



打通“农村金融最后100米” 宁波普惠金融“雨露”洒遍四明大地

本报记者 张正伟 金鹭

“以前办一笔贷款要跑银行很多次，至少得耽误两天农活。现在带着一张身份证到银行，不到1小时贷款就到我卡上了，真是太方便了！”日前，家住宁海县新南村的养殖户老王为宁海农商行的信贷服务点赞。

这是宁波银行业普惠金融服务“小微”“三农”的一个缩影。今年以来，我市银行机构根据小微企业和农户生产经营特点和“短、频、快”的融资需求，深化业务创新，加快建设宁波特色的普惠金融体系，为他们提供专业的金融服务。截至今年6月末，全市小微企业贷款余额5874.13亿元，同比增长4.24%，贷款客户19.4万户。

普惠金融旨在提升社会福利、增强社会保障、精准扶贫和保护弱势群体，向大众提供更好、更便捷、更安全的金融服务，重点服务对象是小微企业、农民、城镇低收入人群、贫困人群和残疾人、老年人。近几年，全国普惠金融发展十分迅速，从北京大学一项统计来看，全国数字普惠金融指数从2011年的40上升至2015年的220，增长速度十分惊人。

宁波民营经济发达，民间借贷活跃，在发展普惠金融上具有比较优势。按照“支农支小”的服务宗旨，全市普惠金融示范区建设正加速推进，宁波将举全市之力打通“农村金融最后100米”。

甬城银行发力普惠金融

余姚泗门镇光育农场里，64岁的吴渭尧带着他的团队正忙着试榨榨菜收割机。榨菜收割机隆隆开动，切根、割叶、去茎等动作一气呵成，几分钟的时间，一大片榨菜已被收割干净。几米之外，正用镰刀收割榨菜的工人仅仅割了十来根榨菜。“研发这台机器耗费了近10年，经历了千百次零部件调换，六七十个版本更新。”吴渭尧说。2012年，在资金高度紧张的情况下，余姚农商行雪中送炭给他授信200万元，帮助他解决燃眉之急。在连续五年的资金助力之下，吴渭尧终于在年初研制成功榨菜收割机，将收割效率提升了30倍，降低人力成本近70%。

日前，国务院总理李克强明确要大型商业银行2017年内要完成普惠金融事业部设立。我市大型商业银行积极响应国家号召，探索普惠金融服务新模式。农行宁波市分行成立了普惠金融工作领导小组，设立三农金融分部管理委员会，引导各支行因地制宜做好“三农”金融服务。工行宁波市分行在绿色信贷、助力小微等方面持续发力，做好普惠金融服务。

我市各中小银行坚持“门当户对、服务中小”的经营策略，持续创新产品，完善业务流程，积极拓宽小微融资渠道。宁波银行将信贷资源向小微企业倾斜，截至今年6月末，全行小微贷款余额1466亿元，同比增长15.15%，小微企业申贷获得率高达99.18%。

近年来，宁波农信系统坚持普惠金融的市场定位，稳步向前，在“支农支小”方面保持主力地位。截至今年6月末，宁波农信系统存贷款总量突破4000亿元，其中农户贷款余额731.2亿元，小微企业贷款余额1097.13亿元，均居全市银行业第一。

乡乡有机构村村有服务

在“普惠”环境下，甬城各银行逐步摆脱“二八”定律，通过创新驱动，将业务触角伸向了数量众多的小微企业。

为客户“量身定制”金融服



慈溪周巷镇新墁路村果农们正在采摘黄花梨。

(陈章升 摄)

2012年，在资金高度紧张的情况下，余姚农商行雪中送炭给吴渭尧授信200万元。在连续五年的资金助力之下，今年初，吴渭尧终于研制出榨菜收割机，将收割效率提升了30倍。

今年以来，我市银行机构加快建设宁波特色的普惠金融体系，截至6月末，全市小微企业贷款余额5874.13亿元，同比增长4.24%，贷款客户19.4万户。

“我市将以支持实体经济发展作为出发点和落脚点，加快推进宁波国家保险创新综合示范区和普惠金融综合示范区建设，实现经济金融良性互动。”市金融办负责人表示。

务方案。日前，工行宁波市分行工作人员在回访余姚一家净水器生产厂家时了解到，企业的客户不少以承兑汇票付款，导致资金回转周期长，从发货到资金实际到手通常需要九个月时间。在了解情况后，该行工作人员向公司负责人李先生推荐了票据池贷款，为公司节省了资金成本。



宁波市现代服务业公共职业培训平台组织专家深入了解农民金融需求。

(杨波 金鹭 摄)



北仑农信联社开展“走千家、访万户、共成长”金融助农活动。

(林柳芬 金鹭 摄)

“过去，我对贷款抱有抵触心理。现在，有针对性的信贷服务已成为公司成长的助推器。”李先生表示。

针对“双创”企业，我市银行机构以多元化的产品服务高新技术企业。农行高新区支行推出了科创贷、集客贷等产品，与企业保持长期合作。截至今年6月末，农行累计向宁波激智科技股份有限公司发放项目贷款1.2亿元及配套流动资金贷款8000万元。在农行的助力下，激智科技在短短10年内发展为集光学膜研发、生产、销售于一体的高新技术企业。

农业稳则天下安，农业兴则百业兴。在服务“三农”方面，我市银行机构积极创新，持续扩大线上线下服务覆盖面，为广大农户、新型农业经营主体、农业龙头企业等提供优质金融服务。“乡乡有机构，村村有服

务。”这是我市普惠金融服务提出的发展目标。今年以来，我市银行业金融机构将新增营业网点向社区和乡镇倾斜，实现村一级基础金融服务全覆盖。余姚农村商业银行持续开展“走千家、访万户、共成长”活动，提高农户贷款覆盖率。到今年7月末，该行在四明山区设立了6家营业网点、51个金融便民服务点、2家丰收驿站，实现了金融服务点在山区的全覆盖。

在乡镇实体网点覆盖面稳步提升的同时，我市银行业借力科技手段做好“便农”金融服务。农行宁波市分行大力推广E农管家电商平台，搭建农村电子支付频道，累计投入1000多万元，实现全市乡镇金融服务全覆盖。截至6月末，农行宁波市分行在县域农村地区的掌上银行客户、个人信息服务账户客户、快e付签约客户、企业网银客户合计

0 声音

多管齐下建设普惠金融体系

最近，由中国中小企业协会、中国中小企业协会普惠金融促进工作委员会主办的首届中国普惠金融高峰论坛在北京举行。专家们表示，应加快建设普惠金融体系，为小微企业和广大农户提供金融支持，服务实体经济发展。

普惠金融的提出，是基于一批城市和农村的小经济体，在成长初期由于种种原因无法享受传统金融体系的服务，金融要真正服务实体经济的发展，必须把这部分群体纳入进来，为他们提供专业的金融服务。

发展农村草根金融是金融扶贫的重要内容。专家指出，应探索建设适宜中国农村的金融服务体系，活跃中国农村的金融市场，改“输血式扶贫”为“造血式扶贫”，提高贫困户的自立和自我发展能力。具体到实践上，要为农村市场量身打造保险、汇兑、理财等多种金融服务产品，以市场经济的手段帮助农户早日实现脱贫致富。

多层次组织体系是加强普惠金融服务的基石，其中涵盖了大型国有银行普惠金融事业部，中小银行、农村商业银行和农信社，以及与“三农”“小微”关系密切的非银行金融机构。尤其是小微金融机构扎根基层、服务灵活、业务便利，与大型商业银行优势互补，是普惠金融的“毛细血管”。

努力打通“农村金融最后100米”。中和农信项目管理有限公司总经理刘冬文表示，从过去的扶贫经验来看，给贫困人口、中低收入人群提供金融服务时，贷款的金融模式往往是见效快但不可持续。要在农村地区为贫困人口建立长期可持续的金融服务体系，应该培育能够实现商业化、市场化运作的普惠金融服务模式。

此外，要努力完善信用管理体系，善用科技手段发展普惠金融。专家认为，互联网金融依托大数据技术，授信额度可以精准确定、动态调整，交易成本随规模增长而分摊，单笔交易的边际成本近乎零，借贷市场准入门槛大幅降低。因此，应善用科技手段，大力发展数字普惠金融。(中经)

145.3万户

目前，全市140个乡镇、2636个行政村共有金融网点2330个，便民金融服务点3362个，建立信用档案的农户145.3万户。

达421万户，电子渠道占比92%。

瞄准数字金融补短板

有关资料显示，目前全市140个乡镇、2636个行政村共有金融网点2330个，便民金融服务点3362个，建立信用档案的农户共145.3万户，有建档意向的农户建档率近100%。

宁波普惠金融的大发展，离不开合理的监管引领和内部督查机制。今年，宁波银监局紧紧围绕国务院和银监会普惠金融发展战略规划，结合本地实际确定差异化的监管政策，抓引领、抓推动、抓督导、抓典型，持续提升辖区普惠金融发展水平。

尽管形势喜人，但在经济新常态下，宁波银行业在推进普惠金融发展、加大“支农支小”力度方面任重道远。一方面，我市普惠金融发展仍存在一些困难与问题，需要补齐短板、迎难而上，进一步提高普惠金融服务的覆盖面与获得感。另一方面，蓬勃发展的数字金融业务对普惠金融提出了新挑战，如何通过数字金融降低获客成本、帮助客户降低风险等，需要我市银行业设计一个全新的解决方案。

专家指出，对社区和偏远地区最有效的办法就是利用数字技术，也就是利用网络、手机等移动设备对偏远地区进行金融服务。“数字普惠金融将会逐步改变贫穷偏远地区金融服务差、基层金融服务不足的现象，这方面宁波应该走在全国前列。”

省农信联社宁波办事处主任崔金全认为，普惠金融关系国强民富，关系小康社会是否全面建成，关系两个百年目标和伟大中国梦的实现。站在时代的风口，中小银行机构要坚持“支农支小”的市场定位，勇于充当普惠金融的主力军。

“我市将以支持实体经济发展作为出发点和落脚点，加快推进宁波国家保险创新综合示范区和普惠金融综合示范区建设，实现经济金融良性互动。”市金融办负责人表示。

导读

B2 特色小镇背后的产城融合与再造



B3 从出口退税看宁波外贸成色



B4 “大龄”又怎样——去留学，去飞翔以行动开启“第二人生”



扫一扫，零距离感知宁波开放温度