



图为乐鹰中央厨房生产线。 (周维强 摄)

① 园区秀

慈溪：
首个海外商会
在罗马尼亚成立

罗马尼亚慈溪商会在罗马尼亚首都布加勒斯特成立，这是中东欧地区成立的首家海外商会，也是宁波市第一家商会，中国驻罗马大使徐飞洪到场祝贺并发表讲话。

据悉，罗马尼亚是“一带一路”沿线重要国家。地理位置得天独厚，拥有黑海最大港口康斯坦察港以及多瑙河—黑海航道，是中国进入欧洲的重要门户之一。罗马尼亚在基础设施项目建设上有大量需求，中国企业在这些项目上有很好的技术，且有配套资金支持，因而两国合作互补性强。此外，罗马尼亚在清洁能源、旅游资源方面都有大块值得开发的“处女地”。

慈溪在罗马尼亚的商人有50余人，主要从事服装、童车、小家电、拖鞋等产业。商会成立后将发挥独特优势，起好纽带和桥梁作用，为推动中国宁波和罗马尼亚的友好往来作出贡献。通过该平台搭建，将推动慈溪（宁波）中东欧物流基地建设和罗马尼亚慈溪服装园区建设，引导罗马尼亚企业到中捷（宁波）国际合作产业园投资与合作。

自动米饭生产线，做一顿饭供15万人食用 甬企掘金中央厨房新“蓝海”

本报记者 殷 聪

只需按一下启动按钮，就可坐等香喷喷的米饭出锅。这说的可不是家用的电饭煲，而是至少可供2000人吃饭的自动米饭生产线。除了具备电饭煲的基本功能，这条自动米饭生产线还可省去投米、计量、洗米、浸泡、配水等环节。日前，在南京乐鹰商用厨房设备有限公司，记者实地领略了这条自动米饭生产线的魅力。

随着食品产业的发展和产品细分，中央厨房未来将升级成为服务于餐饮企业的专业化工厂。目前，中央厨房正从快餐业逐步进入正餐业、火锅业等，产业覆盖面不断扩大。其实，中央厨房带来的商机早在20年前就被“敢为天下先”的宁波人发现。1995年，象山企业家赖夏荣花费巨资从日本引进全套中央厨房设备及技术后，于2000年成立宁波乐鹰商用厨房设备有限公司，开启了他的中央厨房事业。

“我的愿望是让全世界的人都能吃上我做的优质米饭。”从象山到广州，再到南京，赖夏荣的中央厨房越做越大。2000年至2007年，“乐鹰”不仅单机产品市场占有率遥遥领先，中央厨房工程项目也呈爆发式增长。其间，“乐鹰”承接了上海宝钢一至三期项目、富士康一至三期项目及上海福记项目等100多个中央厨房项目。“最大的一个项目，我们的设备成功解决了15万人的就餐问题。”

据赖夏荣介绍，目前“乐鹰”自主生产的自动米饭生产线、商用洗碗机、加热调理锅、消毒设备以及配餐设备等单品的国内市场占有率达到60%。在满足国内市场需求的基础上，“乐鹰”研发、制造的高端设备已出口至沙特、伊朗、美国、日本和澳大利亚等20多个国家及地区。



图为大型炒锅。 (包凌雁)

题。”赖夏荣说。

2007年，出于战略考虑，“乐鹰”生产基地由宁波迁至南京，同时引进一批先进的加工装备、硬件设施。“软硬件方面的进一步提升让‘乐鹰’进入了一个崭新的阶段。”赖夏荣告诉记者，2007年至今，“乐鹰”先后承接了沈阳铁路局3个基地中央厨房项目、宁波豪味达项目、富士康四期和五期项目、西安古都放心早餐工程以及东方航空项目等60多个中央厨房项目；自动米饭生产线的年销售量已突破100条。

据赖夏荣介绍，目前“乐鹰”自主生产的自动米饭生产线、商用洗碗机、加热调理锅、消毒设备以及配餐设备等单品的国内市场占有率达到60%。在满足国内市场需求的基础上，“乐鹰”研发、制造的高端设备已出口至沙特、伊朗、美国、日本和澳大利亚等20多个国家及地区。

中央厨房，食品机械细分市场大蛋糕

虽然经历了数十年的发展且行业规模不断扩大，我国的连锁餐饮业整体发展水平仍有待提高。这主要体现在生产一体化系统不健全，行业上下游渠道不畅通，原料采购及劳动力成本高，产品质量控制难度大等方面。

如今，肯德基、麦当劳等洋快餐带来的“中央厨房”理念，已被广大中餐企业认可。随着中央厨房设备需求量的不断增加，我国中央厨房设备市场规模发展迅速。据初步统计，去年，我国

中央厨房设备市场规模已达到86.2亿元。未来5年，中央厨房的市场规模有望超过百亿元。

以中央厨房为代表的现代餐饮加工方式对连锁餐饮业发展的推动明显。对连锁餐饮企业来说，中央厨房在产品品质管控、资源综合利用水平和环境保护水平方面都能起到一定的作用。随着国内餐饮需求的日益旺盛以及食品技术的日益完善，这种现代连锁餐饮标准化模式将是未来餐饮业发展的必然方向。

“连锁餐饮企业要满足多个分店对主要原料的需求，靠手工劳作是无法完成的，只有通过中央厨房实行工厂化管理，充分利用机械化设备，统一原料加工方法和配比，质量才能统一。”赖夏荣对中央厨房的发展信心满满。

赖夏荣认为，未来餐饮产业发展的重心将向大众餐饮转移。方便快捷、营养卫生、价格实惠的大众餐饮将会蓬勃发展。餐饮企业将通过建立食品统一加工配送中心。发展连锁经营、开发中式快餐等形式，进一步提高大众餐饮工业化、规模化水平。而中央厨房恰恰能满足这一发展趋势的业态。



图为中央厨房工作现场 (资料照片)

全国电子商务创新推进大会

首次从京城移师甬城，明日3000多名专家学者、电商企业代表相约宁波电商经济创新园区。

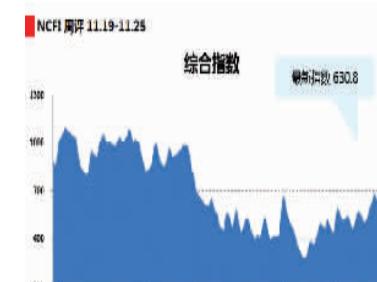
梅山： 水道现浇梁全部完成

近日，梅山水道工程北堤交通标段现浇箱梁最后一联完成浇筑，标志着互通立交全线贯通。

该互通立交道路总长9公里，其中立交箱梁长1160米，道路设计等级为一级公路6车道，设计时速60公里，将成为连接梅山岛主要的货运通道，可满足港口每年700万标准箱吞吐量。将于今年年底拆除施工搅拌楼，进行路面结构层施工，开展交通安全设施的招标采购工作，预计在明年8月底竣工。

海上丝路指数

出运热浪逐步消退 综合指数出现连阴



上周，宁波航运交易所(www.nbse.net.cn)发布的海上丝绸之路指数(简称“海上丝路指数”，www.msri.cn)之宁波出口集装箱运价指数(NCFI)报收于630.8点，较上一周下跌1.6%。21条航线指数中有11条航线上涨，10条航线下跌。“海上丝绸之路”沿线地区主要港口中，13个港口运价上涨，7个港口运价下跌。



“世贸通”携万家企业闯荡国际市场

成为首批国家级外贸综合服务试点企业，全国仅4家



通讯员 张文胜

鄞州一家企业向肯尼亚出口了一批价值12万美元的货物。而企业能接到这批订单，得益于此前参加了由宁波世贸通国际贸易有限公司组织的一次非洲展会。

该公司负责人说，像他们这样的小外贸公司，在非洲没有什么资源，而通过“世贸通”抱团参展，对企业接单来说省钱省力又省心。

今年9月，“世贸通”正式获批国家级外贸综合服务试点企业，是长三角地区唯一入围的外贸综合服务试点企业，全国入围企业只有4家。

“世贸通”一站式外贸综合服务平台于2011年研发上线，

主要为广大中小微外贸企业提供包括信息、物流、通关、金融等在内的综合服务，是国内外贸综合服务领域的领先者。

该平台可以提供在线实时自助服务、快速垫付全额退税款、免费统保服务等。“平台全方位的服务，为企业加快资金周转速度，提升话语权、议价权、信息化管理水平提供了便利，受到了长三角地区外贸企业的欢迎。”“世贸通”相关负责人说。

针对近年来赊账贸易激增的新情况，前年，“世贸通”与中国银行实现银企数据直连，联合推出“无抵押进出口订单融资服务”，让中小企业敢于接大单。首期市场投放融资额度达5亿元，注册会员只要在线申请，3

个工作日就可完成放贷。同时，“世贸通”还与中国出口信用保险公司开展战略合作，通过系统对接，一次性统保1亿美元，为中小微企业开拓海外市场保驾护航。

今年前三季度，“世贸通”订单受理量超过4.2亿美元，同比增长70%以上。面对全国出口业绩整体下滑，“世贸通”却带领上万家中小外贸企业实现了逆风飞扬。

年初，我市一家服装企业接到印度一个新客户的60万美元订单，但要货到付款，期限90天。在正常情况下，企业不敢接单，也没有这个资金实力。通过“世贸通”平台，这家企业投保了出口信用保险，锁定了风险。在货物出口过程中，平台还提供了物流、通关等服务，并且帮企业申请到无抵押贷款，有效提升了企业市场竞争力。

图为北仑集装箱物流基地。

(邱文雄 摄)