

2019 宁波新经济前瞻

抢抓重大专项 激发创新动能 “科技争投”迎来大干之年

记者 金鹭
通讯员 王虎羽

岁末年初，宁波科创领域喜讯不断。

6项重大科技成果获国家科技奖、甬产“嫦娥之眼”上天“寻”月、首根500kV海底电缆交付“下海”……借力重大科技项目，一批以“专精特新”见长的宁波企业将关键核心技术牢牢握手中，正快速成长为助推宁波经济高质量发展的“小巨人”。

刚刚过去的2018年，“科技争投”开始发力，R&D投入比例从上一年的2.4%提高至2.6%。一批重大科技攻关实现新突破，一批“卡脖子”关键核心技术和产品研制诞生。但区域自主创新不强、创新能力不强的局面仍未根本改变，新引进的创新平台、科研院所尚未形成足够的科技创新带动力，仍存在高端创新资源不足、战略性和高技术产业规模不大、企业自主创新水平不高等短板……

今年是“六争攻坚、三年攀高”行动的关键之年。对“科技争投”而言，就是要通过加快实施10个“科技创新2025”重大专项，以更大力度推动成果转化落地，全面提升创新能力和效率，全力建设国家自主创新示范区，持续激发创新发展新动能。

抢机遇谋创新 甬企尝到甜头

在宁波，有这么一批企业，它们抓住了国家级、省级重大科研项目机遇，在产学研过程中“借鸡生蛋”，将关键技术掌握手中，驶上了发展快车道。

近日，“嫦娥四号”成功避开了月球表面“危险地带”，实现人类探测器在月背的首次软着陆。承担嫦娥“眼睛”制造任务的，就是一家宁波企业——永新光学。

“参与国家重点项目，不仅让我们获得了与国内最先进团队的合作机会，还大大提升了企业的知名度。”永新光学总经理毛磊说。在这一项目攻坚战中，他们积累了上万套资料和数据，实现了高精度镜头制造、高质量成像等关键技术的突破。

目前，永新光学年产各类光学显微镜超过10万台，光学元件组件数万件，与莱卡、蔡司、Zebra等世界知名企业合作，产品销往美、日、德、俄等100多个国家。

类似案例在宁波并不鲜见。在半导体芯片领域，江丰电子牵头的“02专项”子项目通过了国家专家组验收，极细的芯片电



技术升级大大提高了宁波制造的市场竞争力。(易鹤 摄)

路导线因此“瘦身”一半以上，填补了国产芯片原材料“溅射靶材”的多项空白。时至今日，江丰电子生产的靶材已出口到全球280多家半导体芯片制造工厂。

由东方电缆自主研发设计和制造的首根500kV海底电缆日前正式交付，刷新了超高压海底电缆制造的世界纪录。至此，东方电缆帮助我国实现了海底电缆中国“芯”技术的新突破，攻克了大长度交流海底电缆的核心技术难题。

此外，在蛟龙号、神舟系列、天宫一号、天宫二号等国家科研大项目的背后，也纷纷挺立着“宁波智造”的坚实身影……

科技创新给企业带来了核心竞争力，反过来又激发了企业的创新热情。据统计，最近五年，宁波累计支持工业类重大科技项目近400个，申请国家项目2000余个，其中八成以上的国家科技计划项目由企业为主承担，约90%的全社会R&D经费支出源自企业。

厚植创新沃土 要素加速集聚

重大科技专项解决的是重点产业领域重大创新需求、共性关键技术瓶颈。在这一领域，竞争一直非常激烈。创新资源并不丰富的宁波缘何收获颇丰？这与宁波扎实的产业基础、活跃的民营经济和浓郁的创新创业氛围密不可分。

作为长三角南翼著名的制造基地，宁波被国家赋予探路先行、探索创新的重大使命。依托政策机遇、港口优势和民营经济活力，宁波在国内较早建立起门类齐全的现代制造业体系，成功跻身制造业大市行列。

近日，工信部公示的第三批160个制造业单项冠军名单中，甬企13席，占比超过8%。两年内，28家甬企成功问鼎全球细分领域。去年前三季度，我市累计实现高新技术产业增加值1333.8亿元，占规上工业增加值的48.5%，创历史新高。

“近年来，我国加大了对科技项目产业化的重视度。也就是说，技术不仅要站得住，更要能转化为大规模产业化的产品，被市场认可。”江丰电子总工程师王学泽告诉记者，这越来越多的宁波企业有机会参与国家重大专项科研突破，承担起关键材料研发、零配件制造、精密仪器设计等工作。

在“火车头”带领下，我市企业集中突破了超级电容、超高速数码喷印设备关键技术，气动元件关键共性检测技术，千瓦级铝空气电池发电系统等一批关键技术，在新材料、新能源汽车、先进制造等产业领域形成了较为完整的技术创新链。

今年，创新发展仍是主旋律。当前宁波迎来一系列重大机遇，其中就包括要素加速集聚的机遇。强大的实体经济实力、港航物流实

力，使宁波成为许多与制造业相关的企业、院校、科研院所重点布局的城市，宁波先进制造业和生产性服务业将迎来大发展时期。对宁波企业来说，要抓住用好这些重要机遇，瞄准关键核心技术、零部件，全力攻坚。

核心技术之痛 呼唤“科创英雄”

“‘科技创新2025’今年将迎来加速，我市研发资金投入或超百亿元，力邀‘科创英雄’破解宁波技术之痛，在核心关键技术领域实现技术自研自有，以创新引领产业升级跨越。”市科技局相关负责人说。

即将实施的这批重大科技专项聚焦宁波市场前景好、发展潜力大的技术细分领域，涉及机器人与高端装备、先进材料、新能源汽车、智能器件、先进半导体芯片及应用软件、新能源与节能环保科技创新等领域。

以先进半导体芯片为例，宁波是国内知名的集成电路材料基地，集聚了江丰电子、金瑞泓科技、中芯宁波等一批“领头羊”企业。在机器人与高端装备领域，我市在以注塑机为代表的专用智能数控装备优势明显，在全国乃至全球市场处于领先地位。而国内在这些相关领域仍未出现巨头垄断局面，无疑给宁波带来了绝佳的发展机遇。

据悉，专项申报得到了各方积

极响应，申报企业纷纷结合自身在科研、技术方面的优势及产业发展需求，积极参与到项目前期调研和申报工作中来。记者发现，首批拟立项的107个项目，80%以上为宁波本地企业牵头承担。其中，曾为我国船舶制造出首台发动机的宁波中策动力机电集团有限公司，承接了机器人与高端装备专项下的“智能环保型大功率发动机研制”子项目；稀土材料领军企业宁波韵升股份有限公司承接了“高性能低重稀土烧结钕铁硼关键制备技术研发及产业化”项目；专注于“人造金刚石”的新兴企业宁波晶钻工业科技有限公司则承接了先进材料专项中“CVD单晶金刚石规模制备及其应用”项目……

“希望宁波企业能借助重大科技项目攻破核心技术，在自身发展中找到新的突破口，带动全市产业的跨越式发展。”市科技局相关负责人表示，我市还将时刻把握科技前沿动态、产业战略布局变化，陆续启动人工智能等一批重大专项，面向全国范围广撒“英雄帖”。力争用5年时间攻克200个左右重大关键核心技术，推出100个左右战略性新兴产业创新产品，形成若干个特色技术链条，催生带动一批千亿级、百亿级产业，全面提升优化企业、人才、平台等创新资源，促使宁波创新实力实现脱胎换骨的变化。“这里面的机遇众多，希望宁波企业看好、抓住、用好这些机遇，实现跨越式发展。”

前沿碎语

宁波品牌 应多一点未来式

殷聪

连续4次斩获“中国品牌之都”称号；先后获批全国首批商标战略实施示范城市、全国小家电产业知名品牌创新示范区、全国跨境电子商务产业知名品牌创建示范区……作为长三角南翼的经济中心和全国重要的先进制造基地，宁波品牌曾在全国大放异彩，培育形成了雅戈尔、奥克斯、杉杉、方太、贝发等一批知名品牌和企业。

然而，在互联网的东风吹遍全国各地的当下，宁波传统品牌缺少新技术、新模式的嫁接，使传统品牌逐渐丧失活力。去年中国品牌日期间发布的《中国品牌百强榜》，宁波仅宁波银行一个品牌入选，排名第84位。如何实现宁波品牌向宁波品牌加速转变，让品牌之都再创新优势？在宁波最近举办的两场品牌论坛上，不少与会专家认为，宁波品牌发展要少一些过去式，多一些进行式与未来式。

新华社中国名牌杂志社总编辑周志懿认为，宁波品牌未跟上“互联网+”以及与新业态结合的良好时机，新业态品牌依然很少，亟待打造品牌之都升级版。首先，要以智能制造、“互联网+”促进品牌发展，引导传统品牌嫁接新模式、新技术，使传统品牌保持新活力；其次，要依托区位优势推进品牌国际化，力争尽快涌现出在国际上叫得响的本土品牌，多一些“宁波创造”；最后，推动品牌经济的深层次建构，构建培育体系，优化服务体系，强化保障体系，在品牌标准、品牌评价、品牌信用、品牌文化、品牌金融等方面深化细化，不仅要面子工程，也要里子工程。

宁波通商银行创新科创贷 根据信用放款 定制“一企一品”

宁波久谦物联科技有限公司是一家科创型企业，日前研发了一款智能锁，不但可以指纹开锁，还能通过大数据、物联网技术对房屋进行安全管理。近日，宁波通商银行给予该公司科技贷款1000万元，推动该锁在我市1万套出租房先期应用。“银行这次根据企业良好的信用就放款了，大大缩短了信贷时间。”久谦物联研发总经理黄智说。

科创型企业资产“轻”、类型多样，银行按照标准化产品和资产抵押模式很难满足企业资金需求。宁波通商银行打破传统，开发了根据企业信用放款的“研发贷”“双创贷”等产品，同时实行“一企一品”制，为科创型企业量身打造信贷产品，而且贯穿企业成长全周期，切实帮助这类企业解决“融资难”问题，扶持宁波的优秀创新创业项目。据统计，2018年，宁波通商银行科创金融累计授信104户，同比增长206%；授信余额近4亿元，同比增长375%。

据介绍，宁波通商银行今年将与市经信局合作，优先向获得宁波市优秀创新创业项目奖励的中小微企业提供信用贷款、供应链金融、无形资产抵押贷款等业务，三年内意向性融资支持额度不少于6亿元。同时与市经信局建立中小微企业“专精特新”培育库，为新一代信息技术、智能装备、生物医药、环保、新材料等五大行业高成长、创新型企业提供“投贷联动”、供应链金融等特色金融服务。

(张正伟)

经济观察

特斯拉上海建厂 宁波新能源汽车行业迎来“风口”

上周，上海有史以来最大的外资制造业项目——特斯拉超级工厂在临港产业园区正式开建。特斯拉创始人埃隆·马斯克不远万里从美国飞来，见证开工。

业内人士指出，特斯拉在上海建厂，对宁波新能源汽车行业而言有压力，但更多的是机会。

配件供应商将受益

特斯拉在上海建厂，对宁波汽配产业来说绝对是一大好消息，特别是以前就为特斯拉提供零部件的企业将有望分得更多“蛋糕”。

作为特斯拉的“老朋友”，早在2015年，均胜电子就已经

开始为特斯拉提供电池管理系统传感器及相关零部件。在特斯拉原有车型合作的成功基础上，此后均胜电子的子公司还为特斯拉提供安全气囊、方向盘和电池充电系统等多个系统和部件。

除了均胜电子，特斯拉宁波“朋友圈”小伙伴还有拓普集团、东睦股份、联创电子、旭升股份、宁波华翔以及韵升集团等。

宁波汽配产业实力雄厚，随着上海大众等汽车大项目的进驻、投产以及产能的提升，包括杭州湾新区、慈东滨海新区、宁海科技园区、余姚等地汽配企业普遍关注着产品的升级提档，以期完成惊人一跃。

可以预见，特斯拉在上海设厂，将给宁波汽车产业带来巨大风口。

新能源汽车竞争加剧

特斯拉上海超级工厂，第一期产能25万辆，第二期产能25万辆，加起来达到年产50万辆。数据折射出特斯拉的雄心壮志。吉利汽车公布的2018年11月数据显示，吉利新能源及电气化车型达10575辆，环比增长31%。前不久公布的2018年12月数据则显示，新能源及电气化车型6271辆，略有回落。

近年来我市在新能源汽车方面加快布局，涌现了一些新能源车企，形成了较为完整的新能源汽车

产业链，从整车到充电、维护及配件等都有企业涉及，特别是近两年吉利汽车、比亚迪在市内相继布局新能源汽车项目，宁波中车等一批电池配套企业依照各自不同的技术路径也在不断攻坚。

业内人士指出，特斯拉的到来，很可能加剧行业竞争的激烈程度。据不完全统计，长三角地区已有超过14个城市拿到或规划有新能源汽车项目，涉及新能源汽车项目超过20个，累计计划产能超过300万辆，累计计划投资超过1000亿元。

创新链是关键核心

有媒体指出，特斯拉选择在上

海设厂，看中的正是这一区块的创新链和供应链优势。

宁波新能源汽车整车企业或零配件企业应当从中嗅出创新链和供应链的最新趋势。桑塔纳的故事可以给我们带来启发，20世纪90年代开始，“桑塔纳国产化共同体”覆盖长三角，是长三角的供应链体系，支撑了桑塔纳走遍全国，后来延伸到江浙两省的汽车零部件供应商。

正如业内专家直言：“抢抓机遇，加快创新，才能在竞争中立于不败之地。随着长三角市场一体化的推进，消费能力、技术创新，这些是看得见的机遇，看不见的潜力，则藏在长三角一体化带来的深层影响中。”

(易鹤 整理)

