

像奥运健儿那样志存高远

新春说“高” 大家谈 ⑤

文 川

2020年是奥运年，按照原定计划，再过4个月左右时间，第32届夏季奥林匹克运动会将在日本东京举行。但据最新消息，由于受新冠肺炎疫情影响，东京奥运会将推迟至明年举行，从而成为有史以来首届延期举行的奥运会。此举引起世人极大关注，因为对于广大体育爱好者来说，每四年一届的奥运会不啻为一场体育的饕餮盛宴，对于运动员来说，更是展现志向、实现梦想的舞台。

体育竞赛充满了未知和偶然性，其中的成功与失败、希望与失望、喜悦与悲伤、收获与付出，常常带给人们许多感动和感悟。也正因此，体育竞赛充满了魅力，“更快更高更强”的奥林匹克精神也一直激励着无数人去追逐心中的梦想。

笔者手头有一套名为《奥运冠军成长之路》的丛书，厚厚5卷本，汇集了我国从1984年洛杉矶

奥运会到2018年平昌冬奥会之间产生的所有251位夏季和冬季奥运会冠军。丛书以平实的语言还原了他们成长的经历和实现梦想的过程，读后令人感慨万千。

人们常常为那些优秀运动员在竞技场上叱咤风云、精彩绝伦的表现而惊叹，羡慕他们走上冠军领奖台时的辉煌。殊不知为了那一刻的惊艳与荣耀，他们背后付出了多少令常人难以想象的痛苦和磨难，沉甸甸的奖杯里盛满了奋斗者的汗水和泪水。

这是梦想的力量。立志是成事之基。古人云：“志大则才大、事业大”，“志不立，天下无可成之事”。从一定意义上说，志向有多大，成就有多大。不想当将军的士兵不是一个好士兵，不想当冠军的运动员很难成为冠军。大凡登上奥林匹克最高领奖台者，无不是从小立志，心中始终有一个冠军梦。这是一种召唤、一种动力。

这是坚守的力量。“古之立大

志者，不惟有超世之才，亦必有坚忍不拔之志”。立志容易坚守难。理想的实现需要脚踏实地，付出长期艰苦卓绝的努力，来不得半点投机取巧和松懈懈怠。所有攀登者的路都是枯燥的，且充满了艰辛曲折。只有始终目标如一，耐得住寂寞，挡得住诱惑，经得起失败，尤其是在遇到困难时不轻言放弃，才有可能取得成功。这需要多么强大的定力和顽强的意志！

人生如赛场。其实我们每个人都是运动员，在这个充满竞争的社会中每天都在进行着各种各样的比赛，有时跟他人比，有时跟自己比。在人生的竞技场上能取得什么样的成绩，取决于我们每个人的志向和努力程度。“志之所趋，无远弗届，穷山距海，不能限也。志之所向，无坚不入，锐兵精甲，不能御也”。凡志向高远者，总是目标明确，自信豁达，而且一步一个脚印，百折不挠，方成人生赢家。但在现实生活中，也不乏浑浑噩噩、随波逐流者，不乏好高骛远、空谈理想者，更不乏一遇困难挫折就怨天尤人、逃避退缩者。说到底，这些都是缺乏志向的表现，其人生很难有大境界、大作为。

习近平总书记曾经指出：“志存高远，就能激发奋进潜力，青春岁月就不会像无舵之舟漂泊不定”。我们很幸运生活在这伟大的新时代，这是一个英雄辈出、大有作为的时代，每个人都有人生出彩、梦想成真的机会。尤其是年轻一代，面临无限的希望和可能，理当从优秀运动员身上汲取力量，从小立下大志，心怀梦想，努力使自己成为一个有理想、有情怀、有担当的人。要善于把自己的命运与伟大祖国的命运紧紧联系在一起，把个人的梦想与伟大的“中国梦”紧紧联系在一起，矢志不移，艰苦奋斗，努力成就一番伟大的事业。

尽管，并非所有人最终都能登上那万众瞩目的最高领奖台，但只要志存高远，始终保持“天生我才必有用”的自信和“人生能有几回搏”的豪迈，在人生的竞技场上不忘初心，只争朝夕，顽强拼搏，就一定会不辱使命，不负韶华，有所成就，其人生必定无怨无悔。

明州论坛 首届浙江省新闻名专栏

制造业要抓住转型升级的契机

凌 波

近日,宁波出台《关于抢抓机遇加快重点领域新兴产业发展的指导意见》,确定今后一个时期,宁波将大力发展医疗健康、工业互联网、“5G+”等重点领域新兴产业,为全市高质量发展注入新动能。

宁波出台关于重点领域新兴产业的顶层设计,是抢抓新经济、新模式发展重大机遇的有力举措,体现了宁波的前瞻性和抢位发展的决心,既紧扣产业发展的热点,又具有鲜明的宁波特色。

疫情对产业发展既是挑战,也是机遇,一些传统行业受冲击较大,而智能制造、无人配送、在线消费、医疗健康等新兴产业则显现了强大的成长潜力。宁波是制造大市,各类制造业企业超过12万家,大部分仍深耕在传统制造业领域,亟待转型升级,向高质量发展。这些企业如何危中寻机迫在眉睫。

从生产端来看,疫情发生后,不少产业链、供应链重构,加速传统产业向战略新兴产业转型发展,形成对传统制造业向高质量发展的倒逼,许多新产业、新技术、新业态、新模式脱颖而出。事实上,越来越多的宁波企业意识到,机器换人、智能化、建智能工厂是未来制造业发展的必由之路。

从消费端来看,强大的消费市场、升级的消费结构,为转型升级提供了广阔空间。疫情关闭了传统消费的“一扇门”,却打开了新型消费的

“一扇窗”,宅经济、非接触、云生活等消费业态异军突起,不仅顺应了民众对健康生活的迫切需求,也为经济高质量发展开拓了新空间。企业应顺势而为,化危为机,在方兴未艾的消费业态中,捕捉新机遇,挖掘新潜力,让消费这驾“马车”跑得更快。

疫情之下,“危”与“机”总是相伴而行。如果应对得法,以变应变,就会危中有机,化危为机,变不利为有利,把暴露的问题及时修正,利用危机倒逼出的组织能力实现真正的转型升级。反之,疫情可能成压垮骆驼的最后一根稻草,企业经受不住压力而被市场所淘汰。因此,企业一定要调整好心态,不要有任何的等靠思想。在困难面前,牢骚抱怨无济于事,消极懈怠更是行不通,只有少一些“畏难情绪”、多一些“机遇思维”,在抓好复工复产的同时,勇于创新求变,切实拓展增量、探索新路,才能不断焕发生命力。

对政府而言,既需要站在疫情中看发展,也需要跳出疫情看发展,鼓励引导企业抢抓“后疫情”时期产业发展风口和新一轮产业变革机遇,大力发展宁波有基础、市场有需求、未来有空间的重点领域新兴产业,形成规模优势和产业特色,全面提升综合竞争力,培育壮大新经济。

新兴产业代表着未来发展方向,堪为经济发展最重要的增量。这次出台的意见为宁波产业高质量发展划定了新赛道,当务之急就是“一盘棋”“一条心”抢抓快干,久久为功,早日完成规划图为实景图。

让老旧小区改造多些设计元素

朱晨凯

市住建局新出台《关于推进建设工程设计师进小区的指导意见(试行)》,将于今年5月1日起施行。该局相关负责人表示,推动设计师进小区,有利于留住老旧小区乡愁,传承历史文脉,激发社区活力,改善人居环境,感受城市记忆(3月23日中国宁波网)。

老旧小区改造工程要“面子”也要“里子”,让老百姓“居有所安,居有所乐”,是被普遍认可的改造思路。在老旧小区改造过程中引进设计师,提升生活品质和宜居

体验,值得肯定。

老旧小区往往空间有限,而提升生活品质是个技术活。既然专业,就需要“专业的人干专业的事”。比如,设计师对老旧小区街角、墙角、边角环境微改造、微更新、微提升,改善老旧小区环境面貌。笔者去过两个改造后的老旧小区,同样的墙角,一个小区放了些盆花,另一个小区则在墙边放了一把折叠式休息椅,还配了坐垫。改造有没有经过设计,走没走心,差别是很明显的。

还有个例子,东方卫视有一档家装改造节目《梦想改造家》,每期聚焦一户有住房难题的家庭,并

委托设计师在有限时间里使用有限的资金为其房屋进行改造。有一户弄堂人家,狭小的房间里住着四代人,床还要兼具写作业和吃饭等功能。专业设计师介入后,抓住“边角料”做文章,对细节之处进行精细化改造,新增了实用功能,提升了住户的生活品质。

社区必然会朝着自然条件、历史文化与现代文明融合的方向发展,居民对居住“软环境”的要求也会越来越高。“老旧”二字,既是老旧小区的标签,也是老旧小区的风情和特色。如何留住老旧小区乡愁,传承历史文脉,让“老旧风

情”与“宜居体验”兼得,就不能少了“设计”。

在商业开发领域,上海的新天地、田子坊,嘉兴的西塘、乌镇,宁波的韩岭老街等,原本是“老旧小区”,因为商业开发带来建筑改造、景观提升、内涵挖掘等专业设计,虽然游客或多或少影响了居民的“居住体验”,但居民的生活也实实在在发生了变化:开民宿、开餐馆、卖文化商品、卖特产、建博物馆……居住地被认同,属地文化被传播,居民获得更多经济收益,这何尝不是一种“宜居”。而这显然也值得一些老旧小区在改造时借鉴。



携手

田志仁 绘

战疫情 促生产 争当金融助企复工“领头雁”

——农行宁波市分行“万员助万企”活动亮点纷呈

农行宁波市分行认真贯彻落实市委市政府关于疫情防控和复工复产的决策部署,按照市金融办、人行宁波市中心支行、宁波银保监局等监管部门的要求,快速响应,在全市范围内推进开展“万员助万企”专项活动,积极支持企业抗击疫情,复工复产,为宁波经济社会持续健康发展注入金融活水。

自二月份以来,该行积极发挥国有大行“领头雁”作用,通过组建金融服务团、走访电话微信宣传、解读抗疫惠企政策等举措,帮助解决企业信贷融资、利率费率减免等金融需求。截至目前,该行已有793位服务人员参与到“万员助万企”专项活动,创新推出抗疫专项金融产品3款,对接企业需求2100余条,新增贷款13.55亿元,居全市银行机构前茅。

当好战疫守护员 为防疫保障企业“供氧输血”

农行宁波市分行主动加强与防护服、口罩、护目镜、新型冠状病毒检测试剂盒等防疫物资生产企业的服务对接,提供足额信贷资源,全力满足企业卫生防疫、医药用品制造及采购等方面的合理融资需求。

疫情发生后,宁波太平鸟服装制造有限公司被纳入省级疫情防控重点保障企业名录。为缓解宁波口罩供应的困境,企业上线新的生产线用于生产口罩,由此也产生了一定资金缺口。获悉企业资金需求后,农行宁波市分行第一时间上门对接,通过各业务部门协同配合,在两天时间内完成了企业账户开立、授信申报、贷款审批、发放等工作,为企业提供950万元专项贷款。

为保障防疫需求,宁波某生物医药有限公司投入数亿元流动资金采购医疗防护用品,但是迫切的医

疗物资需求,使该企业面临巨大的资金压力。了解到相关情况后,农行宁波市分行迅速对接,开辟绿色通道,加快审批流程,并在放款定价方面给予优惠。仅仅2天时间,为该医药公司紧急发放抗击疫情专项贷款3000万元,有效保障了企业在生产运输、应急物资采购等方面的资金需求。

截至3月20日,农行宁波市分行已完成对接防疫重点企业187户,对接率100%,排查登记有融资需求的企业131户,并已累计为其中的86户企业发放防疫专项贷款17.9亿元,贷款投放金额和企业对接服务覆盖面均位居同业前列。

当好金融服务员 助企业复工复产提质加速

当前,随着各类企业陆续复工复产,不少企业面临资金压力。农行宁波市分行把支持疫情防控和提供优质金融服务保障作为当前工作的重中之重,全力推进“你复工、

我送贷”“万员助万企”等专项活动,深入企业了解复工复产情况以及当前面临的困难,针对企业需求,通过积极调配金融资源,帮助受疫情影响的企业稳经营、渡难关,以实际行动为企业复工复产注入“强心剂”。

宁波海曙某模具厂是一家传统的制造业小微企业,它的一个下游客户是湖北某制造企业,受疫情影响,该企业需要延长付款账期。“没了这笔收入,自己公司原定于2月末要到期偿还的800万贷款,就没钱还了。”企业负责人张老板心急如焚。农行宁波市分行走访发现这家因续贷问题受困的小微企业后,主动作为,帮助企业出谋划策,并提供无还本续贷服务方案以及最优惠的利率政策。在工作人员帮助下,张老板通过手机银行足不出户完成远程面签,当日就走完了无还本续贷业务申请、放款流程,实现新旧贷款无缝对接。

截至目前,农行宁波市分行通过“你复工、我送贷”线上融资平台已收到企业融资需求107笔,累计需求金额6.74亿元,已实现贷款发放39笔,金额2.16亿元。



农行慈溪分行为省级重点口罩生产企业发放贷款500万元,帮助企业复工复产。(陈锋 摄)

当好政策宣讲员 为企业走出困境排忧解难

疫情发生以来,农行宁波市分行及时跟进、细化落实各项疫情防控及支持复工复产等政策,并制订下发了《关于进一步强化信贷支持防控新型冠状病毒感染肺炎疫情的通知》和《关于进一步强化疫情防控重点保障小微企业信贷支持的通知》等文件,对确定的防疫重点支持客户实施差异化信贷政策,下放审批权限、优化业务办理条件、简化审批流程。同时,进一步强化疫情防控重点保障小微企业的信贷支持,落实名单制管理,确保名单内企业服务全覆盖。对重点防疫企

业、普惠领域、农产品稳产保供企业及农户实行利率优惠,同档贷款利率最低可下调1个百分点。

为了让客户及时知晓享受这些政策,农行宁波市分行还组建了一支有近千员工的金融服务队伍,通过“进园区”“进市场”“进农村”等形式,结合短信、网银、掌上银行等途径,线上线下宣讲关于抗疫惠企的最新政策和为其提供金融辅导、咨询和服务,更好地服务企业和个人在防疫期间的金融需求。

同时,注重线上金融科技服务,向企业宣讲“再贷款新规”“抗疫惠企”等政策,并重点推广“纳税E贷”“抵押E贷”等特色融资业务产品,助力破解中小微企业疫情期间“融资难”“融资贵”等难题。加强与农村地区企业的联系和交流,主动了解乡镇企业客户的

业务特点和资金需求,提供“惠农E贷”“季节性收购贷”“农户小额贷款”等有针对性的“三农”产品,助力乡镇企业走出困境。截至3月20日,农行宁波市分行“两增两控”口径普惠型小微贷款余额114.86亿元,较年初增长8.92亿元;县域各项贷款余额743.47亿元,较年初增加26.85亿元,增速3.75%。

好雨知时节,当春乃发生。接下来,农行宁波市分行还将继续创新举措,持续开展“万员助万企”等专项活动,以金融力量助力企业战“疫”,以“农行速度”为企业复工复产播洒“及时雨”,以“农行温度”为社会各界提供更加优质高效的金融服务,为助力打赢此次疫情防控阻击战贡献农行智慧和力量。

(周立波 陈芋荣)