



山东鲁能队球员乌索(左)在比赛中射门得分。 新华社发

最贵中超今晚拉开大幕 首场比赛鲁能绝杀毅腾

经过一个漫长冬天的休整，中超新赛季今晚重新拉开大幕。在首场比赛中，上赛季中超亚军山东鲁能89分钟绝杀杀升班马哈尔滨毅腾。

与往年不同，2014赛季中超有两个最显著特点：第一是随着申花变成绿地，16家俱乐部全部拥有房地产背景；第二是投资门槛抬高到前所未有的高度。据德国足球转会网络“转会市场”公布的冬季转会排行榜，中超以6872.5万欧元(约合5.8亿人民币)的转会支出排在第2位甚至冬季转会投入已超过法甲、意甲、西甲、德甲，而只在英超之后“屈居”第二。

上赛季中超和亚冠双料冠军广州恒大仍是夺冠的最大热门。“银狐”里皮成功续约三年，意大利国脚迪亚曼蒂加盟，许家印的“恒大王朝”正向“四连冠”的道路前进。亚冠首战中，尽管0比2落后，恒大依然能上演大逆转，可见球队的底气与实力。

不过，由于传统强队山东鲁能和北京国安本赛季在引援上做出了重大调整，恒大卫冕之路恐怕不会像往年那么轻松。鲁能喊出“超越”的口号，内援方面花重金引进王大雷、戴琳、张文钊三位国脚级球星，外援也补进了阿洛伊西奥、蒙蒂略和乌索三位南美球星，并聘请了外教库卡，使得鲁能在冬季转会上的投入排在世界第四。这一系列动作加上鲁能本身的底蕴，让他们成为新赛季恒大最有力的竞争者。

“永远争第一”的国安本赛季同样是大手笔引援，先后引进赵和靖、宋博轩、李运秋和陈志钊四名实力派球员，并吸收了河大成和巴塔亚两位外援，前者是去年的亚洲足球先生第二名，而后者更是中超助攻王，国安很有可能是鲁能之外有实力冲击联赛冠军的球队。

新的赛季，包括英超名帅埃里克森率领的广州富力、前国足主帅高洪波麾下的江苏舜天，也都有挑战恒大霸主的实力，至少能做搅局者。

本报综合报道

绿茵评论

中超 在进步还是退步

当恒大的外援横扫亚洲，当国足以出丑的方式出线，有一个问题却日益突出：在迪亚曼蒂、米西、乌塔卡们横扫千军的时候，当中国土豪的支票簿几乎无人能抵挡的时候，中超到底是在进步还是退步？

如果撇开恒大亚冠称王，2013年的中超是暗淡无光的。不但是恒大的一骑绝尘，甚至连前四的争夺都早早有了定论。更加遗憾的是，2014年的中超格局依旧：恒大、鲁能、国安早就选好了位置，有雄心和有实力与贵州人和争夺第四名的，不超过3家俱乐部。

与球队名次的垄断一样，外援毫无疑问将占据2014中超的射手榜、最佳球员榜，随着外援等级的不断提升，中国球员想成为球队的核心几乎不可能。在可见的将来，也许中超真的会成为“亚洲第一联赛”，但国足教头会发现，想找到三条线挑大旗的中国球员却成为奢望。

除了钱，中超还能拿得出什么？赞助的筹码不可能永无止境地抬升。当中超成为越来越多赞助商趋之若鹜的平台，也就意味着这个平台热度拐点的临近。显然，青少年和球迷文化，这是资本逐利最忽视的两个方面，但却是中超最薄弱的环节。如何真正启动这两个职业联赛最基本的造血功能，决定了中超烧钱的真面目和可持续希望。“烧”完之后到底是一片狼藉还是勃勃生机，是这个联赛所有从业人员必须正视的严峻问题。既然已经错过了过去4年，那么在未来4年，如果再没有办法倒逼“土豪”们跳进这个坑，那么中超的盛宴只能是吃完就散。

阿圆

ORDER INTERNATIONAL 浙公境准字【2012】0022号

欧德国际 办投资移民，找欧德国际

移民地区：中国香港，西班牙、匈牙利、美国、葡萄牙、希腊、塞浦路斯、韩国、英国等

移民热线：**87340000**

公司地址：宁波和义路77号汇金大厦15楼

公司网址：www.yimin.biz

欧德国际优势移民项目推广周

(3月8日-3月14日)

● 西班牙投资移民

只需购买**15万**欧元以上房产
就可办理西班牙居留身份
可享受西班牙福利及医疗保险，孩子免费教育
无移民监
总支出仅需100多万人民币
全家获欧盟移民身份
无障碍免签证自由来往26个申根国
凭西班牙居留身份可以在欧洲26国居住

● 香港投资移民

1000万港币投资7年
欧德国际获得少量香港移民理财份额
香港上市公司债券，固定年收益6.25%
数量有限，最后截止日3月15日，有意者请从速认购
香港移民，既办身份，又可理财
孩子免费教育
无移民监
中文环境，近距离移民，较易适应

● 匈牙利投资移民

2014年伊始，欧德国际又有大量匈牙利成功案例
移民资料简单，三个月即可办成
欧洲目前唯一可以快速获得全功能绿卡的移民国家
一卡走遍全欧洲，申根26国之内自由来往
2014年最新政策即将全面颁布
仅需约150万人民币，办妥全家欧盟移民
匈牙利移民，无需移民监，无需登陆
无需存款，无需买房，无需购买医疗保险……

欧德国际另有**美国、意大利、韩国、英国**强势移民项目公司地址：宁波市和义路77号汇金大厦15楼
咨询热线：87340000