

深一度
浙江新闻专栏

今年,我市大力推进国家保险综合试验区建设,以支持实体经济发展为目标,助推经济提质增效。针对创业创新企业开发保障产品,促使保险资金流向实处,形成保险公司、企业、政府、投资人四方共赢的局面,是保险业供给侧改革和支持“双创”及实体经济的有益探索——

保险为实体经济保驾护航

见习记者 金鹭

为“双创”企业添后盾

借全国首个保险创新综合试验区建设的东风,保险已成为推动我市产业转型升级、企业创新的新引擎。一季度,科技保险已为我市1200家高新技术企业提供2.4亿元的风险保障,涵盖961项发明专利。

去年初,全省首家科技保险分支机构——中华财险宁波市新科技支公司成立。该公司与高新区经发局(金融办)合作,共同推出“创客保”责任险等3个新险种,已覆盖宁波高新区近700家企业。“创客即使创业失败,也可按宁波最低工资标准一次性获得3个月的生活补助,有了重新再来的本钱。”中华财险宁波市新科技支公司经理王立咏告诉笔者。今年5月,入驻高新区创客空间的2家创业公司就因创业失败提出索赔申请,每人获得了5580元的赔偿。截至目前,“创客保”已累计赔偿10万元。

近期,高新区科技局联合中华财险宁波市新科技支公司推出的全国首创保险产品——“科技成果转化费用损失保险(科转保)”正式获得中国保监会批复。据介绍,投保企业或个人的科技成果转化项目若遭遇失败,可按合同约定获得人员薪酬、材料费、设计费等研发费用和关键设备损失费用的赔偿。“科技成果转化过程中偶然性强,市场风险较大,这在一定程度上影响了单位科技成果转化的积极性。”王立咏告诉笔者,“科转保”作为创新的保险产品,将在我市新材料、新能源、电子信息、智能制造、生命健康、海洋高科技等领域发挥重大作用,助推经济结构调整和产业转型升级。

宁波先进装备制造业、高新技术制造业占比已经超过40%,保险也为高端装备研发提供了保障。今年6月,人保财险慈溪中心支公司为江宸智能装备股份有限公司签订保险协议,为该公司的柴油发动机加工生产线提供总价值3000万元的风险保障,标志着宁波首单(套)保险补偿机制第一单正式落地。据介绍,首单(套)重大技术装备综合保险将突破重大装备市场化初期的推广应用瓶颈,以政府引导企业购买保



宁波创客与国际友人开展交流。

(金鹭 摄)

险服务的方式发挥保险杠杆功能,放大财政资金扶持效应。借力首台(套)保险这个起搏器,今后将有越来越多有影响力的“宁波制造”设备进入保险市场。

助金融活水流向小微企业

如何引导金融资本流向抵押不足、实力偏弱的小微企业?宁波巧用国家保险创新综合试验区平台,频频下出“先手棋”,一批“宁波首创”新险种为海量资金进入实体经济闯关探路,巧妙撬动资金为实体经济输血补气。

不用抵押,凭一张保单,撬动几十倍甚至数百倍银行资金流向企业,风险则由银行与保险公司按比例分担,这就是宁波首创的“保险+小额贷款”及“银政保”合作模式。前不久,健坤电热技术有限公司花了4万余元从人保宁波公司购买了一份“金贝壳”小额贷款保证保险,凭保单从中国银行贷款200万元。该公司总经理杨利东告诉笔者:“这笔融资解了我们购买原材料的燃眉之急。”凭着与“金贝壳”牵手的机遇,该公司解决了科技型中小企业普遍面临的融资难问题,迈上了更为广阔的舞台。据统计,“小贷险”已支持1.5万家企业获得贷款

140亿元。创新险运用方式,加大保险资金引进落地,是国家保险创新综合试验区建设的一项重要内容。为将险种落到实处,更好地为“双创”企业服务,市金融办做起了“红娘”,为各保险总部、资管公司与投资平台牵线搭桥。“我们将邀请中国保险资产管理业协会负责人来甬考察,召集各区县(市)部门召开保险运用动员会,下一步还将组织一批专家赴各区县(市)进行巡回辅导。”市金融办负责人说。

据统计,去年19家保险总部机构与市政府签订了战略合作协议,签订项目意向金额650亿元,已到位280亿元。今年上半年,全市新引进保险资金136.7亿元,另有余姚中意生态产业园200亿元保险资金等多个大项目正在对接中。

持续推动实体经济发展

“实践证明,保险不仅可以为中小微企业、特色产业提供风险保障,而且能在完善工业科技体系、提高企业可持续发展能力等方面发挥重要作用。”市金融办相关负责人表示。下一步,宁波将落实中国保监会支持国家保险创新综合试验区的14条政策,

助力“中国制造2025”,加快宁波保险业创新发展、吸引保险资金、形成保险产业集聚,为支持实体经济提供更大的创新舞台和发展空间。

我市将建立符合宁波实际的首台(套)重大技术装备保险指导目录,将新材料、关键部件纳入首批次应用保险保费补偿机制实施范围,促进保险业与制造业融合发展。探索建立政府、科研机构、企业、保险公司共同参与的科技创新风险管理机制,推动专利保险业务发展,加大对知识产权的金融支持力度。

在助力市场拓展方面,我市将以服务高新技术、高端装备制造、高附加值产品和新能源、新材料“三高两新”企业为重点,在重点行业和领域逐步推广产品责任险、产品质量保证险、关键研发设备保险、研发人员人身保险、营业中断损失险等科技保险产品。

为更有效地将险种落到实处,我市计划引进险资建立产业基金,发挥保险资金长期投资的优势,鼓励保险公司以股权、债券等方式参与科技研发投入、PPP等项目,拓宽创业投资资金供给渠道,引导保险资金进入创业投资产业基金,服务大众创业、万众创新。

海丝港口国际合作论坛闭幕

宁波舟山港成为世界港口靠泊优化项目推进组成员

本报讯(记者俞永均 通讯员黄建锋)第三届海丝港口国际合作论坛昨日闭幕,来自海丝沿线30多个国家的代表一致同意通过《合作共识》。论坛期间,浙江省海港投资运营集团、宁波舟山港集团签约成为新加坡海事及港务管理局关于液化天然气加注的谅解备忘录成员单位,以及世界港口靠泊优化项目推进组成员单位。

论坛首日,浙江省海港投资运营集团、宁波舟山港集团董事长毛剑宏,国家发改委综合运输研究所所长汪鸣,上海海事大学校长黄有方,马士基集团副总裁Tim Smith等嘉宾作了主旨演讲。昨日,海丝港口国际合作论坛安排了两个平行论坛,邀请威廉德港总裁、安特卫普港务局首席驻华代表、印尼第二港务公司总裁、塞萨洛尼基港副总裁

等丝路沿线国家代表分享“一带一路”建设经验,研讨港口和物流合作机会。

“浙江元素”是本届论坛的一大亮点。两个半天时间里,来自我省的代表分享了浙江省港口一体化的新探索,介绍了中国(浙江)自由贸易试验区的新谋划、跨境贸易对港口和物流的影响等,为海丝沿线港口的发展贡献“浙江智慧”。

论坛期间,浙江省海港投资运营集团、宁波舟山港集团与迪拜环球港务集团举行了合作会议,与康斯坦察港、里耶卡港、科佩尔港、格但斯克港举行了五班圆桌会议。宁波舟山港与西班牙阿尔赫西拉斯港开展业务洽谈并取得了预期成果。

交通运输部国际合作司副司长张晓杰,国际港湾协会主席Santiago Mila等出席论坛。

中国股权投资市场可投资资本存量超2万亿元

12日,国内知名投资服务机构清科集团联席总裁符星华表示,截至今年6月底,我国股权投资市场的可投资资本存量接近2.3万亿元。

符星华在“第十一届中国基金合伙人峰会”上表示,今年上半年,我国创业投资和私募股权投资市场的管理资本新增量达4500亿元,预计全年新增规模超过1.2万亿元。截至6月底,我国创业投资和私募股权投资市场的管理资本总量已达到7.5万亿元,较全球同类市场总量占比超过20%。

中国证券投资基金业协会最

新数据显示,截至6月底,在基金业协会备案的创业投资及私募股权投资机构达到11251家,管理基金数量达到23473只,基金实缴规模5.83万亿元。

符星华表示,我国创投和私募股权投资市场近年来快速发展,在未来的几年内,会有越来越多的GP(一般合伙人)脱颖而出成为行业新星,LP(有限合伙人)既有更丰富的投资选择,也面临更加激烈的竞争,整个行业格局和市场也会发生重大变化。按照基金的投资周期计算,未来3年到5年,投资市场的竞争会非常激烈。(据新华社)

宁海长街镇给药店装上“千里眼”



宁海县市场监管局长街市场监管所工作人员正在安装摄像头。(孙佳丽 殷聪 摄)

本报讯(实习生孙佳丽 记者殷聪)近日,宁海县市场监管局长街市场监管所辖区小药店安装了26个摄像头。通过摄像头,市场监管部门可实时监控小药店的日常经营情况。

据宁海县市场监管局相关负责人介绍,长街镇是宁海小药店拥有量最多的乡镇。如今,监管工作人员通过手机、电脑对小药店进行实时监控。通过实时监控,该所针对小药店的巡控次数明显减少。

“打骗打虚”稽查专项行动 启用执法记录仪

本报讯(记者董娜 通讯员夏燕燕)近日,市国税局第一稽查局举行“打骗打虚”专项行动前期动员会。据悉,这次专项行动将启用执法记录仪,实现稽查行动全程留痕。

“文明执法、阳光执法,是为了确保纳税人的合法权益得到更好的保护,从而实现公平、公正、和谐的税收环境。”该局相关负责人表示。

除执法记录仪约束执法外,该局还在稽查各个环节精准施策,助推阳光执法。据

悉,该局建立了行业标准稽查工作流程,对行业典型企业先进行检查,形成标准化的典型案例和项目化的检查方案,然后全面开展行业检查,提高稽查效率。

在案件审理方面,重要、复杂、疑难案件由集体审理委员会研究决定,做到“同案同办”。稽查回访更加“科学化”。该局在执行文书上印制回访二维码,让企业以“微信扫码”的形式填写回访单,更好地监督执法行为。

宁波小家电抱团出征

角闯世界 聚焦“一带一路”先行者

本报记者 单玉紫枫
通讯员 钱芳

“想不到第一次去越南参展,效果就这么好。光展会现场的意向客户成交额就超过60万美元。”宁波豪曼迪进出口有限公司负责人说,豪曼迪公司一直关注“一带一路”市场,此前重心放在中东、约旦等地,这次“试水”越南,特地推出了冷风机、发电机、水泵等符合越南市场需求的产品,没想到好评如潮。

今年6月,由中国-东盟博览会秘书处和越南工贸部贸易促进局共同主办的2017东博会机电产品展(越南)(以下简称“越南机电展”)在越南河内国际会展中心举行。我市一批优秀小家电企业参展,借力开拓东南亚市场。

据悉,此次参展的90%以上企业是首次前往越南开拓市场。参展展品为新能源、LED灯具、机



图为2017东博会机电产品展现场。

(钱芳 摄)

电工具等。参展企业普遍认为,作为“一带一路”国家之一,越南正处于稳定的发展阶段,机电类产品可以满足其基础设施建设需要,市场前景良好,发展潜力巨大。此次越南机电展专业性很强,行业划分精准,与宁波不少企业的发展战略不谋而合。

宁波得成电子有限公司是一家消费类电子产品的制造商,以前一直专注于拓展美国市场。随着“一

带一路”建设的深入推进,该公司将目光转向了东南亚等新兴市场。在对越南市场进行深入调查后,该公司展出了实用性强、价格适中的灭蚊器等产品,非常适用于越南的咖啡馆、大排档等。在本次展会上,灭蚊器甫一亮相,就吸引了25个意向客户,意向成交额100多万美元,远远超出了预期目标。

“一带一路”建设开展以来,东南亚市场刚性需求大,其中越南

正处于基础设施全面建设阶段,小家电发展前景良好。众多企业希望在越南抢占先机,同时寻找更多供应商和代理商。展会上,越南的客商也报以热烈回应。

那么,这些小家电在越南机电展上畅销,在越南市场是否具有代表性呢?

“开拓一个新的市场,不是有什么产品就运过去,应该通过广泛的市场调研找准定位,包括国际和本土品牌的价位、受众,然后再具体规划如何一步步拓展市场。”市商务委相关负责人表示,只有在崭新的市场上明确自己的定位,做到心中有数,才能应对有效。

此次参展,甬企“有备而来”,产品不是简单地照搬,而是很好地契合了越南当地的市场情况。质量好、价格又不贵、采购门槛也不高,自然成为抢手的商品。有关专家表示,以冷风机、灭蚊器等产品为例,对热带地区的国家来说,是低成本解决问题的优势产品。因此,在越南以及其他东南亚国家具有代表性。

首次参展,富有前瞻性的宁波商人又将目光瞄准了东博会秘书处明年计划举办的柬埔寨展、缅甸展,特别是2018越南机电展。“相信到时候,我们也会有不俗的表现。”一位参展企业负责人表示。