

一剧两星来了 行业洗牌在即

“某某电视剧将在4家卫视同步播出”，这句话对于电视剧观众来说非常熟悉。从10年前开始，国内电视剧市场就实行着“4+X”的播出模式，即一部电视剧最多在4家上星卫视和几家地面频道同时播出。

昨日，新闻出版广电总局在京宣布，自2015年1月1日开始，总局将对卫视综合频道黄金时段电视剧播出方式进行调整：同一部电视剧每晚黄金时段联播的卫视综合频道不得超过两家，同一部电视剧在卫视综合频道每晚黄金时段播出不得超过二集。这意味着，实行10年的“4+X”政策将退出电视剧舞台。

对此，总局相关负责人说，此次电视剧播出方式调整的主要目的在于进一步均衡卫视综合频道节目构成，强化综合定位，优化频道资源，丰富电视剧荧屏。

有分析称，此举将对电视剧的运作、演员成本、卫视排名等带来显著变化，电视剧行业将重新洗牌，好的剧本和团队会被争抢，大批小型影视公司面临合并或倒闭。



一颗重磅炸弹

从原有的“4+X”模式，一下变革为一剧两星，这对于电视剧市场来说绝不是小事，是一颗重磅炸弹。一位知情人士透露，一剧两星模式的提出，并不是一天两天的事情了。前不久，广电总局电视剧管理司司长李京盛作“电视剧管理通报”时表示，2013年国产剧的产量达1.5万集，较上一年度下降2000集，但电视剧“供大于求”的状况仍然严重。

李京盛表示，造成这个局面的主要原因在于“不是每部剧都是独播”，而一剧一星（一部电视剧就在一个卫视播）是最理想的状态。除了释放库存，一剧一星还被认为可抑制演员高片酬，降低制作成本，抢播现象也将就此杜绝。

不过，一剧一星的实施有很大困难，尤其是对于各大卫视来说，国内电视剧动辄上百万元一集，如果每部都独播，电视台消费不起。所以，经过最终的平衡，现在确定是一剧两星的模式。

二三线卫视压力大

一剧两星将会让电视剧市场出现一次大洗牌——电视剧的运作、演员成本、卫视排名都将受到影响。武汉大学中国媒体发展研究院研究员刘牧称，这是电视剧行业的大洗牌，整体来说利大于弊。

一剧两星最直接影响的的就是电视台，尤其是现在

处于二三线地位的卫视，受到的影响最大。对于一线卫视来说，即使在电视剧价格如此高的今天，它们依然有实力去选择独播剧。但是对于二三线卫视来说，目前更多的选择就是合力购买，分销成本。如果是4家卫视共同购买的话，假如一部剧200万元一集，一家卫视只要出50万元。这对于二三线卫视来说，压力非常大。

在这种压力下，可能会有越来越多的卫视投入到电视剧制作过程中去。推出自制剧并不容易，但是投资电视剧的制作，肯定会成为一个趋势。因为与其花如此多的资金去购买电视剧，不如投资制作去获取更多的收益。

许多粗制滥造的雷剧没戏了

一剧两星不仅对于卫视有巨大的影响，对于目前的电视剧制作单位来说，其效力也非常猛。

“从4+X变成一剧两星，这让卫视的购买成本增加了许多，如果依然是当下如此高的价格购买电视剧的话，卫视方面肯定会进一步考虑值不值得花这么多钱的问题。这就要求电视剧在制作上必须更加精良。”一位业内人士表示，当前电视剧市场上有许多粗制滥造的雷剧，但是因为分担成本低，依然会有人购买。而变成一剧两星的模式后，购买成本增高了，这类剧的市场肯定会有所萎缩。

这样一来，好的剧本和团队会变成稀缺资源。可以预见，一些大的电视剧制作公司，可能会推出更多

的精品去抢占市场。而一些小的制作公司，则会在这个竞争中渐渐萎缩，甚至会倒闭。

演员的片酬估计得降一降

一剧两星的效力绝不是单一的，而是一个连锁反应。处于其中的影视演员，其身价也将受到影响。

目前影视演员片酬过高，已经成为电视剧行业普遍的问题。现在一部电视剧，演员的片酬动辄就要占到百分之七八十的比重。虽然这是市场调节的问题，但是如果一剧两星实施，卫视因为购买成本增加无力承担，势必会想办法压低制作方的价格；而制作方为了把电视剧推销出去收回成本，也会在一定程度上降低价格，这个降价空间就有可能在演员片酬方面。

“千台一剧”将有所改观

一剧两星对于广大电视观众来说，绝对是个利好。一剧两星模式从根本上说，是促进电视剧行业健康发展的一个方法，可以在一定程度让更多的电视剧播出，减少当前电视剧“库存”过多的情况。而且一部电视剧最多2家卫视播出，也使得当下电视剧荧屏“千台一剧”的情形改观，可以让电视观众有更多的选择。

再者，在这个竞争过程中，电视台在电视剧的类型化选择上也必然越来越细化，更有利于观众选择适合自己口味的电视台和电视剧。

综合新华社等报道

一季度“十面埋伏” 二季度发起总攻

苏宁易购418打响2014年首战 全国门店全线参与

4月14日晚，苏宁召开全国418及五一促销视频动员会，对2014年第一季度工作进行了总结，并对即将到来的418及五一大促进行全面部署，要求全员动员，抓住市场旺需季节，苏宁易购和苏宁全国门店同步发起大规模的降价促销和服务提升攻势。

以我为主 坚持“两大路线”不动摇

作为业界普遍关注的互联网转型代表，苏宁的发展一直备受外界瞩目。张近东始终强调，全体苏宁人必须坚持以我为主，坚持两个“不动摇”：坚持以互联网零售为主体，以O2O和开放平台为两翼的“一体两翼”互联网路线图不动摇；坚持以用户体验为中心，持续为用户打造极致的综合性生活平台不动摇。

张近东也在多个场合表示，过去两年是苏宁云商转型的布

局年，一切围绕企业互联网资源平台的打造进行布局，抓细节重执行，坚决贯彻三效法则，对外展现苏宁全新的企业竞争力，创造企业、行业 and 用户的新价值。

一季度“十面埋伏” 全方位蓄力二季度大战

在外界看来，一季度苏宁在市场上确实表现相对低调，但仔细梳理今年苏宁的轨迹，其实苏宁按照张近东绝不动摇的“两大路线”做了大量基础优化工作。

先后通过架构调整、并购整合PPTV和满座网、品类聚焦3C和母婴美妆等产品、布局移动端和虚拟运营商业业务、门店创新、体验优化、硅谷研究院研发投入、变革采购模式、营销创新、人才储备等形式统一了线上线下的运营，进一步深化推进O2O的融合，推出一整套更加符合互联网时代需求的运营方

式。

双线协同 苏宁易购418开打2014年首战

据苏宁云商运营总部执行副总裁李斌介绍，这次418苏宁将一改以往“0元购”等略显复杂的促销形式，线上线下均以爆款作为主打活动，直接进行降价和爆款销售，苏宁已经在家电、3C、母婴、美妆、日用等品类上准备了数百款畅销爆款商品，让利空间3-7折不等，每款供货数量都是以万为单位，确保用户买得到。

目前，苏宁已经通过门店、苏宁易购和客户端提前发放20亿元“云券”，消费者可以免费领取，在4月17日-21日集中使用。此外，苏宁还将通过易付宝充100抢100、定金10倍翻（预存定金10倍增值）、全品让利、品牌团购、家装套餐、出游装备专场等营销活动集中释放消费市场热情。



NINGBO ZHONGBAO
REAL ESTATE

更多房源请点击: www.zbcfw.com 本广告中所有面积以产权证面积为准

优质厂房房源

求购热线:13777097875高

鄞县大道旁

该厂房占地约10亩, 厂房1-3层10000㎡电250KVA, 位置佳, 售价6700万元。
联系电话:13396611178 周

高新区

该厂房占地约22亩, 厂房1-5层8000㎡电200KVA, 位置佳, 售价6700万元。
联系电话:13396611178 周

宁波化工区

该厂房占地约12亩, 厂房1-3层6000㎡电315KVA, 高9米, 售价2000万元。
联系电话:13396611178 周

宁镇公路旁

该厂房占地约17亩, 厂房1-2层9700㎡电160KVA, 适合商业项目, 售价5000万元。
联系电话:13396611178 周

方桥工业区

该厂房占地约13亩, 厂房1-5层 14750㎡ 电160KVA, 全新 证件齐全, 售价3200万元。
联系电话:13396611178 周

机场路旁厂房

该厂房占地1.1亩, 厂房1-1层733㎡ 电110KVA 独门独户, 售价300万元。
联系电话:13777109887 程

宁波大学边厂房

该厂房占地4.3亩, 厂房1-3层2600㎡ 电110KVA 全新, 售价1050万元。
联系电话:13777109887 程

大碶厂房

该厂房占地6.8亩, 厂房1-3层3000㎡, 电315KVA 货梯1台, 底层高7米 有行车, 售价1500万元。
联系电话:13780000660 裘

新碶厂房

该厂房占地3.6亩, 厂房1-3层3000㎡ 电50KVA 货梯1台, 适合机械加工, 售价830万元。
联系电话:13780000660 裘

科技园区厂房

该厂房占地17亩, 厂房1-2层11000㎡ 电250KVA, 厂房较新 位置较好, 售价280万元。
联系电话:13967837366 徐

北仑新碶工业区

该厂房占地45亩, 厂房单层12000㎡ 钢结构 高6米以上 电250KVA, 空地多 宜物流、仓储、机械行业, 低价出售。
联系电话:13967837366 徐

公司业务

● 厂房土地买卖转让业务;
● 厂房土地权证过户代办;
● 在建工程转让过户代办;
● 公司股权分割、合并策划咨询;
● 外资公司转让、转资策划咨询。

地产部厂房推荐:

潘火工业区	3.3亩 3000㎡	1-2F	1800万
鄞州长乐	4.95亩 4000㎡	1-4F 配货梯	1760万
北仑大碶	6.5亩 4300㎡	1-2F有行车 货梯	1520万
鄞州藕池	7亩 7500㎡	1-5F有货梯	2650万
北仑大碶	10亩 5200㎡	单层高8米 有行车	2000万
江北洪塘C区	15亩 7000㎡	单层高8米 钢结构	2750万
镇海骆驼	21亩 20000㎡	全新三层配货梯	5000万
	24亩 1000㎡	工业用地	2760万

↑☎ 13777097875高

江南公路旁(小港) 3亩 2000㎡ 集装箱进出方便 760万

洞桥厂房 4亩 2600㎡ 独门独院 860万

广博工业区旁 4亩 3500㎡ 临近34省道 1200万

联丰路旁 6.7亩 6000㎡ 独门独院 1800万

集士港工业区 10亩 7700㎡ 全新 2750万

客运中心旁 11.8亩 10000㎡ 现已租240万/年 价面议

大港工业区 20亩 6000㎡ 高7米, 200KVA 3200万

萧浦化工区 24亩 7000㎡ 300KV 2800万

↑☎ 13396611178 周

庄桥厂房	5.9亩 2300㎡	单层 配有行车 电250KVA	1800万
黄古林旁厂房	6.3亩 5200㎡	1-3F 位置绝佳 现已出租	1990万
小港开发区	6.7亩 1000㎡	进出方便 电250KVA	1300万
客运中心旁	7.8亩 7500㎡	1-3F 最佳位置 进出方便	价面议
镇海路厂房	8亩 8500㎡	1-3F层高8米 证齐 电310KVA	1680万
宁镇公路厂房	12亩 11000㎡	证齐 独门独户	2800万
河姆渡厂房	14亩 5000㎡	1-3F 电250KVA	1000万
下应工业区	17亩 10000㎡	1-4F 临大路	5100万

↑☎ 13777109887 程

西坞厂房 4亩 3500㎡ 空地大 650万

东杨厂房	4.1亩 3000㎡	石碶34省道旁	1180万
庄市大道厂房	4.1亩 3500㎡	宁波大学旁	1180万
洞桥厂房	4.1亩 2200㎡	大路边上	860万
古林厂房	6.2亩 5000㎡	鄞州大道旁 带店面房	1990万
石碶厂房	7亩 4000㎡	34省道旁	2300万
藕池厂房	11.5亩 10000㎡	1-3F 已出租 临拆迁	价面议
慈城工业区	14亩 6700㎡	全单层 适合机械加工	2500万
大堰厂房	15亩 7200㎡	出口加工区	1700万

↑☎ 13780000660 裘

奉化溪口工业区 6亩 7500㎡ 1-4F 有货梯 1300万

余姚三七市	10亩 3700㎡	1-2F 省道旁	1600万
北仑大碶	10亩 8000㎡	1-3F 有行车	2000万
奉化市区	10亩 3000㎡	工、商混合区	2500万
余姚三七市	15亩 3500㎡	单层 高8米 有行车	3300万
江北万达旁	18亩 10000㎡	单层 有行车	价面议
江北洪塘C区	19亩 15000㎡	1-3F有货梯	4500万
北仑春晓工业区	23亩 500㎡		1050万
北仑通途路旁	30亩 28000㎡	全新	价面议

↑☎ 13967837366 徐