

寒冬里的温暖

一条围巾连着“岛与礁”

记者 何峰 通讯员 吴志庆

前天，南海舰队官方微信发布《寒冬里的温暖：一条围巾连着“岛与礁”》，讲述冬日里的温暖故事：连日来，赤瓜礁守礁官兵家属陆续收到围巾和慰问书信。

这个温暖的故事还要从12月13日说起。当天上午，在北仑大榭海域社区，一批柔软精致的围巾手套和深情款款的书信，满载大树人民对赤瓜礁守礁官兵的深情厚谊，发往祖国的四面八方。这是继去年之后，八一八爱国拥军联合会联合海域社区、大树中学等再次发起向赤瓜礁守礁官兵家属寄送围巾活动。

甬派客户端以《一针一线满是爱，大树为赤瓜礁守礁官兵送温暖》为题，独家报道了这次“温

暖行动”，阅读量很快超过20万。

南海舰队官方微信的文章说，南沙群岛赤瓜礁仍是艳阳高照，北方的大陆已是寒冬，守礁的官兵无法让南沙的暖阳照到自己的家乡，但此时此刻，一份份温暖已从大树岛出发，来到了官兵家属的手中。

就在围巾寄出的第二天，家在浙江省衢州市开化县山村的叶宾母亲就收到了这份温暖。“我这边是乡下，住的都是老人家，很少有快递过来，今天收到了围巾。我很惊喜，也很喜欢，戴在脖子上很暖和，我很感谢来自大树岛的慰问，我也希望远在南沙的儿子能够好好工作，不要担心家里！”

在南海舰队官方微信的文章中，守礁战士向大树人民表达谢意。“寒冬来临，收到你们的特殊

礼物，心里倍感温暖，犹如远方朋友的问候，我代表我的家人向你们表示衷心的感谢！”守礁战士孙兆林写下一封饱含深情的感谢信。

孟小辉是一名“老班长”，经历了赤瓜礁的变迁，也目睹了“岛与礁”的涓涓之情。他说，“在我们的心中，南沙的沙土上铺洒了青春和热血，也孕育着我们心中的迷彩梦、强军梦。我们一定不忘初心、牢记使命，斗志昂扬，让鲜艳的国旗永远在祖国的南大门上高高飘扬。”“每逢‘八一’、春节、元旦等重要节日，大树岛都会给我们发来慰问，满足官兵家庭需求，巩固发展军民团结，为我部官兵提供了强劲的精神支撑，推动形成了‘军爱民、民拥军，军民团结一家亲’的良好局面。”赤瓜礁一分队指导员李长威如是说。

南海舰队官方微信文章还回顾了35年的“鸿雁传书”：35年前，在赤瓜礁海战精神的激励下，大树中学师生给赤瓜礁守礁官兵写去了第一封信；35年来，一届又一届学生与赤瓜礁一批又一批守礁官兵“鸿雁传书”，300多封书信相互牵挂、相互勉励，架起了跨越20个纬度“军爱民、民拥军”的桥梁，温暖着前方的将士，也激励着学子健康成长。

南海舰队官方微信文章最后说，军民鱼水一家亲，同舟共济齐并进。守礁官兵和大树中学师生各自书写着优异成绩，他们将继承发扬“鸿雁传书”的传统，激励彼此为实现中华民族伟大复兴作出新的贡献！

甬派首届青年交友节 本周末开启

记者 陈冬冬 张璐

这两天，“速冻”模式开启，甬城各地气温骤降。但与此同时，今冬甬城的“第一把火”已经蓄势待发……

时间就在本周末，地点在宁波文化广场万人广场。届时，博洋家纺·甬派首届青年交友节将在那里开启。这是一场年轻人线下面对面的户外交友派对。

为给甬城广大未婚青年创造更多更好的“脱单”机会，甬派自今年3月以来，连续推出了6场公益相亲活动，有千余人参加，已经帮助不少青年男女“脱单”。

此次活动甬派携手博洋家纺为爱助力，推出这场大型广场公益相亲活动。活动由宁波市总工会、团市委、市妇联和宁波日报社指导，甬派、宁波民生e点通承办，众多企业、公益红娘组织支持，为期2

天。一如既往，活动纯属公益，还有礼品等你来领。

据了解，活动现场还将设置千名男女嘉宾资料主题墙、“心动邮箱”、才艺展示区、盲盒CP一日挑战（爱情保龄球、翻滚吧爱情等六项男女配合的互动游园活动）等。

活动时间：12月23日、24日10:00—20:00。

活动地点：宁波文化广场万人广场（科学探索中心门口）

报名方式：

1.扫描下方二维码，进入甬派页面，根据指引报名。

2.打开甬派App，在底部“服务”板块进入“甬派交友一活动”报名。

3.本活动接受企事业单位、社会组织集体报名。报名及咨询电话：81850000。



临近年末 银行消费贷优惠“扎堆”

记者 徐卓蔚

最近，不少消费者反映，近期收到银行推送的消费贷优惠短信愈发频繁了。临近年末，银行消费贷营销“价格战”再次打响。多家银行纷纷推出优惠券、折扣券等各种活动“花式”揽客。贷款利率也一降再降，最低已经跌破3%。

记者了解到，近期甬城多家银行正开足马力推广贷款业务，贷款利率也“卷”出新低。例如，浦发银行“浦闪贷”在本月推出利率7折优惠，折后年化利率最低可至3%，额度最高50万元。招商银行针对在本月申请“闪电贷”并成功获批额度的客户，发放不同折扣的利率优惠券，最低利率可至3%，额度最高30万元。

交通银行推出的最高贷款额度为5万元的现金分期业务，对12期及24期的利率给予优惠，相当于年化贷款利率最低为2.97%。

整体来看，目前银行消费贷利率优惠后普遍在3%至3.7%之间。值得注意的是，多家银行均向记者

表示，消费贷的贷款利率因人而异，要申请到最低利率，有一定门槛和条件，并非人人能享受。

比如最近在市场上走红的宁波银行“宁来花”，推出利率低至1.1%的消费贷产品。记者咨询宁波银行客服人员得知，这款产品是为了揽新客推出的限时福利，获得这份优惠并不容易，要满足条件后抽奖领取。

今年以来，消费贷利率一路下行，从年初的4%左右降到现在的3%。

在业内人士看来，银行之间的这场消费贷业务竞争愈演愈烈，对消费者来说却是件“好事”。优质借款客户有可能申请到低于3%的利率，这个利率水平已经低于5年以上住房公积金贷款利率（3.25%），对居民消费来说是较为“划算”的。

“消费贷利率持续走低，一方面与银行业机构资金面较为充足有关；另一方面，当前居民消费支出趋于谨慎，对消费贷的需求没有那么强烈，这也加剧了银行对贷款客户的争夺。”该业内人士分析。

宁波产盐碱地白草莓抢鲜上市

记者 许天长 孙肖
通讯员 沈琼云

眼下正是草莓上市的季节，在北仑梅山的盐碱地上，本地产的白草莓也进入成熟期。昨日下午，记者来到北仑绿土蔬果种植基地，一批批刚采摘下来的白草莓正在被打包装发往宁波市。

“盐碱地的土壤有机质含量高，浅层水丰富，非常适宜草莓生长。”基地负责人李欠土介绍，除了传统的“梦之娇”“梦之美”系列白草莓外，今年该基地还引进了“建德白露”“越雪妃”两款省农科院研发的新品种。该基地白草莓种植总面积达到了6.5亩，产量3500公斤左右。

“白草莓的可溶性固形物含量能达到12%，果肉软糯，细腻，香味浓郁。”北仑区农业农村局农艺师葛芙蓉介绍，与常规的红色系草莓相比，白草莓口感毫不逊色。



采摘草莓。

(许天长 摄)

助力民营经济 实现共同发展

民生银行宁波分行：做好“五篇大文章” 提升服务实体经济质效

张王伟 杨蕾 王静芬

2023年是民生银行落地甬城的第21个年头。自成立以来，民生银行宁波分行立足“民营企业的银行、敏捷开放的银行、用心服务的银行”战略定位，以持续创新的金融产品和服务，迈出高质量发展坚实步伐，支持实体经济。

金融是实体经济的血脉，为实体经济服务是金融的天职和宗旨。民生银行宁波分行认真学习贯彻中央金融工作会议精神，深入践行金融工作的政治性和人民性，做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”，以金融之力推动宁波高质量发展。

创新科技金融 护航专精特新

创新是引领发展的第一动力。近年来，民生银行宁波分行立足宁波区域特色，大力发展科技金融，成立专精特新企业敏捷服务团队，创新设计专精特新中小客群数字化智能评分模型，优化审批流程，提升风控水平，打造科创试点支行样板间，支持科技创新和产业升级的力度持续加大。截至11月末，专精特新企业贷款余额超50亿元。

“民生银行‘易创E贷’线上申请手续简便、资金随借随还、纯信用这三个特点，有效解决了我们中小科创企业在融资方面普遍存在的融资难、融资贵、担保条件苛刻的痛点。”在民生银行宁波分行首家获批“易创E贷”授信额度的一家专精特新企业的财务总监说。“易创E贷”是民生银行今年9月发布的新产品，是专门针对科技型中小企业轻

资产属性而打造的全流程线上化授信产品。

与此同时，民生银行宁波分行积极整合行业资源，如邀请毕马威私人与家族企业服务总监举办财税知识讲座；引入人民国际产业基金，与外部产业基金、投资基金开展合作，引入PE、VC等投资机构，为科技型中小企业凝聚发展合力。

聚焦绿色金融 践行ESG理念

民生银行宁波分行积极推进绿色低碳发展，从支持宁波区域公共交通建设、新兴清洁能源开发，到传统企业绿色升级、生态环境治理，深入践行ESG理念。截至11月末，绿色信贷增速达130%，远超各项贷款增速。

在支持光伏产业新能源发展方面，民生银行宁波分行为某低碳园区建设工程项目提供贷款3亿元，支持完善园区智能化及供电系统设施，助力构建新能源供给体系。

在支持绿色技术升级、改善环境质量方面，民生银行宁波分行为某热电公司量身定制综合金融服务方案，提供中长期技术改造贷款1.5亿元，专项用于热电联产升级改造二期项目建设。项目建成后，将有效提高能源利用效率，减少煤炭消耗量，大幅削减烟污排放，提高空气质量。

在保护生物多样性、推进生态文明建设方面，民生银行宁波分行制定生物多样性保护信贷政策，发放首笔生物多样性保护贷款1.5亿元，用于改善湿地生态功能和生态服务功能，创造可持续发展的生态社区。

深耕普惠金融 擦亮为民底色

自2008年率先开展小微金融探索实践活动以来，民生银行宁波分行始终将普惠金融作为战略业务全情投入，持续加大对普惠金融的支持力度。截至11月末，普惠小微贷款余额近130亿元，占各项贷款比重超20%。

“民生银行效率高，全流程线上办理非常快！”蔡先生赞不绝口的是民生银行今年新上线的“民生惠”，这是一款依据大数据智能决策，专门为小微企业提供的全线上信用贷款产品。民生银行宁波分行为1500余家小微企业提供了超5亿元“民生惠”授信支持。

今年以来，民生银行宁波分行着力推进小微业务向“线上化、智能化、法人化”转型，以综合金融服务护航普惠小微企业成长发展全周期。针对供应链上下游小微企业，提供信融e、采购e、订单e、订贷快贷等生态金融产品；针对宁波区域特色产业核心企业，搭建

小微“蜂巢”，形成小批量可复制的业务模式，提升服务效率。同时开展“伙伴银行”“走万企 提信心 优服务”“园区万里行”等活动，上门提供差异化综合金融服务方案及税务筹划、法律咨询等服务，已通过走访活动将普惠金融服务送达近万家企业。

发展养老金融 用心用情用力

“小赵，谢谢你们哦。每次参加活动都能学到东西，今天又学会了在手机上缴纳水电费。最近流感高发，老师还教了冬季养生知识，你们真是太用心了。”杨阿姨是民生银行宁波分行“老年科普工程”活动的常驻学员，每次来都要和工作人员分享学习心得。

为帮助老年人搭乘智能手机高速发展“快车”，民生银行宁波分行在2019年启动智能手机课堂，打造“民生悦享”品牌，为老年人增添智慧生活乐趣。2020年以来，联合宁波市科学技术协会等单位实施“宁波市民生实事项目”老年科普工程，进一步提升活动内涵。这一暖心工程现已涵盖了智能手机普及、反诈科普、健康科普、艺术美育、公益互助等内容。该行开展千余场活动，覆盖12万余人次，为老年人跨越“数字鸿沟”、畅享美好生活提供了有效支持。

网点是老年人办理金融业务的第一选择，该行坚持社区金融战略，推进社区金融升级，将社区支行打造成为老年人服务的重要窗口，当好老年人的“社区管家”，打通金融服务“最后一公里”。同时，深入开展个人养老金政策宣传，丰富悦享款储蓄、专属理财、养

老年金保险等产品服务，满足老年人的理财需求。

转型数字金融 丰富生态场景

员工流动性大、员工分散难以聚集、无法集中开立一类账户……这是某互联网平台企业一直以来面临的难题。民生银行宁波分行运用“云·钱包”，落地“一个平台、N个云、海量个人”场景，实现企业全平台跨区域员工账户统一管理，员工账户服务、货币基金、信用卡等存投信贷“一站式”解决。

为加快数字化转型、持续优化银行服务模式，民生银行宁波分行持续探索落地生态服务场景，运用大数据、大模型，持续推出中小微企业全流程线上化授信产品，打造上游供应链信票、下游经销商订贷快贷两大产品线，提供“1+N”链上大小微客户一体化服务。同时，为特色客群设计数字化智能评分模型，提升业务办理效率和客户满意度，为实体经济提供更多便利化服务。

去年，因为企业应收账款回收周期较长，处于供应链上游的供应商黄先生一直在为缺乏资金犯愁。但现在，民生银行的信融e帮他盘活了应收账款，不用发起授信就能获得融资，而且还是全流程线上办。黄先生对民生银行宁波分行的服务连声称赞。

下一步，民生银行宁波分行将深入学习贯彻习近平总书记关于做好金融工作的重要论述，贯彻落实中央金融工作会议精神，坚定不移服务实体经济，走中国特色金融发展之路，为新时代新征程推动金融高质量发展贡献力量。