



热 财事

股票交易佣金悄然跌破“千一”

创新业务或是券商未来出路

□记者 房伟

“就在本周一，市证券期货行业协会已发通知，要求各券商营业部按照实际运营成本，并参考行业成本制定证券交易佣金收费标准，且向其报备。”我市某证券营业部负责人昨日告诉记者，通知中未明确提及放开佣金底线，但允许按照成本定价，实际就意味着我市证券市场已实施多年的“千一”底线终于突破，而他们也在最新方案中将佣金定在了万五左右。

昨日，记者也以投资者身份向市证券期货行业协会电话求证，工作人员透露，“佣金由市场决定，只要上线不突破证监会规定的千三即可。”

而这一切正是得益于由国金证券于近一月前掀起的“佣金风暴”。

“万二”佣金率近乎于零

2月20日，名不见经传的国金证券突然联手腾讯网，抛出“佣金宝”，全国客户均可通过网络非现场开户，而且佣金低至万分之二。

“开转户都非常方便，只要3-5分钟就能搞定”，昨日，股民秦先生告诉记者，“但我更看重的是万二的低佣金！”

“万二”对证券市场投资者来说的确充满诱惑力。“券商代收的印花税、过户费大约是万分之一，加上场地设备成本、营销成本、营业赋税等费用，万分之二已经是成本价了，而且有的稍大一点的营业部成本至少在万三、万四。”昨日，首创证券宁波营业部总经理袁亿璐向记者坦言，“佣金宝”的佣金率近乎于零。

正因如此，和秦先生有着类似想法的投资者不少，“每天都能接到要求转户或是降佣的咨询电话”，昨天下午，华泰证券柳汀街营业部吴杰告诉记者。

甬城券商被迫迎战“降佣”

一石激起千层浪。而不少券商用“狼来了”形容“佣金宝”。一家券商营业部工作人员告诉记者，“佣金宝”出现第二天，关系好的券商和券商、营业部和营业部之间就开始相互打听怎么办，而经纪业务占比过重的券商更是显得忧心忡忡。

据公开数据显示，光大证券2013年前三季度经纪业务占比达到了近60%。昨日，记者就此拨通了光大证券宁波分公司总经理满全杰的电话。一听是关于“佣金宝”的采访，满全杰的声音立即一沉，表示“冲击非常大”，并婉拒进一步透露信息。而经纪业务领域向来领先的银河证券宁波分公司总经理滕克志也向记者婉拒了采访。

不过，吴杰在接受采访时则显得较为乐观，“实际上，目前真正转户的客户不多，统计下来只有个数，而且还是因为其他原因”。他告诉记者，一般他们也会向客户说明“佣金宝”的劣势来“稳定军心”，比如客户必须开通佣金宝才能享受万二，而这之前要先开通QQ会员，每月要交10元会员费等。

“而且，网上开户目前仅限于沪深A股账户，创业板开户、融资融券等业务还必须去营业部现场办理，并不方便。”袁亿璐向记者透露，目前成功转户的客户的确实不多。

话虽如此，但各大券商还是“降佣”迎战。据记者采访，大部分券商营业部已将佣金下调至万七至万八。

创新业务或是券商未来出路

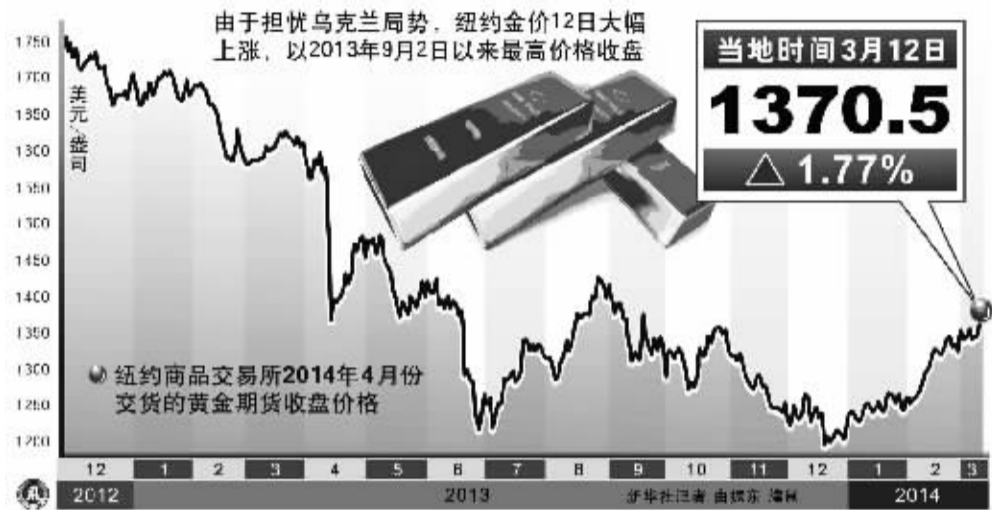
“我觉得在未来的收入体系中，佣金占比进一步下降是大势所趋。”文章开头接受采访的那位营业部负责人告诉记者，“我们的成本线是万三，现在还能做到万五，但相信未来佣金只会进一步降低。”

在他看来，“佣金宝”改变了券商经纪业务模式，需要通过其他业务赚钱，而且要从根本上提升营业部的竞争力，比如加强管理、控制成本等。

“设立新的轻型营业部就是一个对策。”袁亿璐告诉记者，轻型营业部面积小、人员少、设备少，完全可以进入以前因成本问题而没有覆盖的县（市）区甚至是社区。

吴杰则告诉记者，“如今看来，以后基本只有两条路可以走，一条是采取低成本，还有一条是走差异化之路，多开拓创新业务，比如融资融券、新三板投融资等。”

据了解，去年我市证券期货行业净利润约5.5亿元，其中融资融券等创新服务贡献了近三成。



纽约金价创6个月新高。 新华社发

闯世界的“宁波人”

自主品牌显示器支架出口量创全国第一

甬企用科技创新“撬”开全球市场

□记者 彭莹 通讯员 吴碧波

阿基米德曾说，给我一个支点，我可以撬起整个地球。宁波一家企业用一个支架撬动了全球市场。在显示设备承载装置这个细分行业里，宁波乐歌视讯科技股份有限公司是当之无愧的“单打冠军”。超过100个国家和地区都在使用这家宁波企业生产的显示器支架，其自有品牌的出口量全国第一。

用科技创新分享全球平板显示器的“黄金时代”

2001年，中国加入世贸组织，为宁波企业家开启了“走出去”打造跨国公司的梦想之门。就在当年，一批宁波企业开始到境外设立网点，而乐歌公司也是最早“走出去”的宁波企业之一。

“背靠宁波大港，早在1995年我们就开始了和境外客户的贸易往来。1998年，我们还率先设立了针对境外客户的销售网站。中国加入WTO之后，更多的贸易壁垒消除了。我的感觉是春天来了。”乐歌董事长项乐宏感叹。

企业“走出去”较早，让项乐宏有了更为开阔的视野。大学学物理的他最终把目标锁定在了显示设备的承载装置。但很快，项乐宏意识到了国内外产品的差距。加大研发投入和科技创新，成为他“快速超车”的最好选择。“我们为此花2000万元投资建立了模具中心，还开始设立各种产品自检的实验室来提高产品质量。”

在科技创新的推动下，这家宁波企业很快通过

了CE、UL和3C等多项安规认证，并获得了各项专利400多个。2008年，国际UL认证机构在乐歌成立了业内亚洲第一家UL目击实验室和德国TUC、GS目击实验室。

2013年，乐歌出口额近3亿元。“未来数年还将是平板显示器的黄金时代。而我们只有有了先进的技术，才能提高生产力，制造出好的产品，降低成本，才能同世界上一流的公司竞争。”项乐宏表示。

团队管理“以外治外”

到境外拓展销售网点，开设分公司，往往会因为与合作伙伴经营理念和文化的差异妨碍公司正常运营和发展，甚至导致最终无法生存。如何克服“走出去”之后水土不服？这家企业选择的策略是“以外治外”模式。

“我们选择的是让国外各公司管理者的自治力充分发挥，让他们当家做主，同时给予一定的物质激励。”项乐宏对自己的员工，充分信任。

海外分公司和办事处充分发挥销售、服务、质检、采购的一体化功能。大量雇佣当地的员工，大大加强了客户和供应商的沟通。实现了出口的客户和进口的供应商合而为一的全面合作伙伴关系。以去年乐歌在美国成立的海外分公司为例，“我们的品牌直接面对消费者之后，我们产品的单价提升了不少。”

如今，这家把支架卖到全球的宁波企业，又把目光再次投向了国内，国内平板显示器的市场同样在高速发展。目前，这家宁波企业拓展的国内营销体系已经初具规模，与大型家电卖场、电子商务平台、各品牌电视机厂商展开了不同程度的合作。

市况

政策预期推升A股

沪深股指温和走升

新华社电 伴随全国两会相继闭幕，优先股试点或于近期启动等政策预期再度对A股形成推升。13日沪深股指温和反弹，前者重回2000点整数位上方，与后者同时出现逾1%的涨幅。近期表现弱势的创业板指数震荡反弹，录得2%以上的较大涨幅。

当日上证综指开盘重返2000点，报2000.69点，早盘下探1996.53点后快速拉升，上摸2029.12点的全天高点。此后沪指稍有回落震荡盘整，尾盘收报2019.11点，涨21.42点，涨幅为1.07%。

深证成指收报7319.29点，涨102.27点，涨幅为1.42%。

近期表现弱势的创业板指数大幅反弹并收复1400点整数位，报1436.86点，涨幅达到2.69%。

伴随股指反弹，沪深两市大部分个股收涨，仅400余只品种告跌。不算ST个股和未股改股，两市30只个股涨停。

绝大部分权重指标股随大盘上涨。总市值排名前30位的个股中，贵州茅台涨幅达到4%，农业银行、浦发银行、比亚迪涨幅也超过了3%。前一交易日涨停的中信银行，当日逆势跌逾2%。

不过股指走升并未能带来成交的同步放大，沪深两市分别成交780亿元和956亿元，较前一交易日有所萎缩。

全国两会先后闭幕，市场开始关注会后一系列政策的出台和落实。有传言称优先股制度将于近期启动试点，从而对首先受益的银行板块形成提振，并带动大盘温和收红。