

“骨汤很鲜，心里很暖”

本报讯（记者王岚 通讯员王佩佩）昨天上午，第一批来自贵州省黔东南州安龙县的牛骨头被熬成汤送到了海曙环卫工人手中。“骨汤很鲜，心里很暖！”环卫工人薛宏法端着牛骨头汤，满面笑容。

说起这个牛骨头汤还颇有来头，里面有着两个地方的爱和牵绊。安龙县是宁波的对口帮扶对象，到安龙挂职的宁波干部在市商务委的支持下，将安龙的小黄牛引进到宁波。

“宁波市民可以吃到当天宰杀的新鲜美味的小黄牛肉，而每卖一头小黄牛就能帮一名安龙的村民在脱贫路上前进一步。”小黄牛宁波营销企业宁波成仁食品有限公司决定继续传递这个爱心接力棒，每周提供一次小黄牛牛骨头给海曙环卫车队熬汤，“每次10公斤，持续到过年前，希望在寒冷的冬天能给环卫工人带来一点温暖，也感谢他们为这个城市的美丽付出的辛劳。”

上图为环卫工人正在喝汤。

（刘波 摄）



发爱心蔬菜啦

日前，有爱心人士购买了1.5万公斤象山定塘滞销的卷心菜，想通过爱心团体发放给敬老院、环卫工人等。宁波邮政获悉后，接过了爱心接力棒——将这批蔬菜通过市区40个邮政网点帮助发放。左图为前日白云街道环卫工人在白云邮政网点领菜。（张燕 皇甫亦芬 摄）

邻里间不妨多打招呼

王水成

俗话说“邻里好赛金宝”“远亲不如近邻”，是说邻里关系很重要。然而遗憾的是，在现实生活中，尽管明知邻里关系的重要，但一些人（家）依然是“老死不相往来”，甚至有的邻里间关系搞得很僵。

邻里关系不尽如人意，原因很多，有的以为“多一事不如少一事”，有的疏于与人（家）交流，有的是怕打扰人家……但不管怎样，邻里间内心都是想搞好关系的，谁愿生活在冷冷的、看似熟悉实则陌生的环境里。笔者认为，要融洽邻里关系，让邻里间充满无限温情，最佳的办法莫过于多与邻里打招呼。邻里相遇时不妨说声“你好”；有邻里为

你、为大家做了一件哪怕是微不足道的事，也不忘说声“谢谢”“麻烦你了”；偶尔不小心给邻居添了一点麻烦，不妨说句“不好意思”“对不起”；与邻居作别，说声“再见”。另外，邻居间还应尽量记住对方的姓名，或多以“师傅”“叔叔”“阿姨”“大伯”“大哥”“大姐”“大嫂”等相称，让对方感受到浓浓之情、深深之意。

感人心者莫先乎情。人与人之间，家与家之间，唯有多些真诚、多些热情、多些笑脸相迎、笑脸相送，邻里间的纯真感情才会越来越浓。

所以，在楼道里、社区里，在路上、车上或是其他公共场所，当你遇到邻居时，不妨多些热情招呼，这既是为了你，为了你家，也是为了大家。

（欢迎投稿，来稿请发民生邮箱1871684667@qq.com）

这所小学 重温宁波老底子冬至习俗

本报讯（记者蒋炜宁 通讯员池瑞辉）做汤圆，给父母做鞋垫，行拱手礼、作揖……昨天，孙文英小学气象路校区的孩子们实实在在地体验了一把老底子宁波人的冬至习俗。

两年前的11月，中国二十四节气正式列入联合国教科文组织人类非物质文化遗产名录。孙文英小学气象路校区以此为线索，编写了《“二十四”志》校本教材。每个月的两个节气前后，孩子们都要吟诵相关的诗句，了解这个节气特有的习俗，开展与这个节气相关的实践活动。

昨天，该校一年级孩子们在报告厅里，跟着老师学习拱手作揖的礼仪。只见孩子们穿起了古装，将双手合握，左手压着右手，行拱手礼；接着，男生左

手抱右手，女生右手抱左手，手臂缓缓前伸，弯腰、平背、低头，行作揖礼，然后再将双手缓缓收回，交叉放于胸前，一礼敬祖国，二礼敬父母，三礼敬老师。随后，孩子们还两两配对，互行拱手礼和作揖礼。

二年级的孩子们要给父母做鞋垫，他们把鞋垫纸样放在羊毛毡上，用记号笔画出轮廓，然后用剪刀沿线细心剪下。三年级的孩子们则分成10多个组，跟着老师搓起汤圆、包起汤圆，酒酿圆子、番薯汤、冻羊肉、赤豆粥、大头菜烤年糕……这些老底子的节日美食竟有着这么多美好的寓意，也让孩子们惊叹不已。

孩子们还很有心，把煮好的第一份汤果和汤圆，先送给学校门卫师傅和附近小区的老人们品尝。



一年级的学生在互行作揖拱手礼。

（蒋炜宁 摄）

“只要还能站得住，我就会继续做下去！”

残疾人童文育五年义务理发4000多人次

暖新闻

本报讯（记者陈章升 通讯员叶吟玲 奕碧琼）前天一大早，慈溪市童文育吃过早饭，便拿起准备好的理发工具，前往古塘街道界牌社区为老人们义务理发。去年以来，他每月都会到这个社区开展志愿服务，社区的10余位老人和残

疾人成为他的“忠实客户”。

童文育今年49岁，是古塘街道太吧村人。小时候的一次意外让他左腿受伤落下残疾，平时不能回理发店。2013年9月，他萌生了为老年人免费理发的想法。“政府低保让我可以养活自己，但是我想做些事情回馈社会。”童文育说，那时他购置了一套理发工具，开始为村里的老人们免费理发，“我年轻时学过理发，学的还是‘老年头’。虽然理的发不够新潮，但是理发技

术得到了老人们的认可”。

时间一长，这名爱心理发师的名气渐渐大了起来，周边不少社区成了他的服务点。他为此制作了巡回理发服务的时间表，贴在各个服务点。童文育的出行工具是一辆手摇车。从家里到最远的青少年宫社区，一来一回要花1个多小时。“给老人们理发说不累是假的，但是听到他们那些感谢话，我心里就感觉暖暖的！”童文育说。

为了更好地开展义务理发，

童文育加入了慈溪一支志愿服务队。2014年，他在报上看到消息，慈溪义工群友会缺一名理发师，于是他打电话过去毛遂自荐。从那以后，他和其他志愿者经常前往慈溪的敬老院，为老人们免费理发。

点滴爱心汇聚成爱的海洋。5年来，童文育坚持为老人、残疾人免费理发，义务服务4000多人次。“只要还能站得住，我就会继续做下去！”童文育表示。

与全托服务功能，探索实行无偿服务与低偿、有偿服务相结合的机制，向街道11个社区实现功能辐射。

中心提供助餐、助浴等生活服务，康复护理服务和托养服务。“特别是行动不便、失能半失能老人，我们可以开展上门服务，也可以把老人托养到中心，既让家属喘口气，也让老人康复得更好。”中心负责人说。

东柳街道居家养老服务升级 “长者照护之家”启用

伴老人左右的他，听闻家门口有中短期长者照护服务，喜上眉梢。

作为一项民生实事项目，东柳街道（中兴）居家安养服务中心在

10月份改造升级时便广受关注。据介绍，中心采取政府提供场地，第三方专业机构搭建养老投资建设、组织日常运营的模式，兼具日间照料

宁波银行专栏

宁波银行跨境金融助力民企发展

宁波银行的一家生物制药民营企业客户，通过其香港子公司出口原料药到欧美市场，交易对手主要为医药细分行业龙头企业。随着新制剂研发成功，企业海外订单快速增长，香港子公司出现资金需求。获悉这一情况后，宁波银行联合股东新加坡华侨银行为企业定制“海外保理”方案，为这家企业的香港子公司提供1000万美元应收账款融资额度，有效解决了企业的境外资金需求。

随着“一带一路”建设深入推进，越来越多的境内企业“走出去”，运用国际资源发展壮大。民营企业“走出去”后，其境外公司在运营初期难以独立获得境外授信。宁波银行联合境外合作银行，

帮助这些企业在境外获得贷款，有力地支持了境外公司的发展。

这是宁波银行跨境金融服务优质大中型民营企业的案例之一。自2012年搭建“跨境盈”金融服务以来，宁波银行跨境业务累计服务企业600多户，融资金额超100亿美元，其中民营企业户数占比超70%。

据悉，宁波银行结合经营区域市场特点和外方股东新加坡华侨银行的资源，将跨境金融作为服务特色，致力于帮助企业构建境外稳定的融资渠道，为企业国际化发展提供全方位金融服务。

2014年，国家外汇管理局允许境内金融机构为境外机构直接发放外币贷款，宁波是唯一试点城

市。宁波银行积极运用这一政策，开展直接跨境融资服务。

2016年5月，中国人民银行和国家外汇管理局在全国实行全口径跨境融资宏观审慎管理政策，企业可在与其净资产挂钩的跨境融资上限内，自主开展本外币跨境融资。宁波银行抓住业务契机，推出“中资外债”产品，企业可凭宁波银行开立融资性保函，向境外合作银行申请贷款，从而为企业引入境外低成本资金，降低企业成本。

2017年，宁波银行进一步深化跨境业务，设立离岸金融团队，协助新加坡华侨银行为境内企业的境外机构提供离岸“一站式”综合服务，包括提供对外投资政策合规性咨询、海外投资当地政策咨

鄞州银行营业部获“宁波市金融消费者权益保护十佳营业网点”称号

近日，鄞州银行总行营业部荣获“宁波市金融消费者权益保护十佳营业网点”的荣誉称号。

此次评选由宁波市金融消费者权益保护协会组织开展，从“制度建设”“服务设施”和“宣传教育”等10个维度72项具体指标开展初评和现场复评工作。鄞州银行总行营业部从全市2000多家银行业营业网点中脱颖而出，获此殊荣，也是宁波市消保

协会对鄞州银行消保工作成绩的肯定和鼓励。

近年来，鄞州银行不断完善内控机制、优化业务流程、提升服务质量，充分发挥示范网点在消费者权益保护义务主体、金融服务窗口、投诉处理前台、宣传教育前沿等方面的作用，以点带面推动金融消费者权益保护工作纵深发展，切实提升了金融业的整体形象。

（李丹 叶姣媛）

兴业银行 落地中铝股份集团票据池业务

近日，由兴业银行办理的中铝股份及其下属企业跨区域集团票据池业务成功落地，实现了中铝股份集团票据资源的融通使用，极大提升了企业的财务资源效益，有效降低了企业的财务成本。

据介绍，兴业银行票据池业务紧紧围绕实体客户多元金融服务需求，借助金融科技和互联网技术，着力打造票据生态圈，为企业提供涵盖在线出入池、在线提取保证金、集

团额度管理、成员间余缺调剂、线上融资、承兑行评级分类、票据信息统计管理等多功能、一揽子综合服务，助力企业提升票据管理效率。

目前，兴业银行票据池业务已累计服务了国药集团、中铝集团、中冶集团、北京汽车、潍柴动力、南京医药、奇瑞汽车等不同行业的众多客户，签约客户已突破千户，票据池年业务量突破千亿元。

（王 颖）

工行宁波市分行 借助“融e购”助力甬企发展

工行宁波市分行借助中国工商银行“融e购”电商平台，帮助宁波180余家企业的产品在全国范围内销售，并开设宁波精品馆，助力宁波企业发展。

工商银行“融e购”电商平台，秉承“名商、名品、名店”的定位，依托特色性、便利性、专业性、安全性，通过有机整合客户与商户，有机链接支付与融资，有机统一物流、资金流与信息流，努力打造客户喜爱的消费和采购平台、商户简重的销售和推广平台、支付融资一体化的金融服务平台、“三流合一”的数据管理平台。该平台于2014年1月12日正式运行

后，工行宁波市分行大力宣传宁波区域知名企业，并充分利用其在金融领域的优势，通过积分兑换、免息分期、信贷、小额贷款支付等方式，给入驻商户提供了独特的销售体验。宁波海鲜、宁波汤圆等宁波特产，受到了众多外地“融e购”客户的青睐。同时，工商银行“融e购”也为宁波市民提供了便捷、安心、实惠的购物体验。

下一步，工行宁波市分行还将进一步优化金融服务，为宁波企业提供更多、更好的增值服务品牌，加强资源整合，打造工行“融e购”电商平台的金融服务优势，帮助更多宁波企业发展。

（沈颖俊）

农行宁波分行深化改革创佳绩

今年以来，农行宁波分行坚持高质量发展要求，推进转型，深化改革，强化管理，各项业务平稳增长，综合实力明显提升。截至11月20日，该行本外币各项存款余额1803亿元，比年初增加44亿元；本外币各项贷款余额1830亿元，比年初增加96亿元。

该行积极对接国家战略和区域发展规划，重点支持制造业转型升级、乡村振兴战略和小微企业发展。创新服务模式，深入开展“双联行动”，大力推广线上化小微信贷产品，至10月末分行制造业贷款余额占比29%。对接宁波乡村振兴三年行动计划，与市农办签署服务乡村振兴全面战略合作协议，以“一号工程”为抓手，加快惠农便捷贷、快农贷等模式推广应用，县域市场竞争力稳步提升，

存款市场份额分别为39.7%和32%。积极谋划投行业务转型，债券承销业务市场排名第一，成功落地系统内首单民营企业债券融资支持工具产品，分行支持民营企业发展的具体行动和成效在央视新闻联播报道播出。

该行开展网点掌银竞赛、线上营销、“智慧校园”银校共建等特色活动。掌银活跃客户净增22万户，惠农e通、跨境电商等各类商户净增6万户，线上渠道分流能力不断增强。同时，推进网点轻型化、智能化转型，今年累计撤并网点11家、撤销低效自助设备310台，全面推广柜面业务综合化改造，开展新一代超级柜台业务提升活动，超级柜台替代率较活动前提升约10个百分点。

（张旭 陈芋荣）

