

初夏时节，狮子山下的白米湾村迎来了一年中最美的时节。盛开的各色花朵散发出不同芬芳；一排排民居白墙黑瓦，错落有致……依山傍水的白米湾村仿佛是一幅引人入胜的水墨画，画中的村民在这里寻找到生活的诗意，而那马头墙上跳跃的鸟雀、河面上低飞的白鹭则为这湖光山色增添了盎然意趣。

与一年前相比，这里从“里子”到“面子”都有了彻头彻尾的改变，而带来这些变化的是慈城姚江片区海绵化项目的全面开展，包括生态农田恢复工程、湖泊河道生态整治工程、海绵生态配套设施工程等六项建设内容，白米湾村是其中综合环境治理工程中的重点区域。

江北白米湾：唤回青山绿水 激活绿色脉搏



▲生态停车场。
▲三级处理塘。
(徐欣 摄)

本报记者 徐欣
通讯员 邵家艳 刘佳莉

“秒吸”的生态停车场

3月至6月，春雨连带着梅雨；8月至10月，台风夹带着秋雨。“小雨不积水，大雨不内涝”，这曾是白米湾村村民不敢想的事情，如今，随着海绵生态设施的建设，梦想正逐渐演变为现实。

在海绵化改造过程中，白米湾村老百姓最为满意的是，新增了6

处停车场。与普通停车场不同的是，这里采用了“海绵+”的理念，利用“透水砖+透水沥青”新型材料，透水砖由颗粒较大的材料制成，中间留有孔隙，砖下有碎石层、沙层和预埋好的渗流管，雨水能够快速下渗，实现对地下水的补充，而经过碎石和沙层过滤，还起到了净化作用，从渗水到净水再到排水，实现水处理闭合。

除了停车场，环绕狮子山及卢家山形成的还有长约10公里的三环交通系统，利用双幅双色透水沥青路面，白米湾正逐渐变为一块神

奇的“海绵”，不仅能吸水、蓄水，还能渗水、净水。

“三级处理塘”成为天然“净水机”

“第一级为调蓄沉淀塘，第二级为生态净化塘，第三级为水质提升塘。”项目承建方中铁十五局相关负责人指着白米湾村农田旁的“三级处理塘”说，“三级处理塘”会对农田排水和降雨进行三级过滤，犹如自然元素组装而成的生态“净水机”。

用网箱石笼分割开来的池塘，

不再是村民眼中的“臭水沟”了。春季，蒲草如丝、鸢尾挺立；夏季，狐尾藻、金鱼藻在水底蔓延；秋季，美人蕉在塘边开出一片姹紫嫣红；冬季，水葱郁郁葱葱……交叉种植不同季节的水生植物，给村民带来一年四季不间断的风景。沟、渠、塘等作为排水、蓄积雨水的“容器”，将成为集蓄水、净水功能于一体的生态花池。

如今，塘内还有吃食有机腐屑和微生物的螺、蚌等底栖动物，还有鲢鱼、草鱼等滤食性鱼类，用来维持水系的正常生态平衡。

为河流“充氧”的曝气装置

白米湾河横穿村庄，在河边嬉戏玩耍是村里大多数童年记忆中不可或缺的片段。“让白米湾河的水质近期达到Ⅴ类，远期达到Ⅳ类。”这是村干部对村民的承诺。

在白米湾河的河面上，一排排“沸腾”的水汩汩地冒着泡，水下是原位复合净化系统中给曝气装置。“简单来说，这个装置是为了增加水体的含氧量，逐步构建起适合水生动植物生存的环境。”施工负责

人说，从去年1月安装至今，水质已有了显著的改善。

漫步白米湾村，“海绵化”改造处处可见，植草沟、生态水渠、生态树池、下凹绿地等众多海绵元素共同构建出一个以“渗、滞、蓄、净、用、排”为核心的海绵体系，唤回青山绿水，激活绿色脉搏。



杨璐：“北漂”制片人回乡办果园

“水蜜桃马上就可采摘了，猕猴桃长势也很不错，9月可以开采了，今年果园终于有了收获。”近日，在海曙区鄞江镇芸峰村的果园里，27岁的杨璐看着满园的果实，露出了开心的笑容。

►图为杨璐在察看果树。(受访者 供图)

本报记者 陈朝霞
通讯员 吴佳怡

今年是杨璐投身果园的第三个年头。在大学学习视觉传达专业的她毕业后就“北漂”，在一家影视制作公司和不同明星打交道，独当一面担任外联制片人。2015年，在北京工作两年后，她回到家乡芸峰村，注册成立了林星水果专业合作社，自任理事长，开始种植果树，成为一名果农。

对杨璐的选择，家人很不理解。在芸峰村出生长大的杨璐却说：“小时候家乡经济比较落后，这样的印象一直铭记在心，心里有个情结：一定要通过自己的努力改变这种状况。”虽然在北京的工作环境和条件都不错，但为了心中的理想，杨璐不顾家人反对，毅然回到家乡。

刚回到芸峰村，杨璐开始找寻自己的创业方向。“现在农村年轻人不多，人气不足。如果我能专注一个农业项目，不仅实现自己的创业梦，而且能带动家乡的父老乡亲致富，这是一件非常有意义的事情。”杨璐说，下定了决心后，她承包了别人刚到期的40亩茶山，着手改建为果园。

说干就干，杨璐先是推倒茶树，重整田地，然后到奉化水蜜桃协会，请教有经验的师傅，买来树苗，种上了1600棵桃树和1000棵猕猴桃树。毫无务农经验的她还参加各种农业培训课程，学习果树种植知识。“何时割草、施肥，如何除虫、疏果、修剪，必须掌握这些知识，才能管理好果园。”杨璐每天不是捧着书本研究，就是上网查询相关的资料，还去其他水果种植



园实地学习观摩。

杨璐深深知道一名果农的艰辛和付出。“种下果树，第一年因为设施不完善，又遇上夏季高温，一半猕猴桃树苗和三分之一的桃树苗被晒死。”杨璐说，心疼至极的她只好补种树苗。猕猴桃需要爬藤，还需要人工授粉，她又一搭棚、立水泥柱，进行人工授粉。让她欣慰的是，补种的树苗成活率95%以上。

为了让村民行走方便，杨璐还自费近10万元，在果园旁修了一条汽车可直通山上的水泥路。如今三年过去，畅通的水泥路带火了周边的樱桃采摘游，今年农民收入较为可观。杨璐先后在果园里投入近120万元，今年也迎来了第一批果实上市。

“今年是种下桃树的第三年，结出的果实大而甜，预计产量为

1.4万公斤左右。”杨璐告诉笔者，自己不求高产，要保证质量。“现在我不着急有大的收获，而是一心一意把果树种好，只有收获品质优良的果实，才能为未来的农旅结合发展打下基础。”

这几天，随着果园的第一批水蜜桃即将上市，杨璐还发挥自己的专业优势，开始设计桃子包装箱的“Logo”，还将注册商标，推出微信等营销方式，推广自己的果园和果实。“我还想在鄞江成立一个青年农民协会，大家一起互相学习交流，一起带动家乡农业经济发展。”



“同学帮”打造古村“奇遇谷”

人生是一次奇妙的遇见。今年3月以来，去奉化区溪口镇岩头古村的游客会为这样的奇遇而惊喜：这座以明末清初古宅和民国文化为特色的山水古村，多出了不少“国际范”的时尚元素。除了先前就有的倒立屋，还有鞋子屋、吊屋、鳄鱼屋、玻璃栈道、山顶泳池……奇妙的是，它们点缀在山间，非但不显得突兀，还吸引人一探究竟。

间，定价也比较高，每晚800至1000元。谈起原因，徐小风坦言，投资民宿的回报率较低，因国内带薪休假制度还不普及，每年约三分之二的还是淡季。“同学们加入，主要也是出于热爱，如果单纯从投资获利来说，可能其他项目来钱更快。”她介绍，有别于千篇一律的民宿房间，这里的每个房间都有大家亲手劳动的痕迹，家具墙饰是自己设计做的，大小摆设是从各地跳蚤市场淘来的，这种无法复制的设计和原真是奇遇谷民宿最大的卖点。

“五·一”小长假期间，岩头古村景区日均门票收入超1万元，

民宿客满。“大家喜欢的不只是乡村乐趣。”来自上海的王先生认为，民宿的费用不仅包含了岩头古村的优美环境、房间本身的设计感，还有一系列适合亲子参与的活动。荡秋千、挖笋、做青团、参加印染工坊和西餐礼仪培训、在小酒吧里弹唱……参与投资奇遇谷的“同学帮”把这里当成了古村里的欢乐之家，他们希望通过给游客更多参与式体验和增值服务，让更多人留下亲友间的美好回忆。据悉，奇遇谷还将与更多“文创达人”合作，引入茶艺、植物印染、花艺、西式糕点制作等趣味活动。



“奇遇谷”一角。(项一铁 摄)

本报记者 项一铁
通讯员 卓建青

走进倾斜在山间的倒立屋，顿觉头晕目眩，赶紧扶住墙壁。头顶上不仅有倒立的餐桌和椅子，甚至还有浴缸和坐便器，引得不少游客嬉笑着拍照。开发这一景点的是宁波奇闻旅游发展有限公司。“当时只是小打小闹，没想到大受欢迎。”该公司负责人徐小风说，2016年，她的同学投资建起了这座倒立屋和附近的小酒吧，她当初并未看好这个项目，到2017年6月获得净利润超百万元，大大超出了

预期。但不少游客建议，景点体量大小，不利于长期发展。

于是，徐小风请来一群热爱旅游、向往乡村的同学，一起出钱出力出点子，大家达成共识：目前乡村旅游中的景点和服务同质化趋势比较严重，许多地方“不耐看”，游客匆匆拍照后就走了，无法形成夜间消费，更不会留下“今后回来”的念想。通过众筹方式，他们凑了1500余万元，希望将奇遇谷建设成适合年轻人和亲子的休闲度假区。

有别于传统的乡村民宿，这里的12间民宿以单体形式散布山

本报记者 朱军备
通讯员 汪泳

余姚市鹿亭乡的高岩村地处四明山腹地，最高点海拔500多米，一位宁波城里人却把“家”安在那里。

他叫屠爱敏，是宁波海关的一名普通干部。2017年1月，他作为宁波市派出的第十一批农村工作指导员进驻高岩村，是村民口中热心的“屠指导”。

“他虽然没做成大项目，但贵在真心付出，这一年多来他对百姓点点滴滴的贴心帮扶让我们深受感动。”近日，鹿亭乡党委书记陈晓珍对笔者说。

一个“新家”温暖山村

从宁波城区至高岩村驱车需一个半小时。该村共有241户、户籍人口713人，由于交通不便，村里的年轻人外出打工、创业，住在村里的只有200余位老人。当地村民靠山吃山，收入来源主要依靠竹笋、竹制品、茶叶等。

高岩村党支部书记方兴波介绍，宁波海关与该村结对20年，派出过四任“农指导员”，已届五旬的屠爱敏是第四任。由于不会开车，屠爱敏从城到村，需要转三次公交车，花三个多小时。为了方便工作，他将村委会的一间资料室整理出来，作为办公室和宿舍，长期住在村里。“既然来了，就要静下心来，听听村民的心声。把这里当成一个新家，也方便为村民办事。”屠爱敏身居陋室却很乐观。

住在村中，就有更多的时间与村民交流谈心。有时看到村中老人挑担上山，屠爱敏会抢过来挑一阵；到收洋芋的季节，他会主动帮村民一筐筐背到家。有一次，一位老人突然病倒，屠爱敏变身“急救员”，一边联系救护车，一边紧急施救，老人转危为安。得知快递无法直送到村，他变身村里的“快递员”，想办法在陆埠公交车站小店设置网购投点，代为村民进行网购接货。他还是一名“义务充值员”，利用支付宝或微信为村民们代充话费，减少村民奔波的不便。

一辆“豪车”穿山越岭

高岩村由高岩、深坑、陈天龙三个自然村组成，三个自然村之间，虽有小路相连，但距离约有两公里，出行颇为不便。为此，屠爱敏花费3500元买了一辆大电瓶“豪车”，往来于农户、村、乡政府之间。

高山上的土特产品质优，却价格低销售困难。屠爱敏千方百计通过自己的朋友圈帮助村民销售土鸡、土鸡蛋、土豆、茶叶、笋干、番薯粉丝等。去年，因畜禽养殖禁养区规定，存栏土鸡需要马上处理。屠爱敏二话不说将土鸡装上“豪车”，充满电一路

小山村里的“贴心屠指导”



屠爱敏骑电瓶车帮村民运送土特产。(朱军备 摄)

开到宁波城区，跑了2个多小时，行程75公里。

一颗真心感动村民

“去年冬天，大雪封山。屠指导刚经历手术出院不久，踩着厚厚的积雪走访每户村民，嘘寒问暖。”方兴波说，春节前，他又自掏腰包为全村100多位老人送去毛毯。

闲不下来的屠指导得知山上的鸡坑茶树是龙井茶的鼻祖后，请人对茶树进行免费检测，为高山绿茶进行有机认证。了解到蓝莓收益好，又自费带领村民进行成片试种。

点滴小事，汇聚真情。驻村一年多时间，眼看服务期将满，全村人对她十分不舍。73岁的村民褚方成说：“他勤快，热心助人，给我们送医送药，像自己的亲人，真心希望他留在村里。”

