

宁波机场“双航站楼”给人什么期待？

民生关切

Min Sheng Guan Qie

记者 张燕

在宁波机场近日举行的一次招商发布会上，宁波机场1号航站楼（T1）开始招商，意味着宁波机场“双航站楼”时代近了。当两个航站楼同时开放，宁波人乘机会有什么变化？

停用近三年的T1显山露水

2019年12月29日，宁波机场2号航站楼（T2）全面启用，所有进出港航班从T1转场至T2，而且T2直通地铁，不管是自身设施还是停车场，都相当先进。也是从这时候起，T1同步停止运营，并于今年4月进入装修阶段，装修至今仍在继续中。

宁波栎社机场航站楼于2002年10月8日正式建成投用，建筑面积4.5万平方米，设计年旅客吞吐量380万人次。

根据此前的报道，T1装修即工艺流程改造工程，按照满足国内旅客吞吐量450万人次、高峰小时1400人次需求，按年旅客量600万人次需求预留设施空间。航站楼平面构型不变，仍采用两

层主楼加连廊的前列式构型，改造内容主要包括：功能及旅客流程的调整、部分结构的加固、内部装修及部分设施设备更新改造、新建连廊等，其中内部装修面积约3.1万平方米，新建连接T2（陆侧）和T1（陆侧）的连廊通道面积约1029平方米。

记者实地察看了装修中的T1航站楼，其最主要的结构性工程在于连廊，通过这条大约160米的连廊将T1与T2两个航站楼连在一起，未来，两大航站楼可直通，相当方便。

“双航站楼”时代旅客怎么乘机

T1一旦重新投用，宁波将进入T1、T2两大航站楼并用的时期，到时候旅客该如何坐飞机呢？

早在T1改造时，宁波机场方面表示航站楼改造工程项目建设工期10个月，计划2023年年中投用。项目建成后的T1将办理国内出发到达业务，不办理国际业务，和T2之间的交通连接及地铁乘坐流程也将优化完善，方便旅客中转。

对于有多个航站楼的机场，通常会从功能设计的角度来布局，以国际和港澳台地区、国内航线，以及航空公司为区分，来分配航站楼。这主要是考虑旅客的手续办理等问题。宁波机场方

面表示，目前所有的航班安排没有定论，但如果按此前发布的T1办理“国内出发到达业务”这一功能，那么意味着有国际业务的航空公司，很可能会继续留在T2，只有国内业务的航空公司转场至T1的可能性很大。也就是说，未来乘客坐飞机时还是将根据承运航空公司及登机牌上的相关信息，前往不同的航站楼。

其次是交通问题。目前T1改造中的连廊，将起到很重要的交通作用，它不仅连接T2，同时也连接了与T2密切相关的地铁、机场大巴等公共交通资源及T2的停车场。当然，T1也有停车场及对外通道，方便自驾车旅客通行，只是它的规模不如T2大。

定位中高端的机场商业也吹“亲民风”

再说机场商业，毕竟很多人到机场会买点东西。曾经国内机场上百元一碗的牛肉面令人咋舌，宁波机场航站楼在此次招商后会卖些什么？定位如何？

“后疫情”时代，机场的租金政策将决定商业既拥有机场的中高端定位，又贴合大众的“亲民风”。一般情况下，机场商业合作模式总体采取租金（经营主体费）和销售额提成两者取其高模式，也就是说，租金不是固

定不变的，而是与当月客流量挂钩。在2020年疫情前，宁波机场客流量基本每年随着GDP增长而增长，也就是说机场商铺、广告位的租金会逐年增长5%~10%左右。疫情开始后，为保障商家的正常经营，三年里宁波机场按客流量调整和减免租金。此次1号航站楼招商也是延续了这种弹性合作模式，当客流量低于一定限值后，机场不再收取租金，而改成按营收提成，这既保障了商家利益，也保障了机场自身引进商户的多样化，还保障旅客能购买到丰富且价格稳定的商品。

1号航站楼改造后，商业环境面积达5300平方米，比原来增加1000多平方米，最受欢迎的餐饮类别占比约一半。除了中西餐，还将引进香化、零售、特产伴手礼及服务类；招商过程中将根据旅客结构和需求变化，重点引进本土品牌、全国首店等，引进高档和平价餐饮，业态较之于以往更加均衡，并且与T2相互补充相互融合。

实际上，现有的2号航站楼消费也普遍亲民。比如欧文、牛吃草、康师傅私房牛肉面、星巴克、肯德基等一些品牌连锁店，商品售价基本可以做到同城同价或稍高于同城其他店家。期待不久以后，1号航站楼重新归来之时，给宁波人航空出行带来更多的优质服务。

本周晴冷升级 气温将渐进式下降

周末有可能打破近十年来最低气温纪录



本报讯（记者孙肖）昨天起缺席了多天的冷空气再度“开工”，第一股冷空气已经影响我市，本周还有两股冷空气无缝衔接，气温将渐进式下降。12月中旬将是北风呼啸、气温低迷，比常年大幅偏冷，江南气温再度零下，防寒保暖非常必要。

眼下这股冷空气的“折扣力度”比较有限，真正的降温将在本周出现，养精蓄锐了一段时间的冷空气就像开闸一般，第二股冷空气13~14日接踵而至，气温还将再下一个台阶。在这股冷空气鼓动下，近期我省沿海风力持续较大，沿海海面8~10级偏北大风，市气象台提醒相关部门请注意防范大风对海上交通、渔业生产等的不良影响。

15~17日影响我国的第三股冷空气与前两股相比，势力更强、影响范围也更大。受其影响，

16~17日我市有一次弱降水、大风和降温过程，将对气温进行二次“碾压”，最低气温跌至冰点，最高气温也牢牢压制在个位数。

据市气象台历史数据显示（1953~2021年），宁波市区12月中旬最低气温-6.1℃（1969年），最高气温5.6℃（1966年）；近十年（2012~2021年）以来，最低气温为-3.1℃（2014年），最高气温为3.4℃（2019年）。

根据这次冷空气强度，宁波最低气温跌至0℃以下是板上钉钉，周六（17日）的最低气温将跌至-2.4℃左右，山区可能出现冰冻，虽然打破历史极值可能性不大，但周末有打破近十年来最低气温纪录的可能性。

随着暖气团向南撤退，干冷将是未来几天“主角”。据市气象台消息，今天起到周四白天由于干冷空气占据主导，暖气团向南撤退，我们将迎来一段阳光满满的冬日时光。周四夜里到周五暖气团增强，雨水会短暂上线，到了周末天气又将转好，市民可以抓紧晾晒。

外卖小哥“甬爱e家”看世界杯



昨天下午2点，在江北区“甬爱e家”星街坊枢纽站内一群外卖小哥正围在一起收看世界杯重播。由于工作时间的特殊性，下午往往是送外卖最空的时候。一名外卖小哥告诉记者，江北区“甬爱e家”星街坊枢纽站的工作人员非常贴心，不但给他们提供了这么好的环境收看世界杯，还配备了台球桌供爱好者打台球。图为外卖小哥正在收看世界杯重播。（陈结生 摄）

年前黄金首饰消费旺

“套路”不少需谨慎

说说身边事 给你提个醒

本报讯（记者李芮 通讯员陶颖）年底将至，又恰逢“双十二”等各类大促活动，黄金首饰消费迎来旺季。许多黄金珠宝商家纷纷推出黄金回购、以旧换新、“一口价”等促销活动。

这些活动名目繁多让人眼花缭乱，但其中的“套路”不少，随之而来的消费纠纷也不断发生，宁波市消保委接到了多起与黄金首饰相关的投诉。

市民刘女士近日在一家黄金珠宝首饰店，以“以旧换新”的方式购买了一个黄金手镯。手镯标价为16475元，旧首饰价值5339元，按理说只需付差价11136元即可换购。但在买单时，商家提出要收折旧费1634元，因此刘女士实际支付了12770元。事后，刘女士认为

商家没有按照门店规定的价格回收，服务人员并没有明确告知回收时会有折旧费，折旧费的具体计算方法也不清晰。

宁波市消保委工作人员在接到投诉后立即联系商家，商家承认多收了刘女士500元钱。最终在工作人员的耐心调解下，商家同意退还500元并赔偿300元，合计800元，刘女士表示接受。

除该案例外，宁波市消保委近期受理了多起黄金珠宝回购换购类投诉，与同期相比投诉量大幅度增加。许多消费者在购买黄金时，遇到店面“消费”无从换购、加工黄金首饰克重缩水、调换黄金饰品必须选购高价产品等“套路”。

那么针对这些黄金首饰“套路”，消费者应如何擦亮双眼，弄清其中的“门道”呢？市消保委提醒广大消费者，在选购和换购黄金首饰时，应当注意几点：一是“货比三家”重细节；二是“厘清需求”再购买；三是“物在单在”留凭证。

读懂王应麟读书节的当下意义

民声 景新

据《宁波日报》报道，近日，鄞州区第十二届王应麟读书节系列活动正式启幕。读书节聚焦精神富足，以优秀传统文化为切口，通过空间打造、沙龙论坛、文艺展演等主题活动，展现“时时能阅读，处处能阅读”的环境氛围。

读书节是一次自信从容的展示。以甬籍南宋大儒、《三字经》编撰者王应麟命名的读书节，从历史深处走来，在千年不断的诵读之声中展现宁波文化底蕴的厚重和骄傲。王应麟读书节承载着传统古风，向今人诉说着宁波“书藏古今”的文脉绵延和耕读传家的崇学风尚。读书节是一次润物无声的滋

养。读书是心灵的盛宴，靠的是个人自觉，外力的强制终究是徒劳。但我们可以引导，王应麟读书节为市民读书创造了一个良好的环境和氛围，用“时时能阅读，处处能阅读”的便捷去黏合读者和潜在读者，让读书变得可触可感、可亲可近，以此引导和激励公众读书，并且逐渐养成好读书、读好书的习惯。

读书节是一次书香社会的呼唤。最是书香能致远，但在电子信息化时代，书香却显出新行渐远的颓势。现如今，身边随处可见手机“低头族”“拇指族”，闪烁的手机屏幕大行其道，缕缕书香却成了一丝自赏的孤芳。王应麟读书节恰似徐徐而来的清风，吹皱一池春水，唤起市民阅读热情，拉近公众与书籍的距离。

（欢迎投稿，来稿请发民生邮箱1871684667@qq.com）

环卫工人“夫妻照”定格别样美



“我们结婚时都没这么照过相，太感谢大家了。”前天，海曙区摄影家协会志愿者服务队一行走进海曙区洞桥镇沙港村，为10对环卫工人夫妻拍摄迎新年“夫妻照”，并送上兔年吉祥布娃娃，还向当地村民分送宣传垃圾分类年历和春联，提前向大家送上兔年祝福。（胡建华 摄）

“团团”搭鹊桥 近百对单身男女喜结连理

本报讯（记者黄合 通讯员施寒潇）才艺表演、飞盘游戏、畅游大自然……刚刚过去的这个周末，“团团”聚青春·“缘”满甬城交友活动在春晓湖边举行。本次活动由共青团宁波市委主办，吸引了48名优秀单身男女青年参加。

1994年出生的男生小黄，性格较为内向，平时鲜少参加活动，还因为自己身材而自卑，在以往相亲活动中都不敢主动加女生微信。“飞盘互动活动对我这样运动天赋

不好的人很友好，我也暂时放下了顾虑，要到了心仪女生的微信。感觉‘团团’很贴心，顾及了每一个人的交友需求。”

据了解，团市委青年婚恋交友项目自2018年，旨在帮助单身青年解决婚恋问题，让更多优秀人才乐业安家、扎根宁波。

“我结婚了，谢谢你们的帮助！”来自江苏的小林今年33岁，是名工程预算员，典型的理工男性

格，平时较为内向。2020年11月，小林在朋友的鼓励下，报名参加了“双十二”活动，并在亲青恋相亲交友项目组老师的牵线搭桥和不断鼓励下，认识了现在的爱人。在将近两年的了解相处过程中，两人彼此鼓励、相互理解，最终在今年5月喜结连理。

同样沉浸在幸福里的还有“90后”女医生梦梦。之前由于工作繁忙，她根本无暇顾及个人问题，家里父母也是十分着急。去

年，通过“双十二”一周CP线上活动，梦梦认识了有相似求学经历的小路，并在今年5月20日领证结婚，开启了人生下一个美好的阶段。

这些脱单后的青年男女，也对“团团”提供的交友平台表示了感谢。

据统计，自青年婚恋交友项目自成立以来，累计服务青年5万余人次，已有583对青年牵手，领证结婚的近百对。

“红美人”嫁接后竟有“两副面孔”

法官请专家上门问诊纾困

记者 吴向正
通讯员 陈逸舟

初冬的收获时节，爆红全国的“水果顶流”——软糯香甜的“红美人”柑橘像红彤彤的灯笼一般挂满了象山的枝头，但种植户老刘急得如坐针毡。

两年前的老刘买了300余株“红美人”柑橘枝条，嫁接在自家橘树

后悉心照料了两年，结出来的那一刻他傻眼了：300余株枝条中，竟有百余株枝条上的柑橘生出一副又青又黄的“愁容”，与其他枝条上红润娇艳、含羞盈盈的“红美人”柑橘极不相同。

“就指着这些果子卖个好价钱，现在连结的是啥都不知道，我卖给谁去？我要求鉴定！”老刘气冲冲地来到象山县人民法院大徐人

民法庭起诉，想讨个说法。这可让大徐法庭的黄法官犯了难，如果向省级专业机构申请鉴定，费用肯定不低。为了降低双方的诉讼成本，黄法官联系到村内有名望的乡贤加入了纠纷化解工作，经过几番沟通，双方达成一致、握手言和，由枝条卖家给予老刘适当补偿，老刘向法院申请了撤诉。

纠纷虽然圆满化解，但老刘的

疑惑还未得到解答，“这到底是什么品种？我还能卖吗？”于是，黄法官专程邀请了农林局及柑橘联盟协会的专家一同到老刘家的“红美人”柑橘大棚里现场辨别。专家勘查后表示，因嫁接枝条来源不明，还需将果子带回鉴定，如确定品种后，将通过象山“柑橘联盟”平台为老刘解决销售渠道。这下，老刘心里最后一块石头终于落地了。

随后，专家又邀请大徐法庭法官参观了柑橘无病毒种苗繁育基地，为法官们详细科普了“红美人”的辨别、培育周期、种植方法等知识，为日后涉及“红美人”纠纷的审理提供了审判外的知识补给。