

春节后出海捕捞的鲜货陆续到港 预计本周末起海鲜价格回落

□记者 朱一丹

本报讯 从大年初八起，奉化、宁海、象山等地的渔船又纷纷开始出海作业。记者昨天从市水产批发市场江东水产市场交易区了解到，目前不少节后出海捕捞到的鱼货开始陆续到港，预计这个周末起，新鲜东海海鲜到港量将会大大增加。

昨天下午，记者在海曙区一家菜市场里看到，市面上在售的海鲜品种不少，但其中大部分为冻货，新鲜黄鱼、鲳鱼等的数量相对较少，卖价也较冻货要高。

“这是今天刚刚到货的小黄鱼，你看鱼鳃都是鲜红的，新鲜得很。”在其中一家水产摊位上，老板不停地翻开小黄鱼的鱼鳃向顾客展示着。他告诉记者，自己在卖的这批小黄鱼都是近海捕捞的渔船刚运回来的。而记者也看到，虽然这家摊位上的小黄鱼售价要

比旁边一家高出6元/公斤，但是生意仍好过旁边卖冻品小黄鱼的摊位。

“由于春节前大部分渔船回港，因此春节期间市场上新鲜到货的海鲜数量大大减少，现在菜市场，以及我们批发市场里在卖的海鲜，很大一部分都是春节前就储备好的存货，从新鲜度来讲肯定要差一些。”江东水产市场交易区负责人戎永敢告诉记者，虽然目前市场上鲜货不多，但这种状况马上就会改善。

“从大年初八开始，渔船又重新陆续出海，这几天，一些在近海捕捞的渔船已经开始有海鲜运回，但数量仍然不多，品种也以小型、经济型鱼类居多。而一些远洋捕捞的渔船，由于前几日气温寒冷、海面上风浪较大，比正常到货时间稍有耽搁，预计最快从这周末起，可以有大批量海鲜到货。”戎永敢称，随着到港新鲜海鲜数量增加，届时从春节期间一直高企的海鲜价格也会出现回落。



小小瓶盖内衬差点丢了大生意 技术性贸易措施成为非关税壁垒

□记者 彭莹 通讯员 周哲

本报讯 “技术性贸易措施，因其大量以技术面目出现，常常会被披上合法外衣，成为当前国际贸易中最为隐蔽、最难对付的非关税壁垒。”宁波检验检疫局昨日举办的相关新闻发布会上，法制处处长张忠义感慨。“其对宁波外贸的影响，已经仅次于汇率，成为影响外贸的第二大因素，且每年以平均5%的速度递增。”

数据显示，2013年，技术性贸易壁垒令我市企业蒙受27.27亿美元的损失。大约57%的宁波出口企业受到相关影响。

喝果汁，绝大多数的人关注的都是口感，很少有人会去注意瓶盖，更不会在意瓶盖里的内衬。而就是这个小小的内衬，差点让宁波企业丧失欧盟市场。

“欧盟对复合性果汁的需求很大，出口型的果汁企业都渴望能够开拓欧盟市场。我们在成功开拓欧盟市场不久之后，却遭到了欧盟的退货。”鄞州一家果汁企业的相关人士陈先生回忆道，欧盟退货原因是邻苯二甲酸酯超标。“当时我们的第一反应是不可能，因为我们已做过很多次测试，果汁本身没有任何问题。”

而此后的多次检测，同样显示果汁没有问题。最后在宁波检验检疫部门的帮助下，该企业终于发现，原来“卡壳”的地方是瓶盖里的内衬。

记者在采访中了解到，还有一部分企业，则是没有及时有效地掌握技术措施而令企业蒙受损失。宁波市慈溪进出口股份有限公司就在这方面吃过亏，“因为没有及时掌握国外的技术性要求，调整产品的材料，让企业蒙受损失。”总经理助理任月娥表示。

更多酒店外包洗涤业务 洗涤企业逆势发现商机

□记者 房伟

本报讯 “今年新上了两条最新的洗涤生产线，上午刚验收完其中一条。”昨日中午，我市一家大型洗涤企业负责人赵艳红在接受采访时告诉记者，我市星级酒店市场入住率2013年以来不断下滑，已让主业经营酒店洗涤服务的洗涤企业感到阵阵寒意，但她选择在此时逆势扩产。

据了解，自前年底以来，三星级以上酒店的入住率不断下滑。市旅游局相关统计显示，我市三星级以上的酒店近期入住率已下滑到50%以下。这对洗涤行业带来冲击。

赵艳红告诉记者，企业有近7成业务是酒店洗涤服务，原来有30多家星级酒店客户，足以让生产线满负荷运行，但现在客户拓展到了40多家，才维持住了原先的开工水平，粗略计算下来，每家酒店的洗涤业

务下降了一成五左右。

但客户增加并不是企业扩产的主要原因。据记者了解，其客户主要集中在三星级与四星级酒店，如中山饭店、新芝宾馆等，几乎不含五星级酒店。

“现在扩产看中的是未来宁波的五星级酒店洗涤服务市场”，赵艳红向记者坦承，市场危机恰恰可以转化为良机。

“五星级酒店，特别是一些国际品牌管理公司，以往都只注重营业额，而不考虑利润指标，所以一般都设有自有洗涤部门，从而将这些业务内部消化”，一位旅游行业业内人士向记者解释，但随着酒店行情的不断下滑，预计这一现状或将发生变化。

“现在酒店业大行情不好，要加强成本控制，未来五星级酒店将专业的工作交给专业的企业去做，既可以降低成本，又可以做到节能减排，应该是大势所趋。”赵艳红分析，这一市场份额巨大，因此投资虽大，但有信心。

天天 315

维权邮箱：NBWBweiquan@126.com

4元一条的澡巾 “搓”得皮肤过敏 买一次性消费品也莫图便宜

□记者 谢舒奕 通讯员 王建鲁

本报讯 市民朱先生没想到，一条澡巾为他和妻子带来不小的麻烦。

前几天，市民朱先生带妻子前往鄞州区姜山镇某洗浴中心体验。洗浴前店家向其明示：“搓背免费，但搓澡巾须由消费者自掏腰包购买，4元一条。”“这价格不算贵。”朱先生夫妇爽快地掏了钱。

接下来，朱先生和妻子按照流程：洗澡、搓背、淋浴、蒸桑拿，统统体验了一把。不过没想到的是，他们回到家后，背部皮肤开始出现潮红、发痒等症状，“整个晚上翻来覆去，觉也睡不安稳。”朱先生夫妻俩情绪十分低落。

次日就诊时医生告知，两人的皮肤都是受到外物刺激、接触后诱发皮炎。

随后，夫妻俩拿着病历单找到浴场交涉，要求对方赔偿医药费、误工费 and 交通费，合计500元。但是浴场的答复让他们无法接受，“搓背只是洗浴中心推出的一项免费服务。”他们认为，若只是毛巾问题，他们可以如数退还，两条8元钱。其他的均不予承认。

无奈之下，朱先生只好找鄞州区姜山消保分会维权。工作人员经过了解得知，消费者在洗澡前身体并无不适，而且经过对浴场销售的澡巾进行检查，发现澡巾材质低劣、做工粗糙，与市售合格的澡巾质量标准相差甚远。经过调解，商家最终同意赔偿消费者医药费、交通费和误工费共计250元。

“即便购买一次性消费品，也不要只图便宜。”工商部门人士提醒，很多廉价毛巾色彩鲜亮，手感也不错，但实际上是用废旧原料和劣质化学染料生产的，容易掉色，吸水性不强，使用后可能会损害皮肤，危害健康。

指点创业者少走弯路 宁波国家高新区开办“创业门诊”

□记者 徐文燕 通讯员 阮明 张力拉

本报讯 在宁波国家高新区创业的宁波合众互联的老板吴鼎伟，去年新运营了家具的垂直电子商务平台项目，正考虑股权融资进一步拓展业务。如何获得风投青睐？昨天下午，他怀揣着精心准备的商业计划书，来到了位于宁波研发园的创业门诊，希望得到专家的指导。

坐诊的是宁波软银总经理罗玉明。罗玉明听了吴鼎伟的阐述，仔细阅读了商业计划书，帮助他梳理思路，提出需要将商业模式进一步聚焦的建议。“项目非常有意思，待其新的商业计划书形成后，进行进一步洽谈或者推荐给相关投资机构。”罗玉明说。

由宁波市创新创业管理服务中心、市创业投资引导基金和市天使投资引导基金等单位发起的我市第一家创业专家门诊，本周一开始对外开放，每天下午会邀请国内一流的金融、证券、风投、财务、法律创业创新服务机构轮流坐堂门诊，提供免费公益的咨询服务。

“很多创业者非常有想法。”罗玉明共接待了7批创业者，他说参加坐诊，可以跟创业者相互学习，还可以从投资者的角度帮助其梳理创业思路，发现好的投资项目和优秀的创业者。

基金合伙人金晖也“坐诊”接待过很多创业者，在接触中，他发现，创业者是孤独的，怀抱梦想，承受压力，但大多数企业处于亚健康状态，患有不同程度的“创业病”，有效率低下的“虚胖症”，有业务繁杂的“多动症”，有盲目乐观的“狂想症”等，如果创业者能针对各自的问题对症下药，就可以在创业初期少走弯路。

温州银行
BANK OF WENZHOU
宁波分行

金鹿理财，鹿鹿有为！马上走起！

产品名称	销售时间	期限	预期年化收益率
“六六顺” 14011期	2月21日至2月25日	42天	5万(含)~50万(5.8%) 50万(含)以上(6.0%)
“季季红” 14011期	2月21日至2月25日	91天	5万(含)~50万(6.0%) 50万(含)以上(6.1%)
“乐得富” 14011期	2月21日至2月25日	182天	5万(含)以上(6.15%)
“乐得富” 14018期	2月21日至2月25日	365天	5万(含)以上(6.25%)

以上产品额度有限，欲购从速，敬请咨询各网点。

风险提示：理财非存款，产品有风险，投资需谨慎。具体产品情况详见我行每期产品说明

网点	地址	电话
分行营业部	世纪大道北段555-1号(世纪大道与南甬路交口)	87861062/87861003/87861001
江北支行	甬江东路39号(天水国际对面)	81872074/81872063
鄞州支行	鄞州中泰中心B座808号	89219328/89219301
	南部商务区永行大厦1-3楼	
奉化支行	奉化市南甬路210号(奉化国贸大厦东500米)	83001057/83996889
余姚支行	余姚市玉岑路阳光国际大厦55-18号	82527827/82527801
温州银行客户服务热线：96699 网址：www.wzbank.cn		