

宁波银行专栏

# 宁波银行“刷屏”提示转债强赎风险，忘转股将亏20%

8月14日，宁波银行第十一次发布转债赎回实施公告，提醒投资者将“宁行转债”(债券代码:128024)抛出或转股，避免强赎风险。

对于投资者而言，可转债触发强赎，意味着资金将落袋为安，然而可转债被强制赎回的风险一直存在。据统计，今年9只成功退市的转债被强赎金额超过1亿元。

## 一则公告连刷十一次

“宁行转债”2017年12月5日公开发行，每张面值100元，发行总额为100亿元，2018年1月12日在深圳证券交易所挂牌上市，自2018年6月11日起进入转股期。

根据宁行转债募集说明书，在转股期内，如果宁波银行A股

股价在连续30个交易日中至少有15个交易日的收盘价不低于当期转股价格的130%(含130%)，公司有权按照票面面值加当期应计利息的价格赎回全部或部分未转股的可转债。

今年以来，“宁行转债”和正股价格表现均较为亮眼。在6月12日至7月23日的连续30个交易日中，宁波银行股价有15个交易日的收盘价不低于当期转股价格的130%(当期转股价格为17.70元/股)，触发强赎条件。

一位券商分析师表示，“宁行转债”触发强赎条件并不意外，从半年度业绩快报数据来看，宁波银行业绩增速保持行业前列，处于较高水平，稳定性较强。

“宁行转债”赎回登记日是8

月21日，强制赎回日为8月22日，赎回价格为100.28元/张。如果强赎，按照现在的价格来计算，投资者相当于亏损20%左右。

Wind数据显示，目前仍有约11亿元“宁行转债”尚未转股。为了提醒投资者，宁波银行自7月25日以来，已发布11次转债赎回实施公告。

## 银行系转债吃香

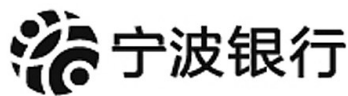
“宁行转债”并非今年触发强赎的第一只银行转债。常熟银行“常熟转债”今年3月触发提前赎回机制，平安银行260亿元“平银转债”近期也很可能触发强赎。

银行转债因其正股资质好、信用等级高，而且流动性好、波动较低，交易所可抵押等因素，受到投资者特别

是机构投资者青睐。今年二季度，35只可转债基金重仓银行系转债，其中光大转债、平银转债、宁行转债、中信转债等是多只基金首选标的。

银行发行转债，主要是为了补充资本金，通过转股来补充核心一级资本。今年上半年，银行是可转债发行量最大的行业，占可转债总发行量的55%。目前市场上现存9只银行转债，分别为无锡转债、苏银转债、光大转债、中信转债、苏农转债、平银转债、宁行转债、江银转债和张行转债，合计发行1360亿元。

《第一财经》段思宇



# 农行宁波市分行开展灾后驰援工作

在超强台风“利奇马”影响期间，农行宁波市分行提前防范，落实防台抗灾各项措施，各单位员工风雨值守，有效应对灾情险情，努力将台风带来的损失降至最低。

8月12日，在了解到百丈街道部分社区积水退却后仍有较多

淤泥和垃圾杂物后，农行宁波市分行及时组织了20多名行内志愿者，参与社区的排水清淤工作，在与社区其他工作人员一起努力下，帮助社区恢复了往常的整洁。

(陈芋荣/文图)



# 工行宁波市分行信贷助力“生态宁波”建设

多年来，工行宁波市分行大力发展绿色信贷，通过信贷结构的绿色调整助力“生态宁波”。目前，该行仅在绿色经济领域的贷款余额就超百亿元，为绿色交通、可再生能源及清洁能源等领域的一大批优质企业和重点项目提供融资支持。

早在2007年，工行宁波市分行就制定实施了“绿色信贷”政策。一方面不断加大绿色经济的支持力度，丰富绿色信贷的内涵，完善重点领域政策体系和金融产品，投向绿色经济领域的融资一直大幅超过全行贷款平均增速，有力地促进了经济的绿色发展。另一方面，严格执行

“绿色信贷一票否决”，将绿色信贷管理要求嵌入信贷业务全流程，将环境与社会风险因素纳入客户及项目风险的重要评价内容，确保其节能环保方面的合规性、完整性和相关程序的合法性。

在具体信贷操作中，工行宁波市分行不断推出多元化的绿色金融服务，并通过加强贷后管理工作，与地方环保部门建立信息沟通机制，加强贷后环保监测，及时掌握企业的环保动态，对环保不达标企业和项目及时采取相应信贷策略，建起了信贷支持环保的长效机制。(沈颖俊)

# 兴业银行宁波分行“兴享票据池”为企业纾困解难

随着电子银行承兑汇票的日益发展，电票结算已成为企业之间重要的结算工具之一。受到票据期限、票据金额、票据信用不匹配等原因，部分企业在收付票据时票据的使用便利性不足，票据存在小银行、小面额、余期短等状况，导致部分企业存在一定票据管理上的困扰。

兴业银行“兴享票据池”，作为该行突出的市场票据产品，入池便捷、出票灵活、额度实时掌控，电子化、智能化、线上化为企业解决票据管理需求。尤其是集团票据池，通过向集团提供

票据质押融资、票据托管融资等涉及票据保管、托收、融资在内的一揽子金融服务，解决集团在购销活动中存在的各类问题，帮助集团及下属企业实现票据资源的统筹使用，旨在为集团提供票据集中管理平台，降低企业财务成本，提高企业票据资金周转灵活性。

截至目前，兴业银行宁波分行已陆续为客户对接集团票据池业务，“兴享票据池”旨在为企业提供综合性金融解决方案，助力企业纾困解难，支持实体经济发展。

(王颖)

# 鄞州银行加入 SWIFT 支付控制系统

近日，鄞州银行加入 SWIFT Payment Controls Service(PCS)支付控制系统，成为中国农商行中率先选用 SWIFT 服务进行支付安全控制的银行。

SWIFT Payment Controls Service(PCS)即支付控制服务，是 SWIFT 客户安全计划项目(CSP)的重要组成部分，其目的是为了帮助 SWIFT 会员银行加强防范跨境支付欺诈的能力。通过对银行发出的跨境支付报文进行实时监控和智能分析，该服务可以自动识别异常支付业务并予以报警或拦截。

作为商业银行风险控制方面的优秀代表，鄞州银行一直以来注重金融和科技的有效结合，已逐步发展成为在区域乃至全国范围内都具有一定影响力的地方金融机构。自2018年10月19日全面上线 SWIFT gpi后，跨越式地提升了跨境汇款效率和信息透明度。为进一步提升跨境支付的安全性和可靠性，鄞州银行决定加入 SWIFT 支付控制系统，为客户提供更优质服务。

(任灵微)

# 苏宁零售云 3.0 赋能升级

8月8日，来自全国各地的700多名零售云加盟商、品牌商代表汇聚苏宁南京总部，参加主题为“赋商”的第二届苏宁易购零售云合作伙伴大会。

零售云平台数据显示，目前3000多个加盟商中，有100多人开了第二家店、第三家店甚至第四家店。

苏宁智慧零售能力的输出，不仅在城市市场，也在县镇市场。零售云全面整合苏宁内外部品牌、供应链、运营、技术、物流、金融、服务等全价值链资源，全面赋能县镇零售商，持续优化其经营能力、盈利能力。模式的成功，让零售云在全国迅速复制。截至8月8日，零售云在全国开设智慧

门店3650家，今年最快一天112家店开门营业。苏宁818期间，苏宁零售云通过渠道下沉，构建与消费者最近的零售场景，实现有得逛、值得买、在身边。

零售云诞生两年以来，赋能系统持续升级迭代。

在合作伙伴大会上，苏宁易购集团副总裁顾伟推出了零售云3.0，升级供应链、组织、运营、打法、服务、金融等能力，向零售云门店全面赋能。零售云3.0通过精细化运营，线下是县镇市场的高效率门店、线上接入苏宁易购全场景全品类，零售云门店将真正实现线上线下文武双全，让合作伙伴获得在店、全品类多渠道的收益。这也是苏宁相比同行独特的竞争优势。(王颖)

# 全新第12代卡罗拉上市

8月9日，一汽丰田全新第12代卡罗拉在京上市。发布会围绕“My Way 为爱行我路”主题，改编同名音乐《My Way》作为主题曲，用音乐、视频等视听形式贯穿全场架起品牌沟通的桥梁，阐释卡罗拉珍视每一个人的品牌态度，并全面展示全新第12代卡罗拉在TNGA架构下的魅力。

在TNGA架构下全新第12代卡罗拉被打造成迄今为止最好的一代卡罗拉，随着全新第12代卡罗拉惊艳亮相发布会舞

台，丰田汽车公司总工程师上田泰史，如数家珍地讲解了全新第12代卡罗拉独具吸引力的产品优势。上田泰史表示：“面对未来，全新第12代卡罗拉将继承卡罗拉品牌精神，努力超越期待，今后还将在全球范围内，为更多消费者带来更深层次快乐和享受，这是属于全新第12代卡罗拉的My Way。”

同时，一汽丰田官方自媒体平台将联合多个主流社交媒体平台，共同推出主题为“Way爱而声”的全民My Way互动活动。

(王颖)

818 发烧购物节

8月16日▶8月18日

# 百款机型 第二件半价

(不可与其他活动重复参加，详情咨询门店销售人员)

来就送  
¥500 抵用券

套餐返券  
购套餐满8888元  
返700元通用券  
(返3500元通用券封顶)

加入苏宁SUPER VIP  
购物再享2%返利  
苹果手机不参与返利。

详情咨询门店销售人员。

详情请扫码

四端融合 购物无界

全品类汇聚 | 多渠道融合 | 全方位服务 | 全会员专享