

大聚焦·FOCUS

“头羊”发力 拆解万亿“小目标”

——2021年宁波外贸走势前瞻

万亿大关，一步之遥！

当2020年进出口额最终定格在9786.9亿元时，张延长长地舒了一口气。作为市商务局负责人，他知道，这意味着宁波外贸又创下历史新高。

换言之，只要今年外贸增速超过2.18%，宁波就能轻松翻过万亿大关，达成外贸人多年来魂牵梦萦的“小目标”。

今年1月至2月，宁波实现进出口总额1705.1亿元，增速比全国高出16.4个百分点。“开门红”紧接着“创新高”，其中前200强外贸企业贡献了全市约50%的进出口额。

头羊们如何布局2021？透过它们的愿景，或许能拼凑出宁波外贸万亿级，甚至更进阶的开放图景——

“大宗商品一时的涨跌已经不在考虑范围内，我们要做的是服务。”“虽是代工，但利润率做到了品牌方的2倍！”……



宁波瑞孚进出口有限公司生产车间内，工人们正忙着组装产品。(王鹏 摄)

记者 单玉紫枫

让进口追赶出口

“光是一般贸易进口，去年我们就做了13亿美元(含宁波以外子公司)。今年，这个数字肯定会继续扩大。”宁波君安控股有限公司董事长柯德君胸有成竹。

不久前，在市商务局公布的宁波外贸200强榜单中，君安控股以84.32亿元年进口额名列第七。这一“开门红”与大宗商品进口数据增长曲线不谋而合。今年以来，大宗商品价格持续看涨，也令人们对全年的进口增幅充满信心。

“今年，我们力争完成进出口总额16.5亿美元，同比增长15%以上。”宁兴控股总裁黄永增亮出了自家的“小目标”。与宁波大多数外贸企业侧重点不同，在宁兴控股的贸易版图中，进口占了绝对比重。去年，借助韩国三养火鸡面等一系列网红爆品，宁兴控股实现进口额61.32亿元，是同期出口额的3.4倍，名列全市进口榜第9位，并且成功入选浙江省重点进口平台企业。

事实上，让进口追赶出口，正在成为外贸大市宁波的“贸易自觉”。一组对比数据就能说明问题：宁波外贸全省进出口总额的近三成，其中，进口占比达40%！再以进博会为例，张延说，首届进博会上，宁波的意向订单进口总额居全国第八，第二届、第三届则跃居全国第五。

还记得去年2月，全市复工不久，一个新增300亿元进口的“硬指标”，把全市11家重点进口企业和10家金融机构请到了一起。根据“225”外贸双万亿行动的细化分解指标，去年这11家企业要在上年进口额523.17



宁波一外贸公司的样品间。(单玉紫枫 摄)

申洲国际集团控股有限公司董事局主席马建荣认为，代工的的生命力，靠的是有足够的订单，这不仅体现在生产环节，还有研发环节。只有持续的研发创新、技术积累，才能保证强大的接单能力和盈利能力。

亿元的基础上，新增300亿元进口额，增长近6成。

任务艰巨，工行、农行、建行等10家银行负责人被请来与企业当面对接，市领导现场见证，一场热烈的政银企“三方会谈”就这样开始了。

“后来，‘三方会谈’还开过一次，大家坐在一起，逐一破解进口瓶颈，成效显著。”君安控股总经理汪新宇至今津津乐道。“最直观的是，‘三方会谈’后，建行、邮储、交行、中行四家银行，为我们新增了十亿元左右的信用证。另外，去年进出口银行和工商银行为企业减免了200多万元费用。”汪新宇由衷感慨，这为企业抢抓机遇，实现跨越发展，打下了坚实基础。

让创新持续发力

再过10天，全球服装代工巨头申洲国际就将公布2020年的年报。虽然最终财务数据尚不得知，但各路研究机构早已按捺不住溢美之情。

3月17日，国信证券发布研报，称持续看好服装行业基本面，对申洲国际作出“重点推荐”；麦格理则对申洲国际的目标价从151港元升至195港元。

按照常规理解，代工属于附加值较低的产业，赚大钱的应该是品牌方。放眼全国，代工企业也呈不断萎缩态势。然而，作为全球纵向一体化针织制造龙头，申洲正重新定义“代工”。2015年至2019年，公司毛利率一直维持在30%左右，净利率则一直维持在20%左右。

反观其最大的客户耐克，2017年以来，耐克净利率最高时也就10%左右，只有申洲国际一半的水平。换句话说，做代工的申洲国际，在盈利能力上打败了品牌方。

“代工的生命力，靠的是有足够的订单，这不仅体现在生产环节，还有研发环节。”申洲国际集团控股有限公司董事局主席马建荣说。只有持续的研发创新、技术积累，才能保证强大的接单能力和盈利能力。

在业内精耕细作多年，申洲的科研专利成果早已涵盖了从面料研发、设备工艺改造到制衣模板等关键环节。仅2019年一年，申洲共申请获得专利101项，其中发明专利31项，在专利成果数量上远超同行业可比标的。

强大的创新“护城河”，不仅提升了产品附加值，保证了公司议价能力，也提升了整体的盈利水平。在宁波大大小小的外向型企业中，这早已成了普遍共识。

闯荡海外市场十余年，他们深知，只有不断创新，勇攀科技高峰，才能不断增强企业的核心竞争力。

博菱电器成立于2007年，是一家从事厨房小家电研发、制造、销售的出口型国家高新技术企业。“我们光研发部门就有12个，另外还有1个创新技术研究中心，每年资助开发新品近百款，目前已经取得300多项专利。”副总经理余韩

睿告诉记者，即使在去年疫情暴发时，公司通过线上调度，依然加强了新产品开发布局，重点对咖啡机、空气炸锅等品类进行产品设计开发，为后续销售额的增长奠定了基础。

“去年，博菱电器出口额创历史新高，增长幅度接近翻倍，并荣获了‘十三五’中国十大厨房小家电出口企业等称号。”余韩睿说，今年，相信公司的出口营收还会再上一个新台阶。

让供应链“盘正条顺”

“之前铜价一涨，很多朋友给我打电话，说赚翻了？”柯德君笑着说，“我说价格涨跌没有太大关系，公司重点是做好服务，做好供应链。”

其实，去年铜价已经涨了50%左右。柯德君坦言，自己的体会是要系好安全带。尤其是从今年五六月份开始，就要防止价格波动。“回到当前铜价上，市场波动太大，对人情绪影响太大，君安有多领域的实业投资，因此更愿意把国际贸易作为公司增加投资、服务实业工厂的重要手段。”

虽是以贸易起家，但君安在做大做强进出口贸易的同时，引入风控机制，利用国际贸易平台，致力于贸易金融化业务，用贸易流带动资金流。2014年被评为市优秀涉汇监测企业，也是宁波市首批外汇监测的专业型民营企业，也是全省最早获得国家外债指标的民营企业。

如今君安控股业务已覆盖进出口贸易、石化、有色金属、金融、科技、投资、现代服务业等多个领域，为全国上万家实体工厂、建筑企业提供供应链管理服务。并且，积极响应国家“一带一路”倡议，是中国建筑、中铁集团等大型国企建筑钢材主要供应商。

“去年，我们重点打造了供应链的金融渠道，子公司君安香港有数亿美元的授信。公司还获评省级进口供应链平台。”柯德君说。

今年1月至2月，赛尔集团共实现进出口额1.29亿美元，其中在宁波的进出口额为5800万美元，同比增长123%。

对于今年的发展形势，董事长徐平坦认为，一般贸易业务将会有力反弹，跨境电商仍将保持较快增长，“集团有十几个子公司，今年会有更多子公司落地跨境业务、实现快速产出。我们有信心继续保持较快的业务增速。”他介绍，下一步，集团将利用自身在日用品进出口方面的独特优势，进一步打通一般贸易和跨境电商壁垒，加强供应链联动，开展海外仓备货。“同时也将积极利用现有供应链资源，加大境外优质消费品进口力度，加快推动进出口双向联动，在双循环中实现企业更好更可持续发展。”

草木蔓发，春山可望！

200万美元出口汽配换来等值进口开心果 宁波保税区已有三家企业开展跨境易货贸易试点

记者 俞永均
通讯员 周红梅

近日，宁波玛仕通国际贸易有限公司与伊朗开展的一批价值400万美元的易货贸易进出口业务经外管部门审核通过。这标志着宁波保税区跨境易货贸易业务试点取得新突破。

记者了解到，这批业务是宁波玛仕通国际贸易有限公司对伊朗农产品进口与汽配出口的易货贸易业务。2020年下半年至今，玛仕通公司共完成出口伊朗汽配产品总值200万美元，并以同等价值进口伊朗开心果。2月底，伊朗进口开心果顺利抵达宁波舟山港。外汇管理部门根据该公司提供的进出口相关单据完成审核后，该批跨境易货贸易业务正式完成。

早在2019年6月，宁波保税区就启动跨境易货贸易试点工作，并制定出台了《宁波保税区以人民币计价的跨境易货贸易试点业务操作办法》《宁波保税区跨境易货贸易试点合格经营者操作办法》。

“近年来，我国企业对新兴市场出口快速增长，但与新兴市场的贸易往往会遇到其中部分国家美元外汇短缺的情况，难以进一步扩大与这些国家贸易规模。探索以人民币计价的易货贸易，能有效缓解新兴市场国家贸易中对方美元外汇储备短缺的困境，做大与新兴市场的贸易规模。”宁波保税区有关人士说。

融泰国际贸易(宁波)有限公司是我市首家易货贸易试点企业。2019年下半年，融泰国际从国内奇瑞汽车采购汽车零部件并销售给乌拉圭总代理，该乌拉圭总代理购买与上述汽车零部件等值的红酒销售给融泰国际。汽车零部件及红酒均于2019年11



伊朗进口开心果到港后进入保税仓。(俞永均 周红梅 摄)

月到达目的港，顺利清关，相关进出口单据提交监管部门审核备案，整个业务过程无实际外汇往来。

2020年9月，国务院批复浙江自贸试验区扩区方案，方案中明确提出支持浙江“建设易货贸易服务平台”。宁波保税区作为浙江自贸区宁波片区核心区，要加快制度创新，拓展易货贸易的深度和广度。

记者了解到，目前宁波保税区试点企业共有三家，分别为融泰国际贸易(宁波)有限公司、宁波玛仕通国际贸易有限公司和浙江大秦进出口有限公司。同时，宁波保税区还搭建了跨境易货贸易综合服务平台，包含试点企业备案、商品信息管理、业务报备、信息采集等功能，将试点企业纳入联网监管，通过数据比对、校验、预警，实现外管、海关、税务等监管部门对业务全流程信息化管控，为常态化开展易货贸易业务奠定了基础。

宁波保税区有关负责人表示，下一步将充分发挥“特殊监管区+自贸区+国际强港”叠加优势，进一步扩大易货品类、试点企业和业务规模，同时根据市场需要，升级易货贸易综合服务平台，增加交易撮合、企业服务、信息发布等功能，构建更加开放、便利的跨境贸易营商环境。

何为易货贸易

易货贸易是指在换货的基础上，把等值的出口货物和进口货物直接结合起来的贸易方式。

传统的易货贸易，一般是买卖双方各以等值的货物进行交换，不涉及货币的支付，也没有第三者介入。易货双方签订一份包括相互交换抵偿货物的合同，把有关事项加以确定。在国际贸易中，使用较多的是通过对开信用证的方式进行易货。

2月份宁波住宅销售价格延续上涨态势

新建商品住宅同比涨幅居全国大中城市第30位

记者 俞永均 通讯员 梁宏

据国家统计局反馈数据显示：1至2月，宁波市新建商品住宅销售价格环比累计上涨1.0%，同比平均上涨4.6%；二手住宅销售价格环比累计上涨1.6%，同比平均上涨9.5%。其中，2月份，宁波市新建商品住宅销售价格环比上涨0.5%，同比上涨4.9%；二手住宅销售价格环比上涨0.7%，同比上涨10.1%。本月宁波住宅销售价格具有以下特点：

环比涨幅稳中回落。2月份，受信贷收紧和春节假期等因素影响，我市房地产市场总体平稳运行。新建商品住宅销售价格环比涨幅与上月相同；二手住宅销售价格环比涨幅较上月回落0.2个百分点。

同比涨幅扩大。去年同期受新冠肺炎疫情疫情影响，房地产市场处于低位，随着翘尾因素影响的减弱，

2月份，我市新建商品住宅价格同比涨幅较上月扩大0.6个百分点；二手住宅价格同比涨幅较上月扩大1.3个百分点。

排名总体前移。2月份，宁波市新建商品住宅销售价格同比涨幅在全国70个大中城市中排第30位，较上月前移3位；在全国21个长效机制试点城市中排第13位，较上月后移1位。二手住宅销售价格同比涨幅在全国70个大中城市中排第2位，较上月前移3位；在全国21个长效机制试点城市中排第2位，较上月前移1位。

住宅成交量环比回落。2月份，受春节假期影响，市五区住宅成交量环比回落，但显著高于去年疫情同期。其中，新建商品住宅成交面积46.8万平方米，环比下降22.4%，同比上涨1070.0%；二手住宅成交面积29.9万平方米，环比下降42.9%，同比上涨298.7%。