

作为宁波以智引智战略的重要通道，中国·宁波全球新材料行业大赛通过四年的精耕细作已经为宁波输送超过百余位优秀人才。9月25日，第四届新材料大赛总决赛将在宁波打响，100余位海内外新材料领域的创业者和投资人将齐聚甬城，为宁波新兴制造业的发展提供新动力。

“只有在全球化的人才、技术和资本整合下，才能真正塑造一批富有创造力的企业和企业家。”宁波国家高新区（新材料科技城）管委会相关负责人说。

新材料作为智能制造的核心动力和产业基石，其研发水平及产业化规模是衡量一个国家经济、社会发展、科技进步和国防实力的重要标志。作为全国首批七个新材料产业国家高新技术产业开发区之一，宁波经过多年发展，在新材料研发制造方面具有一定的领先优势，全市新材料研发范围已基本覆盖国家重点支持的新材料高新技术领域，形成了一批在全国具有垄断性的骨干企业和独创性新材料产品，产业特色优势突出。

目前，宁波实现规模以上新材料产业总产值1600亿元左右，居全国七个新材料产业国家高新技术产业开发区之首。



图为创业者在西南赛区(成都)选拔赛上路演。

中国宁波第四届全球新材料行业大赛迎来总决赛 打造新材料行业国际化引才金牌赛事

升级宁波“3315计划”系列赛事 打造引才金字招牌

2017年3月，中国·宁波第四届全球新材料行业大赛正式启动，并升级为宁波市“3315计划”的金牌赛事。经过三年的积累，大赛摸

索出一套高效的引才落地孵化模式，逐渐成为宁波国际化引才战略的金字招牌，也成为全球新材料创业者落地创业的首选平台。

本届赛事在华东、华北、西南设立国内赛区，并开展了北美、欧洲、亚洲海外赛区选拔赛。美国当地时间8月6日下午，大赛在美国



美国硅谷分站赛汇聚了众多北美地区创业者。

硅谷进行现场路演，中国驻美国旧金山总领馆科技领事蒋玉宏出席并致辞，他从天时地利人和三个方面详细地介绍了宁波，并直言宁波是一个创新创业的好地方。大赛更是将中国环杭州湾经济区与美国旧金山湾区联系在一起，构建起太平洋东、西海岸两大湾区的高层次人才直通通道。

新材料行业大赛不仅仅是响亮的品牌口号，更是创业项目落地发展的平台。通过大赛平台获奖并落户优秀项目，符合相关要求的可以直接宁波市“3315计划”，最低可获得200万元政策支持，特别优秀项目有机会获得最高4000万元的奖励。在赛事推进过程中，诸多创业者被如此“真诚”的政策打动，不少项目创始人表示要在总决赛期间带团队来宁波国家高新区（新材料科技城）实地走访，寻求落地的良机。

新材料行业大赛依托浙江赛创未来创业投资管理有限公司在美国硅谷、洛杉矶、德国慕尼黑、日本东京、以色列海法、新加坡等全球10个发达国家和地区设立的孵化器，整合100家重点

行业顶级孵化器资源，建立深度合作合作关系。赛创未来通过全球化赛事平台，凝聚项目人才、对接国际资本，实现“以赛引才、资本助力、深度孵化、落地服务”的创业全生态链战略布局，将海外优质高科技创业项目引入中国，助推本土产业快速升级。

据了解，浙江赛创未来创业投资管理有限公司是浙江赛伯乐旗下致力于海高层次人才生态链服务的专业高端平台。

“我在宁波就很爽 何必羡慕北上广”

据了解，四届新材料大赛吸引了1300多个创业项目，他们都对宁波国家高新区产生了浓厚的兴趣。宁波到底有哪些优越的创业政策和引才政策可以给到海外高层次人才创业者？

宁波是“中国制造2025”首个试点示范城市，代表着中国制造的综合实力。此外，随着“一带一路”倡议的推进，海上丝绸之路起点城市宁波越来越显示其港口经济的作用。2016年宁波

舟山港货物吞吐量9亿吨，位居全球第一，集装箱吞吐量突破2156万标箱，居全球港口第四。

宁波着力发展新材料、新能源、新装备、新一代信息技术等四大战略新兴产业，积极发展节能环保、生命健康、海洋高技术、设计创意等四大新兴产业，着力改造提升零部件、纺织服装、电工电器等四大优势产业。

据了解，宁波将给予入选“3315计划”的创业创新团队最高2000万元人民币的人才和科研经费资助，宁波国家高新区再给予最高1:1配套；给予入选高新区“精英计划”的高端创业创新团队最高1000万元的人才和科研经费。

此外，宁波市和宁波国家高新区（新材料科技城）还将为创业者提供用房保障和贷款保障。“宁波市和宁波国家高新区对引进落地的项目给予系统的资助政策。”宁波国家高新区（新材料科技城）管委会相关负责人说，“很多来宁波的创业者笑称‘我在宁波就很爽，何必羡慕北上广’。”

新材料赛事“金名片”

在这里打响

此次大赛为宁波连续第四年度打造的新材料行业大赛，与往届相比，大赛规格更高、赛区更广、覆盖人群更多。本届大赛设立亚洲、欧洲、北美三大海外赛区，面向全球寻找与新材料产业发展密切相关的高成长型企业及优秀创业项目和团队。2017年8月，大赛组委会前往美国硅谷，深度挖掘具有世界领先技术水平的前沿项目，并联合赛伯乐洛杉矶孵化器积极引进北美地区的创业人才与资本力量。

四届大赛历经海内外21个赛区，吸引超过1300多个项目报名，促成融资金额8亿余元。大赛在搭建全球性的信息渠道与联动平台的同时，集聚创新创业要素与新材料成长项目。据了解，前三届大赛吸引20多个海内外优质项目落户宁波国家高新区（新材料科技城）发展。经过近三年的发展，大部分企业已在这片沃土中“落地开花”。

文/图 张正伟 张明明 王贤杰

ICBC 砥砺奋进的五年

当好高净值人群的金融管家 ——工行宁波分行深化私人银行业务发展

近日发布的《2017胡润财富报告》显示，宁波拥有千万资产的家庭，比去年增加3500户。宁波每250人中有1人是千万富豪，入选千万资产高净值人群最密集城市前十。

三江汇流的宁波作为中国最早的贸易口岸之一，在民营经济和外向型经济的强劲发展势头下，诞生了一批高净值人群。他们资金需求旺盛，投资不仅多元化，也个性化，因此对于财富管理和金融服务也有高要求。私人银行在此背景下应运而生。

作为银行综合化经营的先行者，工行确立了大零售、大资管和大投行三大战略融合发展转型目标，工行宁波分行私人银行中心着力打造“公私一体化、投融资一体化、境内外一体化”的服务体系，实现私人银行业务稳中有进的新局面。2012年升格成立的工行宁波私人银行中心用五年的时间，走出了一条新路，取得了长足发展。

私人定制 满足客户多元化需求

工行宁波分行以客户需求为导向，通过总行私人银行部金融产品研发及创新，持续壮大投资管理能力，为私人银行客户提供涵盖自有理财、专户、家族基金、跨境服务等条线的个性化专业金融服务。2015年以来，全球资本市场动荡加剧，工行宁波分行也经过了波澜壮阔的市

场历练，以亮眼的投资成绩单在市场中站稳脚跟。

鉴于目前超高净值客户对于财富的保值增值及个性化定制需求日益增强，工行宁波分行致力于新兴业务的研究与突破，依托总部强大的产品研发团队和专家团队，以专业的需求分析、团队协作、运行管理能力为金融资产5000万元以上客户量身打造集投资账户服务、金融资产质押代理投资服务、增值服务等于一体的专户投资服务，为客户实现财富的个性化、全方位私人定

制。“面对复杂的金融、财富传承等综合化业务，除了私人银行中心这个综合化运营的平台，还需要配备专业度极高的团队来满足客户个性化的需求。”工行宁波私人银行中心有关负责人表示。据了解，目前在工行宁波私人银行中心有财富顾问、投资顾问、综合支持三个团队，其中专业的财富顾问就超过150多人，为这批高净值人群提供私人定制服务。

针对私人银行客户的流动性和收益型需求，工行宁波分行私人银行中心提供了完善的产品体系，比如全资产范围、全时间周期、风险等级由低到高、投资周期由短到长，以满足客户多元化、差异化的资产配置需求。“我们还拟定了详细的客户服务标准化流程，坚持一切从客户的角度出发，沉下心来做服务，精细化深入了解客户需求，及时就客户需求进行改进和落地，为客户带去良好的服务体验。”这位负责人说。

全球视野 境内外一体化配置

随着全球经济一体化的日益加深，境内外金融联系的日益紧密，

资产配置全球化成为明显趋势。出于分散风险、资产增值、海外业务发展、移民、子女留学等多种因素的考虑，私人银行客户的投资视野开始从境内逐步扩大到海外市场。面对更加复杂的全球市场，私人银行客户表现出对风险的高度重视，在选择境外金融服务时更加谨慎，这对于金融服务机构的投资体系、产品种类、服务专业度、综合服务能力等提出了更高的要求。

据了解，工行私人银行是国内首批经中国银监会批准持牌经营的私人银行业务专营机构，历经九年发展，工银私人银行紧紧抓住中国财富管理市场快速发展的机遇，构建境内外全覆盖的平台机构，凭借完善和丰富产品线，优化多元服务，多次摘得由英国《银行家》《环球金融》《亚洲货币》《亚洲金融》《财资》等国际专业媒体机构评出的“中国最佳私人银行”奖项。这是工行国际化、综合化战略最好的肯定，亦是工银私人银行勇于向全球化资产配置作出承诺的根基。

工行宁波分行依托总行遍布21个国家与地区的服务网络和服务团队，发挥全球布局优势，捕捉全球各地市场的投资热点，向私人银行客户提供全球投资机遇。在实



中国工商银行宁波市分行私人银行中心大楼。（沈颖俊 摄）

践中积极探索跨境业务新模式，依托遍布美国、新加坡等全球各大洲的工商银行海外私人银行中心的良好声誉和市场环境，协同专业律师事务所，为全球私人银行客户提供全球资产配置规划方案，获得了客户的青睐。

个性尊享 引领高端品质生活

除了定制金融服务以外，针对客户的多样化需求，经过几年的积累和实践，工行宁波分行整合全行资源，打造财经、健康、教育、休闲等非金融服务，逐步实现标准化非金融服务配置，为客户提供全方位的非金融增值服务。近年来，曾多次开展投资讲座、移民讲座，为客户的投资规划、海外布局提供有价值的建议；面向超高净值客户子女，在寒暑假期间组织财商训练营，寓金融与文化于一体，培养财经触觉，拓宽胸襟视野。平时，20

人左右的小范围财经沙龙也是不定期开展。

今年1月，工银国际的首席财经专家来到宁波，与客户分享了一场生动的财经论坛，他以独特、专业的视角分析市场投资热点，预测全年宏观经济走势，让高净值客户受益匪浅。同时还邀请了工银亚洲等境外机构专业人员，为有境外投融资需求的客户提供一对一的见面活动。

此外，工行宁波分行私人银行中心还定期为高净值客户提供高端体检服务，比如邀请三甲医院知名医师为客户提供一对一就诊服务和养生讲座；针对女性客户的喜好，组织她们参与春夏流行服装搭配等活动，丰富她们的精神文化需求；为高净值客户提供子女留学、教育等相关信息的服务。

纵贯数个世纪的私人银行业务，在今天的中国绽放新姿。工银私人银行，以“君子伙伴”之姿，以其独树一帜的综合化服务模式，担负社会财富传承，陪伴高净值人群的财富人生。（王颖）



中国工商银行宁波市分行私人银行中心小型会议室，适合8至12人的内部会议。（沈颖俊 摄）