中出口4908万美元，增长11.9%；进口1063万美元，增长106.7%，进口额翻番。

中拉“相亲会”，产业洽谈点多面广

当天，陪同副总理阿舍拉登斯来甬的，还有15家企业代表，涉及交通物流、食品加工、商务咨询、珠宝设计、乐器五大类产业。

“中国对拉脱维亚越来越重要，宁波的代表处也为双边贸易打下良好基础。”在论坛现场，阿舍拉登斯“喊话”拉方企业，搭乘“一带一路”顺风车进军中国市场。

Liksmā-Putnāns是拉脱维亚一家糖果制造商代表，也借此机会来到宁波，探路中国市场。“我们生产的糖果以波罗的海沿岸特有的浆果和水果为原料，不添加任何防腐剂，是纯天然的绿色健康产品。”

她说，在此前举行的东欧最大的食品产业展——俄罗斯食品展中，她公司的产品被誉为“2016年最佳产品”。她希望在宁波能找到合作伙伴。

黑色的天鹅绒上，炫目的珠宝一字排开。Anite·Savicka端坐在展台前，满怀期待。作为拉脱维亚一家珠宝公司的设计师兼董事会成员，Anite·Savicka将中国视为了自己事业的蓝海，“中国市场巨大，甚至已超过美国市场，在这里必然会有群会设计、喜爱设计的人。”

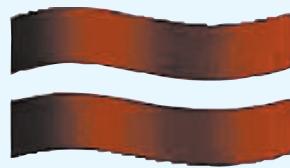
相比于寻求经贸合作伙伴，文茨皮尔斯自由港的执行副总裁、市场发展部处长Igor·Udodovs更希望在宁波找到有意落户文茨皮尔斯的实体企业。“文茨皮尔斯港是波罗的海重要的集装箱货运港口，当地有超过500公顷的土地可出租，可用于工业和物流发展。”他建议利用该地的港口优势，甬企可设立物流中心、面向北欧和东欧的分销中心、装配工厂等。

无独有偶，中宁化集团有限公司健康食品部的副经理袁忠辉也对拉脱维亚的健康食品情有独钟，“我比较看好拉脱维亚的果干等产品，无添加，绿色健康，市场空间十分广阔。”



身穿民族服饰的拉脱维亚女孩。 (新华社发)

拉脱维亚共和国，简称“拉脱维亚”，国名源自民族语，意为“铠甲”“金属制的服装”，是一个位于欧洲东北部的议会共和制国家。西邻波罗的海，与北方的爱沙尼亚和南方的立陶宛，并称为波罗的海三国。全国总面积64589平方公里，人口约200万人。



让国际合作成为医疗器械产业推手

何国强（宁波国际海洋生态科技城党工委副书记、管委会副主任）

我国医疗器械行业起步较晚，大致从20世纪80年代开始，但行业整体发展速度较快，尤其是近10年时间，增速达到23%，远高于全球7%至8%的增速。

习近平主席在今年5月30日的全国科技创新大会上明确指出，“我国很多重要专利药物市场绝大多数被国外公司占据，高端医疗装备主要依赖进口，成为看病难的主要原因之一。”就国内高端医疗设备领域而言，核磁、CT、心脏起搏器、支架、大型生化分析仪等高附加值大型设备几乎被国外大公司垄断。

中国医疗器械产业要实现弯道超车，既要走民族产业自力更生、奋发图强之路，也要开拓视野、引入外力，借合作达共赢。

首先要自力更生补短板。突破封闭思维，与国内高等院校、科研院所所展开校企合作、院企合作。前者发挥资金、硬件和市场运作优势，后者发挥人才和科研优势，协同合作，让科研成果走出实验室，或联合开展课题研究，或外包科研任务，或促成科研成果的产业化转化。

甬企瞄准东欧新市场

其实，早在拉脱维亚向宁波“示爱”之前，众多甬企早已按捺不住投资热情，纷纷瞄准中东欧这块新兴市场。

“拉脱维亚的气候和土壤非常适合苹果生长，他们通过特定的发酵过程，把苹果制成起泡的苹果酒，度数不高，但口感很特别。”肖孜是宁波保税区美益康进出口有限公司的一名负责人。对于拉脱维亚苹果酒，他早有耳闻，“虽然目前来自中东欧的酒水饮料，在市场上竞争非常激烈，但我相信，有特色的产品总能立于不败之地。”

无独有偶，中宁化集团有限公司健康食品部的副经理袁忠辉也对拉脱维亚的健康食品情有独钟，“我比较看好拉脱维亚的果干等产品，无添加，绿色健康，市场空间十分广阔。”



百亿级健康美丽岛

医疗器械研发生产、高端医美产品进口、精准医疗服务三医联动的完整生态圈。

其次要体现合作共赢促提升。“走出去”，通过资本运作进行海外并购，将行业顶尖技术纳入麾下，但压力在于并购后的整合、融合工作。如迈瑞医疗2008年收购美国医疗器械商Datascope公司的生命信息监护业务，成为该领域的全球三强之一；2013年收购美国超声波诊断系统生产商Zonar医疗系统公司，进一步巩固和完善了全球业务布局，加速推进其国际化进程。“引进来”，引进全球顶尖技术团队进行技术本土研发转化。GPS等全球知名企业在集聚了大量的优秀华人科学家及研发团队。如果企业能吸引这些顶尖技术人才加盟，集中力量攻克最后一公里的技术难题，会带动国内整体研发水平的快速上升。

基于现阶段国产品牌与国际品牌在技术上的巨大差距及产品更新迭代的频率，建议医疗器械产业不妨借鉴家电行业曾经走过的“合作生产-自主开发-品牌超越”之路。以国内企业的渠道优势、市场优势和政策优势换取国外企业的技术优势，实现双方合作共赢。而国际合作生产模式也是国家相关部门认可鼓励的。作为地方政府，我们乐意为产业的提振配套出台相关扶持政策、打造专业的公共服务平台，使企业集中优势资源于产品的研制生产，促进产业快速发展，使百姓享受到高质低价的医疗服务。

梅山位于中国最发达的长三角经济重镇——宁波，拥有“长三角经济圈”和“长江经济带”雄厚经济腹地。目前，我们正在打造百亿级健康美丽岛——医疗器械研发生产、高端医美产品进口、精准医疗服务三医联动的完整生态圈。

梅山的地理优势非常独特，一小时交通圈内集中“中国家电之都”“中国模具之乡”“中国塑料城”，是公认的配套厂商集聚地，方便企业快捷采购。浙江医药高等专科学校，设有医疗器械维护与经营方向、医疗器械制造与维修、医疗器械检验与注册等五个医疗器械专业，为企业提供技术性人才。

(包凌雁)

0 锐公司

广强机器人：全球管道机器人“宁波造”



广强机器人在智博会上展示。
(金晶 摄)

见习记者 金 晶

在刚落幕的第六届宁波智博会上，由宁波广强机器人科技有限公

像头能360度旋转。只需远程控制，机器人就能在管道中完成检测、切割等作业。它们还将走出国门，参加德国汉诺威工业展。

“这些管道机器人由我们自主研发设计，有了它们能避免地面开挖，节省人力财力。虽然还未投入量产，不少企业已经上门寻求合作。”在智博会展区现场，省“千人计划”专家、广强机器人公司总经理吕广强博士告诉记者，由于不同国家及地区城市建设程度不同，对特种机器人的需求也在不断增大。就我国而言，随着各地海绵城市、智慧城市建设的不断推进，管道机器人有着很好的发展前景。

据了解，广强管道机器人主要用于城市地下管网建设、新农村建设以及小区物业地下管道维修。不仅越过障碍物的能力超强，而且拍摄像素也更加高。“摄像头分辨率越高，机器人对管道内部堵塞、塌陷等状态的分辨能力就越强，同

时，机器人传输信号能达到500米甚至更远。”吕广强补充道。

作为全国领先的特种机器人制造企业，广强机器人项目于2012年落户北仑智能装备研发园。短短几年时间，管道机器人实现了从研发到市场化的全过程，多项技术填补国内空白。据悉，今年上半年公司实现高速增长，销售额是去年的3至4倍。

“研发能力是企业核心竞争力，而高端人才是研发的关键。”在吕广强团队中，核心研发人员已有10人，一半以上来自中科院、华东理工等知名院校，专业涵盖自动化、电气工程、软件设计等。最近，广强团队又加入了一位巴基斯坦籍的电器工程师，为公司的研发注入新的血液。

如今，广强机器人的产品用于国内市政管道、农村管网的检测、维修等领域。在金华武义县，广强机器人公司生产的6台管道机器人

首次应用于“五水共治”项目，对全县400多个村庄的污水管网进行检测，形成管网分布、施工进度、工程质量等数据的第一手材料。在磐安，广强机器人实现了市政非开挖顶管替换工程……

国产机器人产业化的梦想正在变为现实，吕广强的目光也从研发、生产、销售机器人，转向提供市政管道检测、维护等服务。去年，该公司的管内切割机器人项目在春晓试验成功，机器人钻进化工企业的钢管里进行切割，在国内也是第一次。前不久，广强机器人中标杭州湾新区新管道的检测项目。

“国内工业正处于从自动化向智能化转变过程，只有找准定位，将个人的发展融入国家发展的大局，才能有所作为。”吕广强表示，目前，他们正积极开拓海外市场，下一步，将探索地下智慧管廊建设与公共云平台大数据的收集。

