

勇当“膜都”弄潮儿



记者 易鹤

《人物》
宁波激智科技股份有限公司董事长张彦

两年投产、9年上市、10年做成业界领头羊,打破国外技术垄断,带动国内液晶产业链的发展……

当年怀揣梦想来到宁波的张彦,恐怕没有想到,他和他的激智科技在宁波圆梦仅仅用了10年时间。

“一颗种子落在地上,是生根发芽还是化作春泥,除了机遇和自身努力,‘土壤’是至关重要的因素。”张彦说,开放的宁波让他们这群没背景却心怀“产业报国”梦想的人,拥有了梦想成真的“土壤”。

如今,随着量子点光学薄膜等前沿技术相继研发成功,张彦的梦想依然在放大。

创业之梦宁波起航

张彦出生在安徽,2008年,张彦辞去世界500强企业高管的职位,只身来到宁波“寻梦”。

这次寻梦之旅源于宁波的两位天使投资人。2006年,两位宁波商人在生意遇到“天花板”急于转型却没有门路时,意外结识了怀揣创业梦想的青年博士张彦。一方有

资金没有门路,一方有技术缺乏资金,双方一拍即合,决定联合创业。

张彦说,此前已经有投资人找过他,他也考察过一些地方,最后宁波商人的诚意和宁波的开放环境打动了,他,最终决定选择宁波作为梦想的启航地。

2007年,两位宁波商人出资800万元,由张彦领军创办了宁波激智新材料科技有限公司。让张彦意想不到的是,他虽然没出一分钱,但两位宁波商人把这家新生的高科技企业全权交给他经营,“从研发、生产到销售,全部由我拍板”。

这一招远胜于一切现代企业管理的激励和约束机制。

技术出身的张彦非常善于把握市场和用户的需求。2009年前后,国内液晶显示行业快速崛起,我国进入大尺寸LCD(液晶显示器)面板的投资高峰。张彦瞄准这一商机,全力进行研发创新。

只花了一年左右时间,张彦和团队一起攻克了配方、工艺、设备三大难关,激智科技适用于液晶电视的光学扩散膜诞生了。这款创新产品不仅填补了国内空白,还在国际市场上广受青睐。

抢占量子点膜制高点

从2009年开始,激智科技的

光学扩散膜产品陆续成功打入三星、夏普、富士康、京东方、信利等众多国内外一线品牌终端消费电子生产厂商和液晶面板(模组)厂商,其产品广泛应用于液晶电视、液晶电脑、平板电脑、智能手机和车载显示屏等,成为全球光学扩散膜行业的前三强和国内光电膜行业的领头羊。

“我们这一代创业者遇到了最好的时代,无论是国家还是地方,都对创业创新大力支持。”张彦说,在宁波创业10年来,记忆中没有遇到过需要领导帮忙、打招呼才能办成的事。

光学扩散膜产品一炮走红后,张彦大干一场的激情没有丝毫消退。他迅速把目光转移到了量子点薄膜。

纳米表面结构的量子点薄膜是目前液晶显示中最好的色域表现材料之一,可以将NTSC1931显示色域从75%提高到102%。但量子点薄膜需要在无尘车间生产,其每平方米售价高达80美元,而普通的光学薄膜每平方米也就3美元左右。

2012年,张彦和激智科技的研发团队瞄准新需求,开始埋头研究量子点光学膜这款拳头产品。“今年量子薄膜已经开始批量生产,前景非常好。”张彦说,去年企业实现产值7亿元,今年有望突破10亿元,实现40%以上的增长。

“我们的产业定位是‘一轴一带一核心’,‘一轴’就是以光电行业作为业务主轴;‘一带’则是在‘一轴一核心’的基础上,通过不断创新,拓展产品应用的广度和宽度,比如以后会研发应用于汽车、

太阳能、医药等行业的功能性薄膜;‘一核心’是指以涂布材料和生产工艺为技术核心。”张彦说。

梦向世界500强

张彦有个梦想:把激智科技打造成成为全球最大、最赢利和最受尊敬的功能性薄膜公司。“做中国的‘3M’公司,也是从一开始就设定的,我们正在向这个目标稳步推进。”张彦说。

“为自己描绘一个高尚而远大的梦想,然后每天为了梦想脚踏实地地拼命努力,你会发现梦想离你也越来越近,这才是真正的价值所在。”张彦说,激智科技的梦想与改革开放密切相关,正是因为国家的快速发展,为薄膜产业的兴盛创造了重要机遇。

去年激智科技把“触角”伸向太阳能薄膜领域,到今年9月已经实现相关产值500万元,这个月将达到2000万元。今年该领域的产值将在1亿元以上,明年可能是5亿元到10亿元。这将成为激智科技的第二个10亿元级拳头产品。

“我始终认为来宁波是正确的选择。近些年,宁波相继成为‘中国制造2025’全国首个试点示范城市、国家自主创新示范区、‘一带一路’建设综试区,这些都为激智科技做强做优做大创造了更好条件。”张彦说,宁波正在打造“中国膜都”,激智科技也进入了发展的快车道。作为中坚力量,激智科技不仅“当自强”,还会通过激智创新研究院帮助更多高科技薄膜企业在宁波茁壮成长。

满城尽飘桂花香

这些天,桂花逐渐盛开,甬城尽飘桂花香。图为一名路人在海曙区薛家南路一小区旁用手机拍摄金桂树上的桂花。

(丁安 摄)



镇海政企携手共谋“黔货出山”



本报讯(记者王珏 通讯员汪董 金黄璐敏)三千多里对口支援,二十余载情系普安。上周六,镇海区“全国扶贫日”主题活动——“甬黔延情 镇普同行”在宁波植物园举行,两地共叙山海情,携手助推“黔货出山”。

当天,镇海区电子商务协会、植物园对口帮扶展销中心以及宁波

强项农业公司等多家镇海企业,与普安县共同签订“黔货出山”合作协议。两地将以此深化特色农业产销合作,助力精准帮扶。

活动现场,来自普安的黄牛肉、红茶、土红米、鸡枞油等农产品备受市民好评。“15公斤黄牛肉一下子就卖光了,又让员工加急再送来15公斤。”在宁波强项农业公司展位前,负责人陈雅红一边不停地切肉,一边热情招揽市民品尝。同普安县签订了黄牛购销协议后,该企业在半年时间里已向当地贫困户收购黄牛100多头。陈雅红说,目前准备在

普安筹建规模化养殖基地,从“养、购、销”多方面运营小黄牛项目。

黄牛养殖是当地的传统产业,普安黄牛作为“黔货出山”新思路,得到了两地政府与企业的支持。“我们正在发动企业力量,让藏在大山里的宝贝变成普安百姓口袋里的真金白银。”镇海区经合局有关负责人说。宁波植物园还专门设立了普安名特优产品展销中心,让更多人认识、认可“黔货”。据悉,今年普安农产品在镇海的销售额已有300多万元。

同时,镇海区积极助推普安探

索“互联网+农业”的供销模式,帮助农户树立质量和品牌意识,找到可持续发展的农产品生产、销售模式。前两天,普安县供销社联合社成员及当地农产品销售员,来到镇海学习招宝电商的供销模式。通过一周的学习,学员们已能熟练进行网店设计、账目查询、客服后台操作、数据分析等流程。

招宝供销电子商务有限公司在农产品推广上颇有成效。他们不仅传授了电商经验,还协助普安县供销社成立当地农产品销售企业,并设立官网、淘宝企业店铺,打开“黔货出山”的“路径”。今后,普安茶叶、五黑鸡、天麻等特产,还有农户自家种的蜜柚、核桃、百香果等农产品将通过线上销售渠道运往全国各地。



曾经的邻居热情地互打招呼。

(马旭峰 王珏 摄)

打赡养官司老年人无须顾虑太多



牧 野

今年73岁的周先生几年前随家人来慈溪谋生,去年患病卧床,由于医疗费用开支较大,3个皆在慈溪打工的儿子渐少照顾,致使其生活困难。周先生暂居的社区工作人员多次调解,但没能妥善解决,为此,社区工作人员建议其向法院起诉,要求儿女们尽赡养义务。老人担心打赡养官司可能影响与子女的关系,自己也没有这个能力;自己只读过两年书,对相关法律规定知之甚少,如何去完成这复杂的诉讼程序呢。

确实,诉讼是一项复杂的工作,没有专业知识很难独立完成,对于一个文化水平不高、经济能力欠缺的老年人来说,更是不易。但实际上,周先生所要寻求保护的是依法享有赡养这项老年人所特有的基本权利,并不复杂,也无须顾虑,因为按照我国

相关规定,老年人在打赡养官司中是享有“特权”的。

譬如,根据我国《法律援助条例》规定,老年人追索赡养费、扶养费的,因经济困难请不起委托代理人,可以申请法律援助,由政府设立的法律援助机构指派律师提供法律咨询、代理诉讼等无偿法律服务。而且,他们在起诉时可以申请司法救助,要求缓交、减交甚至免交诉讼费,目的就是确保老年人能够打官司、打得起官司。

打赢官司后还有一个执行问题。长期以来,由于各种原因,执行难一直困扰全社会,但涉及老年人赡养费的案件,法律规定,法院在对案件作出裁判之前,老年人就可以提出申请,要求先予给付。

此外,法院还有对赡养案优先立案、优先审理、优先执行等规定,可确保老年人的合法权益得到落实。很多法院还根据老年人身体情况,为他们提供特殊服务,譬如把法庭设在行动不便的老年人床边等。

总之,按照我国法律,作为特殊群体,老年人的权益受到特殊保护。从这个意义上说,老年人无须因各种顾虑而放弃以司法手段维护自己权益。

搭起青年人才链接之桥

甬沪两地团市委举行青年人才合作交流活动

本报讯(记者龚哲明 通讯员施寒满)10月11日至12日,由宁波团市委、上海团市委共同举办的甬沪青年(大学生)人才合作交流活动在上海举行。两地团市委成立了甬沪两地青年(大学生)工作团建联盟,加强两地青年工作的协作推进,搭建青年人才链接之桥。

今后,甬沪两地青年(大学生)工作团建联盟成员将发挥各自优势、开展团建合作,为在沪名校的青年(大学生)人才了解宁波、走进宁波创造良好的条件和平台;通过积极开展各类活动,为甬沪青年(大学生)人才提供服务区域发展、促进社会和谐、展示自我风采的舞台;进一

步挖掘整合优秀青年(大学生)人才力量,努力使团建联盟成为联系、服务、团结甬沪两地青年(大学生)人才的坚强堡垒。

活动期间,甬沪两地共青团青年(大学生)人才联络工作座谈会举行,来自宁波的共青团组织、青年代表介绍了宁波大湾区建设情况和前期环杭州湾名校团建联盟开展情况,并与复旦大学、上海交通大学等9所上海知名高校团委进行了充分交流,推介宁波和宁波人才政策。

宁波团市委还举行了上海甬籍青年(大学生)代表联谊交流会。宁波的共青团组织、青年代表与在沪甬籍青年人才代表同诉乡情,共话发展。

我市开启不动产登记“一窗受理 集成服务”新模式

不动产登记改革进行时

本报讯(记者孙吉晶 通讯员陈芳 徐财江)由市国土、住建和税务部门联合建设的不动产登记“一窗受理”平台日前在市民行政服务中心不动产登记窗口上线试运行,开启了我市房屋交易、税收和不动产登记“一窗受理,集成服务”的新模式。

据了解,新模式按照“最多跑一次”改革提出的打破信息孤岛、实现数据共享的要求,以交易、税收和登记三部门一窗受理为目标,以市大数据共享平台为依托,通过开发数据共享交换接口、升级改造自建业务系统等措施,在受理环节实现了交易、税收和登记信息的自动关联与实时交换,达到“一次填报、大家共享”“一次变更、全网更新”和“一个数据用到底”,改变了以往

登记窗口由交易、税收和登记三部门人员分别进行集成,实现了不动产登记相关的交易、税收和登记业务的一并申请。

为拓展数据应用范围,我市还以省大数据共享平台为依托,通过调用省里的人口、户籍、婚姻等其他部门信息,为办理各类不动产登记业务提供强有力数据支撑,达到全网共享。同时,为确保对外信息服务的现势性和准确性,各类登记业务在登簿结束时,同步向省大数据管理中心、省国土资源厅和市大数据管理局进行汇交。

市不动产登记服务中心相关人士表示,“一窗受理,集成服务”,也为今后实现从现场受理向线上线下同步受理创造了条件。在市不动产登记服务窗口运行基础上,逐步扩大平台的应用范围,加快形成全市不动产登记从现场受理向线上线下同步受理方式的转变,并延伸到乡镇,实现交易、税收和登记业务的线上线下互通,让企业和群众办事更加便捷。

竹产业国家级智库在宁波成立

本报讯(记者徐欣 通讯员陆志敏)日前,中国林学会组织专家来甬开展竹产业国家级智库专家宁波行活动,并在我市正式成立竹产业国家级智库。中国工程院院士、中国林科院林产化工研究所蒋创春等13位全国知名竹产业专家被聘为宁波市竹产业智库专家。

本次活动由中国林学会、宁波市科协、宁波市林业局主办,中国林学会竹子分会、中国林学会宁波服务站、宁波市林业园艺学会共同承办。竹产业智库的成立将为今后

宁波市竹产业发展提供智力支撑。

当前,宁波的竹产业面临毛竹质量逐渐下降、传统产品销路不好、竹企业产业链不够完整、企业开发成本较高、缺乏竹产业相关技术人才等诸多问题。

为此,智库专家为宁波竹产业举行了专家咨询会,针对宁波市竹产业发展的现状与发展瓶颈进行决策咨询,提出了加快竹产业发展的对策措施。

会议期间还召开了2019第三届中国(上海)国际竹产业博览会筹备会。

村拆迁,情不散

记 者 王珏
通讯员 金黄璐敏 姚单

昨天,秋雨绵绵。镇海庄市万市徐村文化礼堂,人声鼎沸,一百多名村民正嘘寒问暖,聊得热火朝天。“十年不见,你还好吗?”“年纪大了,一定要注意身体!”……一句句问候传递浓浓邻里情谊。

对万市徐村傅家自然村的村民来说,大家掰着手指头盼着这一天赶紧到来。10年前傅家自然村拆迁,90多户村民由此分散开来。他们当中,很多人一别便是10年。

房子虽拆了,可村民之间的联系一直未断过。“特别想念老家人,趁着身体还吃得消,我一定要来看看。”今年76岁的沙亚群特地从杭州赶回来。

现场,大家围成一圈,回忆当初一起喝过的禁酒水,走过的伏虎桥,也唠着现在的家长里短。

当看到屏幕上播放着10年前傅家自然村的样子,低矮破旧的房屋、熟悉的伏虎桥,村民胡芝仙十分感慨:“房子没了,变成了干净的马路,换来的是更好的生活,我们要珍惜。”