

上个网就可承包菜地 隔半月能收一次自产时蔬 **现实版“开心农场” 搬上电商平台**

□记者 史娓超

只需上个网敲敲键盘点点鼠标，就可以承包一块真实的农村闲置土地，并种下你所需要的蔬菜，然后那里收获的蔬菜还会定期快递给你……最近，一种名为“互联网私人定制农场”的全新概念引起了不少宁波网民的关注。



这就是现实版的“开心农场”。

“互联网思维、开心农场、农村闲置土地……如果将这几个关键词串在一起，你会想到什么？这实在太有创意了！”昨天，家住宁波鄞州的刘女士这样对记者说。前几天，她通过淘宝网在网上下单，已俨然成为安徽绩溪县半亩农田的“地主”。“一年租金共2400元，而我的收获是：从4月份开始每个月（到次年3月）收到这半亩地上的农作物。”据刘女士介绍，她的那块农田上的时令农作物将全部通过快递每月分两次送来。如4月份的农作物是5斤青菜和10个土鸡蛋，5月份的农作物是7斤黄瓜、12斤西红柿和10个土鸡蛋，6月份的农作物是4斤黄瓜、9斤西红柿、7斤长豆角、20斤菜籽油、10个土鸡蛋等。

记者采访了解到，刘女士参加的正是时下正热的“互联网私家定制农场”项目。据了解，该项目由某互联网团

购平台和安徽绩溪县联手打造，安徽绩溪县方面为该项目共提供了当地1000亩的闲置农田。而该团购平台则通过网络推介，网民认购之后，绩溪当地农村合作社雇用专业农民帮助种植看护，待农作物成熟，以每两星期为周期快递给用户。据介绍，“私家农场”有3个1年期套餐，分别是价值580元的1分地套餐、2400元半亩地套餐，4800元1亩地套餐。而在土地上种什么，有个固定的配比，80%种粮油、10%种蔬菜、10%种水果。具体决定用户所收到的时蔬种类，还要看用户选择哪种套餐，4800元的1亩地有A、B、C三种套餐可以选择。

记者采访发现，不少对“私家农场”活动感兴趣的消费者都表示，更关注远在千里之外的“自产地”作物，对质量和食品安全等如何保障。对此，该项目有关负责

人表示，为了保证后期监管到位，他们已专门成立了一个农村合作社。“这跟现在很多地方大棚种植的蔬菜不一样，我们不是以经济效益为目的，所以与用户签订的承诺书上也会标明以绿色无公害形式种植，不使用大棚，不反季节种植，不使用化学肥料及农药。”

此外，记者还了解到，该互联网团购平台方面也已专门为这种模式购买了保险，一旦用户发现种植方式不是遵循传统耕种方式进行，比如用了除草剂而不是人工除草，或者是配送的蔬菜没有达到保底的量，都可以申诉获得赔偿。

记者注意到，对于生鲜的传统配送难题，这个“互联网私家定制农场”将适度划定耕种地的辐射范围。此轮“私家农场”活动由于耕种地位于安徽，所以面向的销售地域以华东地区为主，就是为了保证农作物可以在2天内送达。

“洗脸神器”热卖 品质参差不齐 目前国内质量标准尚属空白

□记者 徐文燕 童程红 文/摄

近来，在日韩等国流行的洗脸刷、洁面仪，开始悄悄走进我们的生活，虏获了大批年轻人士，在微信朋友圈、网上市场，几乎是卖疯的节奏。因其宣称有强大的清洁美容功能，再加上强大的市场销售能力，业内将这种洗脸刷、洁面仪称为“洗脸神器”。



“洗脸神器”

“洗脸神器”热销

在我市某外贸公司工作的毛小姐，还兼职在微信朋友圈里做生意，经常会上传各种最新最时髦的产品，其中，一款售价200元左右的洗脸神器是卖得最好的一个产品，今年1月份，她就卖出了50来个。简单点形容这些神器，它们就是电动的刷子，类似于电动牙刷，只不过作用是用来洗脸的。

洗脸神器有多红？打开淘宝网，在搜索栏输入“洗脸”后，会自动跳出来关联词“神器”。记者发现，洗脸

神器品牌众多，琳琅满目，打着“彩光”、“超声波”、“离子”等高科技字眼，从十几元钱到几千元钱，不少网店的洗脸神器销量都是几千件，在一家代购网店里，一款价格七八百元的洗脸神器，最近的销量也有80个。

在微博、微信上，“洗脸神器”同样是热门讨论词，与“洗脸神器”相关的微博达到几百万条，这些晒图晒文的大多是些年轻姑娘，热衷于打理自己的脸蛋。

有人用“神器”过敏了

但是，洗脸神器并非人人适合。30岁的林女士最近花1000多元购买了一款“洗脸神器”，还配了两个刷头，一个是普通型，一个是祛痘型。第一次使用时，林女士调到了高挡，又足足洗了3分钟，之后发现皮肤有些发痛、发红，没有在意，还以为是死皮被洗掉了。连用了几天后，情况有些加重了。稍有风吹日晒，皮肤就变得又红又痛，就像过敏一样。

在市六院皮肤科门诊，医生告诉林女士，她真的过敏了。由于皮肤角质层被过度清理，林女士的皮肤变得

异常敏感，别说阳光、风沙会引起过敏，就连日常使用的护肤品也会引起过敏。医生叮嘱她，近期要停用“洗脸神器”，把皮肤好好养一养。

门诊中，个别女患者的情况和林女士相似。“女性的皮肤相对较薄，频繁去角质有害无益。”市六院皮肤科主任、市医学会皮肤病分会副主任委员吴忠孝说，皮肤的角质层相当于一道屏障，功能要比任何隔离霜都强大。这道屏障如果被破坏，皮肤就会变得敏感，动不动发红发痒起小疹子。

“神器”使用有讲究 国内质量标准尚属空白

不少“洗脸神器”会在说明书上备注一行小字：使用本品时不要同时使用去角质产品。商家的解释是，“洗脸神器”有轻微去角质的作用，有了它，就不必额外使用去角质产品了。

吴忠孝认为，每天用“洗脸神器”洗脸，就相当于天天去角质，这个频率一般人是吃不消的。因为，健康人的皮肤角质代谢周期为28天。即使是油性皮肤的人，一周去一次角质也足够了。

因此，使用“洗脸神器”有几个注意事项。首先，选择较温和的刷头，配合使用较温和的洁面产品。其次，一次使用时间控制在30秒到1分钟为宜，不要超过1分钟。再次，使用频率视个人皮肤情况，一周一次或几次，原则上不推荐天天使用。最后就是，使用时要避开眼周，最好用在黑头、粉刺集中的地方，其他地方可以少用或不

用。

记者发现，这些洗脸刷、洁面仪的产品说明书上，

会标明各项功效和使用方法，但是依托什么样的生产标

准、制作材料、有无生产许可证、是否会有副作用等都

没有标注。

近年来，日本、美国和欧盟均相继颁布了洁面仪等美容小家电类产品的质量标准，但是，洁面仪、洗脸刷近两年才从国外传入中国，在我国，这方面的工作还未正式起步，我国还没有统一的质量标准，相关标准处于空白状态。质监部门人士称，洁面仪、洗脸刷属于小型的美容工具，不在需要办理生产许可证的产品范围之内。由于标准的缺乏，也给部分厂家玩概念、炒噱头等行为提供了“浑水摸鱼”的空间。

今年前两个月 我市限上社零总额 同比增长12% 网络消费影响越来越大

□记者 朱一丹 实习生 徐梦姣
通讯员 吴焱焱

本报讯 市贸易局昨天公布了今年前两个多月我市商贸经济运行数据。数据显示，1—2月份我市商贸经济开局形势好于去年同期，共累计实现限上社会消费品零售总额（以下简称“限上社零”）228.86亿元，同比增长12%，比去年同期提高4.8个百分点，增幅列全省第四位。

具体来看，今年前两个月中，我市重点商品消费实现了平稳运行。我市消费市场一大主力——汽车销售，自去年9月份以来基本保持稳步增长态势，无大幅起落。在今年1—2月份，汽车类零售额同比增长12.1%，对限上社零贡献率为31.8%，在五大消费品类别拉动率最大。

在其它消费品类别中，虽然家居装潢类和金银珠宝类零售额有较大幅度增长，同比涨幅分别为29.1%和14.3%，尤其是家居装潢类中的建筑及装潢材料商品，零售额同比增幅达到137.1%，但由于此两类占社零比重较小，对社零的贡献率分别只有11.6%和3.1%，因此无法起到带动消费市场的主体作用。

而去年一直陷入困境的住宿餐饮业，目前经营状况仍无法得到有效改善。一方面，受禁令影响，住餐消费需求持续萎缩，政府消费、商业消费明显减少，民间消费也大力提倡节俭；另一方面，尽管部分住餐企业已经开始削减管理费用，但经营成本仍处于高位运行。开支大而消费少，导致住餐业经营长陷困境。从前两个月的经营情况看，限上住宿业实现营业额6.84亿元，同比下降5.8%；限上餐饮业实现营业额9.15亿元，同比增长2.4%。

除了五大消费品类之外，值得关注的是，网络消费对我市商业发展的影响越来越大。数据显示，在前两个月纳入统计的限上零售额中，有2.84亿元零售额通过互联网交易实现，同比增长95.9%，对限上社零增长的贡献率达5.7%。