

菜市场里来“咬”春

时令春菜纷纷上市

本报讯（记者王博 许天长 通讯员唐森森）天气转暖，各类时令春菜纷纷上市。昨日，记者从鄞州联心菜市场了解到，鲜嫩的春笋上市，当天售价20元一斤，一天销售量可达200公斤。不仅如此，该市场特有的野生小尖笋，从瞻岐、咸祥进货，因品质好加之摊主细心剥壳，可以卖到100多元一斤。

与此同时，在东裕菜市场，现做麻糍摊位也开始投入供货。老家在天台的摊主徐世威师傅和妻子一起经营火锅调料副食生意。春季到来，凭借着此前学过的面点手艺，徐师傅在市场又租了一个摊位，现做现卖青团和青麻糍。

“为了保证口感，我们全部使用新鲜艾草作为原料，黄豆馅、芝麻馅、豆沙馅的青团和原味无馅的青麻糍10元一盒，每天可卖出200盒。还有不少订单直接快递到上海、苏州等地。”徐世威说。

此外，记者近几日走访白鹤、潘火、南余和惠风西路菜市场，也发现都是“鲜”气飘飘。为了让市民买到新鲜的头茬菜，各菜市场纷纷加大进货



市民在菜市场里选购。

（许天长 摄）

力度：从5元一斤的蚕豆，到7元一斤的草籽，再到10元一斤的荠菜，品种齐全、价格适宜。以潘火菜市场的香

椿为例，已经从3月初上市时的120元一斤降到30元一斤，降价后保守估计销售量每日可增长30%。再比如

惠风西路菜市场的自种有机番茄、青瓜、小土豆、小青菜，因产量有限，价格并不便宜，却有很多回头客。

“浙江好人”林炯：用法治守护群众福祉

培育和践行社会主义核心价值观

记者 张昊

“聚餐喝酒后，为朋友叫来出租车，但是他坚持自己开车，我是否有责任？”“婚前父母帮忙买的房子，是个人财产还是归夫妻共同共有？”……点击鄞州区云龙司法所推出的“老林说民法典”线上栏目，“浙江好人”、鄞州区云龙司法所所长林炯围绕群众关心的热点难点问题，以通俗的宁波方言娓娓道来，解读法律内涵，让群众时刻感受到法律的温暖和力量。

在基层司法行政工作10年来，林炯坚守“司法为民、维护公正”的情怀，用“磨破嘴、跑断腿”的精神和韧劲，奋斗在基层司法行政一线，宣传法治、化解矛盾、服务群众，用法治守护着基层群众福祉。

“老林说民法典”是我们基于数字赋能乡村的互联网普法栏目，依托“掌上智村”乡村治理平台、“之江法云”乡村普法平台进行菜单式普法。林炯说，“遇事讲法、遇事找法”如今逐步成为社会的共识。我们就从群众生活入手，讲群众听得懂的话，在实时普法、公益普法、精准普法上下足功夫。”

林炯定期进村、进校、进企业，累计为超过十万人次开展“一月一主题”法治课2000余节。在他的引领下，云龙镇率先推进法治

文化广场建设。去年，云龙镇青少年法治实践课程在林炯的牵头指导下正式落地，全镇的义务教育都用了云龙人自己编写的法治教育教材。他还创新“法治体检”“村务听证”等服务模式，以专业化、制度化方式提升司法行政参与基层治理水平，并通过每一件咨询、每一次调解、每一场普法让法治阳光普照每一位群众。

从四川来甬工作的王某是我市一家工艺品厂的喷漆工，因工作时管道起火引发火灾被烧伤，其烧伤面积达90%，完全丧失了劳动能力。今年初，王某家属找到了林炯与厂方居中调解，希望尽快了结赔偿事宜回老家就医。

林炯以法律为准绳，根据司法鉴定结果与双方耐心解释相关赔偿

规定。按工伤赔偿标准，王某可获得一次性伤残补助金30万元，后续治疗费、误工费、营养费等20余万元。在林炯的劝说下，厂方一次性支付60余万元。在回乡后，林炯又联系四川方面进行协调，在医保就医方面给予保障。

多年来，他一直奋斗在维护弱势群体合法权益的第一线。为了让法律时刻为群众保驾护航，他引入优质法律资源建立“律云”服务队，打造了一支“法治管家”队伍，实现法治的“脱贫攻坚”目标。目前，他的团队累计调解疑难案件500余起，线上提供法律咨询3万余件，办理公证800余件，司法鉴定165件，挽回群众经济损失近1亿元，在群众心目中树立起了“老林调解”的金字招牌。

把“植物园”搬进社区

各类植物逾300种

本报讯（记者沈孙晖 通讯员张超梁 潘志杰）这两天，镇海骆驼街道柏墅方社区海映星洲小区北区正陆续交付。居民在喜迎新家的同时，还收到了一份特别的“大礼”：小区内由宁波万科和宁波植物园联合打造的镇海首个社区微植物园初步亮相。

该社区微植物园拥有各类植物逾300种，分夏季植物专类园等四大季节性专类园，以及特色专类植物园等区域。

“目前与居民见面的是夏季植物专类园，里面有百余种植物，光是紫薇、木槿就有20多个品种。”宁波万科海映星洲景观设计负责人赵晨介绍，紫薇、木槿花蕾饱满，花色偏紫色和粉色，花期在六七月份。

记者走进夏季植物专类园，不少微生态湿地跃入眼帘。建设时，小区选择低洼区域，栽种菖蒲、鸢尾、芒草等旱湿两生的植物。即使在枯水期，这些植物也能呈现生机勃勃的景观效果。

此外，秋季植物专类园引入青龙、凤凰等枫树品种15个，冬季植物专类园引入江海、宫粉梅等梅

花品种25个。

结合骆驼街道老幼友好型社区建设，该小区在夏季植物专类园外侧，设置了特色专类植物园——针叶树花境。

“这片区域种植了逾80种植物，其中不乏市民难得一见的蓝冰柏、铺地柏、直立冬青、皮球柏等，模拟高山针叶林自然景观。”赵晨说，针叶树花境通过多样性植物的气味、造型、颜色等，提升居民对植物观赏与探索的参与性，为儿童提供室外教学课堂。

“目前展现给大家的，只是我们社区微植物园的基础版。下一步，我们将在物种配置的科学性与景观性、物种的科普标识牌方面进一步提升。”宁波植物园相关负责人表示，他们将在植物养护等方面，对该小区物业进行专业指导。

“我们计划在这个新建成的小区里，打造微植物园生物多样性体验地，为植物多样性保护与研学科普教育，提供一个全民参与的绿色生态基地。”柏墅方社区相关负责人说。

共享花园里的温馨

民生 景新

据3月22日《宁波日报》民生版报道，在北仑区新碶街道几个小区内，居民有力出力，有花出花，有钱出钱，众筹打造共享花园。经过一番改造，小区变美了，居民的心情也变好了。

开窗见绿、出门见景是人们向往中的诗意生活，家门口的共享花园一改小区边角空地黄土裸露的旧模样，化腐朽为神奇，让人眼前一亮。一缕花香轻抚，一抹绿意袭人，给了我们触手可及的宁静与美好，构成春日里的“花样生活”。

毋庸置疑，共享花园给人以美的享受，而簇拥这份美的不仅有小区花园里的姹紫嫣红，还有邻里守望相助、同心协力的温馨。这里的一花一草都是众筹而来，是小区居

民通力合作的结晶。你出一盆花，我出一笔钱，他出力浇灌养护花草，正是由于众人的合力托举，才有了共享花园的赏心悦目。

共享花园是一个互动交流的睦邻园地，也是小区居民自治的成果展示。花儿为什么这样红？因为这是小区居民亲手打造出来的绿化环境，倾注了大家的汗水和爱心，所以倍感亲切、温馨和舒适。

其实，小区就是一个你中有我、我中有你的生活共同体，美好的生活需要小区居民共同呵护。赋予小区洁净、美丽的人居环境，人人可为、人人可感、人人可享。群策群力推进小区共治共建，不仅能够提升居民对小区的认同感，更能增进居民的获得感、幸福感。

（欢迎投稿，来稿请发民生邮箱1871684667@qq.com）

踔厉奋发 勇毅前行——推动宁波金融高质量发展

助力“家企欣荣” 迈向“家国昌盛”

——工行宁波市分行构建私人银行服务新生态

金 鹭 徐文蕾 沈颖俊 文/图

近日，中国工商银行宁波市分行举办“君子偕行 感恩有您”十五周年活动，邀请国内知名经济学家解读全球宏观经济态势，为宁波企业家研判未来发展之道；同时发挥工行在个人金融、资产管理、科技金融等领域的整体优势，发布“综合化、专业化、个性化”分层服务体系，构建私人银行服务新生态，为企业家客群提供涵盖其企业、家庭和个人的全方位服务，切实赋能企业长远发展。

从2008年银监会颁发第一张私人银行业务牌照起，中国工商银行私人银行业务已走过十五个年头，始终秉承“人民金融”的初心和“诚信相守、稳健相传”的核心价值观，坚持“君子偕伙伴同行”服务理念，在复杂多变的市场考验中坚守专业、温情守护，在跨领域的资源整合中开拓创新、淬炼成长，在行业引领的使命担当中踔厉奋发、勇毅前行。

服务高质量发展 助力财富向善、与时代共进

实体经济作为我国经济发展的根基和着力点，也是创造社会新财富的核心部门，是立国之本，也是财富之源。今年以来，工行宁波市分行围绕宁波建设现代化滨海大都市、打造中国式现代化区域样板宏伟蓝图，主动担当作为，精准对接需求，切实加大对实体经济、项目建设、小微企业、科技创新、绿色发展等领域的支持力度，目前贷款余额突破3400亿元关口，其中公司贷款余额超2000亿元，制造业、民营、科创等贷款增长迅猛，普惠贷款增量同业第一，有力提振了经营主体发展信心，为全市经济社会高质量发展提供金融保障。

工行作为大型国有商业银行，始终坚持客户至上、服务实体经济，与民营经济相生相伴。在工行的私人银行客户中，民营企业占比超过70%。民营企业作为民营经济的掌舵人，是经济发展的宝贵资源和财富。工行将提供高质量金融服务、搭建崭新服务生态作为私人银行融入新发展格局的重要路径，一直以来通过持续优化对企业家个人、家庭及其企业的金融服务，赋能产业链、供应链再造和创新链、价值链提升，助力中国经济从“家企欣荣”迈向“家国昌盛”。

工行宁波市分行自2012年开办私人银行业务至今，始终坚持“君子偕伙伴同行”的服务理念，立足集团优势，逐步建立起

围绕个人、家庭、企业和社会的场景化私人银行服务新生态。在提供以资产配置为核心的全产品组合服务方案适应各类客户的财富管理需求的同时，不断完善升级私银客户服务体系，打破传统私银业务边界，加强公私联动提升企业服务能力，并通过标准化增值服务和系列品牌活动，打造个性化、差异化的非金融增值服务体系，持续提升客户体验。

工行宁波市分行打造的私人银行专业服务团队，服务网络实现了辖属营业网点全覆盖，业务连续多年高速发展，客户数量从成立之初仅百余名，增加到目前签约客户逾6000户，规模稳居市场前列。



工行宁波市分行打造私人银行一流环境。

深耕综合服务 助力千企万户迈进新征程

2021年9月，工银私人银行特别推出“企业家加油站”服务平台，围绕企业家“个人、家业、企业”的生态圈，构建公私一体化服务场景，打造客户思想交流、商机孕育、银企互融的共享平台。“企业家加油站”立足工银集团优势，聚合优质资源，构建“共享活动中心”“共享商务中心”“共享金融中心”“共享展示中心”“共享培训中心”“共享服务中心”

“共享社群中心”等七大共享中心，与企业家客户共御风险挑战、共绘合作愿景、共商发展大计、共谋民生福祉。

作为在全国20个城市首批揭牌成立“企业家加油站”的分行，工行宁波市分行一直致力于打造涵盖资产管理、财富传承、私人增值、跨境金融等服务的综合金融服务平台，并组建家族信托专家团队，最大限度满足企业家们的家族财富管理需求。

此外，围绕客户的企业发展需求，该行推出了私银尊享贷、薪酬收益权等专项融资产品，推动民营企业合作伙伴服务提升工程，为私人银行客户提供了一揽子投融资服务。通过私人银行这一公私服务枢纽，横向打通对家业、对企业的服务，将工行公司、普惠、个人金融等不同板块的产品、服务和机制，整合纳入“企业家加油站”这一共享平台，助力客户家业、企业的发展。

精进家业服务内涵 助力家业传承再添新风貌

族旺始于传，经营始为家。作为企业、家业之间的纽带，工银私人银行不断深化家业服务内涵，整合集团内外优势资源，构建包括“家族信托、财富管理、家企服务、家族治理、慈善信托、健康管理、养老规划”等多个特色服务模块和多层次服务体系。2020年3月，工银私人银行正式推出家族信托综合顾问服务。目前，由工银私人银行担任综合顾问的家族信托可提供三种分配方式，分别为固定分配、条

件分配、临时分配，同时客户还可设置信托终止时的分配比例。通过进行条件分配，客户可以将正向激励条件与信托受益权的分配有机结合，将希望传承的家族精神融入家族信托，得到了广大高净值客户的一致认可。

同时，从追求财富增值到引导财富向善、践行社会责任，是工银私人银行和企业家共同努力的方向。“为善事者子孙兴。”如今，越来越多的民营企业正积极投身各类公益事业，以助力社

会发展为己任。2021年9月，工行推出“君子伙伴慈善信托”服务，在国内率先打造慈善信托服务生态圈，通过与行业权威机构深度合作，助力客户实现物质和精神财富的双重传承。

2023年，工银私人银行已经迈入第16个年头，如初长成之少年，朝气蓬勃，向阳而进，将始终秉承“人民金融”的初心使命，持续提升金融服务实体的水平，助力“家企欣荣”迈向“家国昌盛”，为宁波经济高质量发展贡献“工行力量”。