



1月至5月宁波进出口额超5000亿元

本报讯(记者孙佳丽 通讯员陈莹 董笔峰)宁波海关昨日发布的数据显示,今年1月至5月,全市外贸进出口总额达5143.7亿元,同比增长11.5%,继续保持两位数增长,展现强大韧性。其中,出口额3332.4亿元,同比增长14.9%;进口额1811.3亿元,同比增长5.7%。

前5个月,民营企业实现进出口额3645.6亿元,同比增长12.7%,占同期全市进出口总额的七成以上。

欧盟、美国和东盟为前三大贸易伙伴。1月至5月,宁波对欧盟、美国和东盟分别进出口950.1亿元、932.3亿元和589.5亿元,同比分别增长18.9%、21.4%和17.3%,三者合计占同期全市进出口总额的48.1%。此外,宁波对“一带一路”沿线国家进出口1484.1亿元,同比增长16.1%,占同期全市进出口总额的28.9%;对RCEP其他成员国进出口1311.3亿元,占同期全市进出口总额的25.5%。

机电产品为主要出口商品,前5个月出口额达1880.2亿元,同比增长13.4%,占全市出口总额的56.4%。同期,纺织服装出口399.4亿元,同比增长11.1%;高新技术产品出口245.4亿元,同比增长11.2%。部分大宗商品进口额增长明显。其中,成品油进口81.6亿元,同比增长236.4%;煤及褐煤进口40.6亿元,同比增长71.9%;天然气进口27.7亿元,同比增长63.8%。

“海水国鱼”的回归密码

锻造硬核力量 奋力争先进位
加快建设现代化滨海大都市
甬创向“新”力

记者 张凯凯 通讯员 王虎羽

射灯一开,饵料抛撒,宁波市海洋与渔业研究院科技创新基地的水池瞬间“沸腾”。上万条体长约5厘米的大黄鱼苗纷纷探头,有的还在水面上弹跳。

“这批是我们基于大黄鱼‘甬岱1号’培育的耐低氧大黄鱼子二代鱼苗,已经快四个月大了。6月底,我们将用低氧胁迫的方式筛选出其中的5%,作为新的鱼爸爸、鱼妈妈,进一步强化耐低氧这一优良特性,并传递给后代。”市海洋与渔业研究院科研人员沈伟良近日在接受采访时告诉记者。

素有“海水国鱼”美称的大黄鱼,曾位居我国四大海产之首。然而,由于滥捕等多种因素,20世纪70年代末,浙江的大黄鱼资源基本枯竭,成了餐桌上的奢侈品。所幸,随着近年来养殖技术和病害应对举措日渐成熟,大黄鱼以亲民的价格重新回到市民的餐桌。

这场“盛大回归”的背后,是科研团队长达15年的坚守。“虽然宁波大黄鱼养殖量不到全国的1%,但

高品质大黄鱼的一些关键养殖技术牢牢掌握在我们手里。”宁波市海洋与渔业研究院副院长、科技特派团队成员吴雄飞告诉记者。

让岱衢族大黄鱼以亲民的价格重回市民餐桌,采捕、保活、驯化等各个环节没有一个门槛能够轻松跨越。

2007年开始,吴雄飞带领科技特派团队,以从岱衢洋采捕的野生大黄鱼为基础群体,以生长速度和体形为目标性状开展研究。团队采用群体选育技术,先后突破岱衢族野生大黄鱼采捕、保活、驯化与繁育、种质鉴定、分子标记辅助育种、选育性状数字化测定与评估、雌核发育系培育等多项关键技术。经过对岱衢族野生大黄鱼连续5代选育,“甬岱1号”新品种诞生了。十多年研究取得的这项成果不可谓不丰硕——大黄鱼“甬岱1号”体形匀称优美,与未经选育的大黄鱼相比,生长速度提高了16.36%,具有更高的抗病性、存活率和优品率。

“耐低氧性状就是当下我们最重要的科研方向。2017年启动研



耐低氧大黄鱼子二代鱼苗。

(张凯凯 摄)

究,2019年第一代耐低氧大黄鱼诞生,如今水池中的5万尾鱼苗是第二代耐低氧大黄鱼。”沈伟良说。

探索耐低氧性状,是大黄鱼深海及设施化高密度养殖的必经之路。记者了解到,大黄鱼喜集群生活,遇到台风等导致的剧烈环境波动,会自主地发生避险行为——扎堆聚集,导致聚集中心区缺氧。如果恶劣天气持续时间较长,低氧损伤将导致鱼群免疫力下降,进而产生病害,最终影响整个鱼群的健康。

“我们选择耐低氧能力强的个体作为亲本进行培育,希望通过四代左右的选择,把这个大黄鱼耐低氧新品系的低氧耐受能力提高10%以上,有效解决大黄鱼的产业化养殖难题。”沈伟良说。

四代大黄鱼繁殖,需要近十年的坚守。接下来的这几年,市海洋与渔业研究院的研究人员将一如既往地陪伴鱼群产卵、孵化、成长。

记者了解到,目前,岱衢族大黄鱼养殖产业提升关键技术创新成果已在浙江、福建的7个大黄鱼主产区(县)规模化应用。这7个大黄鱼主产区(县)近3年项目直接关联繁育岱衢族大黄鱼和“甬岱1号”优质健康苗种4.49亿尾,养殖高品质大黄鱼6776.7吨,新增产值7.87亿元,取得了重大经济社会效益。

松原股份：紧抓国产替代机遇 拓展成长新空间

攻坚克难 稳进提质

记者 孙吉晶 郁晶莹
通讯员 劳超杰 朱丽

“我们最新研发的电机力预紧限力安全带,舒适性和安全性都优于传统安全带,市场售价每条可达400元。”近日,记者来到位于余姚山山镇的松原股份,董事会秘书叶醒自豪地介绍公司的自主研发。

走进生产车间,机器有序运作,工人们将安全带产品一一缝制、组装、收卷,一派忙碌景象。

松原股份专业从事汽车被动安全系统产品研发生产,是唯一上市的国内自主品牌汽车被动安全系统供应商。多年来,松原股份始终坚持走自主品牌道路,2021年实现营业收入7.45亿元,同比增长39%。

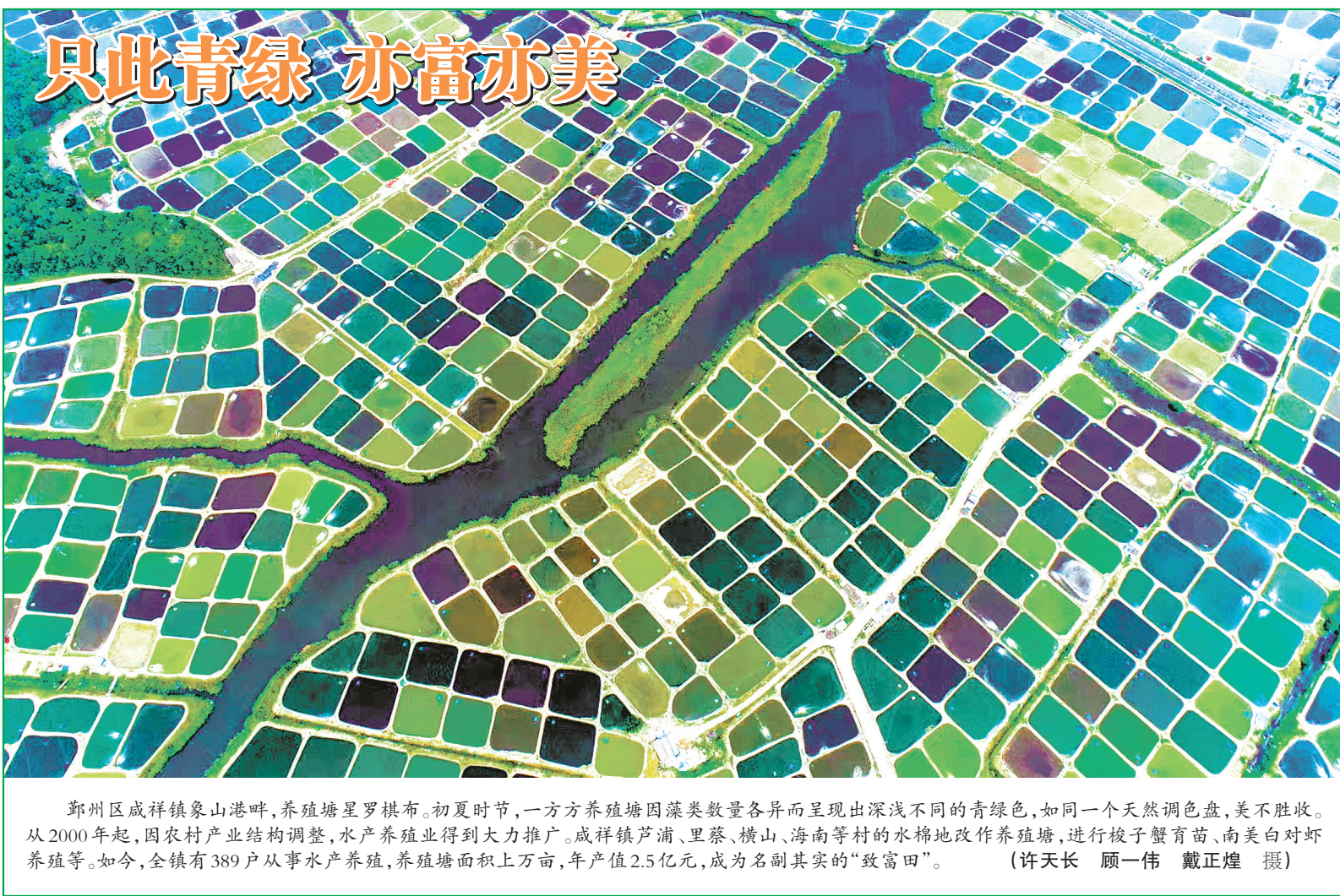
一条小小的安全带,关乎驾驶员和乘客的生命安全。奥托立夫、采埃孚等外资品牌凭借高技术含量、高附加值的产品,多年来一直在全中国汽车安全系统行业占据优势地位。松原股份凭借自主研发,国产被动安全系统产品“突围”的关键所在。

“破局”需要核心技术。松原股份就是凭借自主研发,成为被动安全系统零部件国产化的引领者。“一条安全带看似简单,其实它的卷收器里有六七十多个零件,结构

非常复杂,隐藏着很多技术。”叶醒说。自成立以来,松原股份就将自主研发放在首位,持续发展核心技术,加快产品迭代。从大客车使用的普通紧急锁止式安全带,到中高端轿车使用的预张紧式限力安全带,松原股份产品都有自己的“原创”烙印。为了进一步追赶行业先进产品,松原股份从去年开始在上海筹备组建技术研发中心,对标行业高端产品进行前端研发。

机会总是给有准备的人。受国内疫情反复、全球芯片短缺、原材料价格大幅上涨等因素影响,整车企业降本压力增加,国外进口零部件难以供应。从去年开始,许多整车厂在国内寻找替代供应商,加大本土化采购力度,松原股份也迎来了“国产替代”的机遇。松原股份瞄准汽车安全系统国产替代的巨大空间,目前已经进入国内主流车企的供应链,与吉利汽车、上汽通用五菱、长城汽车、奇瑞汽车等国内一流品牌建立了合作关系。

除了稳步提升安全带的市场竞争力,松原股份还积极拓展产品品类,加快推进安全气囊、方向盘等业务,不断挖掘新增长点。如安全气囊产品,因其成长势头好,松原股份从2018年就开始研发,去年底已实现小批量生产,今年预计能带来2亿元的产值。



只此青绿 亦富亦美

鄞州区咸祥镇象山港畔,养殖塘星罗棋布。初夏时节,一方方养殖塘因藻类数量各异而呈现出深浅不同的青绿色,如同一个天然调色盘,美不胜收。从2000年起,因农村产业结构调整,水产养殖业得到大力推广。咸祥镇芦浦、里蔡、横山、海南等村的水棉地改作养殖塘,进行梭子蟹育苗、南美白对虾养殖等。如今,全镇有389户从事水产养殖,养殖塘面积上万亩,年产值2.5亿元,成为名副其实的“致富田”。(许天长 顾一伟 戴正煌 摄)

抢抓智慧物联新机遇 让小阀门拥有“大智慧”

奋战二季度 宁波“智”造新拼图

记者 殷聪
海曙区委报道组 孙勇
通讯员 崔宁

一个小小的阀门,可以拥有怎样的智慧,能够变得多么聪明?

作为一家在燃气阀门领域扎根30余年的制造业单项冠军企业,宁波折杰燃气用具实业有限公司给出了自己的答案:这里生产的新款燃气自闭阀不再是单一的铜制品,40余个配件中有10余个用于流量监测、压力监测、流体力学控制等。

接下来,该产品还将增加基于物联网技术的浓度检测、数据识别、精准定位传感器,数据监测设备以及

5G芯片,进一步迈向智能化。届时,一旦数据异常,这些智能配件就会“通知”阀门在极短的时间内自动关闭,并第一时间“联系”燃气公司,“告知”维修人员及时上门查看。

老树开新花,得益于折杰燃气长期在细分领域的深耕与沉淀。近年来,国内家用燃气阀门市场占有率超过60%的成就并未让折杰燃气故步自封,折杰燃气很早就意识到,要实现高质量发展,唯有不断地创新,抢抓风口新机遇。因此,当智慧物联的春风吹到,折杰燃气便第一时间迈出了转型升级的步伐。

“让阀门能够快速发现问题并自己‘说话’,且拥有自动关闭的‘意

识’,已成为产品智能化发展的重要趋势。”折杰燃气常务副总经理忻俊杰告诉记者。

目前,燃气公司每年维护成本非常高,智能自闭阀普及后又如何?在燃气公司的后台,维修人员不仅能看到每家每户阀门的实时使用情况,还能实时监测管道内的燃气流量以及管道外的燃气浓度与室内温度数据。一旦出现火灾、泄漏等突发情况,维修人员或消防员就能及时上门维修、灭火,确保每家每户的用气安全。

“如此一来,不仅能提高维修的效率,而且可大幅减少人员的配备。”忻俊杰说,经过3年的研发、测试,目前该企业的燃气自闭阀已在北京、上海等城市试点应用,“预计今年该产品就能迎来爆发期。明年单款产品的营收有望突破千万元,

未来3年有望超亿元,占公司总营收的比重超过20%”。

阀门虽小,但研发的难度一点都不低。如何在小小阀门上做文章?如何让多个智能化配件的配合更加紧密?如何在极短时间内快速稳定地关闭阀门?这些都需要企业不断地创新突破。据初步统计,3年多的时间里,折杰燃气已连续攻克了上百个技术难题。忻俊杰说,随着国家对用气安全的要求越来越高,智能自闭阀的推广已是箭在弦上,企业也将迎来快速发展的黄金期。

企业家感言

宁波折杰燃气用具实业有限公司董事长忻国君:

追求卓越,基业长青,是我们的愿景。任何艰难险阻,都动摇不了我们的信念。依托研发创新,我们将迎着智慧物联的东风,不断做强做大,以新产品助力企业加速驶入高质量发展的康庄大道。

宁海高水平推进全域大花园建设

本报讯(记者孙吉晶 宁海县委报道组徐铭锋 通讯员卢晨曦)初夏时节,宁海新城市中心天明湖畔,马鞭草、亮晶女贞球等盛开,市民赏花、锻炼两相宜。谁能想到,几年前这里还是一处闲置地块,污水横流,环境脏乱差。

作为浙江省大花园示范县创建单位,近年来,宁海紧扣“山海和美城、浙东大花园”建设目标,立足绿色生态发展优势,以生态产业化、产业生态化为主线,保护和盘活山、海、林、田、湖、岛六大自然资源,推动城乡面貌加速蝶变。

项目是打造大花园的基石,宁海围绕环境质量提升、全域旅游发展、绿色产业发展、基础设施提升、绿色发展机制创新等方面,确定19个项目和浙东唐诗之路建设、5A景区创建、名山公园建设工程等八大标志性工程,做大做强美丽产业。今年以来,重大项

目呈现涵盖范围广、建设进度快两大特点,目前19个项目投资完成率 and 形象进度均超预期,投入资金超10亿元,年度投资计划达到35亿元。十里红妆文化旅游开发项目是入选大花园耀眼明珠培育名单的项目,也是“浙东唐诗之路建设三年行动计划”的重点工程,目前项目一期建设如火如荼。

依托美丽生态底色,宁海在生态环境综合治理、绿色产业发展等方面持续发力,推动美丽资源“串珠成链”,打造全域旅游示范区,初步实现了由单纯的风景区、景点游向生态休闲旅游、全域旅游转变。目前,宁海已创建289个省新时代美丽乡村达标村,其中省级精品村96个;深甽、强蛟等6个镇培育成为美丽城镇。改造提升后的洋溪、五市溪、叭水溪等溪流,勾勒出宁海浙东大花园的美丽轮廓。

“免申即享”的服务模式应普遍化

甬城晨笔

易其洋

帮助企业纾困解难,“政策快速落地”是紧迫要求。为落实市里出台的2021年失业保险稳岗返还政策,海曙区实行“免申即享”,符合条件的参保单位,无需提出申请,补贴直接到账。首批失业保障稳岗返还金近亿元,让6100余家企业受益。

惠企政策出台了,让企业享受政策,一是越快越好,一刻也不耽误;二是该享则享,一个也不落下。以往,政府出了政策,一些企业并不知晓,或者听说有政策,却搞不清楚该找谁办、怎么办。再就是,要想享受政策,企业得自行申

请,审批环节多,各类证明材料、表格一大堆,资金下达流程长,兑现难、到账慢。

“免申即享”,改“企业找政策”为“政策找企业”,改企业自主整理申报为企业“坐着领钱”。政府部门作为政策落实者,一有政策出台,就应该想方设法压时间、减材料、删环节,让“政策红包”快速直达企业。

海曙区实施“免申即享”,依托的是省人社数字平台。如今,依托大数据,从企业被动申请到系统自动匹配,从人工层层审批到平台自动审批,精准推送政策,快速找到企业,早已不是难事。“免申即享”考验政府部门服务企业的理念、作风和担当。它不应只是应急办法,而应该成为常态;不应只是一地的服务模式,而应该普遍化。