

## 龙年黄金热度激增 “00后”成了 消费新势力

新春消费热潮之下，宁波黄金消费市场也呈现火热态势，其中，龙年黄金、金条更是成为热卖爆款。



周大福鄞州印象城店，顾客正在选购黄金饰品。

### 1 主流珠宝品牌金饰 挂牌价超600元/克

虽然黄金价格一路上涨，但春节前宁波黄金消费市场的热度并未受到影响。

昨天傍晚，在宁波第二百货的黄金销售区域，记者看到，中国黄金、周大福、六福等品牌专柜前，顾客人头攒动。

从价格看，主流珠宝品牌的黄金饰品价格每克均超600元。从数据看，宁波第二百货的中国黄金品牌专柜近两周黄

金饰品销售额同比增长200%，金条迎来热卖。其中，10克的投资金条早早卖断了货，目前20克的金条存货也所剩不多，而宁波人最爱买的则是50克、100克的大克重投资金条。

同时，周大福、老凤祥、曼卡龙、潮宏基等黄金珠宝品牌专柜，黄金饰品销售额也出现不同程度增长。其中，周大福同比增长达180%，老凤祥同比增长

160%，曼卡龙同比增长120%，潮宏基同比增长90%。

“受新年消费热潮带动，1月以来，黄金整体销售情况非常不错，截至目前，半个月的销售额相当于平常的1个月。除赠礼需求外，春节前黄金的悦己消费也均出现明显上涨，人流量、出货量都增加明显。”宁波第二百货有关负责人蒋莉表示。

### 2 龙年黄金热度激增 年轻人成买金新势力

在买金热潮中，年轻人已经成为一股“新势力”。从最初的“质疑大妈”到“理解大妈”，再到如今的“成为大妈”，这届年轻人在此起彼伏的买金热潮中，与黄金的最强拥趸“中国大妈”完成了“历史性交接”。

“与往年的生肖金产品相比，今年的龙年黄金不仅新品多，销售也尤为火热。大克重的如龙年摆件、以龙为元素的手镯，尤其是龙年压岁金钞热销成新宠，无论过年孝敬长辈还是给小朋友做压岁钱，都很合适，不仅寓意好，也有收藏价值。小克重的如龙造型转运珠、龙吊坠、儿童锁包等也都卖得很好。”蒋莉表示。

在周大福鄞州印象城店，也有不少顾客在选购龙年黄

金。“龙年黄金一直备受青睐，很多消费者不属龙也会买相关产品。1月以来，龙年黄金销售增长明显。”该品牌区域负责人陈女士介绍。

在线上平台，年轻人的买金热情更甚。周大生天猫店负责人杨佳说，从上个月开始，周大生龙年相关产品销量节节攀升，与龙年本命年强关联的龙元素产品的搜索词环比增长高达132%，“消费者热情太高了！”

周生生品牌也感受到了这波消费热情。自去年12月以来，周生生销售额同比几乎翻倍，龙年生肖、宝宝首饰、送礼及投资金条等相关词条搜索热度直线上升。

各珠宝行业品牌争相在淘宝发布龙年新品，周生生、周大

生、中鑫珠宝、周六福、克徕帝等超百家品牌集体上新，龙年相关金饰上新已超过百万件。

“目前，‘00后’黄金消费意愿猛涨，已超越‘80后’‘90后’成买金狂热者，这促使我们在设计时更贴合年轻人的口味。”杨佳在接受采访时说，他们针对年轻人设计了渐变色“黄金果冻龙转运珠”、萌趣龙宝宝形象的“黄金火龙果转运珠”等，上线即卖爆，目前已成为销售额百万元的新品。

哪类龙年金饰最受欢迎？数据显示，龙吊坠热度最高，搜索同比增长400%；其次是龙年金片红包、龙年转运珠等。哪个生肖的金饰最受欢迎？淘宝上多家品牌表示：非“龙”莫属。

记者 史妮超 文/摄

## “早知道有疼痛科，我这十多年的罪就不用受了！”

宁一菁英<sup>⑤</sup>

林慧丹：为患者止痛之路永无止境

疼痛被世界卫生组织列入第五大生命体征，慢性疼痛作为一种疾病，被比喻为“不死的癌症”。宁波大学附属第一医院疼痛康复中心主任林慧丹是麻醉科医生出身，转型成为一名疼痛科医生后，她从为手术患者保驾护航的幕后走向直面解决患者疼痛问题的台前。林慧丹说，能用各种技术为患者解决“痛点”，是作为疼痛科医生最大的成就感。

### 转型疼痛科医生 她最多一天有十几台手术

很多疾病都会引起疼痛，但疼痛科到底看什么病，有不少患者并不了解，今年40岁的患者王先生也是其中之一。

王先生是一位伏案工作者，受颈肩痛困扰有十多年了。为了缓解疼痛，他在很多大医院看过，针灸、理疗、推拿等治疗方法不知道做了多少，但效果并不好。本想要寻求手术的方法，但骨科医生判断他的颈椎突出还没有严重到要手术的地步，多年来他只能靠吃止痛药来维持。“真的很痛，特别是晚上整晚整晚睡不好，这么多年来我几乎没睡过一个整觉。”王先生说。

经朋友介绍，王先生来到林慧丹主任的门诊。“我给他复查了颈椎磁共振，发现确实没有严重的脊髓神经根压迫，但椎间盘的变性和突出足以引起他的颈肩部不适。”林慧丹说，她为患者做了微创治疗，第二次王先生来复诊的时候一身轻松，连连感叹：“早知道还有疼痛科这个科室，我这十多年的罪就不用受了。”

和医院其他学科相比，疼痛科是一个比较年轻的科室，2007年国家卫生部才增设了疼痛科诊疗科目。

“我觉得和以前当麻醉科医生相比，疼痛科医生能直面患者为他们解决问题，相

当于从幕后走到了台前”。据林慧丹医生讲述，原宁波市第一医院疼痛科成立初期，还是一个只有寥寥数位医生的小科室。为了紧跟疼痛科最新前沿技术，她利用业余时间到处学习，不断提高技术水平。

“疼痛科住院患者中有90%左右是需要接受手术或是介入治疗，因此疼痛科医生除了要有内科医生的诊治思维，还要有外科医生的动手能力。”每周，林慧丹至少有两个手术日，最多的时候一天要为十几位患者做治疗或手术，忙到半夜也是常有的事。但是再苦再累，能为患者解决病痛，一切都值得！”

### 成立疼痛康复中心 可以为更多疼痛患者服务

痛到满床打滚、痛到想从窗口跳下楼去、因为疼痛不被理解而导致夫妻感情破裂……成为疼痛科医生以来，林慧丹见到了太多痛不欲生的案例，也让她深感自己作为疼痛科医生责任重大。为了让更多人知道疼痛科，林慧丹利用业余时间自媒体账号等平台做科普，吸引了不少粉丝。

一位40多岁的女患者让林慧丹印象深刻。“她来我门诊的时候，蓬头垢面、皮包骨头，身体非常虚弱，一只手小心地护着脸。因为她脸上只要碰一下或是动一动嘴就会引发剧痛，已经半个多月没有好好洗脸和吃东西了。”林慧丹说，这位患者到神经外科就诊后，

医生建议做外科手术，她不敢做，所以只能靠吃止痛药，但效果不好，后来只能硬熬。

三叉神经痛被称为“天下第一痛”，疼痛科医生对付它有好方法。林慧丹给这位患者脸上打了一针，做了三叉神经射频手术，患者立刻感觉脸上不疼了。一周后，这位患者画了个精致的妆容来复诊，看着前后状态判若两人的患者，林慧丹觉得这种幸福感无可比拟。

三叉神经痛、舌咽神经痛、面肌痉挛、带状疱疹后神经痛……近年来，林慧丹带领团队为众多患者解除了痛苦。为了更好地帮助患者，她利用业余时间钻研并改良

治疗技术。她主持的课题获得了宁波市科技进步三等奖，参与的课题获得了浙江省科技进步二等奖各一项，这些成果都能直接让颅面神经痛的患者受益。

如今，在林慧丹的带领下，医院疼痛康复中心将疼痛诊疗、针灸推拿、理疗康复等融为一体，团队有15名医生、5名治疗师、15张住院床位，拥有各类微创手术及康复治疗设备，能将传统医学、现代康复以及微创手术等多种技术融合，根据病人个体差异，制定个性化、专业高效的疼痛康复诊疗方案。她说，整合各种手段为患者去除疼痛，这将是她始终为之努力的目标。记者 孙美星 通讯员 庞贇



林慧丹门诊中。