

大聚焦·FOCUS

北交所首批规则发布,16家甬企抢得先机 中小企业创新发展迎来“新蓝海”

目前,宁波A股上市公司已经突破100家,其中上交所主板57家、深交所主板15家,创业板26家,科创板3家。

宁波企业在新三板挂牌的88家,其中基础层72家,创新层15家,精选层1家。

目前宁波的专精特新“小巨人”企业达到182家,占全国总量的3.82%,在全国非直辖市城市中排名首位。

上市新规:
“上市首日不设涨跌幅限制”
“30%的价格涨跌幅限制”
“在连续竞价期间,对限价申报设置基准价上下5%有效价格范围”

现金分红比例不作硬性规定,股权激励在充分披露并履行相应程序的基础上,合理设置低于股票上市价的期权行权价格。

北交所投资者结构以合格投资者为主,与一般散户为主的市场不同,“更多引导低频、理性、长期持股”。

有数据统计显示,目前宁波有6家企业提出申报新三板精选层。

此次征求意见的上市规则平移了精选层的四套“财务+市值”条件,更适合盈利能力相对稳定,且具备一定经营杠杆的成长型企业;

增加了独立董事应当发表意见的情形和严格披露上市信息和停复牌管理等新要求;

制图 徐卓蔚

9月7日,2021中国国际服务贸易交易会圆满落幕,作为本次展会的重要举措之一,北京交易所有限责任公司与展会同步,在9月3日便注册成立。

9月5日,随着《上市规则》《交易规则》《会员管理规则》等首批业务规则公开征求意见,北交所运行模式与规范渐趋明朗,首批挂牌企业呼之欲出。

按照北交所总体平移精选层各项基础制度,上市公司由创新层公司产生的规则安排,目前在新三板精选层挂牌的球冠电缆,以及15家已在新三板创新层挂牌满12个月的宁波企业有望捷足先登北交所。

近年来,我国持续推动金融供给侧结构性改革,完善多层次资本市场体系,不断培育发展新动能。目前,宁波A股上市公司已经突破100家,其中上交所主板57家、深交所主板15家,创业板26家,科创板3家。

深化新三板改革,设立北交所,有利于发挥资本市场作用,促进科技与资本融合,支持中小企业加快发展。据统计,目前,宁波企业在新三板挂牌的88家,其中基础层72家,创新层15家,精选层1家。

记者 张正伟

首批业务规则出台 服务中小企业“初心”鲜明

9月5日,北京证券交易所首批业务规则公开征求意见,包括《上市规则》《交易规则》《会员管理规则》。从目前公布的内容来看,除了“上市首日不设涨跌幅限制”“30%的价格涨跌幅限制”“在连续竞价期间,对限价申报设置基准价上下5%有效价格范围”等交易规则受人关注外,此次北交所上市和会员管理等方面的规则设置同样亮点颇多,表现出服务中小企业的鲜明“初心”,同时也与科创板专注“硬核”科技、创新板服务创新创业形成错位发展、差异竞争的“立板之路”。

与会员管理方面创新举措,全力保障中小企业发展。比如,现金分红比例“量力而行”,不作硬性规定,股权激励在充分披露并履行相应程序的基础上,“合理设置低于股票上市价的期权行权价格”。根据新三板企业业绩波动大、经营风险高的特点,北交所投资者结构以合格投资者为主,不同于以一般散户为主的市场,“更多引导低频、理性、长期持股”。

有数据统计显示,目前申报新三板精选层方面,来自北京、江苏、广东等地区的企业比较多,其中宁波有6家企业提出申报。除主营电线电缆的精选层企业球冠电缆自动转板外,新三板创新层的15家宁波企业目前的挂牌时间均超过了12个月,均有机会与球冠电缆一起登陆北交所。

记者搜索相关企业信息发现,目前宁波新日月已经启动转为精选层申报程序,东海长城年初通过董事会决议,希望在新三板精选层IPO,迈新科技也在努力申报精选层IPO。

了我国的多层次资本市场体系。”宁波股权交易中心负责人说,北交所与沪深交易所错位发展、互联互通,将为包括宁波在内的城市培育专精特新企业,促进中小企业快速发展,拓宽融资渠道。

据统计,宁波股权交易中心作为孵化、扶持本土中小企业发展的政策性综合运用平台,通过构建“三横六纵”挂牌体系和创新“北斗系列”七大融资产品,目前吸引了近3000家本土优质企业挂牌展示,其中,13家IPO过会或上市,28家成功挂牌新三板。

宁波民营经济发达、中小企业众多,北交所的成立,意味着优质的宁波中小企业,尤其是创新型、成长性好的企业将迎来全新的发展良机,获得更多多元的上市渠道和更大的

资本市场舞台。最新的统计数据 displays,目前宁波的专精特新“小巨人”企业达到182家,占全国总量的3.82%,在全国非直辖市城市中排名首位。

业内人士透露,宁波股权交易中心下一步拟设立专精特新特色板块,对专精特新“小巨人”和科技创新型挂牌企业进行重点培育;利用全国区域性股权市场创新试点契机,推动建立区域性股权市场挂牌企业转入新三板绿色通道,同时逐步探索专精特新“小巨人”企业、私募已投创新型中小企业转板北交所的快速通道。此外还将发挥区域性股权市场的资本市场塔基作用,联合上交所、深交所、北交所建立企业分层培育体系,孵化和输送更多本土优质企业向更高层次资本市场转板或上市。

完善本土资本市场 推动更多宁波企业上市

上市公司是锻造“硬核”力量,服务国家战略的主力军,宁波资本市场发展20余年来,尤其是近年来大力实施“凤凰行动”宁波计划,宁波上市企业的数量和质量双双提升。

今年上半年,宁波A股上市公司数量成功“破百”。“十四五”期间,借助国家大力发展资本市场的机遇,宁波将全力争先创优,力争2025年上市公司数量和市场规模“双倍增”,分别达到200家和3万亿元。

按照“全产业引领、全周期参与、全链条保障”的发展思路,市地方金融监管局将联合

相关部门进一步把好“入口关”,通过靠前服务和政策激励,在增量端建立覆盖全市的拟上市企业后备库,重点支持国家级单项冠军、专精特新“小巨人”等优质企业对接资本市场。在存量端,我市将全面扩大对上市公司再融资的奖补范围,推动上市公司再发展,对规模达到一定标准的龙头企业推出一系列特殊政策,特别是通过产业与金融政策的整合,帮助企业整合资源、做大做强。

下一阶段,宁波股权交易中心也将把握区域股权交易中心的定位,通过创新试点,进一步优化上市和融资服务,为宁波中小企业发展提供专业帮助。

持续深化沪深交易所宁波服务基地建设,推动、建立全国股转系统宁波服务基地,同时发挥科创路演中心和科创板企业宁波培育中心的作用,为宁波企业上市提供更多服务。开展拟上市企业座谈会,交易所专家与拟上市企业一对一辅导等活动,组织优质中小企业“线上+线下”项目路演,邀请沪深交易所专家、发审委委员、投行专家现场授课,计划每年为宁波培养拟上市企业董秘和财务总监各100名。

此外还将创新融资产品,拓展中小企业融资渠道,设立“凤凰行动”私募股权(四板)基金,投资甬股交挂牌及宁波区域优质中小企业;与银行等金融机构合作,针对拟上市企业(主要是上市前三年的企业)推出覆盖三方签约、辅导申报、IPO申报等各个阶段的“上市步步贷”产品。

行思录

浙江自贸试验区宁波片区: 如何做大做强保税维修业务

江玉兵

再过两周,浙江自贸试验区宁波片区挂牌将满一年。这一年,宁波片区开展了多项制度创新,建设成效显著。下一步,建议通过培育壮大市场主体、拓展全产业链保税维修、建设保税维修园区、实施数字监管等方面的改革创新,做大做强保税维修业务,培育国际贸易增长新动能,为加快宁波自贸片区建设增添助力。

保税维修,是指以保税方式将存在部件损坏、功能失效、质量缺陷等问题的货物,从境外运入区域内进行检测、维修后复运出境,或将待维修货物从境内区外运入区域内进行检测、维修后复运回境内区外。2020年10月,国务院办公厅出台《关于推进对外贸易创新发展的实施意见》,明确提出支持保税维修等新业态发展。2021年6月召开的国务院常务会议,要求支持综合保税区、自贸试验区区内企业开展保税维修。

目前,我国可以开展保税维修业务的海关特殊监管区域有保税区、出口加工区、保税港区、综合保税区等,保税维修业务集中在航空航天、船舶交通、集成电路、机电产品等领域。笔者认为,做大宁波片区保税维修业务,可以从以下几个方面着力:

一是培育壮大保税维修企业主体。聚焦数控机床、工程机械、集成电路、关键基础件等重点领域,挖掘海天塑机、舜宇光学、江丰电子、路宝科技、合力模具等宁波优势制造企业需求,支持企业在综保区、自贸区等开展高技术、高附加值并符合环保要求的保税维修业务。发挥梅山进口汽车口岸优势,支持汽车品牌授权改装、专业维修机构落户,发展环保便捷的高质量汽车改装维修业务。积极招引面向全球市场开展维修业务的高端装备、航空航天、船舶交通、精密电子等领域的维修企业落户,鼓励其在综保区、自贸区等建立区域性保税维修基地。积极招引第三方维修机构在海关特殊监管区内开展相关产品的进出口检验检疫、认证、维修服务。探索区内区外联动的保税维修政策,争取突破维修产品正面清单目录。

二是延伸并拓展保税维修产业链。借鉴苏州工业园区高端制造业

全产业链保税模式改革试点经验,以塑机装备、光学电子等重点产业为对象,鼓励制造业企业从制造加工向自主研发、检测维修、再制造等环节延伸,推动保税贸易向产业链两端拓展,提升上下游服务配套能力。鼓励优势企业在综保区、自贸区内建设产业创新中心、技术创新中心、工程研究中心和制造业创新中心等创新研发与孵化平台,积极引进中小型研发外包企业,鼓励国内外企业、高校院所所在区内建设新型研发机构,开展重点产业关键共性技术研发。探索开展进口高端设备、整机及零部件再制造试点工作。支持有需求的优势制造业企业在综保区、自贸区试点开展高端设备、整机及零部件的保税再制造试点,打通高端装备回收和成品销售“两头在外”的运作模式。

三是探索建设保税维修园区。以浙江自贸试验区宁波片区和宁波北仑港、前湾、梅山综合保税区建设为契机,围绕数控机床、进口汽车、直升机、游艇帆船等重点产品,考虑在业务相对集中的区域谋划设立保税维修园区,吸引保税维修相关的企业、技术、人才、机构集聚,打造保税维修服务集群。依托综保区、自贸区等区域内的服务机构、骨干企业或产业联盟等,搭建产品设计、检测维修、技术研发、认证及注册服务、产品可追溯体系、展示交易、信息物流、知识产权等公共服务平台,为保税维修企业提供一站式、全链条服务。

四是运用数字化技术提升监管效能。以电子围网方式探索创新保税维修监管模式,结合物联网、区块链等新技术强化监管,为保税维修提供便利。运用大数据、区块链等数字技术赋能提升海关监管效能,依托国际贸易“单一窗口”共建多部门监管大数据联动平台,加强信息互通和资源共享。拓展保税维修企业信用通道,实施网上监管电子账册核销。对保税货物源头信息、预检信息、溯源证明信息、物流信息等产品信息进行采集,建立货物全程追溯体系,降低货物滞留时间和物流成本。

(作者为长城战略咨询宁波研究院副总监)

外贸行业数字化变革 引发千亿级市场 专家建议宁波本土外贸软件企业抓紧布局

记者 俞永均

去年以来,国家频频出台政策,鼓励外贸企业积极运用和推广数字智能技术,提升传统外贸数字化水平。对此,许多专家认为,外贸行业数字化变革或引发千亿级市场,建议宁波本土外贸软件企业抓紧布局,抢占下一个“蓝海”。

疫情发生以来,很多外贸企业只能在家办公,导致SAAS管理软件的需求井喷。据了解,疫情导致的展会停摆,使线上数字化营销成为广大外贸企业的重要选择。而具有集成外贸管理和数字营销两大功能的SAAS外贸管理软件,去年以来异军突起,深受广大外贸企业欢迎。为鼓励和引导外贸行业数字化变革,去年10月和今年7月,国务院分别下发的《关于推进对外贸创新发展实施的意见》《关于加快发展外贸新业态新模式的意见》均明确,支持外贸企业推广数字智能技术,提升数字化水平。

“这次外贸领域数字化改革,经国务院办公厅发文推进,意义重大且影响深远。”总部位于宁波的富通天下创始人周文权说。富通天下全称“富通天下数字化集成营销管理云平台”,是由宁波中茂网络科技有限公司开发的SAAS软件。富通天下品牌创建近20年来,相继推出了外贸ERP、外贸CRM、外贸专用邮件系统、全球客户搜索系统、展

会移动报价系统、跨境电子商务系统等多个外贸软件,从客户邮件的基础管理,到业务财务一体化,再到跨境电子商务平台运营等,实现外贸企业全流程信息化服务。“2021年,公司营收预计突破1.5亿元,力争明年达到2亿元。未来3-5年,我们计划登陆资本市场并实现IPO。”周文权表示。

据了解,目前宁波具有一定规模的外贸软件相关企业有200余家。其中富通天下、世贸通、国际物流、大掌柜等企业位居第一方阵,产品覆盖整个外贸供应链。半年前,赛尔集团旗下东吴国际贸易公司经过反复比选,最终决定采购“富通天下数字化集成营销管理云平台”。“我们希望通过数字化变革,打造‘私域流量’,实现数字化运营,避免过分依赖B2B平台巨头而产生的风险,大幅度降低营销获客成本和运营管理成本,从而提升企业竞争力。”东吴国际相关负责人解释。

资料显示,宁波拥有进出口实绩的外贸企业达到2.3万家,2020年进出口总额为9786.9亿元。浙大宁波理工学院商学院教授林承亮认为,我市庞大的外贸用户基础和进出口规模,为外贸数字化变革提供了丰富的应用场景和广阔的市场空间,下步要做大做强软件产业,为外贸数字化变革夯实技术根基,这应该是宁波“发展特色软件产业、创建特色软件名城”的良机!



宁波专精特新“小巨人”企业迎来发展新机遇 (资料图片)