

纯信用 免抵押 交通银行普惠金融产品“交甬外贸贷”

2023年3月20日，交通银行宁波分行上线“交甬外贸贷”线上纯信用贷款产品，结合宁波地区外贸企业结构特点，创新性地以中小微企业出口收汇数据为基础，为客户批复最高300万元的纯信用额度，线上操作，随借随还，为宁波地区外贸企业便利化融资助力。

当前，宁波小微外贸企业有着轻资产高流量的结构特点，缺少传统银行融资所需的抵押物，因此往往较难获得银行融资，即使获得了融资也存在着成本较高的问题。交通银行宁波分行创新以企业出口收汇数据为依托，通过跨境金融服务平台数据授权，为客户核定纯信用融资额度。

在“交甬外贸贷”业务中，交通银行宁波分行通过“企业跨境信用信息授权查询”场景，可自动获取企业近3年按月的进口金额、出口金额、收汇率、付汇率等情况，以及外管评级等相应情况；通过“出口应收账款融资”场景，自动核验报关单真实性、是否已被融资、融资金融是否超标等信息，并自动将融资信息同步到区块链服务平台，确保了业务的真实性，避免了由于同业间信息割裂而可能导致的重复融资或超额融资问题。

“交甬外贸贷”产品切实解决了进出口型中小企业“融资难”和“融资烦”问题，通过数字化手段，利用外管局跨境金融服务平台

模块相关服务，同时整合税务、征信、工商等行内外部数据，给予优质外贸型中小企业一定的短期流贷信用额度，满足其日常经营活动中对资金流动性的需要。将与客户合作的方式由贸易融资转换为流贷，配合网银提款，规避贸易融资业务的繁琐，提升客户资金获得的便利性。

自3月末产品正式上线以来，交通银行宁波分行“交甬外贸贷”已累计为22家企业批复授信超3000万元，为外贸中小企业便利化融资助力。后续，该行将继续结合跨境金融服务平台功能，加强外贸贷产品推广，以科技赋能，服务实体经济。（张悍鹏）

宁波通商银行 供应链金融业务迈上新台阶

2023年，宁波通商银行供应链金融业务发力前行，实施“四化”服务，为区域经济高质量发展增添“加速器”。数据显示，截至2023年12月12日，宁波通商银行供应链金融业务授信余额已突破100亿元，服务核心企业超200户、上下游中小微企业客户超1600户，再上“新台阶”，再添“压舱石”。

客户“聚焦化”，让服务群体更精准。深化行业研究，聚集利润稳定、有前景、有体量的行业，例如进口冷链、宠物食品、水泥行业等进行探索研究。同时靶向发力，让供应链金融全面嵌入实体经济行业经营全过程，精准服务企业。比如，聚焦设备按揭，响应鼓励性政策，助力重点行业快速发展。

产品“创新化”，让服务效果更显著。秉持“单个发现、充分调研、精准开发”三大原则，重点打造以经销商数据贷、订单融资、买方信贷为核心的供应链产品体系。如对饲料经销商供应链推出经销商数据贷和预付保证金贷款业务，企业仅需提供可证明贸易真实性的背景材料即可申请贷款。合作以来，累计服务饲料经销商及养殖户近400户，发放授信支持3.43余亿元。



宁波通商银行客户经理协同运营人员走访重点园区内企业。（戚益明 摄）

运营“线上化”，让服务体验更细致。优化、提升开放银行端操作体验，强化客户感受；借助决策引擎等智能风控工具提高效率，实现自动化审批；优化线上化流程操作，提高流程平滑度；利用外部数据关联查询和OCR识别等工具，实现基础数据录入和调查报告自动化。将线上化操作延伸适用场景，覆盖全业务周期，实现科技赋能。

组织“专业化”，让服务能力

更卓越。集中专业审批团队，“拉直审批流程”强化审批专业性，优化流程；建设产品经理队伍，总行产品经理与现有产品及经营单位一一对应，下沉一线；组建供应链金融专营团队，深入挖掘属地市场，共同发展供应链业务。

宁波通商银行聚势而谋远，深耕供应链金融业务，助力实体经济发展，全力打造错位竞争的核心竞争力，努力建设专业“心”银行。（甬通轩）

宁波银行专栏

宁波银行：金融助科创，驱动新发展

宁波一家投资研发高速扫描仪的公司，在扩大产能时，遇到了资金困难。宁波银行科技支行第一时间对接企业，通过企业的专利质押，向企业授信300万元，解决了企业“成长的烦恼”。

相较传统制造业企业，大量科创企业处于初创期、成长期时，常常具有资产轻、投资周期长、潜在风险高等特征，如果按照传统的信贷审批标准，难以有效地获得金融支持。

为提升科技金融服务能力，早在2018年8月，宁波银行成立了全行首家以“科技”命名的一级支行——宁波银行科技支行。在成立之初，宁波银行科技支行就定位于服务宁波科技型企业，不以企业收入、利润等传统财务指标作为贷款门槛，而是将企业核心技术作为信贷评审的重点，创新企业评价标准，打造科技金融业务创新、科技金融融合、资源共享的平台，助力科技创新发展。

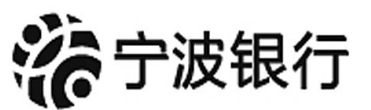
“不看砖头看专利”。宁波银行科技支行依据核心技术、政策、市场等多元标准，主动联系符合授信资质的企业，主动为科技型企业提供服务。该行现已形成较为高效的科技创新金融服务体系，针对不同发展阶段的科创企业，分类分策制定授信方案：对于初创企业，配套科技贷和人才贷；成熟期科创企业，配套高管贷等产品，灵活运用科技创新领域的政策工具，以实际行动支持“创新驱动发展”战略的实施。

宁波银行聚焦“专精特新”小巨人企业、单项冠军企业，针对企业经营及资产特征，推广科技贷、知识产权质押产品，提供灵活的信贷支持。在信贷额度方面，宁波银行优先保障，适度倾斜；在贷款期限方面，尽可能与企业生产经营周期相匹配，满足企业不同发展阶段的融资需求。截至2023年9月末，宁波银行向宁波地区“专精特新”企业发放

贷款近120亿元，落实知识产权质押超过28亿元。

宁波银行联合专业机构开展形式多样的科创主题金融服务宣传，面向中小科创企业解读制度法规、知识产权、人才引进等内容，宣讲政府惠企政策、特色金融产品。例如，宁波银行科技支行走进江北慈城高新技术产业园，邀请专业人士解答商业秘密保护知识、介绍科技贷、人才贷、专精特新贷、科创企业信用贷款产品、结算四费减免优惠等。

宁波银行同时致力于自身的金融科技建设，为科创企业数字化管理提供体系化的金融科技支撑。宁波银行有“宁行云”数字化综合赋能平台，有与客户互联互通的开放银行链接方案，有“波波知了”等综合服务平台，为包括科创企业在内的客户赋能。



工行宁波市分行个人经营贷款惠及1.9万户工商业主

小微企业主和个体工商户是老百姓生活最直接的服务供给者，也是稳就业、稳经济的重要组成。服务好企业数量占九成、提供就业岗位超八成的小微企业、个体工商户，对于保障民生福祉、促进共同富裕具有重要意义。今年以来，工行宁波市分行深入贯彻党的二十大和中央金融工作会议精神，牢固树立以人民为中心的发展思想，将服务实体经济作为立业之本、应尽之责，积极引导金融资源配置到实体经济的薄弱环节，不断为小微企业主体和个体工商户增加融资供给，降低融资成本，激发小微企业和个体工商户迸发新动能，以高质量普惠金融服务为经济社会高质量发展提供强有力的金融支撑。截至2023年11月末，该行个人经营贷款业务量较年初增长百亿元，新发放个人经营贷款利率较去年下降50个基点，惠及1.9万余户个体经营者。

“开店十余年，可找到合适的贷款产品了！”个体工商户徐先生满意地说。徐先生经营一家石斛店已有十余年，积累了一批稳定的客源。但是注重养生的客户除了石斛外，还有其他保健品需求，徐先生看到了商机，但是担心扩大采购其他保健品会增加资金压力、影响家庭生活品质，因此一直未扩大经营规模。“总想把最好的留给孩子们”是徐先生经常挂在嘴边的一句话。为了保证两个孩子的生活质量，又满足老客户的诉求，徐先生一直在寻找合适的融资产品。今年6月，该行所属东门支行在月湖商圈发放“亚运零钱包”时，了解到徐先生的难处，该行针对徐先生的融资需求，推荐了利率低、还款方式灵活、审批流程简易的个人组合经营贷款。不到一周，徐先生获批400万元授信，他当即提取50万元汇至西藏的山农手中，预定了一批桑黄、虫草原料。徐先生表示，春节是保健品生意的旺季，现在手里有充足的授信，不怕年底囤货时资金捉襟见肘，也不怕备货时影响两个孩子的生活质量了。

质的产品、便捷的服务为实体经济和小微企业创造良好的发展环境。

朱先生是一家智能科技企业的负责人，他给自己定了一个小目标：两年完成5个停车场充电桩项目。近年来，国家出台了一系列政策措施，以鼓励新能源汽车充电设施建设。朱先生非常看好充电桩的广阔发展空间，目前企业已打通了项目施工、客源、软件开发等关键环节，并成功尝试了1个停车场充电桩项目，投入逾百万元，预计要三年回本。若要继续拿项目，资金压力很大。朱先生因公司账户开在该行所属鼓楼青林湾支行，于是结识了该行客户经理。客户经理了解企业情况后，又考虑到项目资金主要为朱先生个人投入，于是为朱先生定制了一次授信，最长可用3年，金额为145万元的融资方案，以解决其项目回本前的资金压力。日前，朱先生又谈妥了2个新停车场充电桩项目。“离我的小目标又近了一步”，朱先生内心对未来充满了期望。

道阻且长，行则将至。工行宁波市分行将持续贯彻落实党中央、国务院决策部署，胸怀“国之大者”、强化使命担当，切实做好服务小微企业、个体工商户这篇大文章，持续提供有力度、有深度、有广度、有速度、有温度的普惠金融服务，当好服务实体经济的主力军和维护金融稳定的压舱石。（徐文蕾 胡月 吕明婕）

服务民生 久久为功

近年来，工行宁波市分行在坚守惠民导向、增进民生福祉的道路上未曾停歇。今年，该行发挥自身“点多面广”的优势，持续推进个贷业务下沉网点，同时打通对公客户经理、个人客户经理、个人理财经理与个贷营销经理的专业壁垒，提高金融服务精准性和便利度，帮助小微企业主、个体工商户纾解困难，打造了践行金融工作政治性、人民性的生动样板。

登高致远 引水润泽

工行宁波市分行立足地区资源禀赋和产业特色，积极推动金融资源向产业链提升领域、制造业小微企业等倾斜，深入挖掘“新技术、新业态、新模式”融资需求，扩大普惠业务的覆盖面，精简业务办理流程，以优

鄞州银行蜜蜂直播间走进周尧昆虫博物馆

12月14日下午，鄞州银行蜜蜂直播间携手周尧昆虫博物馆走进缤纷的昆虫世界，为粉丝朋友带来一场别开生面的视觉盛宴。

随着鄞州银行主播朱丹阳和博物馆讲解员刘佳婕的娓娓道来，大家了解了博物馆的历史，周尧先生的生平事迹及周尧先生与昆虫之间的小趣闻。现场还瞻仰了

周尧先生亲手绘制的昆虫手稿，穿越数十年的时光，仍是笔笔细腻，栩栩如生！其中“切叶蚁生态装置”将切叶蚁的真实生态景观展现给屏幕前的粉丝朋友，从取食区、景观区、菌圃区和废料区一一进行生动地讲解，引人入胜，让人不禁感叹生命的神奇。蝴蝶树“蓝精灵的呼唤”更是以

深刻的视觉震撼呼吁人们关注自然环境的保护，维持生物物种的多样性。

本场周尧昆虫博物馆的线上科普盛宴吸引约2000人次观看，收获3.3万余个点赞，5500余个评论。直播间还为粉丝朋友送出博物馆周边文创礼品30余份。（王瑾）

邮储银行宁波分行持续提升数智化能力

2023年以来，邮储银行宁波分行始终以数字化转型为主线，以总行“十四五IT规划”为指引，不断提升科技服务能力，主动谋划“队伍建设、项目创新、数据管理、科技风控”四大主题，不断提升分行科技“创新”驱动能力和“数智”服务能力，助力提升高质量服务水平。

邮储宁波分行全力保障总行重点工程的上线工作，紧盯全年7个

信息化工程、6个创新项目、5个重点采购任务的工作进度，密集开展项目建设、实施、测试、演练、培训及优化等工作，延展“服务半径”，在智慧运营、数字获客、智能风控等场景中实现数字化、集约化和智能化，降本增效。

持续推进柜面客户旅程优化，通过自动语音外呼、OCR、RPA等新型技术，引入本地新型数据要

素，提升对公开户流程的数字化及自动化水平，减少客户临柜时长，提升客户体验；降低人工操作的工作量及差错率。目前已减少客户开户及关联业务办理时长约1小时。

邮储宁波分行将继续把技术应用、数据运营、场景建设作为新生产要素，打造分行数智化核心竞争力，驱动服务水平提升，强化业技融合水平。

邮储银行宁波分行不断强化风险管控能力

2023年以来，邮储宁波分行为更好地实现授信政策落地化与差异化，按照总行“服务转型发展、深化行业研究、优化资产组合、把牢风险底线”的总体授信策略，结合分行“踏实绘图三大工程、聚焦提升核心能力、以创新变革为引领、推进高质量发展”的年度工作要求，制定了年

度授信政策指引，从准入源头支撑授信业务高质量发展，助推企业健康可持续发展，有效防控信用风险。

通过发挥授信政策指引作用，深化行业研究，清晰投放重点，合理控制集中度，推进客户群拓展和结构优化，重点支持乡村振兴、专精特新、战略性新兴产业

产业、绿色低碳等领域，严格防控房地产、煤炭、煤电等“两高一剩”领域风险。

邮储宁波分行将进一步夯实强化资产质量管控，提升风险应对的前瞻性与处置水平，坚持底线思维，树立问题导向，强化对群拓展和结构优化，重点支持乡村振兴、专精特新、战略性新兴产业水平，牢牢守住风险底线。

宁波通商银行
NINGBO COMMERCE BANK

订单融资

您接订单 我备资金
助您拓客扩产一臂之力

客服热线:4009166666