



全球指数（至昨日22：35）			
道琼斯	16529.13	↑	59.14
纳指	4137.94	↑	6.03
恒指	22684.15	↓	133.13
日经	15908.88	↓	382.43
英金融时报	6745.43	↑	14.76

人民币市场汇价（1月6日）			
100美元	610.59人民币	100澳大利亚元	547.18人民币
100欧元	830.10人民币	100加拿大元	574.86人民币
100日元	5.8216人民币	100人民币	54.053林吉特
100港元	78.742人民币	100人民币	545.85卢布
100英镑	1002.10人民币		



新年伊始车购税征收大厅人头攒动 “买车过年”带旺车市

□记者 鲁威

本报讯 元旦刚过，转眼春节又将近。买一辆新车过年，这是很多市民的新年愿望。而据记者从我市有关部门采访获得的信息显示，今年年初，甬城市市正呈现出购销两旺的良好势头。

昨天是周一，中午12点30分，记者来到位于江南路的市国税局车辆购置税征收大厅，那里已经人头攒动。当天值班的工作人员告诉记者，当天上午11时许，叫号机的排号就已突破了400个，而且办税厅门前的未上牌新车数量仍在增加，大厅内工作人员操作的叫号机仍在不停地被按动。

“1月2日，共有888辆车前来办理业务，共征收车辆购置税1200多万元。1月3日当天也有650辆车。而平日一般在400辆左右。”市国税局车辆购置税征收大厅工作人员告诉记者。

与市国税局车辆购置税征收大厅繁忙景象相对应的是各大汽车销售店。昨天，记者从市区多家大型车行了解到，许多车行都在元旦前后，配合消费者的购车热情，推出各种优惠、降价、送年货等促销活动。从去年12月份开始，汽车销售量有明显上升趋势，并持续至本月。业内人士认为，按照往年的车市规律来看，今年购车小高峰会在春节前20天达到顶峰，也就是1月中旬。

昨天下午，记者在环城西路上的一家汽车4S店看到，购车大厅里时不时有顾客前来看车，就新车的性能等向销售人员详细咨询。而业务室内，也有不少顾客在与工作人员洽谈着订车手续。值班负责人刘经理告诉记者，元旦至今，平均每天接到8台左右的订单，临近春节前，估计消费者的购车需求会继续加大。

“每年的12月份车行促销活动多，这一个月里产生的销量也相对较大。就该车行来讲，上月的提车量就已经达到上百台。更多消费者则等到元旦过后、春节前这段时间出手。”刘经理分析认为，促成这波节前小高峰的原因主要有三：一是市民都存有“买车过年”的心理，无论是回家探亲，还是外出游玩，拥有一辆车的话，出行会方便很多。二是冬季天气冷，风大雨多，尤其对于家中有老人小孩的市民来讲，是他们放弃观望，毅然出手的主要考虑因素。三是元旦前后，很多车行为了完成当年的销售任务，而推出优惠促销活动，也是吸引顾客下单的原因之一。

另据记者从市交警支队车管所获得的数据显示，去年12月份汽车上牌量达到了18869辆，按照22个工作日来算，日均上牌量约855辆，也是全年上牌最多的一个月。而去年10月份上牌量达13715辆，日均上牌量623辆。

消费提醒

把握好订车时间，以保证过年前提车

买辆新车过年，春节回家或出行很方便。与往年类似，今年元旦前后同样是市民选车购车的一大时机。很多消费者想当然地认为春节前后车市会有更大优惠。但据业内人士分析，就目前车市库存和购车流程来看，实际上等到临近节前才订车其实并不划算。

“要么年前提不了车，要么买不到自己想要的车型或颜色。”一家4S店的工作人员分析说，从顾客下订单到提货，其

间，往往是受多方面因素影响的。由于临近春节汽车库存比较紧张，很多车型都不能直接拿现货，而是得先向厂家提货。这中间包括装配、运输等过程，外加天气等不稳定因素，下单的顾客便不一定能确保节前提车了。

业内人士建议想在节前拿到心仪车型的市民，最好是提前订车，给汽车装配、运输等过程预留时间。

天天315 维权邮箱：NBWBweiquan@126.com

买车获赠6000元保养银卡使用时只能支付工时费？

□记者 史妮超 通讯员 宣文

本报讯 买车时4S店赠送的6000元所谓保养银卡，等到真正使用时却被告知只能支付工时费。找4S店理论，却被一句“最终解释权归本公司所有”挡在了门外。最近，消费者陈女士买车遇到这样的烦心事。

据了解，陈女士是去年6月来到该品牌4S店买车的。“当时，作为一项优惠条件，4S店赠送给我一张价值6000元的保养银卡。卡上写着可享受免费代办过户、年检手续、免费洗车……”原以为是个大优惠，可陈女士没想到去年11月份去该4S店使用时，却被告知此卡内6000元只能付工时费，其它保养所用的材料（比如机油等）都需要另外支付现金。

“当初买车时，只说送价值6000元的汽车保养卡，并没有跟我说明不能抵用材料费，而且卡上也没有写明使用条件。现在店方就说银卡里写了最终解释权归他们所有，他们就是这样操作的，这也太霸道了。”无奈之下，陈女士近日因此纠纷向江东工商部门投诉。

在了解事情经过后，工商部门认为，在这起纠纷中，店方赠卡给消费者时并未明确说明用卡限制条件，且卡上标注的“解释权归宁波某汽车销售服务有限公司所有”的内容违反相关格式合同相关规定，排除了消费者解释格式条款的权利。最后，经调解，该4S店负责人最后同意该银卡可以给陈女士抵工时费及材料费。

另外，对于该4S店设立霸王条款的行为，江东工商部门也已立案查处。



水果店里销售的新鲜草莓。 王勇 摄

草莓上市量增价跌

□记者 朱一丹 通讯员 王晖

本报讯 记者昨天从宁蔬果品批发市场了解到，近日随着草莓逐渐成熟上市，市场上草莓销售量明显增加，其销售价格也较前期有所回落。

昨天下午，记者在华严菜市场附近的几家水果店里看到，店家把新鲜大个的草莓用小篮子或纸箱整齐包装后，摆放在店内显眼位置。再看标价，几乎都在60元/公斤左右。

“比起上月初草莓刚上市时，目前这个价格已经是有所回落了。”其中一家水果店的老板告诉记者，大概一个月前草莓刚上市时，零售价格要卖到八九十元/公斤。而近期随着草莓上市量大增，其批发价格回落，带动零售价格也逐渐回落。

记者随后从宁蔬果品批发市场了解到，与上市初期只有2-3吨的日销量相比，目前批发市场里草莓日销量已经大大增加，平均在20吨左右，日平均销售金额约36万元。“上市草莓中，以温州、台州等地的省内草莓以及本地奉化、北仑等地的草莓为主，相比之下本地草莓由于更新鲜，卖相好，价格要比外地的稍贵一些。”批发市场一位工作人员告诉记者，草莓上市量增加，其每公斤平均批发价格也从上月初的70多元迅速回落到22元左右，其中即使卖相较好的，也只要44元/公斤。

“不过，虽然现在草莓价格明显回落，但若是与去年同期相比还是偏高一些，这主要是因为今年夏季天气太过炎热，草莓苗存活率低，种植基地里草莓秧苗紧缺，同时，台风天气也对草莓苗存活率带来一定影响，导致草莓总体产量少于去年。”该工作人员告诉记者。

兴业银行

INDUSTRIAL BANK CO., LTD.

宁波分行

天天万利宝

天天理好财

产品名称	期限	参考年化净收益率	认购起点	募集期
分行版天天万利宝	182天	6.4%	5万	即日起至1月13日
天天万利宝(财联社专享)	59天	5.8%	5万	
天天万利宝(夜市版)	44天	5.6%	5万	即日起至1月12日 18:00-24:00 仅供网银和手机银行
天天万利宝(夜市版)	91天	5.85%	5万	
天天万利宝A款	35天	5.5%/5.6%	5万/30万	即日起至1月13日
天天万利宝B款	59天	5.6%/5.7%	5万/30万	
私人银行客户专属产品	93天	6.2%	100万	
私人银行客户专属产品	175天	6.4%	100万	

投资于优质金融资产的高净值客户专享投资理财计划正在火爆销售中，额度有限，先到先得，详询各营业网点理财经理！

风险提示：理财非存款，产品有风险，投资须谨慎。

兴业银行宁波分行营业网点分布

网点	地址	理财经理	大堂经理	网点	地址	理财经理	大堂经理
分行营业部	百丈东路905号	87971579	89070300	镇海支行	浙江西路688号	86379810	86379668
海曙支行	镇明路418号	87304343	87296732	江北支行	康庄南路80号	87358608	87039516
滨江支行	江中一路8号	87377776	87740106	慈溪支行	路西路158号	63883059	63883060
灵桥支行	百丈路158号	87205236	87205234	北仑支行	明州路255号	86839851	86839853
江东支行	中山东路501号	87697722	87697720	余姚支行	阳明西路299号	82858888	82858889
鄞州支行	天竺北路1533号	88210777	88211721	宁海支行	外环西路13-1号	83556166	83556169
开明支行	开明街458号	87209722	87209721				