

为什么持续选择宁波?

对于“正大现象”，听听这些企业怎么说

新闻聚焦

记者 单玉紫枫
实习生 戴卓佳
通讯员 李 阳

第35家甬字头“分号”成立现场，正大集团农牧食品企业中国区副董事长王金文笑了。在他看来，这是一个“不是问题的问题”，没想到，经过宁波日报（甬派）挖掘报道后，却引发广泛热议，各界纷纷点赞，称为“正大现象”。

12月17日下午，市外商投资企业协会召开了一场特殊的“正大现象”讨论会，请来十多家重点外资和港澳台资企业负责人，透过“正大现象”谈机遇挑战，谈开放合作，畅谈各自眼中的宁波“吸金力”。

“看得见”的营商环境

营商环境，是一座城市重要的软实力。哪里营商环境好，企业就往哪里走，资金就往哪里流。数据显示，今年1月至11月，宁波实际使用外资24.34亿美元，同比增长4.1%，提前完成全年目标任务。

作为首批在甬投资的世界500强企业，正大集团亲历并参与了宁波开放型经济发展和腾飞。

王金文说：“正大的三次逆行，在我们自己看来，觉得是‘正常的工作’，没想到得到了这么大规模的点赞。”

这个荣誉不仅是给正大的，更是给所有选择宁波的投资人的，鼓励大家继续看好中国、看好浙江、看好宁波，在这片热土上，创造出更大的经济效益和社会效益。

宁波世纪繁荣旅游开发有限公司董事长黄水财感慨道，今年，疫情席卷全球。然而，中国却最早走出困境，不仅成为全球最安全的地方，还以强韧的中国制造为全球抗疫作出巨大贡献。这其中有高层的英明决策，有广大企业的奉献，也离不开营商环境的持

续优化。

以宁波为例，这些年，商业环境不断改善、商业治理不断加强，办事效率提高，服务意识优化，高水平投资自由化、便利化措施不断出台。

盛威国际执行总裁李雪梅说，“正大现象”背后，其实是宁波营商环境持续优化的显现。“营商环境就是生产力，就是城市的‘吸金力’。看似无形，却无处不在，鼓舞我们继续扎根宁波，与城市共成长。”

“可变现”的宁波引力

“同为世界500强，我们和正大是一样的，都是看好中国、信任浙江、选择宁波。”博格华纳摩斯系统亚洲区副总裁王蓓热情洋溢地说。

“看好”不只体现在口头上。今年以来，博格华纳多项重拳不断出击，为宁波持续投下“信任票”。

“汽车行业今年一件比较大的事情，就是我们收购了美资上市企业、汽车系统供应商德尔福科技。从2月宣布收购，到10月完成收购；同时我们加大在宁波的投资，最近通过整合，准备把碳罐和燃油

泵一部分业务转到宁波来，另外还会在宁波增加新的产品线，涉及几个亿的投资。”王蓓笑着说，“不光企业扎根宁波，另外，我家也安在了宁波。”

LG甬兴副总经理许军不甘人后。“正大是宁波外资企业领头羊，LG甬兴也在紧锣密鼓跟进。除了已经敲定的明年4月开工的二期丁腈胶乳（NBL）项目，我们正在向总部争取新的项目，包括近期和石化区争取用地指标，希望进一步加大在宁波的投资。”

优化营商环境已成为激发市场活力、进一步吸引境外投资的关键因素。宁波对外来投资的引力，仍在持续“变现”。

帮甬企“走出去”

除了增资扩股，企业还以何种方式投下对宁波的“信任票”？

从“正大现象”说开去，欧洲工业联合会会长朱章光开了个“脑洞”：“我们还可以帮宁波企业‘走出去’。”

“今年的疫情，可以说是一个世界经济大洗牌。欧美国家中，很多企业宣布倒闭，不仅有老牌、大牌，还有很多‘小而美’。我们企

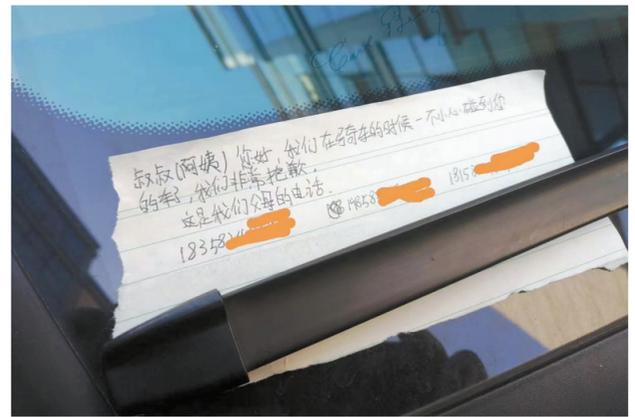
业总部在国外，能不能发挥优势，为宁波企业‘走出去’牵线搭桥？”朱章光说，比如帮助甬企选择境外优质资产，收购国外品牌、营销渠道、管理团队，这样甬企不仅一步到位变成国际品牌，实力也可以大大增强，进一步占领国际市场。立足国内大循环，促进国内国际双循环发展。“我们利用自身优势，做力所能及的事情，也是为宁波作点贡献。”

不仅是积极参与双循环，企业本身也在成为宁波营商环境的一部分。

“在座的都是企业家，只有我的桌牌是‘国际学校’。大家肯定好奇，怎么混进来的？”浙江宁波英伦外籍人员子女学校中方校长晏焜一开场，就笑着先拿自己打趣。

“正大现象”背后是因为看好宁波营商环境。而外籍人员子女学校的设立，就是优化投资环境的重要一环。他说，学校从最初办学时的6名学生，到疫情前已经有460名在校生。“我们思考更多的，也是能为境外投资企业做点什么，能为宁波做点什么？”他说，希望不断提升办学水平，满足优质教育需求，为宁波的吸引力再加码。

宁波街头上演暖心一幕 初中生刚蹭豪车后 留下道歉纸条



3名初中生现场留下道歉纸条。

(图片由热心市民提供)

培育和践行 社会主义核心价值观

本报讯（记者陈朝霞 通讯员姜鹏）昨天上午，宁波3名初中生不小心蹭了路边的豪车后，不但没有“逃跑”，还给车主留下了写有道歉话语和家长联系方式的纸条。

3名学生是海曙区横街镇中心初级中学九年级的陈凯祺、张诚俊和刘庆航。当天上午，他们一起去集士港利时广场附近上培训班。

下课后，陈凯祺和张诚俊两人结伴骑车去买食物，路上不小心蹭到一辆奔驰迈巴赫汽车。两人略显惊慌，找来小伙伴刘庆航商量对策。

3人在原地等了一会儿，并未等到车主，于是经商量后给车主留下了纸条：“叔叔(阿姨)您好，我们在骑车的时候不小心碰到您的车了，我们非常抱歉。”纸条中还留下了3人家长的电话号码。

这一幕恰巧被附近的一位热心市民目睹并用手机记录了下来，在3个孩子还有些不知所措时，这位热心市民走上前去肯定了他们的行

为，并让他们先行回家，自己留在原地等到了车主，解释了事情的原委，“车主当时表现得非常通情达理”。

随后，这位热心市民将事情发生的情景用图文形式发在自己的朋友圈中：“故事很精彩，经过就不描述了，只告诉3个勇敢的孩子：好样的，跟着心去走，父母和司机在谢谢你们这么诚实、勇敢，不会责怪你们！这才是教育的价值和成果，才是我们需要的核心价值观……”一时间，获得了众多好评与点赞。

下午，记者联系到了陈凯祺的父亲。陈先生表示，孩子回家以后就把这件事告诉了他。他对3个孩子的做法很赞许：“我平时经常告诉他，做错事要勇于承认错误。”

3名学生的做法和学校平时的教育分不开。记者联系到3个孩子的班主任——横街镇中心初级中学的王慧敏老师。王老师表示：“孩子们能这样做，我觉得很欣慰。初中学生处于人格的形成阶段，所以学校在品德方面要求比较严格。在每周的班会课和平常的生活中，我会经常跟他们说：无论做错了大事小事，都要勇于承认错误，承担责任。”

截至记者发稿时，被蹭蹭的车主没有联系3人的家长。

宁海聚力“四岗联动” 打造2.0版行政服务大厅

本报讯（记者孙吉晶 宁海县委报道组 蒋攀 通讯员王华一）“不用在柜台排队，有工作人员主动帮我在自助服务区直接办理，半小时左右就拿到了营业执照，很贴心很方便。”日前，宁海市民李先生在宁海县行政服务中心办理个体工商户注册业务时，工作人员“零距离”贴心指导，让他省心又省时。

从“一个柜台的距离”到“零距离服务”，这是近日宁海县行政服务中心推出的“四岗联动”机制带来的变化。据介绍，四岗联动，即根据大厅企业群众的办事需求，推出综合协调岗、咨询服务岗、网办指导岗、党员志愿岗四个大厅轮流值班的方式，每天推出15名服务人员。企业群众在办事有困难、有疑问时，“政务服务管家”第一时间给予贴心指导和帮助。

为把最优质的服务资源放在大厅，宁海县政务办推出岗位等级考试，所有窗口工作人员通过岗位等级考试方可上岗。本月，16名工作人员经过理论知识、服务能力、业务操作、应变能力等考核，从200多名工作人员中脱颖而出，通过岗位等级二级考试，参与“四岗联动”服务。

为进一步打造2.0版行政服务大厅，今年以来，宁海围绕“智能导服、收办分离、线上线下一体化”的建设目标，对大厅进行集成改造，在县级中心大厅各功能区域内分别设置智能导服区、自助办理区、收件区、审批区、出件区，推出无声叫号、数据智能展示平台，新增配置“云桌面”电脑126台，平板电脑111台，让群众真正有“新大厅、新服务、新体验”的深切感受。宁海还全面开启政务服务2.0收件服务模式，实现数据共享、人脸识别、在线签字等，提升办事群众服务体验感。同时，在每个乡镇（街道）由县政务办统筹配备一体机电脑、平板、打印机等网办设备，实现县级业务延伸受理和就近出件，打通政务服务“最后一公里”。

“一对一”走访助企研发创新



近日，北仑税务人员走访高新技术企业，对企业的财务状况、研发项目进展等进行了深入了解。据了解，北仑区税务局针对辖区内高新技术企业开展“一对一”走访调研，就高新技术企业认定、企业所得税优惠政策等进行宣传辅导，助力企业研发创新。（董娜 何睿 摄）

你守护桶 我守护你



昨天上午，鄞州福明街道宁城社区的工作人员为垃圾分类督导员送上专门制作的棉服，使他们在寒风中感受到组织的温暖。入冬以来，垃圾分类督导员依旧坚守岗位，按时轮流在桶边督导。

(丁安 乐宁微 摄)

奔跑在招商路上的“急先锋”

——记“浙江省担当作为好干部”竺志军

担当作为好干部

记者 黄 合

今年2月，复工复产的关键阶段，一向身子强壮的海曙区经济合作局党组成员、招商中心主任竺志军因不能正常呼吸，被紧急送往医院。经过医生诊断，是长时间戴着口罩剧烈奔跑引起的肺大泡压迫，最终对其施行了肺大泡切除手术。

“做招商引资工作，就是闲不下来，总是觉得时间在脚后跟追着，催着你往前跑。”哪怕是住院休养期间，竺志军仍通过微信、钉钉与客户开展“云洽谈”，累计召开视频和电话会议18次，指导全区招商选资和外资奖励扶持资金提前一季度兑现，之后又第一时间加入“宁波阿里中心”招引团队，忙个不停。

今年是他从事招商工作的第9个年头。作为一名“80后”干部，竺志军秉承着敢争敢抢、争分

夺秒的精气神，主导引进或参与的重大招商项目有500余个，其中不乏德勤会计师事务所、DH大中华区总部、海康威视等知名企业。招商引资，本就是聚焦区域未来发展的前提。能不能招到优秀的客商团队、能不能储备一批高成长性的项目，直接会对区域经济和城市能级产生深远的影响。同样，这也对招商引资团队的能力和素质，提出了更高的要求。

“区划调整前，海曙区域面积小，以服务业为主，主打楼宇经济招商，投资金额也不大；区划调整后，海曙招商形势发生了明显变化，更加需要引进一批市场前景好、成长性高的项目，为未来储备势能。”竺志军说。

一次偶然的机会，他和团队了解到一个由台湾专家领衔的高精度金属掩模项目正在周边地区考察。凭着丰富的招商经验，他们敏锐地意识到该项目将填补国内相关领域空白，发展潜力巨大，当即与企业取得联系，并在接下来的一个月回来对接30余次，推动项目

最终落户海曙。

“其实，招商过程中也有一些质疑的声音。毕竟海曙原本缺乏相关的产业基础，而作为一个具有一定引领性、前瞻性的项目，成效产出可能需要较长的时间。面对要么成功、要么失败的巨大压力，我们经过反复的科学论证，果敢地抓住机遇勇于担当。”竺志军说。

目前，这个高精度金属掩模板项目已顺利投产，成为今年宁波唯一获得国家部委3000万元专项补助的项目，并被列入工信部“重点行业产业链供需对接平台”名录。

一有机会，主动跑出去拜访客户、区域推介；稍有空闲，增强对尖端产业以及财政税务、国土规划和用能用电相关政策了解；随时随地，加强与同乡贤、校友会和基金投行等第三方机构的联系，“撒网捕鱼”获取线索……

这些成了竺志军的生活常态。近3年来，他来往北上广深等地近百次，拜访企业350余家。皇氏数码、蔚来汽车、新天药业等上市公司，都对竺志军及团队的工作作风

和服务态度赞不绝口，纷纷把项目落到了海曙。

2019年，香港垠壹公司拟在国内投资4亿美元设立投资总部，在多地同步开展落户考察。竺志军得知后，一边积极与企业对接，介绍落地政策；另一边，主动与外汇管理局、市场监管局等部门对接，协调行政服务中心加紧为企业办理营业执照。

贴心的服务得到了企业负责人的高度认可，不仅决定把投资总部设在海曙，还主动牵线同行奥山中国，使得总投资2亿美元的项目一同落户。“招商干部是外来企业了解宁波的桥梁纽带，招商干部的言行和服务直接影响区域投资环境。”竺志军这么说，也是这么做的。

3年来，马天奴、恒英人力资源、丹尼爱特、梵际贸易等一批年税收超千万元企业先后入驻。与此同时，海曙3年累计实现合同外资18.4亿美元，累计实际利用外资8.0亿美元，其中2019年度、2020年1月至11月实际利用外资目标完成率均位列区县（市）第一。