

## 开电动汽车的感觉

□记者 沈之莹 徐叶 通讯员 王珏昊

最近有两条新闻受到了想买电动汽车市民的关注：一条是宁波入选全国首批28个新能源汽车推广应用城市，这意味着个人购买纯电动汽车将获补贴；另一条是正在制订中的《宁波市新能源汽车推广应用实施方案》，当中明确，到2015年，宁波将累计推广应用5000辆新能源汽车。

距离宁波第一辆纯电动私家轿车上牌时间已近3年，电动汽车的使用情况如何？近日，本报记者回访了部分电动汽车使用者，听听他们怎么说。



张荣所在公司的员工正在给电动汽车充电。 记者 王勇 摄

## “省钱是最大的优势”

车主：周先生 购车时间：2011年1月

北仑周先生手头的这辆电动汽车，是第一辆在宁波上牌的纯电动私家轿车。这是周先生的第二辆车，当初在朋友的推荐下，他到现场试了几回，感觉不错就买了。“安静，好用，但从未出过宁波市。”

上牌后，周先生自己开过一段时间。作为“第一”，这辆小车拉过不少记者，最多的一次，一车拉了5个人，一口气冲上陈华立交桥。当然，快到最高点时，车子有点顶不住了。

“车子小，能有这样的表现，还行。”周先生嘿嘿一笑。

“有一次，还被一辆保时捷跟了一路，可能是看我这辆车比较稀罕吧。”周先生说，让他挺自得的是，当时，他这辆电动汽车的起步要比保时捷快。

对小车的总体性能，周先生很满意：“省钱是最大的优势。”他给记者粗粗算了笔账，当初购车花了4万多元钱，一年电费只要100多元。三年来开了七八万公里，光汽油费一项，就省下了三四万元，都可以再买一辆了。此外，由于车速慢，轮胎磨损少。“至于电池，一组5块，价格6000元左右，至今还没换过。”

目前，周先生已将小车送给长辈开，主要用于上下班。“老人特别喜欢，其他车都不要开了。”

周先生说，这车最高时速60公里，基本功能都齐全。开了近三年，他给这款车打80分。他最希望的是，纯电动汽车的配套能跟上，最好将来能设置一些兑换电瓶的点，方便小车开远途。

## “我当自行车用的”

车主：任女士 购车时间：2011年3月

江东任女士买电动汽车下手很快。

那天她出门逛街时，正好看到有商家在做电动汽车展销。一打听，4万元不到，不带空调，电瓶可出租，租金每月200元。

当时她家已经有两辆汽油车，老公一辆，儿子一辆，光她老公一个月的油费就要1600元。

老公先前劝她不要开车，“他认为女人开车常把油门当刹车，不安全，何况油价一直在涨。”

见到电动汽车，她很兴奋：“这辆电动汽车最高时速只有60公里，而且用电特别省钱，正好可以打消老公的顾虑。”

没跟家人商量，她当场就买了一辆。对于她的这个决定，老公事后明确表示否定，“他说我这辆车是高级电动自行车，比同款汽油车贵，不划算。”

任女士每天开着这辆电动汽车上下班，从车棚拉电线充电。最远跑过镇海，目前，她已经开了2万多公里。

她说，最痛苦的是夏天，因为没装空调，有时热得没法开。事后她有点儿后悔，“早知多花1万元钱，把空调和电瓶都给买下来。”

任女士说，安全和省钱是她目前最满意的两个地方：“我把这辆车当自行车用，只要有地方停，出门买菜也开去。有时候儿子出门，我也让他开这辆车，省钱嘛。”

## “当作公司工作用车很值”

车主：于先生 购车时间：2012年7月

于先生家住宁波国家高新区，是一私营企业主，算上这辆电动汽车，他家一共有4辆车。

“当时买这车可以说是一时冲动，油价老是在涨，心里有点儿不爽。”于先生说，买下这辆电动汽车，他花了12万多元，在此之前，他家已经有一辆宝马和一辆迈腾，“看中的是环保和省钱，一次充满电能跑160公里。”

于先生买车的主要目的不是自己用，而是想当作公司用车，他自己开了半年进行试验，想证实电动汽车到底有多省钱，能不能胜任公司的工作用车。

“放在工厂里充电，用用还是蛮好的，舒适性当然没宝马好，不过这车提速挺快，最远我到过慈溪和余姚，能跑个来回。”

目前，于先生已把这辆电动汽车当作公司工作用车，他说确实很省钱。他算过一笔账，公司原先那辆汽油公务车，一个月光油费就要3000多元，用上电动汽车后，这方面的开支几乎省了下来。

他说，车子毛病多少跟个人开车习惯也很有关系，“大油门等于大放电，对电池损伤大，一定要缓踩。”

有朋友曾经拿奥迪换他的电动汽车开几天，他不肯；到深圳出差时，他还特地去看其他品牌的电动汽车，了解性能和外观。

对于该不该买电动汽车，于先生的看法是，这要看国家对电动汽车的补贴力度如何。他认为目前电动汽车的总价还是偏高，电池续航能力有待提高，充电速度也相对较慢。

于先生表示，如果有新的电动汽车车型出来，他还会考虑再买。

## “最大的贡献是节能环保”

车辆使用者：刘先生 购车时间：2012年5月

位于北仑的台塑企业拥有上牌电动汽车5辆，算得上是使用纯电动汽车的大户。有意思的是，这批车自打一出厂就植入了数据抓取系统，开车人的体验以及车辆本身运行后获取的数据，都将作为厂家最珍贵的第一手资料。

该企业负责车辆管理及调配的刘先生告诉记者，5辆车每辆售价在16万元左右，是台塑企业直接从厂方订购的。

“纯电动汽车最大的贡献就是节能环保，我们企业对这块挺感兴趣。”刘先生说，5辆车在上牌的时候还经历了一点小挫折，最后由企业出面，专门递送了报告，才顺利完成注册登记。

由于使用频率比较高，员工使用时又不太注意细节，电瓶中部分电池发生过问题。问题出现后，车辆依然能开，只不过马力会小一点。厂方售后服务挺到位，几次赶过来维修，很快就能解决问题。

“每次充电六七个小时，大概能开130公里。加速快，噪声小，动力也不错，跑高速、开空调都没有问题，还可以快速充电。”刘先生评价。

刘先生说，电动汽车价位还是有点高，类似性能普通汽车大概只要10万元就能轻松购入。在充电和维修上，如果厂家不能提供强有力的技术支持，就会带来一大堆的麻烦。