

国内首创的安保技术为亚运护航 隧道逃生盖板手动“秒开”



记者 杨绪忠 实习生 徐晨曦

破解隧道逃生系统盖板“秒开”难题，助力杭州亚运会重点工程消防安保，宁波合力伟业消防科技有限公司贡献了“宁波力量”。

宁波合力伟业消防科技有限公司生产的隧道逃生盖板系统，目前已应用于杭州博奥隧道，将为亚运会期间的隧道安全“保驾护航”。该项技术系全国首创，目前已获得多项专利。

多年前，在全国隧道消防安全大调研中，发现不少隧道逃生系统

的盖板存在手动开启不便、设备故障率较高等问题，主要是过往车辆对盖板锁扣直接或间接碾压造成的。同时，盖板锁扣因垃圾、异物阻塞、生锈，都会导致逃生盖板系统开启困难，甚至无法开启。

“通常隧道因空间狭小、车辆繁多，极易发生火灾。此时黄金逃生时间只有短短几分钟。因此，一般要求隧道逃生系统盖板在60秒内必须能手动开启，不然就会错过逃生机会。”宁波合力伟业消防科技有限公司总经理徐宏介绍，在了解到这个安全痛点后，公司随即组

织最强研发力量进行集中攻关，并最终破解了难题。

据悉，这款新型隧道疏散逃生救援系统，兼具现场电动开启、手动开启和远程监控三种功能，即在系统外部断电、无消防信号，内部电线断裂、电机烧损、电气元件老化等状态下也能快速手动开启。目前，该系统已全部完工投用，成功入选杭州市隧道逃生样板工程。

“逃生盖板重数百公斤。在设计中，我们巧妙地利用了其配重的势能，创新开发了灵敏度高的连接机械装置，使用者轻轻一扳动手就可以触发机关，轻松打开盖板。整个开启过程仅需7秒。”徐宏说，这款产品不仅开启方便，而且安全可靠、维修便利。开启所需力度是传统逃生盖板的10%到25%。

针对博奥隧道逃生盖板伸入车

行道界内工况复杂的问题，合力伟业还主动提出加装防弹跳装置的建议。

经过近两年的运行，该防弹跳装置有效提升了原逃生盖板系统的稳定性，受到了消防部门和国内同行的认可。目前这项技术已成功运用于舟山鲁家峙及广东汕头苏埃隧道。

除隧道逃生盖板系统外，合力伟业坚持创新“智造”。目前已拥有“自然排烟窗卡式开启系统”“防失效开窗机”等100余项专利技术。公司研制的排烟窗卡式开启系统开启速度是传统手动开窗机的20倍以上，广泛应用于学校、厂房及仓库项目的建设。“我们将继续加大研发投入和市场拓展，争做消防安全领域的领军型企业。”徐宏说。



做好田间管养 期盼金秋丰收

立秋将至，暑意犹浓，水稻绿意葱茏，焕发着勃勃生机。图为8月7日，海曙区鄞江镇农户正拖着长长的管道穿梭在田间，喷洒农药，做好田间管养，期盼秋天有个好收成。（徐能 忻之承 摄）

宁海剑指违规插手村级工程领域乱象

本报讯(记者吴向正 通讯员董少儒 王惟)日前,宁海县桃源街道某村村民向村级工程项目专项整治组反映个别村干部承包本村工程项目问题,督查组随即展开调查。

今年6月,宁海县纪委监委以片区协作形式,组织18个乡镇(街道)纪(工)委监察办开展村干部违规承揽或插手本村工程项目专项整治工作,明确村干部及其近亲属、近姻亲属承揽本村村级工程项目等六个方面重点整治情形,各乡镇(街道)纪(工)委监察办对照整治方案,对2021年以来村级工程项目进行全

面排查,对工程项目招投标、现场施工、资金拨付等环节进行体检分析、过筛比对。制定出台“一书”“一库”,即《村干部违规承揽或干预插手本村工程项目自查承诺书》《具备工程项目承建自治村干部及其特定关系人名单库》,要求被整治对象如实填报、自查自纠,并报县纪委监委备案。截至目前,全县已签订承诺书3978份,201名村干部及其特定关系人被收录进库。

在全面排查村级工程项目后,梳理形成“一表”,即《村级工程项目自查情况统计表》,方便县纪委监委

和相关职能部门扎实履行日常监督责任,对照自查自纠情况进行督查督办和验收评估。

村干部怕被追责,不敢如实上报情况的思想普遍存在,如何避免?该县一方面发力信访大起底,通过“联镇街入村社”、选派“廉政观察员”蹲点驻村,重点关注检举控告量大、频次多的村级工程项目,进一步畅通信访渠道。另一方面,将自查自纠工作列入村(社区)巡察重点内容,推动监督贯通融合,对自查自纠不落实、在巡察中被再次发现类似问题的严肃追责问责。

“似清欢”也应运而生。

徐坚看到了其中的“商机”,来了一场跨界创业。他开始建大型的干仓,大量囤积各大茶产区的标准纯料茶,确立分仓管理、避光隔热、控温控湿的藏茶理念,倡导“藏新喝老”。

如今,仓内存存25万余公斤,市值2亿多元。不过,由于囤茶的缘故,企业的回款周期也很长。

“像老曼峨村的茶叶,收茶时的成本就要2000元至3000元一公斤。从收茶到销售,还需要至少3年的仓储,资金是一个很大的问题。”徐坚说。

幸好,这家企业获得了宁波市文化产业信贷风险补偿资金(风险池)融资业务的帮助。无需抵押即可每年获得70万元的资金支持。

近年来,得益于较好的品质,大道文化的普洱茶、白茶等愈发得到市场认可。企业打造的品牌“虚境”因产品质量过硬,性价比高,已被大众所熟知。

在宁波,像大道文化这样的文旅初创企业还有不少。截至目前,“文化风险池”已服务中小微企业110家,发放贷款近5亿元。协调金融支持、优化人才政策……在一系列政策支持下,一批像大道文化这样的企业正在宁波拔节生长,带来发展新活力。

陈茶品牌化,“圈粉”年轻人

文金融合·创新记

记者 金鹭

在位于云南省西双版纳傣族自治州勐海县布朗山乡的老曼峨村,茶树枝繁叶茂,任性地生长在地势陡峭的山坡上,透出一股不加修饰的生命力。

茶叶初制所内,布朗族手艺人正在制茶,经过摊青、杀青、揉捻、解块、晾晒等步骤,纯手工制作茶叶初步完成。

来自宁波的企业家徐坚再一次出发,探访这座距离勐海县城近百公里的小山村。

“这些茶叶,将在宁波的干仓内自然陈化,静静等待时间赋予其更醇厚的回味。最快三年后,才能进入市场销售。”徐坚说。

年份仿佛是茶品质与价值的保证。在市场上,和酒一样,老茶的“老”字,确实代表着茶的尊贵与稀缺,有一种历经沧桑、大浪淘沙的韵味。

到了晚上,他的团队也没闲着。坐在直播台前,徐坚给网友来了场冲泡体验。



徐坚正在查看茶叶。

(受访者供图)

道,入口有苦味,但很快会回甘生津。”徐坚说。这是徐坚尝试线上卖茶的第三年,效果很赞,已经吸引了十几万粉丝。

相比于传统的门店销售,线上销路更广、卖得更快,且“圈粉”了不少年轻人。

让人想不到的是,在2010年之前,徐坚还只是一名品茶爱好者。彼时国内的普洱、白茶市场不太规范,

没有太多品牌,标着5年的“老茶”,可能真实年龄只有3个月。

“往往会听到茶友们说,这是多少多少年的茶。但是,如何证明茶的真实年龄呢?”徐坚开始思考。

在市面上购买来路不明的茶叶,不如自己建仓囤茶。随着茶叶囤积的数量越来越多,他的爱好终于成了事业,宁波大道文化发展有限公司成立,茶品牌“虚境”和

市人大常委会监督2023年教育助学民生实事项目进展

本报讯(记者伍慧)7日下午,市人大常委会专项视察组前往北仑区开展2023年教育助学民生实事项目年中监督活动,实地视察2023年度中小学校和幼儿园扩容建设进展情况、2021年-2022年宁波市民生实事“甬有优学”项目“回头看”工作情况及“亲青课堂”暑期班工作进展。

视察组实地察看了浙江师范大学附属芦江书院、北仑区灵山书院改扩建项目,随后召开座谈会,听取市教育局、团市委关于2023年教育助学民生实事项目情况的汇报,并开展互动交流、听取各方意见建议。

据了解,中小学(幼儿园)扩容建设工程已连续5年列入宁波市民生实事。截至目前,14个幼儿园项目、19个中小学项目均已开工,并且已竣工12所幼儿园,新增学位4170个;已竣工17所中小学,新增学位27715个。作为“教

育助学”民生实事项目组成部分,“亲青课堂”以学校为主阵地,充分利用校内教育资源,目前已在市258所符合开班条件的小学开设了“亲青课堂”暑期班,有效满足了家长的托管需求。

视察组在充分肯定我市教育助学民生实事项目成效的同时,对下一步工作提出意见建议。视察组指出,教育是国之大计、党之大计。要进一步深化思想认识,推动“民生实事”向“民心工程”提升,做真正让人民群众满意的教育;要进一步细化责任落实,推动“单重数量”到“数质并举”提升,重视建设项目的安全和“亲青课堂”暑期班运行安全,确保孩子们度过一个快乐、安全的暑假;要进一步优化长效机制,推动“教育均衡”向“优质均衡”提升,既保证学位数量,又保证教育品质;要加强监督,加快补齐发展短板,紧盯节点抢抓工程进度,努力破解人民群众“急难愁盼”的问题。

让潜力科企的“知产”变资产 镇海打造“知产”金融孵化器

本报讯(记者沈孙晖 通讯员汪晶 施建玲)继去年在全市首创“知产+首贷”模式,帮助“知创型”中小微企业破解“首贷难”痛点后,今年镇海再度“加码”。记者昨天从镇海区市场监管局获悉,该局与区科技局携手,于本月启动“潜力科企‘知产’金融孵化行动”。

“去年,我们会同区金融服务中心、银行,针对从未获得过贷款,且拥有知识产权的科创型、人才型企业,推出了‘知产+首贷’项目。”该区市场监管局相关负责人说,以华源(浙江)动力科技有限公司为例,当时该企业成立时间较短,没有厂房、土地,机器设备也不多,从未在银行获得贷款。通过“知产+首贷”项目,企业凭借核心专利办理质押,获得1000万元授信,有力助推快速发展。

而此次启动的“潜力科企‘知产’金融孵化行动”,可以理解为“知产+首贷”的升级版。这位负

责人告诉记者,该行动将镇海区尚未完全具备科技贷条件但已拥有专利、商标等知识产权,且具有较好发展潜力的596家中小微企业,列为科技贷的在孵企业。

“由镇海农商银行担纲行动试点金融单位,针对企业实际情况和个性化需求,在办理知识产权质押手续的前提下,为其定制接近科技贷利率且手续便捷的融资方案,并尽快落地实施,待企业条件符合后优先孵化转为科技贷。”他说。

据悉,此次行动将持续至11月,力争匹配知识产权质押的科技贷在孵企业数累计突破70户,知识产权质押登记金额累计突破14亿元。

“通过打造‘知产’金融孵化器,让更多中小微科技企业获得更充分的科创资金和‘知产’增值,尽快实现拔节提升、创新发展。”该负责人说,目前镇海农商银行连同各镇(街道)的市场监管所,已走访调研37家企业。

收购欧洲知名皮划艇品牌 浙江酷尔科技“借船出海”



酷尔科技生产的皮划艇。

(张金科 陈章升 摄)

记者 陈章升
通讯员 张金科

驶入发展新“蓝海”。记者近日在该公司生产车间看到,工人们正抢抓工时,加工、组装新型皮划艇。“收购‘GALAXY’为企业发展注入新动能,加快全球化市场布局。”公司设计总监黄胜利告诉记者。今年以来,酷尔科技面向国内外客户推出,开发了50多款新产品,包括皮划艇及相关运动器材。

“这是我们研发的脚踏式皮划艇,其单价是普通皮划艇的2.5倍,主要出口欧洲市场。”该公司董事长李德红介绍,上月以来,这款皮划艇产销两旺,受到海钓爱好者欢迎,平均每天能出口100艘,生产订单已排到今年11月。

浙江酷尔智能科技有限公司是慈溪滚塑行业的领军企业,主要经营皮划艇、保温箱等户外休闲用品。今年3月,该公司收购欧洲皮划艇销量排名第五品牌“GAL-

AXY”,成为业内一大新闻。“酷尔科技在慈溪拥有完整的产业链,‘GALAXY’在户外水上运动领域有较高知名度和品牌影响力。”李德红说,强强联手,企业在融合发展中焕发新活力。

“大手笔”收购,让酷尔科技

“生产滚塑型皮划艇需要1个多小时,而‘下线’1艘吹塑型皮划艇只需6分钟。”该公司生产负责人常玉坤说,从滚塑工艺向吹塑工艺跃进,酷尔科技生产效率大幅提升。

新技术、新产品,使酷尔科技在激烈的市场竞争中占得先机。今年上半年,该公司生产销售“满弓劲发”,新增客户数量超过去年全年,销售额同比增长30%。“下半年,我们将打好双循环‘组合拳’,大力拓展水上运动用品市场,力争全年销售额同比增长50%以上。”李德红说。