

大聚焦·FOCUS

四箭齐发，聚焦甬港合作新机遇



2018甬港经济合作论坛现场。(崔引 摄)

记者 单玉紫枫

“这幢大楼的落成是‘宁波帮’团结的结果，让‘宁波帮’在宁波有了个家。”日前，在包玉刚先生孙女包培庆等多位“宁波帮”人士共同见证下，紫荆汇“海上丝路”航运大厦正式开门接客。

紫荆汇是香港的象征，紫荆汇是包培庆口中宁波的“家”。今年适逢包玉刚先生百年诞辰，香港“宁波帮”回家了！

甬港两地渊源深远。改革开放40年来，特别是自2002年甬港经济合作论坛举办以来，两地经贸往来频繁。目前，香港是宁波最大的境外投资来源地和重要的对外贸易伙伴。香江潮涌，成为顶托甬江通江达海的澎湃动力。

当前，借着“一带一路”的东风，甬港两地合作如何继续“同心共向”，携手迈进新时代？

找准产业合作契合点

两个地方的协同发展，可以透过不同的数据来感受，最能给人直观感受的，无疑是经济的活力。多年来，香港为宁波带来的巨大推动力，是宁波开放成绩单上最亮眼的数据之一。自1980年港商来甬投资兴办第一家甬港合资企业——宁波东方眼镜制造有限公司以来，港商掀起投资宁波的热潮。截至今年9月底，宁波有港资企业6834家，合同利用外资559.28亿美元，实际利用外资285.87亿美元。

与此同时，随着宁波经济实力增长，甬港合作进入“升级版”。对于宁波商人而言，香港的金融业、贸易及物流业、服务业和旅游业这四大支柱产业，更是“东方之珠”令人倾心之所在。香港成为宁波企业境外上市的主要市场。目前，宁波在香港设立的企业和机构有683家，累计投资额为73.35亿美元，其中申洲国际、舜宇光学、海天国际等12家企业已在香港上市，总市值2600亿港元。



近年来，甬港两地大学生交流密切。(资料照片)

“要找准产业合作的契合点，促进宁波先进制造业与香港高效对接、优势互补，使双方产业有更大的成长空间、更高的发展质量，迸发出更多能量。”业内人士表示。

在宁波，变化清晰可见。今年6月，在一场项目签约仪式上，我市73个重大项目集中签约，总投资超1400亿元。其中，来自香港的一笔环保投资吸引了全场目光，这就是香港石头纸环保材料项目。据介绍，该项目将采用环保的造纸技术，在原物料成本、制造费用、投资总额等方面低于传统木浆纸，预计投产年后销售额超过10亿元。

9月10日起，“永新光学”正式登陆上海证交所。作为我市首家“宁波帮”投资的制造业上市公司，它不仅见证了曹光彪家族的实业兴国梦想，更是甬港合作迈向新时代表志。

瞄准商贸合作着力点

众所周知，香港是全球重要的转口基地。去年，内地产品通过香港转口美国的金额达到2770亿港元，约占中国输美产品的7%，比香港GDP的一成还多，其中不乏“宁波制造”。

另外，每年在春秋两季广交会前2天举办的香港电子展，更是众多商企集中“打卡”点。中银集团、香港电子展是全球最大规模的专业类电子展会，展会汇集了电子行业最新、最全的技术产品动态，也是各大参展商接通全球业务的一大平台。

“两地要找准商贸合作的着力点，聚焦国际贸易、会展商务、金融保险、会计结算等领域，建立信息互通、业务交流机制，携手提高开发国际市场特别是‘一带一路’市场的水平。”香港贸发局副局长周启良表示，“一带一路”倡议是未来几年全球发展的

主要动力，为协助港商及投资者开拓市场，特区政府一直致力把握“一带一路”倡议带来的机遇。自2013年以来，香港贸发局连续6年与中国商务部共同组织香港和内地企业赴“一带一路”沿线国家举办投资贸易洽谈，共吸引超过1000家当地企业参与，安排近千场配对洽谈，促成多项合作意向。

从进博会归来后，斯洛伐克华侨张鹏又投入新一轮紧张忙碌中。4年前，他到上海参加中国国际食品和饮料展览会时，还是在香港注册的中东欧投资贸易有限公司名义参展的。如今，他的名片早已换成了宁波保税区亚升祥国际贸易有限公司负责人，今年6月，他还在宁波进口商品中心开出了捷克国家馆。香港与宁波，在他的职业生涯中相继留下了不可或缺而又绚烂夺目的一笔。

抓住港航合作交汇点

11月14日，随着浙江富兴海运有限公司“浙能5”轮投入营运，市港航局宣布：宁波的航运运力正式突破1000万载重吨大关。目前，宁波约占全省海洋船舶运力的40%，占全国沿海运输船舶运力总量的12%以上。

“宁波人可以扬眉吐气地说，我们不仅有大大港口，还有大航运，两者‘比翼双飞’，构成了万亿综合交通产业的‘重要拼图’。”专家感慨万千。

宁波海洋研究院海洋战略与规划部汪小京博士则将目光投向更远处。他认为，宁波航运业突破性发展，为参与国际航运资源配置奠定了基础。然而，目前宁波航运业依旧大而不强，在国际航运市场的影响力仍然有限。全市140多家航运企业中，经营国际航运业务的仅有宁波远洋、银星海运、鄞州商轮等10家企业。在现代航运服务能力与层次方面，目前宁波虽然已拥有了具有一定国际影响力的“海上丝路”系列指数品牌，并聚集了咖狗网、船货网等一批国内知名的航运电商平台，但总体而言，处于起步阶段的宁波现代航运服务业国际竞争力不强，在航运金融、保险、设计咨询、海事仲裁等方面与“国际强港”建设目标存在差距。

“超级联系人”香港，再度成为宁波的解题法宝。“两地要找准港航合作的交汇点，共享发展航运经济、航运交易、船舶租赁、海事服务等高端港航服务业的新经验，不断扩大全球航运市场的话语权。”专家指出。

统计显示，截至2016年底，宁波共有7家航运企业在香港分别注册了公司。其中宁波银星海运有限公司早在2009年就在香港注册了两家公司，对接香港优势，不断做大国际航运业务。香港特区政府海事处最新数据显示，截至11月9日，香港船舶注册载重吨已经突破1.24亿吨。

市港航管理局局长葛更坚坦承，对标香港，宁波在政策环境、法律体系、融资条件等方面都还存在着一定差距。交通港航部门将汲取香港经验，不断创新服务手段，改善服务措施，进一步优化航运业发展的营商环境。

寻求科教合作切入点

“还能给宁波做些什么？”世界“宁波帮·帮宁波”发展大会上，央视主持人董倩特意在“还能”二字上顿了下音后问道。

“我想，我可以在教育和文化交流上，在下一代人才培养上做一点贡献。”包培庆的回答坚定而有力。

持续不断地为宁波培养人才，不仅仅是“老包家”的心愿，更是甬港合作的一大支点。“两地要找准科教合作的切入点，引导双方科研机构、高等院校加强交流互动，推动科学研究、学科建设、人才培养等取得更加丰硕的合作成果。”专家支招说。

开放合作不仅是互联互通。甬港的双城“对唱”，最终仍需回归自身。

“过去20多年，我们做的就是通过教育模式的创新，将市场和技术相结合，将供应链、天使基金等要素相整合，孵化一批具有竞争力的创新型公司。”香港科技大学教授李泽湘直指科教合作的本质，称希望为宁波培养一大批科技企业的创始人。

李泽湘及其团队将和宁波工程学院、宁职院合作，打造“两院一园”，用5年至10年的时间打造创新创业型人才的生态系统，为宁波注入转型升级的新鲜血液。

在宁波—香港“一带一路”人才引进培养合作论坛上，市人社局趁热打铁，分别与香港职业训练局、香港金融管理学院签署了《甬港技能人才培养合作框架协议》《甬港两地高层次人才交流培养合作框架协议》，双方就技能人才培养、校企合作、技工教育师资培养等事项达成一致。

紫荆山茶相辉映，香江甬江共长流。进入新时代，甬港两地将继续“同心相知、同声相应”新篇章。

新一代甬商 要做宁波经济“弄潮儿”



俞永均

11月19日，在创业板上市的激智科技发布公告：决定出资5000万元，与中国银泰投资等七家甬商企业合资设立甬商实业有限公司。该公告透露，甬商实业注册资本8亿元，第一期出资为认缴出资的20%，今年年底前到位，其余出资两年内全部到位。目前，甬商实业已在鄞州区完成工商登记手续。

上周闭幕的世界“宁波帮·帮宁波”发展大会成果丰硕：35个项目进行了集体签约，总投资额达1528.9亿元；18个项目在各地分会场签约，包括澳大利亚中医特色小镇等重大项目。大会期间共计签约53个项目，金额2094.7亿元，其中不少是甬商投资的项目。

事实证明，新一代甬商正在接过老一辈“宁波帮”大旗，义无反顾地投身全市经济建设的洪流中，合力兴甬，与宁波经济共同成长。

那么，在改革开放40周年之际，在宁波吹响“六争攻坚、三年攀高”号角的当下，广大甬商如何奏响时代最强音，成为宁波经济的“弄潮儿”？

一要有拳拳的赤子之心，为家乡发展建功立业。老一辈“宁波帮”的家国情怀，一直激励着二代和三代“宁波帮”砥砺前行，是他们回报家乡的重要精神支柱。正如网易CEO丁磊所言，“宁波人为家乡做事情理所当然”。广大甬商要当好义利并重、富而思报的实践者，在宁波这片热土上找到自己的事业坐标。

二要有开放的胸怀，开创共享发展新篇章。改革开放初期，一些香港“宁波帮”人士曾有担忧，怕回宁波投资赚老家的钱会产生误会。但很快，徐鸣翔、叶泰海等“宁波帮”人士就用自己的行动打消了大家的顾虑。记得有位老一辈“宁波帮”人士说过，支持家乡一定要有开放胸

怀，无论是投资失败还是成功，我们都要回去试一试。新时代，甬商要有开放大气的合作精神，努力寻求企业发展和社会责任的公约数，既帮助家乡引进项目和资金，也在宁波实现自己最大的人生价值。

三要和衷共济，抱团发展。经过40年的发展，目前以甬商为代表的宁波民营资本实力雄厚，新时代要唤起共谋者的力量，大家携手合作干更大的事。去年，宁波成立了甬商总会；今年，又同时成立了甬商实业有限公司和甬商发展基金，其中后者募资总规模高达1000亿元。据了解，甬商发展基金以全球甬商、金融机构和其他投资人为募集对象，包括甬商股权投资基金、甬商产业建设基金、甬商基础设施建设基金和甬商发展创新基金，以实业为核心投资方向。这方面，宁波中策动力和祖籍鄞州的尼日利亚李氏集团董事长李文龙先生的合作就是一个成功的案例，目前中策已深深扎根非洲，百余名工程人员常驻非洲。

四要立足宁波放眼世界。甬商的根在宁波，但事业版图绝不限于宁波，而要走出去搏击全球，用好国内国际两个市场两种资源。据市商务委统计，截至2017年底，全市累计备案（核准）境外企业和机构2697家，备案（核准）中方投资额174.43亿美元，实际中方投资额109.2亿美元，分布在118个国家和地区。中洲、百隆、均胜、华翔等一批甬商企业，已成为各自领域全国走出去的典范。

五要聚合全球资源，助力宁波创新型城市建设。甬商走南闯北，人脉广，见识多，要利用自身优势，多帮助家乡引进项目和人才。事实证明，甬商始终是宁波改革发展的重要力量，也是创业创新的排头兵。甬商总会会长、银泰集团董事长沈国军呼吁，除了进一步扩大“甬商朋友圈”，为宁波的招商引资工作打好人文基础外，各位甬商要带领企业释放出更多创造力，积极求变进取，努力做大做强。

时光如箭，催人奋进。希望新一代甬商按照省委副书记、市委书记郑栅洁提出的四个“知”（知行合一、知难而进、知书达礼和知恩图报）要求，携手并进，争做宁波经济“弄潮儿”！

期待甬港加强创意产业合作 ——访香港贸发局副局长周启良

记者 单玉紫枫

“去年，宁波共有2400多家企业到香港展览，这个数字比起其他同类城市多出一大截，但我还是嫌不够。”提起甬港合作前景，香港贸发局副局长周启良豪情满怀。

周启良指出，在“一带一路”大背景下，香港在金融、资讯、专业服务、国际商贸网络等方面具有优势，并汇集了大量专业服务人才，宁波企业可积极利用香港平台“走出去”，在多领域进一步加深合作。

作为一家负责拓展全球贸易的法定机构，贸发局的宗旨是为香港公司特别是中小企业在全球缔造新的市场机会，并推广香港具备优良商贸环境的国际形象。为此，每年香港贸发局都定期举办各项大型展览及商贸会议，如香港国际珠宝展、香港玩具展等。

“现在，越来越多的采购商利用我们的平台进行采购，我们的展会对参展企业的吸引力也越来越大。比如每年的美食博览会、春秋电子展，均有300到400家甬企参加。”周启良表示，香港贸发局每年承办的34个展览，其中5个做到了全球最大。

与此同时，香港贸发局也在考虑，针对宁波客户，他们还能提供什么服务？周启良认为，宁波与香港之间具有多重共同点，不仅在港口、服务方面可以加强固有的交流合作，在时尚创意领域，双方合作也将大有可为。

“其实，早在2016年，甬港论坛15届之际，香港贸发局就在宁波办过时尚购物展。”周启良说，这一方面是由于宁波的城镇镇居民人均可支配收入高，消费市场潜力巨大，希望通过展会，让更多宁波消费者了解到香港品牌和产品，另一方面亦希望展会成为香港创意品牌开拓宁波市场的试金石。

“创意产业方面，比如影视，甬港两地各有优势，而‘科技+创意’也正成为设计业新趋势。”周启良进一步指出，科技、创意应用分上中下游，贸发局刚好可以服务于下游，也即科技转商用端。“能不能转商用，首先要看有没有市场，有没有资金配合你的发展。香港贸发局有这么多商业和投资者资源，宁波可以利用这个平台对接香港创投基金。”周启良说，甬港之间类似这样的契合点不胜枚举，建议双方拓宽思路，谋划构建多元发展新格局。

SINO-SURE 中国出口信用保险公司
履行政策性职能 服务开放型经济