

宁波银行专栏

# 宁波银行蝉联“最佳城市商业银行”

近日，新浪财经发布2023（第十一届）银行综合评选结果，宁波银行被评为“最佳城市商业银行”。这是继2021年、2022年之后，宁波银行又一次获得新浪财经年度“最佳城市商业银行”奖。

新浪财经“银行综合评选”针对银行的声誉、社会责任、发展战略及业务创新等方面进行综合评估，评选出行业的佼佼者，具有一定影响力。

宁波银行屡被评为“最佳城市商行”，与其始终坚持将服务实体经济作为根本宗旨，持续稳健经营，不断创造价值密切相关。

宁波银行在北京、上海、深圳、杭州、南京、苏州、无锡、温州等地有16家分行，有永赢基金、永赢资管、宁银理财、宁银消费金融4家子公司。作为20家全国系统重要性银行之一，宁波银行始终与国家战略相融，与民众需求相伴，发挥自身专业优势，为客户、员工、股东和社会创造更多价值。

宁波银行不断提升专业经营能力，深度融入区域经济发展大局，实现“规模、效益、质量”良性发展。截至2023年三季度末，宁波银行资产总额2.67万亿元，各项存款1.58万亿元，各项贷款1.21万亿元；前三季度实现净利润193.49亿元，不良贷款率0.76%，拨备覆盖率480.57%，各项指标继续保持业内较好水平。

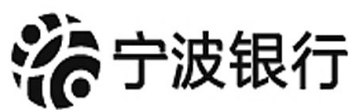
宁波银行不断升级商业模式，依托“专业+科技”的金融赋能体系，持续钻研客户生命周期经营逻辑，推动商业模式升级优化，可持续发展动力更加强劲。

宁波银行坚持“控制风险就是减少成本”的理念，按照全面风险管理的要求，实施前中后台分离、条块结合的矩阵式管理体系，推动风险管理的智能化、数据化，不发生系统性的金融风险。自2007年上市以来，宁波银行不良贷款率始终保持在1%以下。

宁波银行致力于金融科技建

设，为客户数字化管理提供体系化的金融科技支撑，数字化、平台化的服务能力在行业内领先，有“双活、双中心”的数据中心，有“宁行云”数字化综合赋能平台，有与客户互联互通的“财资管家、外汇金管家、投行智管家、票据好管家、政务新管家、薪福宝、易收宝”开放银行链接方案，有“波波知了、设备之家、美好生活”三个综合服务平台。

2024年，宁波银行将始终坚守金融工作的初心使命，做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融五篇文章；坚持以客户为中心，真心对客户好，强化金融科技赋能，着力推进“专业化、数字化、平台化、生态化”的服务体系建设，支持实体经济高质量发展。



# 温州银行宁波分行：以责任托底金融，守护人间烟火

在15年的发展之路上，温州银行宁波分行始终把社会责任贯穿其脉络，在支持乡村振兴、追求共同富裕、推动普惠金融和打造“伙伴银行”品牌上默默耕耘，谱写守护人间烟火的深情华章。

## 温情金融助力小微兴旺

温州银行宁波分行全面提升政治站位，党委书记、行长担总负责，分管副行长负责具体落实，将支持小微业务发展提升至分行战略定位。以新发展理念为引领，以“增量扩面、提质降本”为中心，深化供给侧结构性改革，持续加大小微企业金融支持力度，按照年度目标有序推进工作。截至2023年末，分行普惠小微贷款余额68.09亿元，较年初净增19.87亿元，增速41.05%。

为使普惠业务走深走实，温州银行宁波分行通过制定信贷计划，举办“走万企、提信心、优服务”活动，下沉重心提升覆盖面，推动线上业务等七项关键工作，有序地调动全行各条战线。分行贯彻落实《温州银行普惠贷款业务尽职免责管理办法》和《温州银行民营企业授信尽职免责管理办法》，激发全员业务内驱力，消除一线小微金融服务人员的思想顾虑，形成了客户经理“敢贷、愿贷、能贷”的良好氛围。

## 创新金融服务乡村振兴

温州银行宁波分行聚焦农业农村重点领域，特别关注进城农民、低收入农户等重点群体，同时积极参与金融服务乡村振兴创新示范区建设，夯实数字化金融服务基础，持续提升金融服务质效。截至2023年末，分行涉农贷款余额132.25亿元，增速43.64%。

温州银行宁波分行实施“乡村振兴毛细血管”畅通工程，以“温信贷”为有力武器，打通了偏僻渔村渔民共同富裕道路上的“毛细血管”。温州银行宁波分行让客户经理的腿勤起来，金融服务站建起来。2021年8月17日，温州银行宁波分行首家“乡村振兴”金融服务站在宁海县南溪村挂牌。与传统的金融机构分支网点不同，“乡村振兴”金融服务站专门邀请当地党员村民作为金融志愿者常驻其中，协助银行工作人员在当地开展工作。“乡村振兴”金融服务站的工作目标是提供全方位综合性金融服务。除了存款、贷款业务，服务站还可以为所在地村民提供开卡、理财等金融服务。

分行依托互联网大数据风控模型，加大与保险公司、担保公司的合作，促进农村信用体系建设。根据农村集群的特点，分行制定切实可行且符合农户、农村小微金融需

求的集群项目方案，下放审批权限，适当调整准入门槛，提高授信效率并逐步扩大涉农客户金融服务的覆盖面。为支持农村“新零售”业态，分行还开展“家庭银行推介会”“沿街商铺走访”“进村入户营销”等活动，并逐层分解，强化考核，努力成为名副其实服务“三农”的“钱袋子”、农民增收致富的“贴心人”。

## “伙伴银行”打造明星品牌

2021年起，宁波分行着力打造“伙伴银行”品牌项目，先后与鄞州区大学生（青年）创业小微园、宁波汇聚产业园及宁波汇鼎小微产业园建立“伙伴银行”关系。通过两年多的合作交流，建立了常态化的沟通交流机制，“伙伴银行”专属客户经理定期走访，组织开展惠企政策宣讲和相关信贷产品介绍等活动。截至2023年末，分行已为签约的3个园区内14户企业提供授信近855万元，用信余额超680万元。

为解决小微企业融资难、融资贵的问题，温州银行宁波分行创新担保机制，推出了“园区厂房按揭贷”“展业贷”等不同类型的金融贷款产品，为小微企业提供更多的选择，有效降低企业融资成本。

(谢俊)

# 邮储银行宁波分行全力支持专精特新企业成长

近年来，宁波积极引导企业向专精特新方向发展，在化工新材料、节能与新能源汽车、特色工艺集成电路、光学电子、智能成型装备等产业中培育了一批制造业单项冠军及专精特新“小巨人”企业。

邮储银行宁波分行锚定专精特新“小巨人”企业，多措并举护航企业茁壮成长。截至目前，该分行已为宁波当地300余家科创企业提供授信支持，科创贷款余额超160亿元。该分行围绕企业成长周期中各种融资场景，及时为企业解决痛点难点问题，构建以抵押模式为核心、小微易贷一担保模式、小微易贷一税务模式、小微易贷一发票模式、小微易贷一工程模式、小微易贷产业链等多场景模式为支撑的线上数字化产品体系。优化大额客户的融资授信方案，主动为大额核定包括但不

限于流动资金贷款、银承、信用证、保函等额度，满足客户多元化的融资需求，降低融资成本。

接下来，邮储银行宁波分行将

持续深化政金企合作，切实推动“科技+产业+金融”良性循环，坚持改革创新，推动建立科创金融服务新模式。



邮储银行工作人员走进企业调研。

# 邮储银行宁波分行助推实体经济发展

近年来，邮储银行宁波分行根据宁波实体经济发达、民营企业众多这一区域特色，结合自身优势积极创新产品，为不同类型的民营企业提供差异化、全周期优质服务，坚持以人民为中心的价值取向，把金融服务实体经济作为重要工作任务，将民营企业和小微企业作为服务重点。

去年，该分行实体贷款规模超820亿元，年增近125亿元，其中制造业余额超55亿元。“十四五”以来，邮储银行宁波分行在信贷投放上持续增量扩面，累计投放公贷超850亿元，较好地支持了地方经济发展。今年，邮储银行宁波分行将继续依托区域特色，优化平台目服

务水平，优先支撑重点行业，积极推进重点项目，进一步助推实体经济稳步发展。持续介入战略性新兴产业、乡村振兴、高标准农田、水利水务、绿色信贷、新型基础设施建设、新型城镇化建设、交通水利等重大工程建设及市政公用等项目，为城市建设贡献邮储金融力量。

## 公益广告

# 预防为主 生命至上

## 用行动防范火灾，守护美丽家园。

