

# 网络安全保险获国家政策“加持” 宁波“双产品”服务模式新意何在

深一度

记者 张正伟 金鹭

本月初，浙江联发创新电子科技有限公司在宁波“网络安全产品超市”选购了一款“安全守护”网络安全产品套餐和一份网络安全保险。“有了这份产品组合，不但可以帮助公司从技术上克服原先单纯购买防护设备而无人维护的缺点，还能在遭受网络安全风险时获得保险赔付。”公司相关负责人告诉记者。

浙江联发购买的是全国首单网络安全保险产品。就在宁波“全国首单”推出后的一周，工业和信息化部和国家金融监督管理总局联合印发了《关于促进网络安全保险发展的意见》（以下简称《意见》）。这是我国网络安全保险领域首份政策文件，它立足我国网络安全保险发展现状和亟待解决的问题，从五个方面为金融机构和相关部门完善政策标准、创新产品服务、强化技术支持、打造网络安全保险新模式提供政策支持。

“网络安全产品超市+网络安全保险”，宁波通过“双产品”服务模式，积极探索防范网络安全风险新路径，在保险领域有何示范意义？将为企业带来哪些利好？

## 国家政策“加持”，推动网络安全险创新

网络安全保险为网络安全风险提供保障，已经日益成为转

移、防范网络安全风险的重要工具，在推进网络安全社会化服务体系建设中发挥着重要作用。

这次出台的《意见》指出，要聚焦培育网络安全保险优质企业、加强网络安全保险推广、培育网络安全保险发展生态、健全网络安全保险支持政策、丰富网络安全保险产品类型、强化网络安全技术赋能保险发展、撬动网络安全产业需求释放……

其中，在建立健全网络安全保险政策标准体系方面，强调要推动健全完善财政政策，充分利用地方首台（套）、首版（次）等现有政策，提供保险减税、保险购买补贴等措施；支持网络安全产业和保险业加强合作，建立覆盖网络安全保险服务全生命周期的标准体系，统一行业术语规范，明确承保、承保、理赔等主要环节基本流程和通用要求。

“国家政策文件的出台，为进一步统一行业思想、推动网络安全保险创新提供了明确指导。”市保险行业协会相关负责人说，宁波制造、金融、交通等产业发达，网络安全保险推广的前景非常广阔，“要加大部门协调与政策联动，通过保险创新推动广大中小企业积极参与网络安全保险，不断完善行业网络安全风险管理机制，提升网络安全基础设施、重要信息系统的防护能力”。

## 宁波“网安保”，提供风险防范“双保险”

与其他单纯的网络安全服务项目不同，这次宁波推出的“网安保”，主打“网络安全产品超市+

网络安全保险”服务模式，不但为企业兜底网络安全风险损失，更为企业防范网络安全风险提供技术支持。

所谓“产品超市”，指的是企业可根据实际业务需求，个性化选购网络安全风险“技防套餐”，包含日志合规管理、入侵防御、上网行为管理、终端防护管理、远程运营托管等服务。“这次产品的重点是‘卖技术’，而不是单纯的‘卖保险’。”人保财险宁波市分公司相关业务人员说。

像浙江联发选购的“安全守护”套餐，可以获得包括 DPtech XDR 终端检测与响应系统，集恶意代码防护、桌面管理、终端检测与响应（EDR）于一体的技术服务，确保终端系统正常、高效运行，实现“事前预警防范、事中应急处置、事后追溯溯源”。

据介绍，宁波“网安保”在产品开发过程中，引入北京邮电大学“网络安全保险创新联合实验室”，科研赋能产品创新。“同时还结合网络安全产业发展趋势，对接绿盟科技、奇安信科、杭州迪普科技等国内优质网络安全厂商，落地技术中心和服务中心，为全市的网络安全提升整体防护能力。”市地方金融监管局保险处相关负责人告诉记者。

当然，在保险保障上，宁波推出的“网安保”是非常实惠、全面的。

参保企业在享受全年最高40万元安全保障的同时，还可以获得保费财政补贴。在遭遇营业中断损失、网络勒索损失、系统修复费用损失等情况时，均可获得保险赔付。在宁波“网安保”发布现场，

一家企业负责人告诉记者，公司参保后，全年保费2800元，财政第一年补贴50%，也就是说仅需自付1400元。但获得的保障就多了：发生网络安全事故造成营业中断，根据中断天数及实际损失最高可获赔10万元；发生网络勒索最高可获赔3万元；产生数据修复、硬件改善和事故响应等费用，最高可获赔2万元……

## 立足创新，网络安全险大有可为

宁波民营经济发达，中小企业众多，同时也意味着网络安全市场的需求可观。

“根据这次国家出台的政策文件，网络安全保险将面向电信和互联网、能源、金融、医疗卫生等重点行业，以及工业互联网、车联网、物联网等新兴融合领域开展试点。”业内人士指出，作为国家保险创新综合试验区，宁波应以此为契机，继续在创新上下功夫，为全国网络安全保险创新提供更多“宁波经验”。

比如，在产品创新方面，宁波保险业可以面向不同行业场景的差异化风险管理需求，开发多元化网络安全保险产品，为重点行业企业开发网络安全财产损失险、责任险和综合险等产品；面向信息技术产品开发产品责任险，面向网络安全服务开发职业责任险等产品。此外，在服务创新方面，宁波应加快推动网络安全服务能力和质量协同提升，探索提供以网络安全保险为核心的全流程网络安全风险管理解决方案。

# 科技铸芯 人才铸城

——宁波建设高水平创新型城市侧面调查(下)

记者 张凯凯 通讯员 王虎勇

在宁波众远新材料科技有限公司的真空雾化生产线中，原材料被均匀喷射至真空环境，迅速分散成微米级的球状合金粉末。

这种粉末不起眼，却是3D打印增材制造的核心材料。以往这项技术被牢牢限制在欧美国家手中，而众远新材料的崛起，破解了国内3D打印的粉材之“痛”，铸就了高端制造的“宁波芯”。

科技铸芯，人才铸城。在众远新材料董事长赵文军看来，这场始于2018年春天的“双向奔赴”，如今已是一座城和一群人的“向阳而生”。

谈起和宁波的这场缘分，赵文军感触颇深。

“当初，我们3个哈工大校友组成创业团队，其实一开始平行沟通的开发区有8个。当我们提出了厂房需要17米高等‘刚需’后，各级政府部门最快给予我们回应，并力促企业落地。”他说。

2018年6月，众远新材料正式在宁波扎根。如今，再度走进4层楼高的厂房，依稀还能感受到从第一次“有求必应”开始，就已经建立的真诚与信任。

回溯创业初期，创业之“难”，众远新材料也无法幸免。刚开始没人没设备，初创团队亲自动手，一砖一瓦建成了配电房，并沿用至今；一条条自主研发设计的生产线，在一个个不眠之夜组装而成的。

好在宁波市政府部门秉持着“无事不扰，有求必应”的理念，降低了政企之间的沟通成本，让企业管理解决方案。

业能够“一门心思搞创新”。

“宁波市的营商环境非常好，无论是科技项目、人才项目申报，还是政策、用工、技术等各个方面，政府部门都给了我们各种‘牵引’。在生产经营上不加阻力，从政策支持上锦上添花，一座城市的政务服务水平在细节之处彰显得淋漓尽致。”赵文军说。

心无旁骛谋发展，众远新材料“用产品赢市场”的路才能越走越宽。眼下，企业瞄准全球高端金属粉末材料市场，已累计获得11项专利，累计掌握4种以上制粉工艺，产品广泛应用于增材制造、热喷涂、智能制造等领域。其中，高温合金粉、铝合金粉等主营产品多项性能指标超越进口产品，实现国产替代。

这从侧面印证了，选择宁波就是选择未来——作为全国首批7个新材料产业国家高技术产业基地之一，宁波不仅新材料产业规模全国领先，还拥有中国科学院宁波材料所、中科院宁波分院、浙江省新材料实验室（甬江实验室）等20家高能级浙江省新型研发机构。

当大院大所和发展前景碰撞出火花，宁波正成为一批又一批新生力量的奔赴之地。通过引进共建产业技术研究院，宁波已累计集聚各类人才近3.2万人。

“近些年，加入众远新材料的年轻人，都陆续在宁波安家落户、生根发芽。看着老员工能够独当一面，听着新入职的研究生和我分享获得租房补贴、生活补贴的快乐，我也由衷地为他们感到高兴。在宁波，我们确实和这座城市一同成长着。”赵文军感慨道。

# “幸运大转盘”活动精彩继续

上甬派可抽取最高66元现金红包

本报讯（记者徐卓蔚）手指点点大转盘，轻轻松松抽红包！7月25日上午7时起，甬派客户端“周末幸运大转盘”活动无缝衔接“周末幸运大转盘”，快乐加码，惊喜加倍，参与活动即可抽取单个金额最高66元的现金红包。

本轮活动自7月25日起持续至8月1日，共8天。每个账号每天有一次抽奖机会，所有甬派用户可参与。

活动期间，用户登录甬派客户端，点击首页大转盘活动页面，“转动”大转盘即可抽取随机金额的现金红包，单个红包最高66元，中签后可直接提现至支付宝。每个账号每天可领取一次，每次领取将扣除甬派用户1个积分。

抽中红包后，需正确填写支付宝账户和姓名，并在24小时内领取，过期红包将失效。同时需注意不要多个用户充值至同一个支付宝

账户。参与用户请认真核实填入的支付宝账户信息，如因提供的信息有误、没有在有效期内领奖、不符合第三方平台要求等原因，可能导致不能提现。任何参与活动的用户不得修改页面参数。凡是通过机器人软件、爬虫软件、刷屏软件或其他任何非正常方式参与活动，一经发现将取消参与活动和领奖的资格，必要时追究法律责任。

对于通过注销账号重复参与活动的行为，甬派新增了注销次数间隔的设置，用户在7天内将无法重复注销。正常用户的注销行为不受影响。

本次活动仅在甬派客户端进行，请提前下载并更新客户端至最新版本，以便顺利参与抽奖。



扫码看详情

# 14个部门“组团”送服务

慈溪“服务直通车”为个体工商户排忧解难

本报讯（记者陈章升 慈溪市报道组邵滢 通讯员张江慧）营业执照丢失，补办要准备哪些材料？去政务服务中心办手续，又抽不出时间……日前，在慈溪综合商贸城从事日用百货销售的应先生正为此事犯难时，慈溪市个体工商户“服务直通车”开进该商贸城。在工作人员的帮助下，他办好手续，当场就申领到电子营业执照。

“足不出户就办好营业执照，不耽误做生意，太方便了！”应先生连连点赞。补办好营业执照后，他还到直通车税务服务点，咨询二季度小规模纳税人增值税的申报流程，在工作人员的悉心指导下，完

成纳税申报。

近日，慈溪市市场监管局与该市税务局、人力社保局等部门入驻慈溪综合商贸城，并邀请5家金融机构为商户提供便捷办照、报税指导、社保缴纳、创业咨询、融资贷款、保险保障等“一站式”综合服务“直通车”。这也是本月慈溪14个部门联合启动“个体工商户服务月”以来举办的首场服务活动。

有关数据显示，慈溪现有经营主体19.82万户，其中个体工商户达到13.77万户，数量居宁波市首位。据悉，本月该市还将推出惠企政策直播宣讲会、个体工商户分型分类培育走访调研等服务活动。



图为慈溪市市场监管局工作人员向个体工商户解答营业执照登记问题。（陆小云 陈章升 摄）



一路皆风景

奉溪线是浙江省生态公路首条试点公路，是沟通奉化城区与溪口雪窦山风景区的快速通道，又被称为弥勒大道。该线起于奉化区大成路，穿西圃岭隧道，过“天下第一桃园”林家村，跨泉溪江，越甬金高速公路，迈剡江，与县道大沙线相连接，终于紫汀花园，总长度10.3公里。

从高楼林立的奉化城西出发，驾车行驶在奉溪线上，沿途层峦叠嶂、溪水潺潺，沿线的村庄各具特色，西圃艺术村、水蜜桃特色村、苗木专业村……好一幅迷人的乡村画卷。

图为奉溪线旁清澈的剡溪。

（严龙 樊建威 冯叶 徐琼 摄）

# 吴水祥：虽已退休，但未离场

厉害了，科技特派员

记者 成良田 通讯员 陈巍 实习生 徐晨曦

退休半年了，科技特派员吴水祥还是闲不住。这个7月，冒着骄阳酷暑，他三天两头往田地跑。

“农户习惯找我，我也习惯找事做。”吴水祥说。1983年，吴水祥从宁波农校毕业，随后分配到农技系统：镇海区农科站、区农林站、区病虫观测站、区农业技术推广总站……农技工作，一干就是40年。

浙江省农技推广贡献奖、全国农林牧渔丰收奖三等奖、镇海区

“农技推广大使”称号，带着一堆荣誉证书，今年1月，吴水祥正式开启退休生活。

虽已退休，但未离场。

“吴老师，毛豆地里杂草很多，咋办？”“水稻遭了虫害，好像有点严重，虫害保险能赔吗？”“农资店的黄尿素卖完了，换别的尿素可以吗？”……

不时有农户给吴水祥打来咨询和求助电话。

“老话说‘三分种、七分管’，田间管理很不容易，农民很辛苦。”吴水祥说，农民来电找他，

肯定是碰到了麻烦，只要有空他当天就去，最迟不过第二天，农时不等人、虫害不等人，“农技人员的天职就是帮助农民”。

作为镇海区首席农技专家、镇海区科技特派员，吴水祥长期从事农作物病虫害测报和防治指导工作，及时准确发布病虫情报，悉心指导病虫害防治，已成当地农户最信任的“智囊”。

近年来，镇海区白叶枯病、二化螟、稻飞虱等病虫害时有发生，他深入田间地头，通过推广高效低毒农药和生物农药防治病虫害，有力保障了当地粮食安全、农产品质量安全、生态环保安全。

2017年开始，吴水祥在镇海尝试推广无人机防治农作物病虫害，开展新品种新技术新农药示范推广，累计推广应用植保无人机

200万亩次，引进推广早稻直播技术5万亩次，大大提高了农业生产效率。

吴水祥不仅是科技特派员，还是农户信任的“金牌调解员”。

“有的农资商推销的农药让农作物遭了药害，产量明显降低。农民不知道，还以为自己没种好。吴老师总会去现场查看分析，判断是不是药害，帮农民向农资商索赔。”九龙湖镇田杨陈村农业社长陈建国说。

在退休前，吴水祥就帮助漕浦镇觉渡村一名油菜种植户获得了5万元的赔偿。

在陈建国看来，吴水祥懂政策、有办法、能吃苦、擅沟通，拥有做好农技工作的“十八般武艺”。“最重要的是，他心里装着农民，时时刻刻关注农民利益，大家都离不开他。”