

# 对“廉政约谈”内容进行痕迹化管理 慈溪龙山推行党员干部“履职笔记”

本报讯(记者陈章升 通讯员邵倩倩)“这次中层干部调整后,你在城建办将负责镇级建设工程项目的日常工作。在工作中,要牢固树立底线意识,加强日常监管,注意廉政风险点的把控。”这是近日慈溪市龙山镇分管城建工作的领导约谈该镇城建办新任干部时的开场白,并以“履职笔记”形式被记录保存。

为落实党风廉政建设主体责任,今年年初以来,龙山镇实施了

全程留痕的“履职笔记”制度。同时,因岗位不同、对象不同、要求不同,该镇推出镇党委书记约谈镇班子成员、分管领导约谈分管人员、村书记约谈村班子成员三个层面的“廉政约谈”,将主体责任进行层层分解,并以表格的形式将谈话内容记录在案,形成“履职笔记”。

在党风廉政建设主体责任层层分解的过程中,龙山镇纪委在一年两次的责任制谈话的基础上,梳理增加了日常廉政谈话、

责任制谈话、任前廉政谈话、信访调查谈话等内容,要求各单位按照谈话分工及对象,主动约谈、及时提醒,提早发现问题“苗头”,消除廉政风险。约谈内容通过“履职笔记”形式进行痕迹化管理,将谈话的内容逐步转变成工作责任、廉政意识。

“被纪委‘廉政约谈’是第一次。谈之前有些紧张,但是谈的过程中,我很快平静下来。”在被“约谈”后,龙山镇一名党员干部

说,“通过谈话,我认识到自己在工作上的不足之处。回去后要要认真思考、及时整改。”

“廉政约谈”的内容不仅包括廉洁从政,还包括个人履职情况、具体工作开展情况等。“‘廉政约谈’的频次增加,进一步提升了分管领导、各办主任的党风廉政建设工作意识,在为党员干部打好‘廉政疫苗’的同时,对镇里重点和中心工作开展也起到了良好的推动作用。”该镇纪委负责人表示。

## 鄞州各级工会主席深入企业走访 跟工匠面对面谈心听建议

本报讯(记者朱军备 通讯员翁晓东 肖华)“作为一名工匠,在工会组织开展的专业技术培训方面有何建议?在职场成长路上,需要企业、工会给予什么帮助吗?……有想法尽管说,能解决的我们尽量解决。”在奥克斯集团的会议室里,鄞州工业园区管委会副主任、园区工会主席朱亚红开门见山说明了来意,也让参加座谈的7名“鄞州工匠”“鄞州银匠”打开了话匣子。

从12月6日起,鄞州区总工会开展为期20天的工会主席与工匠“面对面、心贴心”走访、谈心活动。本次活动就“工会在工匠培育中如何发挥作用”开展调研,区、街道(园区)各级工会主席将深入企业走访全区各行业的“港城工匠”、

“十佳鄞城工匠”、“十佳工匠工作室”负责人、“鄞州金匠”、“鄞州银匠”等80余名工匠。

“艺术家有‘艺术人生’,我建议工会给技术人员也弄个‘技术人生’,激励更多职工成为匠人”“我建议工会提供专业课程,采取分批培训的方式提升职工技能”……面对面谈心会上,工匠提出的建议被一一记录。最终,80多名工匠的意见建议将被分类、汇总。

鄞州区总工会有关负责人表示,接下来,全区各级工会将进一步发挥工会“大学校”作用,坚持把提高职工队伍整体素质作为一项战略任务抓紧抓好,努力加大职工岗位练兵和技能培训力度,帮助职工学习新知识、新技能。

## 生活垃圾 智能分类



海曙区积极落实全省生活垃圾分类处理工作动员会精神,开展各种形式的宣传和动员。昨日,海曙区鼓楼街道苍水社区组织社区居民学习使用新安装的智能分类垃圾桶。小区的每家每户有一张卡,居民刷卡后将垃圾投入垃圾桶,垃圾桶会自动称重并为居民的账户增加积分,用于兑换礼品。

(刘波 忻之承 摄)

## 余姚首次网上出让国有建设用地 5幅公告地块全部顺利成交

本报讯(记者余建文 通讯员徐彦彪 赵建成)昨天上午9时许,浙江省土地使用权网上交易系统显示,位于余姚小曹娥镇的一块工业用地被该市林烽电器有限公司竞得。据悉,这是余姚首单以上网出让方式成交的国有建设用地,标志着该市沿用了近20年的国有建设用地面对面竞拍出让场所将成为历史,开启网上出让交易新时代。

上月10日,余姚市国土资源局通过当地媒体等平台发布首个土地使用权网上交易挂牌出让公告,涉及朗霞街道、小曹娥镇等地的5个地块,总面积31.152亩,系50年期一次性出让的工业、仓储用地。

据了解,昨日上午,该市公告的5块国有建设用地通过网上出让,全部顺利成交。

## 新版《宁海县地名志》编纂启动

本报讯(通讯员陈军杰 记者王佳)日前,新版《宁海县地名志》编纂工作正式启动,这是该县第二次全面系统编撰宁海各类地名资料专著。

宁海县于1988年编撰出版了首部《宁海县地名志》后,一直未对该志进行更新和完善。近年来,随着宁海城市化进程的快速推进,城乡面貌发生了日新月异的变化,不少新地名不断涌现,

一些老地名渐渐消亡。据悉,自2005年开展地名公共服务工程以来,宁海新命名地名近300个,增征地名标志20多万块。

此次编纂的新版《宁海县地名志》将分为人文地理实体、自然地理实体和其他类3卷,具体内容包罗全县概况、建置沿革、行政区划变迁、村庄聚落、交通设施、人工建筑、自然实体、名胜古迹、历史地名、历史地图、地名文献等。

# 陈云勤：“石缝”里谱写创业篇章

### 向第一代 民营企业致敬



陈云勤。(徐展新 摄)

本报记者 徐展新

渔业是象山石浦的“金字招牌”。除了繁忙的渔港、皮肤黝黑的渔民和沿海的旅游景观,象山石浦还孕育了一家享誉全国的医疗器械企业和一位拥有坚韧品质、取得卓越成就的企业家。

1942年出生的陈云勤,是一个地地道道的石浦海岛人。七部委联合发文提出“改变不科学的新生儿包裹方式”,为时刻关注祖

国医疗事业动向、积极寻觅创业良机的陈云勤指明了方向。

陈云勤时常告诫自己的两个儿子:“我们是石头缝里活下来的企业。改革开放给了我们一道缝隙,我们必须珍惜机遇,不能胡乱经营,更不能违背基本的信条。”正如陈云勤所言,成立初期的戴维医疗处于民营企业备受打压的“寒冬期”,屡屡遭受社会各界的冷遇,甚至无法从银行机构拿到5万元的贷款。“当时,我坐在银行大厅的长板凳上,从上午8:30等到傍晚下班。然而,没有任何人愿意接待我。”陈云勤苦笑说着,最终,他只能找制作渔网的堂弟借钱,艰难地维持着企业的运转。

20世纪80年代末、90年代初,市场经济初兴,计划经济余热未消,政府部门互相推诿,致使民营企业步履维艰,医疗器械领域的民营企业更是困难重重。在这样恶劣的环境下,陈云勤恪守“创新领先、保质求量、勤俭创业、和谐发展”的企业宗旨,硬是带领戴维医疗闯出了一片天地。

在中国残疾人福利基金会的协助下,陈云勤拿下了浙江省内规范襁褓的生产销售权;发现浙江省卫生产妇处提供的妇幼保健急救设备紧缺,陈云勤又果断涉足婴儿保育设备生产领域。

萌芽于石缝里的野草,往往具

有更强大的生命力。初创期,全国仅有5家生产婴儿培养箱的同类型企业。戴维医疗抢先一步引进国际领先的制造技术,生产了宁波第一台婴儿培养箱,并迅速在国家级博览会上受到了国外知名企业的青睐,成为该企业的中国代理商。1996年,陈云勤面向全国市场布设产品销售网络,在各大城市设置代理商,同时定期造访当地医院,对医疗器械进行检查和保养。“无论什么品牌的医疗器械,只要与戴维医疗的主营业务相关,我们都一视同仁,确保医疗环境安全可靠。”陈云勤说。

经过25年的“顽强生长”,戴维医疗已蜕变为婴儿培养箱等的专业制造商,并于2012年5月8日在深圳证券交易所上市,目前市值超过50亿元,今年前三季度营业收入达2.12亿元,同比增长21.95%。如今,该公司已建立完善的质量保障体系,成为国内率先通过ISO9000国际质量管理体系认证的医疗器械生产企业,产品更是远销欧洲、南美洲和非洲等市场。

企业越做越大,但陈云勤并未改变医疗器械从业者的初心。“身处这一行业,必须有社会责任感,绝不能以利益为先。”2007年9月26日,陈云勤成立了注册资金200万元的象山陈再福脑血管病预防基金会,每年拨款

数十万元用于扶持象山县卫生事业、资助困难用户,累计向象山县红十字会捐赠了6台价值约40万元的医疗设备。2015年7月,陈云勤又捐赠了1200万元新建高塘岛乡卫生院。

对陈云勤而言,30余年的探索 and 尝试,让他拥有了坚韧不拔的品格和达济天下的责任感。如今,这位“石缝”里拼杀出来的企业家已将接力棒传到下一代的手中,于2015年辞去企业副董事长、董事等职务,但他依旧担任浙江省医疗器械行业协会副会长和中国医疗器械行业协会常务理事,继续保持谦逊的姿态,为企业家精神的弘扬、我国医疗事业的进步添砖加瓦。

### 点评

数十年时光飞逝,一家名不见经传的小公司,摇身一变成国内最大的婴儿保育设备专业制造商、行业内第一家国家级高新技术企业,戴维医疗的跨越式发展凸显了“创新领先、保质求量、勤俭创业、和谐发展”的宗旨。孜孜不倦追求产品品质、心无旁骛做强做大主业,戴维医疗必将越走越远,为宁波医疗器械产业的发展树立标杆。

——宁波市工商联副主席 黄林军

## 互联网宝宝产品收益创新高 投资须擦亮眼

融360近日公布的监测数据显示,11月24日至30日,74只互联网宝宝产品的平均七日年化收益率为4.06%,创近八周新高,收益再次回到4%以上。

从不同销售平台来看,第三方支付系宝宝产品收益依然排名榜首,平均七日年化收益率为4.14%,代销系、银行系、基金系的宝宝产品平均七日年化收益率均为4%至4.1%。业内人士认为,近期央行在公开市场上的投放力度较大,但是临近年底,市场流动性难

免紧张。预计12月份互联网宝宝产品收益率会持续上升,不出意外的话会突破4.1%。

融360分析师认为,互联网宝宝产品的七日年化收益率一般不会太高,目前能达到4.2%已经算是高收益率,如果某只宝宝产品的七日年化收益率超过5%,很快就会回落。如果某只宝宝产品宣称其七日年化收益率长期超过5%,那么它肯定不是货币基金,这一点投资者要谨记。

(据新华社)

## 业内大咖甬上论民宿

本报讯(记者张伟伟)记者从宁波市旅游局获悉,日本建筑设计大师小林正美、北京大学战略研究所副所长黎文章教授、北大青鸟执行总裁范一民等国内外大咖将参加下周一举行的2017中国(宁波)民宿高峰论坛暨民宿设计大赛。

近年来,在乡村全域旅游示范区创建模式的引领下,民宿产业蓬勃发展,已成为我市旅游业发展的中坚力量。本次活动由宁波市旅游局、市农办、市四明山办等

单位共同主办,将围绕“民宿发展机遇与挑战”这一主题,邀请业内嘉宾为宁波提升民宿业品质建言献策;举办民宿设计大赛,甄选优秀的民宿项目,助推我市民宿产业可持续发展。

此外,活动组委会还将为宁波十佳特色民宿和最美民宿女主人颁奖。据介绍,宁波十佳特色民宿评选由宁波市旅游局、市农办共同主办;宁波最美民宿女主人评选由宁波市旅游局、市妇联共同主办。

## 奉化首推联合办税“加强版”

本报讯(记者徐欣 通讯员杨芳)近日,奉化区国税部门在江口正式推出“前台一窗通办,后台深度融合”的联合办税“加强版”,受到了纳税人的普遍欢迎。

奉化必达机械有限公司张会计来到江口办税服务厅办理完税证明,仅用了2分钟。“原先分别到国税和地税两个窗口办理,至少需要10分钟。现在实行一窗通办后,更方便了。”张会计高兴地笑着说。

“前台一窗通办”就是将江口办税服务厅内原先的5个国税窗

口、3个地税窗口改为8个国地税综合窗口,前台受理实行窗口、标识、叫号、服务统一的“一窗一人一机”合作模式,让纳税人到一个窗口就能办理所有涉税事项。

在这次合作中,奉化区国税部门还首创了“管户相对一致、信息共享、风控共同应对、征管相互支撑、干部统一管理”的后台管理深度融合模式,制定了统一的业务操作规范、风险应对方式和人员管理办法,彻底打破了国地税税收管理业务的“壁垒”。

# 钢铁电商进入“服务取胜”发展新阶段

“经过今年的探索发展,国内钢铁电商行业已走出遍地开花的初级阶段,领先的代表性企业已开始进入以服务取胜的新阶段。”国内主流钢铁电商企业钢银电商董事长朱军红说。

据最新的中国钢铁电商发展报告,目前国内钢铁电商行业基本的竞争格局是:钢银电商、欧冶云商、找钢网等主流企业各有所长,其他中小区域型和专业化平台共同发展。一些平台企业已在新三板等

资本市场上成功挂牌,说明投资者对钢铁电商的发展空间较为认同。在钢铁电商平台实现的钢材贸易成交量也持续增长,去年总成交量同比增长21%,今年上半年已达到51%。

国内钢铁资讯机构“我的钢铁”研究人员认为,在大宗商品“产业互联网+”的电商发展中,钢铁业已经一马当先,从产业规模、交易活跃度以及新业态的成熟度等方面而言,是比较突出的。特

别是近两年,钢铁电商产业“龙头方阵”已经形成,顺利走出“跑马圈地、遍地开花”的初级阶段,在尝试了撮合、自营、寄售等一系列不同的交易方式之后,目前主流的业态模式已经进入“平台+产业链服务”的新阶段。

朱军红等业界人士说,在通过前期各类尝试形成足够“流量”、稳定了平台形态之后,主流钢铁电商企业已选择寄售作为主流的商业模式和交易方式。在寄售中,平台负

责结算,但不承担价格涨跌风险,其本质就是“互联网+共享经济”,效率相对较高,而且风险可控。

研究人员说,其实电商运营的逻辑与一般贸易的逻辑并没有太大的不同。根本的问题是,人们为什么要把货“放在你的平台上进行销售”。目前,国内主流钢铁电商都在围绕这个根本问题提供自己的答案。总体来看,在平台“流量”稳定的前提下,未来的竞争就是服务能力的竞争。(据新华社)