

0 最前线

上世纪90年代，5家甬企成为我市对外投资的第一批“探路者”。如今，宁波企业“走出去”已逐渐形成全方位、泛领域的新格局。近日，市国税局发布了《2017年度“走出去”企业税收分析报告》，全景展示宁波企业近年来实践国家“走出去”战略的硕果，“把脉”甬企最新境外投资特点和发展趋势，“引航”甬企在全球化浪潮下抓住机遇、迎接挑战、再创辉煌。



图为我市一家零配件“走出去”企业生产车间。(董娜 徐王健 摄)

事项覆盖100%
“最多跑一次”激发
商务经济新活力

本报记者 单玉紫枫
通讯员 周涌华

“必须坚持质量第一、效益优先，以供给侧结构性改革为主线，推动经济发展质量变革、效益变革、动力变革。”十九大报告中，改革再度成了高频词。随着全面深化改革，质量、效益、动力三者联动，也为服务单位提供了前进的指引。近来，以“最多跑一次”为抓手，宁波市商务委以实际行动贯彻落实十九大精神，通过审批再提速，切实激发甬城商务经济活力。

“3个工作日”缩短到“1个工作日”，“现场提交材料”变为“部分全程网上办理”，“企业东奔西跑”变为“部门集成服务”，“人员跑腿”变为“信息跑腿”……此前，香溢德旗典当有限责任公司综合管理部相关负责人于仲林就切身体验了一把。“典当行业比较特殊，办手续前需要和相关部门沟通，再申报材料接受审核，最后等待公告和批文，通常需要3个工作日，但现在实际等待的时间缩短到1个工作日。”于仲林大大地点了个赞，“重复跑腿”的情况几乎不复存在。

据悉，市商务委以“最多跑一次”倒逼简政放权、优化服务，在“减项、共享、联办、提速”上做文章，自我加压对现有的行政审批服务事项流程进行改造，进一步提速增效，大幅提高即办件比例。

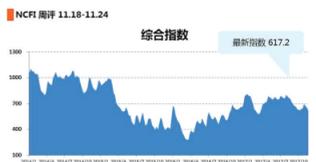
“以往，办理‘外商投资企业设立、变更审批’这一事项手续较为繁琐，审批时间较长。现在，这一事项通过电子化服务，有效压缩了审批服务时间。法定期限为20个工作日，我们承诺期限仅5个工作日。同时，我们承诺即办件比例，进一步提升办事效率。”工作人员介绍。

据统计，今年市商务委对外承诺“最多跑一次”事项43个，占比达到100%，超额完成省里下达的80%指标任务，其中部分全程网上办理，企业零跑。与此同时，打破既定模式，优化流程，强化培训，进一步提速增效，服务区各办事窗口13个常办事项基本实现“一窗受理”，节约了办事人员的时间，方便了企业。此外，突破地理界限，打通审批层级，第一批公布的6个全城通办事项方便企业就近办理，降低企业行政成本，真正实现减负又增效。

“比如，现在所有县市区都能办理对外贸易经营资格和加工贸易生产能力证明，免去企业奔波之苦，提升了办事企业与群众的服务体验和满意度。”市商务委相关负责人表示。

海上丝路指数

多数航线运价回落
综合指数跌幅加大



上周，宁波航运交易所发布的海上丝绸之路指数(简称“海上丝路指数”)之宁波出口集装箱运价指数(NCFI)报收于617.2点，较上一周下跌4.6%。21条航线指数中有5条航线上涨，16条航线下跌。“海上丝绸之路”沿线地区主要港口中，3个港口运价上涨，14个港口运价下跌，1个港口运价持平。

寻找蓝海

——从税收报表看企业走出去“淘金”方向

本报记者 董娜
通讯员 永轩 施斌

年度投资总额破200亿元大关

分析报告显示，截至目前，全市共有278家企业在境外投资了362家企业，比去年分别增长了20.87%、23.55%。

结合近三年数据，境外投资的企业数量增势明显，每年增幅都超过10%，涉及境外国家和地区从42个增加到50个，境外投资总额每年涨幅超过30%，2016年比2015年更是翻了一倍多，首次突破200亿元，达到284.56亿元，较2015年同期的101.83亿元增长179.45%。

破纪录的背后是“走出去”企业敏锐的市场洞察力和果敢的行动力。宁波百事益技术服务公司是业内首家具备计算机维修与用户移动通信终端维修双工种职业技能鉴定资格的专业服务公司。经过对全球市场的反复研究，百事益认定欧洲市场是一块亟待开发的“蓝海”。“相比传统的硬件加工制造行业，售后行业充满更多机遇，尤其在欧洲市场的利润空间更明显。目前集团在欧洲市场的售后服务程序冗杂，时间与运输成本都浪费在货物往返运送中，无形中丧失了当地市场的主动权。想要将售后服务这块做大做强，登陆欧洲势在必行。”百事益财务总监陈先生说。眼下，百事益正积极商讨并购一家荷兰公司，经过多轮磋商，目前并购协议已基本完成，进军欧洲市场指日可待。

报告显示，今年以来，甬企在亚洲、非洲、南美洲、中东欧等地的“掘金版图”不断扩大，投资涉及制造业、批发和零售业、商务服务业、建筑业、房地产业等多个领域，投资形式从“绿地投资”逐渐向跨国收购、兼并等多元化方式扩展，“走出去”方式日趋多样，境外发展层次越来越高。部分宁波企业甚至在国际化经营中逐步形成了国际品牌，进一步提升了“宁波制

今年以来，甬企在亚洲、非洲、南美洲、中东欧等地的“掘金版图”不断扩大，投资涉及制造业、批发和零售业、商务服务业、建筑业、房地产业等多个领域，投资形式从“绿地投资”逐渐向跨国收购、兼并等多元化方式扩展，“走出去”方式日趋多样，境外发展层次越来越高。

造”的品牌价值和影响力。

“一带一路”，一路高歌

在向外拓展产业基地时，博威集团早就将目光投向了越南。如今，在越南北江省博威尔特现代工业园区，坐落着世界一流的太阳能光伏制造基地，具备领域内最先进、最完善的生产流水线和制程，出厂的优质产品将源源不断地运往美国完成销售。在目前博威的海外投资国家中，除德国外，越南已成为最大的一个基地，越南公司的快速发展，也已成为博威集团重要的利润增长点。

博威集团财务总监鲁朝晖说，越南的投资环境与集团深耕太阳能光伏的产业目标相契合，且人工成本仅为宁波的三分之一，又有“四免九减半”的优惠政策吸引外资，对于制造业企业有很强的吸引力。

分析报告显示，去年我市有63家企业赶赴“一带一路”沿线19个国家，共在14个行业领域进

行投资，投资金额占全部境外投资总额的21.15%。与2015年相比，投资企业增加了6家，投资金额增加34亿元。其中，越南成为甬企争相选择的“香饽饽”，去年甬企仅在越南一地就增加了28.8亿元的投资额，占了新增投资总额的85%。

记者在报告中发现，在已投资“一带一路”国家的企业中，三分之二的企业倾向于毗邻中国的东亚及东南亚地区。以申洲、百隆、狮丹努为代表的一大批纺织企业，已经在柬埔寨、越南、泰国等国家形成了各自成熟的生产基地。不少企业在采访中表示，主要考虑这些国家相对较为安全，投资信息采集更为便捷，交通也相对畅通，并有一套较为完整的吸引外资手段。

此外，在老牌投资目的地中，最“火爆”的还是香港。报告显示，去年投资于香港的甬企数量最多，占比34.53%，其次为美国，占比18.78%。香港作为重要的国际金融、服务业及航运中心，可以承担公司在境外上市、进出口中

等多重任务，是宁波企业开展间接股权投资的主要目的地。而美国作为世界最大的经济体，提供充足的经营机会，具有完善的基础设施，提供极富吸引力的消费者市场和商业市场。这些同样是放在甬企面前的一块大蛋糕。

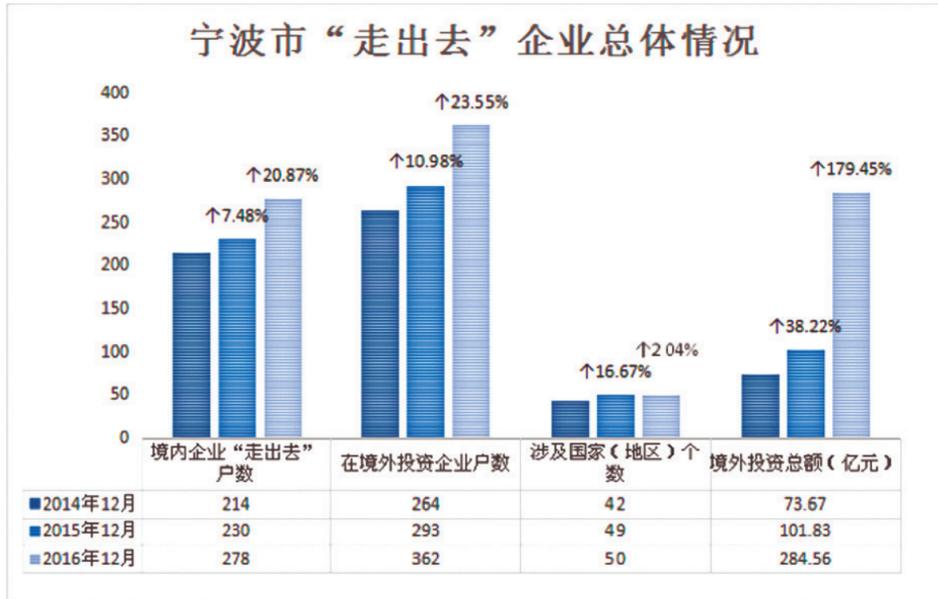
服务型企潜力可期

由于宁波经济的外贸依存度很高，因此在目前“走出去”的甬企中，按境内投资行业分布来看，制造业企业和贸易型企业是当之无愧的“主力军”，其中制造企业共计158家，占比56.83%。而从境外企业主要类型看，我市境外企业的设立以贸易型为主，目前贸易型企业共168家，占比46.41%，从事生产型的境外企业为68家，占比18.74%。在开拓海外市场过程中，制造、贸易型企业的横向与纵向合作比较容易展开，可以充分利用境内外企业的资本、人员和管理方法，开拓市场和境外客户维系成本相对较小，因此根植海外更快、更深。

随着中国经济从投资、出口驱动向消费驱动转型，海外投资也从能源类投资向高端制造、品牌和技术类投资转换。报告显示，从事投资、管理、出租、设计、咨询、物流等服务类型的我市境外企业有45家，占比12.43%，且近年来比例不断上升，意味着嗅觉敏锐的宁波企业正在突破传统生产贸易的瓶颈，开始以“弯道超车”模式加快海外布局。

报告还发现，多数甬企“走出去”时，开始重视本土化战略发展、重视与当地协同合作。企业为当地社会提供就业岗位、增加税收，同时赢得当地消费者的青睐，是企业提升国际影响力的关键因素。

另外，从企业经营规模来看，大多数企业的境内母公司销售规模在千万元以上，可见无论走出去投资或是研发、销售的企业在境内的企业规模相对较大，每年的销售情况与增长预期良好。不过笔者也发现，境外企业期末资产规模在1000万元以下的有228家，占比近63%，意味着我市近半数境外企业规模较小，还处于“走出去”的初步试水阶段。



我市“走出去”企业总体情况。(董娜 制图)

0 园区秀

政策助力，服务外包迎来发展新时代

本报记者 单玉紫枫
通讯员 王向阳

“全市一共两家服务外包企业获得专项资金补助，我们是其中之一。”在宁波国际物流发展股份有限公司工作人员看来，这几乎是“意料之中”。

日前，宁波国际物流发展股份有限公司研发的一款宁波港口贸易物流公共服务平台与浙江中一检测研究院的浙江中一服务外包公共平台各获得50万元的国家外贸发展专项资金补助。

“服务外包，就是让专业的人来做专业的事。”该工作人员

表示，作为国内一流的综合性现代物流信息服务企业，公司的服务平台结合电子政务、电子商务、电子商务，为客户提供优质的大通关、大物流全程信息服务，帮助客户提高供应链竞争能力，降低社会物流成本，提高物流效率，进而提升区域竞争力。

像宁波国际物流发展股份有限公司一样，越来越多的宁波企业进入服务外包领域。宁波作为中国服务外包示范城市之一，近年来着力发展服务贸易与服务外包，一些新的外包业态不断涌现，使“宁波服务”成为新的经济增长点。数据显示，今年前10个月，我市承接服务

外包执行金额235.77亿元，同比增长23.08%。其中，承接离岸服务外包执行金额112.72亿元，同比增长27.96%。新增服务外包企业49家，新增从业人员1608人。截至目前，全市共有服务外包企业1348家，从业人数5.19万人。

商务委相关负责人指出，这些成绩背后离不开国家政策的扶持。

根据《国际服务外包产业发展“十三五”规划》，中国将围绕推进服务外包供给侧结构性改革主线，不断完善服务外包体制机制，增强创新驱动发展能力，继续扩大服务外包规模，加快推进服务外包向价值链高端延伸，着力促进离岸业务

和在岸业务协调发展，全面提升服务外包产业竞争力。我市也认真贯彻落实中央部署，出台了一系列政策支持措施。

早在2007年，我市先后建立了服务外包工作增促机制，出台了一系列政策措施，落实服务外包专项扶持资金，编制了全国第一份城市服务外包产业发展详规，成立了全国第一家城市服务外包研究中心，在全国率先出台了《政府服务外包暂行办法》。2016年，我市成功入围新一轮的中国服务外包示范城市，在当年的示范城市综合评价中位列新增示范城市的第二位。

今年，市商务委会同市科技局

等六部门制定了《宁波市技术先进型服务企业认定管理办法》，目前全市共有19家服务外包企业享受技术先进型服务企业税收优惠政策。此外，市商务委还会同市国税局落实离岸外包业务增值税免税政策，目前共有6家服务外包企业办理了离岸免税备案手续。据悉，今年以来，我市已拨付各类服务贸易与服务外包扶持资金1400余万元。

相关负责人表示，未来，产业转型升级将给服务外包行业带来更多机会，企业要抓住地方特色，依据我市独特区位优势、产业优势，推进服务外包向价值链中高端跃升，提升“宁波服务”的品牌影响力。

