

聚焦富民乡村产业④

慈溪横河：杨梅产业新招迭出方能“红”

记者 陈章升 慈溪市委报道组 张天叶 通讯员 张朝峰

夏日,梅湖畔的群山翠岭上,沉甸甸的杨梅挂满树梢,凝翠流丹。梅农们将杨梅分拣、入筐后,搬至船上,运往城里销售……这是慈溪女画家朱碧云描绘的上世纪80年代横河镇杨梅丰收场景。今年,这幅精美的“杨梅画”被印在抱枕、马克杯等日用品上,成为慈溪文创产品展示活动中的一大“明星”。横河素有“中国杨梅之乡”美誉,杨梅栽种面积3.8万余亩,年产值近2亿元。在横河人心中,杨梅不仅是当地农业的“拳头产品”,更是致富增收的“幸福果”。“通过栽种、销售杨梅,横河百姓的生活蒸蒸日上。大家用赚来的‘杨梅钿’盖新房、买汽车,供孩子们上大学。”朱碧云说,一颗颗杨梅承载着横河人对幸福生活的希冀与追求。

悠久历史,辛勤劳动酿就甜蜜事业

横河杨梅种植历史悠久,距今已有2000多年。清代余姚县志《嘉清志》记述:“杨梅,产烛溪湖山者中……其味冠绝诸果”。文献中提到的“烛溪湖”就位于现在慈溪市横河境内。“横河民间还流传着许多关于杨梅仙子的传说。”梅园村村民孙国坤说,每年镇里举行的杨梅开摘仪式上,梅农代表会将首批成熟的杨梅献给杨梅仙子,感谢她对横河的眷顾。杨梅的历史传说让横河多了一份迷人色彩,而现实版的“创业传奇”则让横河梅农感到无比自豪。“新中国刚成立时,横河杨梅产量不高。70多年来,梅农们抢抓发展机遇,扩大杨梅种植面积,引进新品种、新技术,加快一二三产业融合发展,使杨梅产业成为造福一方百姓的富民产业。”横河镇相关负责人说,横河拥有2个以杨梅产业为主导的省级兴林富民示范村、7个省森林食品基地、100多名农产品经纪人,经国家绿色食品认证、无公害农产品产地认定的杨梅面积超过3万亩。



横河梅农在大棚里摘杨梅。(陈章升 摄)

勤练内功,打响杨梅产销“突围战”

每年杨梅采摘季前,不少市民总会问横河梅农:“今年杨梅是大年还是小年?”他们得到的答复是:“从商品果产量看,杨梅大小年之分已经不明显。”原因是梅农通过科学种植管理,让山头杨梅在年年不再密密麻麻,小年也不再稀稀疏疏零落枝头。杨梅大小年逐渐消失得益于慈溪杨梅种植专家一招修剪疏果的“绝技”。从上世纪90年代起,该市农技专家在杨梅主产区推广杨梅枝条修剪技术,教授农户疏花疏果技巧。“修剪过的杨梅树果实个大色黑,品质明显高于未修剪过的。在杨梅开花、结果时,梅农通过生态疏花、人工疏果,提高果实品质。”横河镇农办副主任陈世强说,这一做法不仅实现杨梅“减产增收”,还减轻了

梅农的采摘工作量。为了种好杨梅、开拓市场,横河农技人员和梅农动足了脑筋。近年来,该镇大力推广杨梅树矮化技术,降低树体高度,方便游客采摘。“以前,成年杨梅树树高都在5米以上,游客上树采果困难,容易引发事故。”大山村杨梅种植户戚敏告诉笔者,杨梅树矮化后,来杨梅园采摘的游客更多了。为了拓宽杨梅销路,他还在杨梅园附近建起民宿,推出杨梅采摘游、特色农家菜。今年6月12日、13日,来度假的游客超过400人。打好时间差,延长杨梅销售周期,这是时下横河梅农考虑最多的问题。每年杨梅采摘季,当地杨梅主力军——“荸荠种”杨梅销售总会遭到外地杨梅的前后夹击。“我们应对的第一招是在大

“触网”升级,老产业焕发新活力

横河杨梅成熟期正值梅雨季。如何实现保鲜,进而解决贮运期短、损耗大等问题,一直是当地梅农关注的热点。近年来,横河新一代梅农“牵手”国内知名物流商,做好杨梅包装、保鲜“新文章”,让杨梅插上“互联网+冷链物流”翅膀,“飞”往全国各地。2000年,龙南村杨梅种植大户茅春苗开始空运杨梅销往法国、意大利,销量每批次1吨以上,改写了横河杨梅批量出口仅为速冻或罐头杨梅的历史;2015年,他包下货运专机,将1239箱杨梅鲜果运送到中国香港;2017年,他与法国客商合作,使横河杨梅首次销往中东地区……一次次包机发运杨梅的茅春苗被称为“横河新鲜杨梅出口第一人”。“我已经从事杨梅出口21年。现在,横河杨梅远销中国香港、中东、欧洲等地,许多外国人和海外华

侨华人都能品尝到这一时令水果。”他自豪地说。茅春苗在海外市场“攻城略地”,横河年轻梅农也不甘落后,纷纷利用网络为杨梅销售开辟新天地。据统计,去年杨梅节日期间,慈溪网销杨梅超过40万单,其中横河寄运单数占了近一半。“在梅园村,有不少年轻人从事杨梅电商销售。与老一辈肩挑、船运,去市场摆摊‘吆喝’的方式不同,我们通过网络下单、快递发货,助力横河杨梅产业‘触网’升级。”村民孙佳说,去年,她在家建起小型冷库,对刚采收的杨梅进行真空包装、预冷处理。今年,她经冷链物流车销往各地的杨梅超过1800公斤。杨梅“触网”看似简单,其中的门道可不少。本月,龙南村村民陈朱国请来两名网络女主播当“外援”,为农场杨梅打广告。

宁海大佳何镇：政府买单助中小企业“入云”拓销路

记者 孙吉晶
宁海县委报道组 蒋攀
通讯员 李律彤

5月19日,位于宁海大佳何镇的宁波德昂纳机械有限公司通过搜好货平台成功售出两台叉车,这是该公司第一次通过网络平台对外销售产品。德昂纳公司生产的叉车大多出口美国,由于美国疫情严重,公司接到了客商暂缓发货的通知。抱着试一试的想法,德昂纳登录搜好货平台,推介产品。没想到,很快就接到了国内订单。公司负责人梁海军欣喜地说,自从在平台上宣传后,已有十多位买家打来咨询电话,表达了采购意向。和“德昂纳”一样,疫情期间,大佳何一些企业的外贸订单不断被取消。无奈之下,很多企业将目光转向内销。企业如果对内销市场没有足够的了解和接触,想分一杯羹谈何容易。怎样借助新型的推介模式赢得

客户?这成了大佳何镇政府思考的问题。“搭建规范的平台,为企业谋求新的发展。”大佳何镇镇长叶亦健说。搜好货平台就是大佳何镇政府出钱免费为企业搭建的云平台,通过与杭州顺藤网络科技有限公司签订合作协议,开启线上数字化营销,帮助企业拓市场,寻找新的合作商。“我们总共签了3年的协议,第一年投入两万元为10家大佳何企业做推广。如果花两万元就可以帮助企业收获新订单,那这个性价比就很高了。”叶亦健表示,推广不是一蹴而就的,需要一个过程,3年时间基本能检验推广的效果。对顺藤网络科技有限公司来说,和政府签订合作协议,也是第一次。该公司负责人表示,疫情的蔓延,让很多中小企业意识到推广的重要性。在出口受阻的情况下,企业最好的办法就是获得新客户,让更多的人看到产品的优质性,这样才会有出路。据介绍,顺藤网络公司通过为中

小企业提供企业级的电商云、营销云、工具云和金融云服务,为中小企业打造全链路的数字化生态系统。目前,大佳何镇共有10家企业获得顺藤网络公司提供的数字化服务,其中宁波金山行五金有限公司、宁波德昂纳机械有限公司、宁波佳和物流设备有限公司、宁海县佳宁橡胶制品有限公司、宁波虹旺五金制品有限公司和宁波凯益家具用品制造有限公司6家公司宣传效果较好。截至6月3日,网站上企业点击次数达4500次,共有意向买家82个。随着平台点击次数和意向买家的增加,企业陆续接到询问电话。“在确认网上订单后,我们很快就发货了,买家那边也马上投入使用,目前来看,新的合作商对叉车质量后还会给我们介绍新客户。”首次尝到甜头,让梁海军对互联网推广产生了兴趣。他表示,叉车体积大,且不易运输,很多买家不敢仅凭互联网上的宣传信息就



直接下单。这次网销成功,既令人惊喜,也让我们感受到了互联网推广的影响力。“这些天陆续接到20多个电话了,都是询问公司产品具体信息的,有意向合作的买家还在进一步

沟通。”宁波虹旺五金制品有限公司负责人表示,如果延续传统的销售方式,公司可能会止步不前。政府搭建的平台让人看到了希望,有这么多意向买家,最终肯定会达成合作的。

对垃圾焚烧后的炉渣再次提炼
海曙企业二次利用垃圾变废为宝

记者 陈朝霞
海曙区委报道组 孙勇
通讯员 潘海峰

一头投入生活垃圾发电厂焚烧后废弃的炉渣,在传送带上经过十几道工序后,另一头出炉的是均匀细膩的成品炉渣,经加工后再变身为建筑用砖块。这是笔者近日在位于海曙区洞桥镇的宁波绿能新型建材有限公司生产车间看到的场景。“公司5月中旬投产,选址洞桥,主要是因为这里有宁波市最大的生活垃圾焚烧厂——宁波明州环境能源有限公司,该公司产出大量的生活垃圾焚烧炉渣就是我们的生产原料,我们可以就地取材二次利用,变废为宝。”绿能公司总经理龚忠祥介绍,明州公司每天焚烧生活垃圾2250吨,产生450吨左右炉渣,全部由绿能公司回收再利用。笔者在1.4万平方米的超大车间看到,从2公里外的明州公司运来的炉渣被置于车间一角的堆场,巨大的铲车将炉渣一车车投入料斗,进入滚筛,并经传送带送进不同的区域,经过打砂机、跳汰机、废水处理系统、磁力除铁器等设备,进行打碎、筛选、分离等,先后经过10多道工序,最后大部分变身为成品炉渣,再生产为建筑砖块。

“整个工序中,包括滚筒筛选、人工筛选、磁选、水重力浮选等六次筛选,二次利用率达到99%。”龚忠祥介绍,最后分离出的成品炉渣占比达95%,另有4%分离出不锈钢铁、铝、铜等金属矿砂,进行回收利用,只有1%为未燃尽垃圾。绿能公司解决了垃圾分类终端不彻底的问题,让龚忠祥非常自豪。他分析,以往对生活垃圾焚烧发电厂的炉渣一般进行填埋处理,占用空间、污染环境;如今进行二次利用,生产过程中产生的污水可以无限循环利用,也无任何废气产生,真正做到废水废气“零排放”;由提炼出的成品炉渣生产的建筑砖块,与传统的矿石粉制作成的砖块相比,成本下降一半,而且无任何重金属成分,质量优良。龚忠祥算了一笔账,公司投产一个月,至今生产出约1万吨成品炉渣,可变身为400万块标准砖块,如果用于路面人行道铺设,保守估计可铺设2米宽的人行道50公里。“往成品炉渣中添加不同比例的其他材料,还能制作成保温砖、透水砖、生态水泥等建筑材料,具有广阔的发展空间。”

笔者了解到,绿能公司是目前宁波市中心区唯一的将垃圾炉渣变废为宝的环保企业,在其坐落的洞桥镇循环经济园核心区内,还有公司专门将餐厨垃圾废物利用变身为沼气、天然气、有机肥等,“我们的产能为每小时处理炉渣100吨,除了二次利用明州公司垃圾焚烧后产生的炉渣,餐厨垃圾废物利用后产生的垃圾,我们同样能够二次利用。”龚忠祥自信地表示,绿能公司作为垃圾分类处置末端,高效无污染地处理“垃圾中的垃圾”,形成了垃圾分类闭环,延伸了垃圾分类产业链,真正打造了环保循环经济。



绿能公司生产车间。(陈朝霞 摄)