

奥克斯：别出心裁引导行业变革

贯彻全会精神 当好“重要窗口”模范生

—— 聚焦高企研发投入 ——

记者 孙佳丽

30秒可以用来做什么？在奥克斯，30秒可以成为普通人徒手拆解空调的时间上限。据了解，今年6月初，奥克斯的“机芯可拆洗空调”已经面世，目前正处于市场推广阶段。

这款产品最大的特点就是机芯可拆洗。别看产品外观平平无奇，跟普通空调并没有很大区别，但一打开空调外盖，轻轻扳动暗扣，内部的风机、风道等组件就能像积木一样，被轻易拆卸、安装，而且这些组件都做了专业的防水防漏电处理。这从源头上解决了空调内部清洗难的问题。

“当初这个产品立项的时候，我们就想做一款消费者可直接拆洗的空调。”近日，他告诉记者，正是奥克斯在品质、效率及用户体验

上的极致追求，最后成就了这款颠覆现有空调整体内部结构的“机芯可拆洗空调”。

据介绍，空调在运行过程中，因为静电作用，灰尘、冷凝水、人体代谢物等会牢固地吸附在空调的风机、风道上，不仅会影响空调的制冷、制热效果，还会滋生许多霉菌。这些霉菌在一定条件下会快速分散到室内空气中，影响人体舒适度和健康。因此，根据测算，空调每年应该被清洗至少一次。

但是，如何清洗空调是现有空调市场一直存在的瓶颈问题：一方面是难拆，就算请专业人员来清洗，也无法保证清洗后的空调不漏水、不产生噪声；另一方面是难洗，传统空调内部风机、风道均无法单独拆卸，只能局部擦洗，将空调内部彻底洗净成了“伪命题”。

“之前固有的空调结构限制了

空调的清洗，我们就全部推翻、重新设计，我们的日本研究所团队，在结构设计方面攻坚克难，历经2年，终于根治了拆不了、不好拆、易拆坏、难洗净等‘老大难’问题，突破了无数个技术难点，这才有了这款拥有1300项专利的产品。”卓森庆说。

作为一款颠覆性的产品，相关技术领域全是空白，给研发团队带来了极大的挑战。光是排水管和需拆洗部位的连接方案，就前前后后被推翻了数十次，设计团队不分昼夜，加班加点，寻找不漏水 and 易拆洗之间的平衡点。

近些年，奥克斯始终坚持战略、产品、管理三大创新，始终围绕用户需求，在品质、创新、智能制造、信息化、人才等领域，持续不断加大投入。仅在品质创新上，奥克斯近3年就投入30多亿元。截至目前，奥克斯已累计拥有10857件专利授权量，清芯净、57℃高温杀菌等一系列创新产品相继面世，在海外27个国家中市场占有率第一。

下一步，奥克斯将始终坚持以

用户为中心，继续深挖客户需求，从外观、节能、舒适、健康、智能五大维度打造自带流量的精品。

—— 点 评 ——

富有之谓大业，日新之谓盛德。26年征战商海，奥克斯已成长为国内空调品牌领军企业，“大块头”的心脏正是企业与日俱增的创新实力。近年来，面临传统空调行业高端化、品质化、个性化的变革发展契机，奥克斯不断加速布局国际化战略，拓展海外市场，连续斥巨资建设新的生产基地和研发中心以实现自我突破，展现“鄞州智造”实力。奥克斯是制造业依托科技创新转型升级赋能的缩影，企业唯有抢占创新高地才能立于不败之地。科技部门将大力打造“热带雨林式”创新生态系统，激活人才、政策、资金、平台等各个创新要素协同发力，为企业开疆扩土、扬帆海外创造优良环境。

（鄞州区科技局相关负责人）

感受大运河文化

前天，市民在绿岛公园步道天桥上，观看从姚江船闸通过的船只，感受大运河文化。据了解，姚江船闸建成于2005年，设计通航能力300吨级，一次可以通过8艘船，是船舶通过京杭甬大运河全线的必经之地。

（记者 丁安 摄）



宁海这个“网红村”又火了一把 融合设计乡村艺术节开启美好生活

本报讯（记者孙吉晶 宁海县委报道组蒋攀 通讯员季律彤）品尝手工农家糕点、喝浓香扑鼻的桂花茶、体验布艺香囊的制作……昨天，来自各地的游客纷纷打卡“网红村”宁海县大佳何镇葛家村，教授路、仙人掌酒吧、桂语儿童乐园，葛家村的角角落落都被搬上了朋友圈，“网红村”又火了一把。

昨天上午9时30分，宁海县（大佳何）第二届融合设计乡村艺术节在葛家村桂语广场开幕。艺术节以“艺术振兴乡村 设计激发活力”为主题，包含“佳人有技”“佳人有梦”“佳人有味”“佳人有情”“佳人有行”“佳人有约”六大活动。

因为艺术，葛家村捧回全国乡村旅游重点村的荣誉，村民变身“乡建艺术家”，成了其他村建设发展的“导师”。去年4月，宁海县实施艺术振兴乡村行动，中国人民大学从志强副教授团队入驻



游客正在选购村民编织的钩编作品。

（蒋攀 摄）

葛家村开展“融合设计 艺术赋能”，通过融合设计理念激发村民“内生动力”改造家园，就近取材、培养本土“乡建艺人”、挖掘乡愁元素、壮大农旅产业经济，不仅让葛家村成为全国“网

红村”，带动周边村庄连片共建“乡村艺术谷”，还将经验模式输出到鄞州区城杨村、贵州晴隆县定汪村等地方，不断书写“赋能、财富、友好”的艺术振兴乡村“宁海模式”。

昨天上午10时40分，宁海巧娘工作室大佳何工作站揭牌，“佳人有技”——手工艺特色庭院展评活动引来国内外游客驻足观赏。在一家叫“线在”的小店里，一件件村民钩编的毛线手包、可爱小人让游客爱不释手。“我们入驻就是帮助葛家村的妇女进一步提升审美品位，创作出更具乡村特色的作品。”宁海巧娘工作室主理人缪素青说。

“艺术和美在神奇般激励着村民更有创造力、创新力。”来自波兰的学者玛格达莱纳夫妇认为，因为艺术，葛家村的村民把爱、友谊这些看不见的抽象东西转化成能看见的真实具象的艺术品。

我市一项技术 破解延边黄瓜连作难题 亩产量提高三成，亩收入增加1000多元



本报讯（记者孙吉晶 通讯员方彦东）眼下正是黄瓜上市的季节。日前，吉林延边州和龙市三河村张子忠一家采收秋黄瓜，大棚里洋溢着丰收的喜悦。“今年引种了‘思壮111’黄瓜嫁接苗，现在一天可以采收近200公斤黄瓜。”张师傅笑着说，采用嫁接技术，黄瓜亩产量比之前提高了三成，一亩地可增加1000多元收入。

今年，在东西部扶贫资金的支持下，延边州加大了对嫁接黄瓜的推广力度，无偿为8个县市的农户提供“思壮111”黄瓜嫁接苗68万株，累计示范面积140亩，带动当地50多户农户种植，其中10余户是建档立卡贫困户。

为加快脱贫攻坚步伐，早在2010年，延边州就投入基础设施建设，大力发展黄瓜产业。然而，两三年后，张子忠等种植户发现黄瓜自根苗的产量和成品瓜质量迅速下降，同一地块连作障碍现象严重。

在延边州科技局的对接下，2018年，宁波市农科院专家赶赴延边查找原因。大家经过讨论，决定采用嫁接技术，帮助当地种植户破解难题。

黄瓜嫁接技术是黄瓜生产栽培中克服连作障碍、减少病害发生的一项主要技术措施，其过程是将黄瓜幼苗接穗至抗病性更强的南瓜砧木上。

延边和宁波相隔千里，宁波带去的品种会不会“水土不服”？带着疑问，宁波市农科院的科研人员联合延边州农科院开展了长达9个月的品种对比试验，最终筛选出适宜当地气候和种植条件的优质砧木品种——“思壮111”。经过试种发现，嫁接“思壮111”砧木的黄瓜苗不仅抗病良好、长势旺盛，成熟后的黄瓜更是个头粗大、口感清脆，亩产量与之前的自根苗相比提高近30%。

去年以来，宁波市农科院多次选派技术专家到延边为当地种植户和农技人员开展培训，进行实地指导，帮助他们尽快掌握技术，少走弯路。

如今，延边当地的嫁接黄瓜正是采收期，亩产超5000公斤，按照市场平均售价每公斤3元计算，每亩产值超过1.5万元，纯收入可达1.3万元，种植嫁接黄瓜的农户心里乐开了花。

宁波市农科院高级农艺师应泉盛表示，他们将继续做好项目跟踪，走访试验农户，和当地农技人员一起，共同破解嫁接育苗、田间栽培以及砧木品种等存在的问题。

假期消费扶贫不“打烊”—— 3500公斤猕猴桃远道而来

通讯员 姜鹏 记者 陈朝霞

昨日一早，一辆冷链运输车驶进三江购物的仓库，车上装载的是产自贵州省黔西南州的185箱3500公斤红心猕猴桃。“终于等到这批猕猴桃，心里的石头可算落地了。”宁波贵客商贸有限公司的总经理陆孟勾查看着猕猴桃的情况，长舒了一口气。

陆孟勾心里的“石头”，源自这车猕猴桃“坎坷”的运输过程。“10月3日发车，本来第二天就能运到，没想到堵了这么久。”陆孟勾说，运输车被堵在高速路上，让他焦急万分，“我每隔半天就联系一下驾驶员确认位置。堵在路上这么久，怕出现损耗，影响猕猴桃的品相。”

据了解，陆孟勾作为一名贵州人，始终心系家乡，参加了海曙区多场消费扶贫活动，努力为贵州的农特产品寻销路、拓市场，帮助贵州农户增加收入。眼下，正值贵州省黔西南州红心猕猴桃的采摘旺季。9月28日晚上，贞丰县挽澜镇挽澜村思云凡种养殖农民专业合作社的负责人给陆孟勾打来电话，说合作社里有近5000公斤的红心猕猴桃等待销售，请他帮忙拓展销路。

陆孟勾立即即各方奔走。宁波市商贸集团和三江购物的相关负责人得知消息后，第一时间进行协调对接，最终三江购物于9月30日敲定了采购3500公斤红心猕猴桃的计划，将在作为线下扶贫产品销售点的20余家门店上市。

杭州湾新区 重点企业“双节”不停产

记 者 黄程 杭州湾新区报道组 高博雯 赵春阳

国庆中秋长假期间，杭州湾新区诸多重点企业不停工不停产，工人们依然坚守工作岗位，对标对表赶进度、增效益。

昨天上午，在吉利汽车杭州湾第二生产基地，加班人员正在自己的岗位上聚精会神地完成指定工作，分工明确、有条不紊。在总装车间，工作人员配合维修人员对设备进行维修和保养，为新年车型星瑞的生产做好设备保障工作。在内部停车场，质量部的工作人员正在配合进行日常发车的检验，从天窗到底盘、从车头到车尾，不放过任何一个细节，并详细记录。

在慈星厂区的智能化车间内，百余台电脑横机的编织器件正在轨道上不停地来回穿梭，各种颜色、款式的毛衣产品源源不断地从设备中生产出来。据了解，慈星从10月2日开始加班赶制一批总量为10万件的毛衣订单。企业高效的生产和高质的产品获得了市场的青睐。企业相关负责人表示，目前，生产线能够实现月产量约10万件的产能。

兴业盛泰、方太集团、群芯微电子有限公司、大发化纤有限公司等重点企业的生产线在假期里持续运作；圣宇瑞医疗器械有限公司的呼吸面罩生产线于10月5日恢复生产；金田新材料年产35万吨的高导高韧铜线项目的生产线经过几天短暂修整后，也于昨日再次开启。

小篮球 大梦想



昨天上午，在宁波中体SPORTS城举办的首届宁波市小篮球联赛江北赛区正式开赛。大赛分为U8男子组、U10男子组、U10混合组、U12男子组。据了解，本次比赛将持续至10月7日。（王鹏 翁晨丹 摄）

如何提升中层干部“硬核力”？ 奉化探索“双向交流、实战赋能”跨岗历练

本报讯（记者黄合 通讯员印晨璐）长期在机关大院待着、岗位经历相对单一，这样的干部如何历练？今年起，奉化区启动中层干部“双向交流、实战赋能”，分批分期选派930多名中层干部跨岗跨部门交流历练，意在补足中层干部经验、经历短板，全面提升中层干部队伍执行力、战斗力。

3个月前，马蓓蕾从奉化区供销社被派至松岙镇进行短期跨岗交

流，初期的陌生忐忑和长年在机关养成的“两点一线”生活习惯，让刚到基层的她一时无从下手。为了打破僵局，她积极向老乡镇请教、跟着联村干部熟悉村情民情，从中找出契合自身职能特长的工作着力点。

在推进基层农合联省级党建试点创建工作中，马蓓蕾和镇农办的工作人员探索以支部连接产业、党员引领先锋、合作推动发展的农合

联党建工作模式，最终得到了该镇党委的认可。

奉化区针对长期在区直机关或镇（街道）、基层站所（学校、医院）工作的中层干部，开展短期的跨岗交流，帮助他们快速积累岗位经验、拓宽工作思路；选派600多名中层干部担任“驻企专员”“村社指导”“项目经理”“街巷跑长”，主动深入一线跑企业、跑村社、跑工程、跑街巷，将“三服

务”落实到位。

与此同时，当地还将交流人员选派、培养等有关情况纳入年度组织工作目标管理考核和干部作风整治考核评价指标，针对跨岗交流干部明确提出参加5次夜学夜访活动、开展1次“中层干部上讲堂”活动、参与1项重点项目或专项工作、帮助解决1件实际问题、记录1份“跨岗交流日记”等具体要求，确保他们沉下心来做事。