



看晚报 有好礼

万马迎春 一马当先

宁波消费指南

人才周刊 B01

责编/李洋江 美编/汪金莲 校对/马晓燕

工作第一年 不妨对自己狠一点

艰难、窘迫、无奈，相信这是现在不少年轻人初入职场时的切身感受。不仅仅是自身价值被低估的问题——寒窗苦读十几年，甚至无法换回一份可以养活自己的收入，内心的煎熬和痛苦可想而知。

同样是工作第一年，同样是3000元的收入，不同的人会有不同的应对方式：有的人只愿意拿出一部分能力和精力投入工作，以匹配自己眼下的收入，求得内心的平衡；而另一部分人则甘愿倾力付出却不计回报，拿着3000元的钱，操着3万元的心。

究竟哪种方式更好，见仁见智。但对一个职场新人来说，第一份工作除了是谋生手段之外，更是一个机会。在这里，你学习职业技能，积累人际资源，洗掉学生气，试着以共赢的姿态与人合作。

在一个人的职业生涯中，第一年的意义就像挖井。挖到1米深处，隐隐有水渗出，你当然可以就此打住，安享有限的劳动果实；但如果你能对自己狠狠心，耐住寂寞坚持下去，3米深处，很可能就是汩汩的甘泉。

我们往往感叹“理想很丰满，现实很骨感”。扪心自问，多少人敢对自己下如此的“狠

手”——最大程度地挖掘自身潜力，用实际行动逼着自己往前走，而不是坐在那里怨天尤人？

工作第一年，首先需要磨炼的是职业技能。从学校到职场，每个人的角色和定位都会发生巨大的改变。如何用最短的时间把书本上的理论、公式、概念、理想模型，转化成实打实的方法、经验、技术和业绩，如何在现实的种种不理想状态中找到最优方案，如何尽快察觉自己在哪些方面还达不到岗位要求，如何确立职业发展目标并一步步为之努力——所有这些，唯一的解决办法就是多做事，在一次次成功或者不成功的实践中，答案自会浮出水面。

在现如今宣扬“只问耕耘不问收获”显然有些不合时宜，但即便如此，“收获”也不应该是考量一个人工作第一年成功与否的核心指标。这一年主题应该是适应——你在适应职场，职场也在适应你。

在进入职场的第一年里，不妨对自己狠一点儿——无论是关上门苦心修炼职业技能，还是从一次次无效劳动中寻找机会，或者通过每一次合作在团队中找到属于自己的位置，所有这些可以归结为一句话：少说多做。而这，始终是让自己立于不败之地的关键。

成也

三月 26场招聘会 接力才市旺季



近日，记者从宁波市人社局了解到，三月份，中国宁波人才市场将举办各类招聘会26场。其中，5场技能（劳务）人才专场招聘会和8场综合性招聘会将于每周三、周五、周日在兴宁东路市场宁波人力资源大厦举办；2场宁波春季大型系列人才招聘会和4场综合性招聘会将于每周六在会展中心市场（国际会展中心七号馆）举行；柳汀街中高级人才市场将举办6场中高级人才洽谈会和1场“才富·宁波”金领人才洽谈会。

为满足部分行业紧缺性中高级人才需求，中高级人才市场还将分行业举办汽车零部件行业、建筑行业、进出口行业3场中高级紧缺性人才专场招聘会。

记者 陈烨/文 张峰/摄



宁波中基汽车销售服务有限公司
招贤纳才 汇聚精英

宁波中基汽车销售服务有限公司隶属中基宁波集团股份有限公司，成立2002年10月，是一汽奥迪授权，亚洲首家奥迪城市展厅。2008-2013年5年间中基奥迪以累计超过1.5万辆的销售量，先后获得全国维修行业诚信企业；奥迪总部颁发的特殊贡献奖、奥迪之星、销售服务满意度奖、最佳销售业绩奖、最佳市场开拓奖；2013年成为奥迪浙江省销量最大的经销商；2014年中基奥迪在宁波地区即将开启新的奥迪4S店。为配合业务拓展需要，现诚聘以下人员：

- ◆总经理1名 ◆总经理助理1名
- ◆销售总监1名 ◆销售经理3名 ◆销售顾问若干名
- ◆销售前台2名 ◆销售文员1名 ◆销售计划员1名
- ◆二手车总监1名 ◆二手车销售顾问2名 ◆评估师2名
- ◆服务总监1名 ◆服务经理/技术经理/备件经理/各1名 ◆技术培训师1名
- ◆服务顾问若干名 ◆索赔业务员1名 ◆售后信息员1名 ◆质量检验员2名
- ◆备件订货计划员1名 ◆备件库管员3名 ◆服务前台2名
- ◆机电工、钣金工、油漆工若干名。
- ◆市场总监1名 ◆市场专员2名 ◆财务经理1名 ◆财务人员若干名
- ◆人事行政经理1名 ◆人事、行政专员各1名 ◆IT专员1名 ◆保安若干名
- ◆客服经理1名 ◆客服回访员2名 ◆客服档案管理员1名 ◆客户接待员1名

欢迎有梦想、有激情、有能力的您加入我们的团队

有汽车行业工作经验的优先。

面试地址：宁波市鄞州区下应北路666号
招聘热线：0574-28896656 28896658
联系人：王女士
简历投递邮箱：cbnb_auto@163.com



宁波丰颐汽车销售有限公司

为宁波地区捷豹、路虎、沃尔沃汽车授权经销商。目前因业务发展需要，现招聘人员如下：

- ◆销售顾问 10名，大专以上学历，2年以上汽车销售经验，有驾照，年龄30岁以下，具有良好的销售厅谈判能力、沟通表达能力及较强的计划执行能力，女性优先考虑。
- ◆大客户专员 1名，热爱沃尔沃品牌，具有良好的销售与谈判能力，有驾照。
- ◆售后服务经理 2名，大专以上学历，汽车及相关专业毕业，2年以上服务管理经验，熟悉汽车维修与服务相关业务工作流程，具有较强的计划、组织、协调和管理能力，熟练掌握计算机，有驾照执照。
- ◆售后业务前台经理 2名，大专以上学历，3年以上工作经验，中级以上证书，年龄28岁-35岁，具有良好的沟通及管理能力，仪表端正，有责任心。
- ◆市场经理 1名，大专以上学历，具备极强的沟通、团队管理能力，了解汽车市场行情，对竞品品牌有一定的了解。
- ◆客服经理 1名，大专以上学历，形象气质佳，沟通能力强，具有团队合作精神懂得公关礼仪，至少3年以上客服部门管理工作经验。

联系人：李小姐 电话：0574-88110716
邮箱：mingbulengyi@163.com
展厅地址：宁波市鄞州区下应北路358号

招聘简章

- ◆机电工 3名，中级以上等级证书，具有2年以上汽车维修经验。
- ◆机电实习生或学徒 2名，汽车专业毕业生，学徒需1年以上工作经验。
- ◆服务顾问 3名，大专以上学历，2年以上同等工作经验，年龄20岁-30岁，浙江省内户口。
- ◆金融专员 1名，大专以上学历，仪表端正，了解车辆保险相关知识。
- ◆收银员 4名，大专以上学历，年龄40岁以下，宁波大市户口，有收银工作经验。
- ◆网管 1名，大专以上学历，计算机、通信等相关专业毕业，三年以上公司网络管理工作经验，熟悉常用服务器设备，具备故障诊断和处理能力。
- ◆清洁工 1名，有酒店及餐饮工作经验。
- ◆展厅服务员 5名，高中以上学历，五官端正，有酒店工作经验者优先考虑。
- ◆大客户文员 1名，大专以上学历，浙江省内户口，会PS软件操作，已婚已育者优先考虑。
- ◆保安 1名，身高1.70米以上，年龄35岁以下，有工作经验者及复员军人优先考虑。
- ◆活动专员 1名，大专以上学历，思维活跃，有一定的活动策划能力和组织能力，有客服工作经验者优先考虑。
- ◆面谈专员 1名，大专以上学历，沟通能力强，有客服工作经验者优先考虑。



海南西线高铁第三站—临高

半岛阳光

全方位城级大盘 星级酒店、假日公寓、主题商业、度假公寓

宁波半岛阳光业主已超百户

让我们在海南成为邻居

天然温泉养生房总价17万/套起
房产原始股·投资价值洼地
海南临高，没有雾霾，四季如春

宁波景鹏房产邀您参加

时间/3月2日(星期日)下午13:45—16:00
地址/宁波东港喜来登酒店(二楼日湖厅)

养生热线: 0574-55871551/18657481517
公司地址: 宁波高新区江南路1108号皇冠大厦901室

<推荐会看房优惠活动>

凡在推荐会当天报名看房者:(1)前3位报名均收1000元/人;(2)前6位报名均收1300元/人;(3)前9位报名均收1600元/人;(每户限一位名额,报名从速)

组团时间: 3月7日-9日、3月14日-16日, 随机组团

温馨提示: 请携带身份证件及购房资料前来报名登记。