

创业成就梦想

大学生“创业成长之星”提名奖

张林： 打造综合型人力资源服务企业



1985年出生的张林现为宁波杰博人力资源有限公司联合创始人、董事长兼总经理。在他和团队的努力下，如今的杰博是一家集劳务派遣、岗位外包、仓储物流外包、产线外包、营销外包等为主的综合型、集团化人力资源企业，分公司遍布重庆、中山、杭州、成都、厦门、深圳、广州、长沙等地。近几年公司发展的态势良好，公司业绩以40%的速度快速增长，截止2016年年底，杰博的销售收入超过了4亿，年缴税额超过了470万元；且连续三年荣获“宁波市服务业百强企业”称号。

孙莎莎： 进军网游垂直交易



1988年出生的孙莎莎2010年毕业于宁波职业技术学院，2013年9月创办慈溪市智诚信息技术有限公司。2014年，孙莎莎创立游戏后服务平台“买号么”，向用户提供游戏相关的数字内容交易，游戏装备、材料、游戏币、游戏账号、代练、租赁的交易服务。目前平台已有80万的注册用户，DAU7万，alexa全球排名进入2万名，完成交易订单80万单，交易额完成7000万，跻身国内网络游戏垂直类交易平台前五。

周剑敏： 一路提升前行



1983年出生的周剑敏，2009年毕业于德国基尔大学国际经济学专业。他并不讳言自己是一名“创二代”，但他同时认为自己也是一名“创一代”。他说，他的事业就是在父亲创下的基础上前行。父亲从事酒类销售，周剑敏做的则是设计制造各类饮料输送系统设备的生意。2010年9月，周剑敏在象山创立宁波润德机械制造有限公司，在吸收德国克斯公司的先进技术基础上，自行设计制造各类输送系统设备，为国内多家知名客户提供啤酒、饮料、食品生产线的输送系统，公司目前已获得30多项国家专利。

李貌： 让选猎头像天猫购物一样便捷



1984年出生的李貌2008年从宁波大学硕士毕业，2010年9月创立宁波镇海领跑网络科技有限公司。公司旗下猎豹网是猎头服务在线交易平台，致力于为客户提供猎头行业的担保交易规则和构建良好的信用评价体系，甄选并管理猎头服务供应商，努力让每一个企业快速享受全球优质猎头服务，实现猎聘服务电子商务化，客户服务智能化，人才甄选大数据化。截至2016年，平台累计发布岗位上万万个，累计人才推荐20000人次，成功推荐5000人次，成为中国猎头电商平台的佼佼者。

王明： 农家小院里闯出的创业者



1985年出生的王明2009年毕业于浙江万里学院电子信息专业。在大学期间，他就开始尝试创业。2014年5月，王明创建宁波正控设备有限公司，从事办公空间提供和商业性房产营销等，如今，五家子公司分别涉及招商运营、物业管理、建筑工程、会计财务、投资管理等等。王明和他的团队，正以“协助创业者成功”做为企业的使命，致力于成为中国“办公室和商务外包服务”行业的佼佼者。

刘清清： 让用户比价更方便



1983年出生的刘清清2007年毕业于浙江教育学院，2010年7月初创建了慢慢买比价网。作为一家县级城市的比价网站，“慢慢买”仅仅用了不到3年的时间，就在比价网领域获得全国领先地位，成为行业关注焦点。目前慢慢买网站上收录的在线商品量达6000余万，与国内一线网络合作商家超过150家，涵盖全网商品评论超过2000万条，网站注册用户超过100万，APP安装量超过30万，日均用户登录30万个，日均浏览量超过100万次，每个月通过导购实现5000万以上的销售额。

聂文华： 让互联网+目的地旅游更舒畅



聂文华，1981年出生，2003年毕业于浙江大学旅游管理本科专业，2015年获得香港理工大学酒店旅游管理硕士学位。大学毕业后，聂文华长期从事旅游酒店营销相关工作，积累了丰富的旅游行业工作经验。2013年聂文华创立象山海滨假期旅行社，次年创立宁波目的地旅行社有限公司，确立了互联网+目的地旅游服务商的公司发展战略。他推进的“区域合伙人”发展模式让各地的合作伙伴得以分享旅游电子商务发展的成果。2016年，宁波目的地旅行社总计销售客房70000间夜，门票450000张，团队地接30000人次，合计营业收入突破5000万元。

梅大鹏： 打造通达天下的物流网络



1987年出生的梅大鹏2010年毕业于宁波大红鹰学院物流管理专业。在行业内积累了一定的经验和资源后，2012年他创立宁波港泰国际物流有限公司。历经4年多发展，公司规模从开始的10人左右逐步扩大到目前的70余人，2014年度的全年销售额就达7700万元，海运箱量达到4万TUE，开始步入宁波国际物流行业中型企业规模。如今，梅大鹏还计划与母校深度合作，系统化、社会化培养专业型人才，采取学习、实习、就业相结合，探索一条校企合作模式，让学生学弟们有更宽广的就业之路。

曾瑞： 从电商服务到个人护理的跨界创业



1987年出生的曾瑞在毕业后陆续从事过钢材贸易、皮具生意以及电商的仓库、客服等职业，在工作的同时，他从未放弃自己的创业梦。市场营销专业出身的他，经过两年市场的跌打滚爬之后，在2011年创办了宁波瑞淘电子商务有限公司，迈出了梦想的第一步。公司立足电子商务发展潮流，为客户提供多样化的电子商务解决方案。如今，曾瑞还在口腔护理领域跨界创业，并将首次布局个人护理、口腔护理、日化、母婴等行业，研发出更多适合国人的自主品牌和产品。

余崇威： 新媒体讲好慈溪故事



1989年出生的余崇威2012年毕业于澳大利亚昆士兰大学，2013年创立慈溪市优佳文化传播有限公司。旗下“最慈溪”新媒体平台，现有微信关注用户13万，微博关注用户4万，是慈溪地区最具影响力的新媒体平台之一。目前，该平台拥有文艺、360行、壹周人物、慈溪的一面、嬉游、老厨房、饭店、在慈为家等九大原创栏目，记录当地有特色的人、事、物，成为慈溪地区最具影响力的新媒体平台之一。

记者了解到，这25名创业者分别从事智能制造、人力资源、教育培训、休闲旅游等多个行业，他们所创办的企业在业内已具备一定的规模和影响力，大多数企业实现利税100万元以上，带动就业15人以上，2016年销售收入2000万元以上，且近三年销售收入年均增长30%以上。让我们一同见证这些年轻创业者的追梦之路……

2016年度大学生“创业成长之星”

曾步辉： 打造智慧教育生态圈



1984年出生的曾步辉有过多次创业经历，2013年他创办了浙江吉云教育科技有限公司，这是一家从事智慧教育体系产品研发运营、定位于教育价值链高端的高科技企业，总部位于宁波，在多地设有运营中心，目前旗下拥有员工142人。在曾步辉的带领下，“吉云”一路发展顺利，2016年营业额突破3000万。多年来，曾步辉一直致力于“智慧教育领域”的创新及推广，立志通过领先的技术方案、高品质的教育服务和变革性的创新产品，向个人、企业、学校及政府机构提供最佳的教育解决方案。实践中，他最终摸索出“O2O教育+产业+金融”的吉云特色生态圈，至今已积累线下实体教育培训学员10万余名，在线教育培训学员30余万名，服务企业900余家，帮助50余万名学员顺利拿到学历证书或职业技能证书。

罗风波： 走过风波便是晴天



1984年出生的罗风波2005年毕业于湖南财经学院，毕业后曾在多个城市工作过。2012年，怀揣着多年积蓄的8万元，他义无反顾踏上了创业之路，创立江北灿祥光电有限公司。从起步之初的艰难到如今拥有多个独立品牌，总资产近4000万元，罗风波

走过一路“风波”的创业路。如今，公司已成长为一家规模化LED生产—研发—销售公司，公司现有员工240人。2014年公司销售额达到3349万元，2015年为7084万元，2016年达到1.2亿元，连续三年实现盈利快速增长，成为了一家一年四季均无淡季的优秀公司。

张好： 奔跑在气动元件领域



张好出生于1984年，2007年从美国里丁大学金融专业获得硕士学位后回国创业，创立了宁波新佳行自动化工业有限公司。“新佳行”成立后，通过一年摸索和总结，张好对企业未来的发展做了明确的战略规划，通过产业转型升级、扩充销售渠道、产品技术升级、提升管理水平等举

措，使得“新佳行”从一家销售收入仅为580万元的小厂，发展到如今销售收入超过4000万元、利税近250万元的规模气动元件生产企业。目前，公司共有员工150多人。企业拥有宁波市级气动元件工程技术中心，创新能力强，产品各项技术指标处于国内领先或先进水平。

郑斌： 寻找跨界创业的可能



出生于1979年的郑斌毕业之初在父亲的企业里从事了两年多的基础岗位工作。2004年，他着手创办宁波豪洋智能科技有限公司，并开始推动企业的转型升级。2008年，随着技术基础的积累，郑斌决定被宁波市政府列入“宁波市自主创新

新产品与优质产品推荐目录”。随着企业的壮大，郑彬不断跨界开发新产品，引入意大利品牌Bellini贝莱利和西班牙品牌Xerez雪利等海外知名品牌的汽车儿童安全座椅，并进行自主研发研究。如今，郑斌旗下的企业年产值近亿元，带动各类人员就业近200名。

叶宁： 想让天下没有难做的海鲜生意



出生于1987年的叶宁毕业于德国汉诺威应用科技大学，2015年2月创办宁波海上鲜信息技术有限公司。这是一家为海鲜买卖双方提供撮合交易服务的电商平台，通过平台帮助买家筛选出物美价廉的交易资源，充分发挥互联网平台在海洋水产行业中的作用。这也是国内首家北斗+互联网+渔业的电商

平台类企业，采用北斗定位授时技术采集位置和时间信息，实现海产品全程追溯；通过大数据分析，可对未来7-15天的供求信息进行预测，帮助供求方作出最优选择，规避风险。截至2016年12月，成立不久的“海上鲜”自营收入就达7000万元，撮合交易额达10亿元，公司也荣获多个奖项。

林盛增： 为智能家居插上物联网“翅膀”



出生于1981年的林盛增2004年时就投身外贸行业，2007年创建工厂，2009年组建国际销售平台，设立西班牙分公司，形成产、销、供一体化。积累了多年经营管理经验后，林盛增萌生了二次创业的想法，他认为传统工业向智能化发展是大势所趋。经过一段时间的精心筹备，2011年9月林盛增创立宁波乐

控智能科技有限公司。公司在物联网萌芽期就潜心于物联网产品的设计研发，通过多年的研究和实践，现已形成一系列先进成熟拥有自主知识产权的物联网系统产品和大数据运营平台，聚集了一批国内外高层次人才和国内外著名高校的高级管理研发人才，团队、并拥有多项国家专利技术。

陆琦： 打造国内广播器材第一品牌



1985年出生的陆琦2008年毕业于加拿大温莎大学工商管理专业。2009年他创办宁波意美捷影视设备有限公司，主要负责生产、研发、销售广播影视器材。三年努力后，意美捷成功拿下国内广播器材第一品牌的殊荣，国内市场占有率达到

30%。2015年起，意美捷开始研发机器人级广播器材，2016年，意美捷的销售额突破亿元大关，如今，意美捷正在陆琦带领下，从单纯的机械类产品向机械、电子相结合的高端产品转型，公司的发展目标是“5年之内销售上5亿”。

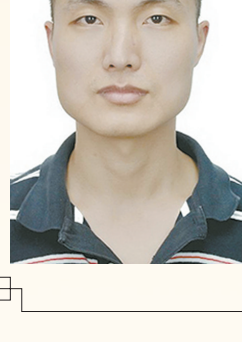
丁俊伟： 打造互联网+旅游+文化



1981年出生的丁俊伟在2008年创立宁波皓客信息技术有限公司，2010年，皓客信息第一次融资成功，在鄞州区注册成立宁波世游信息科技股份有限公司，奔商发展的路上，公司吸引了来自阿里、华为、杭州银行等国内知名企业的人才加入。2015年1月，宁波世游信息科技股份有限公司在丁俊伟的带领下，正式通过全国中小企业股份转让系统（俗称

“新三板”）的审核并同意挂牌，成为当年宁波市第一家挂牌“新三板”的公司。公司运营模式属于互联网+旅游+文化，是全国第一家提出该理念的上司公司，上市当年，公司完成了第一次挂牌后的融资，估值从5000万提高到2亿人民币。公司的业务范围也走出了宁波本土，不断向外扩张，发展到青海西宁、福建泉州、内蒙包头等地。

余峰： 摆脱束缚的“电力十足”



1986年出生的余峰2011年毕业于弗吉利亚理工大学，2015年初创办宁波微鹏电子科技有限公司。该公司是一家年轻的高新技术开发企业，主创人员毕业于美国弗吉利亚理工、清华大学、华中科技大学等国内外知名高校，有海归的技术尖端人才，也有资深的管理精英。余峰和团队一同致力于第二代无线充电技术的研发、

商业化应用的推广。在2016中国（宁波）大学生创业大赛全国总决赛上，余峰带领团队斩获总冠军。不久，“微鹏电子”又完成了A轮融资，获得南京协立资本2000万元投资，市场估值达一亿。目前，“微鹏科技”手机无线充电设备已覆盖宁波近百家中高端餐饮店，致力于将宁波建成国内首个磁共振无线充电覆盖城市。

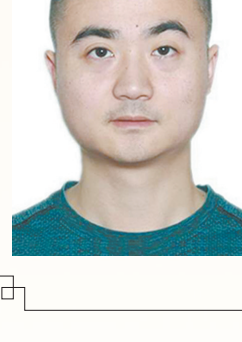
江龙： 不到5年，从1个人到500个人



1983年出生的江龙2004年毕业于安徽新华学院。2012年，怀揣着创业梦想，江龙只身走进宁波市国家大学科技园开启创业之路，他将目标锁定在方兴未艾的电商领域，创立宁波恒隆高科信息科技有限公司。该公司是一家集阿里巴巴授权宁波渠道推广商、传统网络SEM运营、O2O、B2B电商园，及阿里金融宁波服务中

心的综合平台IT公司。创业不到5年，宁波恒隆高科信息科技有限公司的员工就超过了500人，营业额突破2亿元，成为阿里巴巴的优秀渠道商，新客户仍以每月1000家的速度增长。裂变式发展中，恒隆高科的经营范围已经涉及产品销售、金融信贷、物流仓储等诸多领域，为宁波上万家中小企业提供全方位精准服务。

徐洪斌： 从“不安分青年”到成功创业者



1987年出生的徐洪斌2012年毕业于宁波大学信息学院计算机专业，他曾在宁大步行街摆摊过摊、开过家教社，卖过二手电脑和空调，自称是个“不安分青年”。2009年，还在读大三的徐洪斌在淘宝上开了一家儿童用品店，开始了创业路。正赶上电商的红利期，徐洪斌很快就有了可观的销售成绩，初尝到创业的甜头。积累下资本

后，他扩大公司规模，注册了属于自己的自主品牌。如今，徐洪斌旗下已创立10余个专卖品牌，公司拥有1家韩国设计工作室、140余项外观专利、1000余款在售产品。在公司里，徐洪斌还开设创业课程，从理论学习到实践落实，一步步带动员工们去学习，去创新，不断鼓励员工内部创业，带动大学生就业创业超千人。

纪鸿聪： 用互联网为传统制造带来新生机



1980年出生的纪鸿聪2003年毕业于北京大学，曾在宁波神化公司工作十余年，一直在工业制造领域服务。在电商渐渐风生水起的时代，纪鸿聪发现，工业加工领域却始终没有一个互联网化的平台。在宁波，许多中小加工厂，一直用着传统的方式接单，效率低下。2015年1月，针对这一痛点，他创办了宁波易联汇商信息科技有限公司，开始打造“生意帮”这款智造加工领域的电商平台，用基

于移动互联网、大数据、网络电话（VoIP）、云计算的技术，专注于开模、机械加工、表面处理等外协加工领域，为各类制造业企业、创客、外贸公司等需要产品实现的客户提供工业设计指导、工艺流程优化、产品品质管理全流程在线解决方案，从而提高生产效率，降低生产成本；同时为众多小微工厂创造新的发展空间，探索新的模式，达到优化资源配置，释放剩余产能，推进产业升级的目的。

厉刚： 让家居更“聪明”



1989年出生的厉刚2014年毕业于宁波大学计算机科学与技术专业。读大学期间，厉刚凭着借来的3万块钱成立了显科通信设备有限公司，组建起自己的小团队，通过家用智能化产品的OEM代工获得了人生的第一桶金。2012年，厉刚与

以色列Bar-Ilan大学博士后团队结缘，开始共同打造高品质智能家居产品。2013年厉刚创立显宏智能，推进智能家居模块化、定制化与个性化的综合发展。近三年，公司发展飞速，年均销售额均超过2500万元。

孙磊： 在物流行业书写创业梦想



1980年出生的孙磊是吉林人，2002年毕业后来到宁波，进入货代行业，做过单证操作、业务员。4年的一线从业经验，为他积累了一定的行业基础。2006年12月，孙磊创办宁波普皓国际物流有限公司，开启了创业之路。在他的不懈努力之下，公司业务量迅速增长，并于几年后在迪

拜设立全资子公司——WasaLogistics，以阿联酋迪拜为中心辐射周边区域，提供第三方代理服务。为国内客户区创立易得科技—一站式国际物流服务，孙磊还于2011年6月创办宁波格瑞物国际贸易有限公司，2014年12月创办宁波一品汇国际贸易有限公司，为社会提供更多的就业机会。

徐涛： 做好互联网生态上的账户验证体系



1982年出生的徐涛2005年毕业于宁波大学本科，2007年获得浙江大学EMA硕士。2005年徐涛在宁波市科技园创立易得科技。2012年6月，其团队作为镇海区高层次人才引进项目落户于宁波市大学科技园，创立浙江省易得信融软件有限公司。徐涛带领的易得科技团队一直

致力于金融信息化研究，他们自主研发的银行票据打印系统、银行客户身份验证识别系统、银行信贷风险控制系统、银行人力资源系统得到了业内客户的一致好评。截止目前公司共拥有知识产权20余项、专利2项、企业员工总数近百人，银行软件年销售额近千万元，为200多家银行提供服务。