



# 工作中样样拔尖 年底评先进却没份 专家：职场新人还是低调点好



良好的人际关系有助于个人事业的发展。 CFP供图

□记者 童程红

24岁的小凯目前在一家英语培训机构当老师。工作一年来，小凯表现不俗，论业务能力，他是同一批进来的年轻人里最拔尖的。然而，年底评先进，小凯却没能如愿。对此，他既委屈又困惑：自己从来没跟同事红过脸，大家怎么就不喜欢我呢？

讲述人：小凯，男，24岁，大学毕业一年，目前在海曙区一家英语培训机构当助教。

## 卖力工作，却被理解为爱出风头

由于成绩好，人又开朗，我从小到大都是学生成干。无论是维持自习纪律，还是组织大小比赛，又或是在各类校务会上发表自己的意见，我都是当仁不让。老师们很喜欢我的积极主动，我在同学中也有一定的威信，每一年，我都是优秀学生干部。

毕业后，我到一家英语培训机构应聘助教一职。人事经理很喜欢我，说我敢想敢做，能为办公室带来“鲶鱼效应”。我对企业也很满意，这里有完善的晋升机制，还有不错的福利。收到录用通知后，我就下定决心，一定要好好表现。

每一天，我都是最早来到办公室，又是最晚离开办公室。我还经常利用工作之便去观摩别的老师的课，为“单飞”做准备。

一个月后，我等来了机会。一名同事因病请假，他的课没人接替，我自告奋勇去代课。慢慢地，我独立上课的次数就多起来了，学生对此反响不错。

在办公室里，我也表现得很勤奋。领导有个习惯，就是在交待完一项工作后，会加上一句，

谁来负责这项工作？这个时候，大家都会低着头不发声，但我按捺不住。于是，在领导又一次问谁来负责这项工作时，我就主动请缨了。那是一项安排年会的工作，很琐碎也很费力，但我完成得很好，得到了领导们的一致好评。

年会上，每个人都要上去发言，我准备了整整5页纸。这些，都是我工作一年来的心得体会。既有对教学工作的意见，也有对企业管理的建议。领导们听得认真，有的人还在做笔记，这让我备受鼓舞。

上个月，企业要评年度先进，对此我是胸有成竹。结果我没评上。事后，领导把我叫进办公室，给我看了两张表格，一张是业务指标的考核，一张是民主投票的结果。第一张表格里，我每一项都是四颗星或五颗星，而第二张表格里，没有一人投我票。我很吃惊，但领导微微一笑，说了一句意味深长的话，年轻人，要学的东西还多着呢。

事后，我才知道，同事们对我都颇有微词，主要是嫌我太高调了，他们认为我爱出风头，抢了前辈们的风头。

## 专家：职场新人还是低调点好

因表现活跃而遭遇冷眼，这样的现象在职场中并不少见。宁波城市职业技术学院院长李太武表示，在安排学生顶岗实习时，老师们会专门给大家上一堂培训课，内容就是学生如何转换角色，学习与领导相处、与同事沟通的技巧。

对于学生来说，企业是一个全新的环境。即

使他们拥有扎实的理论基础，但距离真正融入企业，发挥所学，还有很长的路要走。从这个意义上来说，学生进入企业的头两年，仍然应该做学生，多向周围人讨教，既要学怎么提升业务水平，也要学怎么待人处事。

但企业又不完全是学校，老板也不是老师，同事更不是同学。学校相对来说，是鼓励学生展现个性的舞台，即使学生提出一些不成熟的想法，老师也会从保护学生积极性的角度给予肯定。但在一些传统的企业里，这样的行为就容易遭人诟病了。所以说，学校里，学生可以“放”，但在职场上，新人要学会“收”，还是低调点好。

因此，李太武建议，新人进入企业后，一要放下身段，二要改变思路。不要一上来就想着如何表现。如果事实证明了自己确实是“鲶鱼”，也要避免个人秀，而是要想方设法带着大家一起把企业这潭水激活。

但是，如果真的遇上了“八字不合”的企业，屡次遭受不公正待遇，新人也不妨大胆说不。毕竟，是金子，换一个地方，也同样会发光。

## 上班这点事

### 白天做正职晚上做兼职 职场人士可以说说的秘密

□记者 罗湘波

最近，记者一刷微信“朋友圈”，推送信息有不少是“童装”、“特产”。这些朋友基本都是有正职的。上周，记者采访了在不同行业做兼职的职场人士，他们正遭遇着如何妥善处理正职与兼职的界限、花费精力还有各方职场家庭关系等困扰。

#### 陈先生，IT企业主管 兼职引发“饭碗危机”

“IT男”陈先生最近就因为兼职问题，有点找不到北。供职单位的领导硬是要他在正职与对外的兼职间二选一。取舍都有利弊，陈先生想不明白怎么就不能共存了。

陈先生，还不到30岁，在江北一家大型制造企业做系统开发，熬了三年终于成了一名主管。平时上班，陈先生主要处理各种生产型企业的管理软件，空出不少时间可以自己安排调度。

其实IT行业做兼职挺普遍的，陈先生也从去年年初开始在朋友的怂恿下“接活”。利用业余时间赚外快，陈先生渐渐发现兼职来钱快。一个礼拜接三个活，晚上回家或休息日完成私活，偶尔客户催得紧就请病假赶工，都快赶上月薪了。

外面做兼职这事很快传到领导耳里，领导特地找了他谈话，希望他摆正位置。领导最后发话，二选一，走的话去掉一半年终奖。陈先生是个维稳的人，暂时没有跳槽的打算，可是不让兼职，自己的高额外快从此就没了。

#### 阿娜，服装公司前台 兼职出名也能升职

兼职一定会影响本职工作吗？在一家服装企业工作的阿娜却因为兼职被领导赏识，今年有望升职加薪。

阿娜做的是前台工作，在公司并不起眼。工作之余，加上身材高挑很会穿衣打扮，就和朋友一起做起了网店卖服装，自己还做起网店模特。店里卖的服装都是从阿娜所在工厂拿到质量不错的低价货，她的淘宝店现在经营得不错，月收入是工资的两倍多。

为了更能把握时尚潮流，阿娜还常常跟设计部同事聊最近流行趋势，和他们交流现在年轻女孩子喜欢什么样子的衣服。每当公司有库存，阿娜大包大揽地接去，放到网店卖，比放单位展厅里卖效果要好得多。随着阿娜从单位拿货量越来越大，很快吸引了公司高层的注意。主管运营的副总希望阿娜组团成立一个电商部，让她任主管，觉得她在这方面经验足、眼光好。

阿娜觉得正式管运营还是能力不够没答应下来，但副总还是打算调她去企划部，并要她常去电商部帮忙。

#### 小陶，原化工厂外贸业务员 兼职转正为全职

在记者采访中，开网店成了不少上班族兼职的一个方式。

小陶，原是一家化工厂的外贸业务员，近几年外贸行业的低迷让钱包缩了水，却给了他很多空余时间。因为老婆肤质敏感，熟悉添加剂的他就开始闹腾纯植物护肤品、香皂等给她用。做得多了，保质期又有限，他干脆挂在淘宝上卖，夫妻俩做起了小买卖。

近段时间纯植物护肤品开始热卖，小陶的店也开始被关注起来，每个月的流量都不少。加上年末公司开始订尾牙的伴手礼，小陶一连接了好几个大单子。而接近年底，业务组的指标还没完成，同事们都在奔波劳碌，小陶却因常常泡在自己的作坊而失去了不少客户。

眼看就要到新年了，领导因为指标未满天天盯着，同事们也总是面带责备，精力有限的小陶开始犯了难。跟家里人商量，自己也权衡了利弊，小陶决定还是离职，做起了全职淘宝。

<b>血情告示</b>		A型偏少 B型偏少
O型紧缺 AB型偏少		
欢迎登录宁波献血网 <a href="http://www.nbblood.org.cn">www.nbblood.org.cn</a>		
市中心血站(彩虹南路276号)   2014.1.13(周一)-2014.1.19(周日)		
亚细亚献血点	周一至周日 10:00-17:00	
柳汀街献血屋(柳汀街76号)	周一至周日 9:30-16:30	
二百献血点	周一至周日 9:00-17:00	
咨询电话：全血(87848413)；预约电话：血小板(8008574578)		
献血人数:1544人;献血量:45.62万毫升;用血量:40.59万毫升		
您的献血是救助他人生命的礼物!		