

# 将田园山水浓缩进玻璃瓶

## 微盆景被甬城白领搬上案头

□记者 周科娜

近来，一种将生态景观浓缩到玻璃瓶子中的创意——微盆景在白领中掀起了一股小热潮，成为年轻白领们的案头新宠。

热衷于制作微盆景的白领葛小姐告诉记者：“小巧的玻璃生态瓶，在制作过程中，除了能感受到生活的宁静与美好外，更是我们对心底珍藏的美好生活的一份向往。”

心理专家表示，微盆景所营造出来的郁郁葱葱的山水田园微景观，体现了城市人对田园生活的向往。在繁忙的工作之余，都市白领通过微盆景的制作，能缓解身心的疲惫，是释放压力的有效方式。

### 微盆景制作让人放松心情

记者了解到，这种微盆景盛放在通透的玻璃瓶中，种上好养活的苔藓、小型绿植或多肉植物，根据自己喜好，搭配上沙石，或制作精美的蘑菇、房屋、人物、牛羊等卡通玩偶，营造出温馨的田园风光或童话般的美好意境。

不过制作一款精美的微盆景挺费时，记者亲自体验了一把微盆景的制作。首先根据场景的需要选择合适的玻璃瓶，由于玻璃瓶不能渗漏水，因此需要在玻璃瓶的底部铺设一层石子，营造出一个“渗水层”，为填补石子间的缝隙，可以再铺设一层细沙，然后铺设上厚厚的土层，之后在上面覆盖一层新鲜饱满的苔藓。做好了铺垫工作，创意就开始了。

一个精美的微盆景制作的时间为1个小时甚至更长，但是白领们的回答却是：“不累！”白领们告诉记者，制作的过程中能让思维在想象的空间中驰骋，制作完成的美好景观让人赏心悦目。因此，尽管制作时间很久，但是制作完成后，能让人收获一份喜悦。

白领们的不同喜好让生态瓶中的“世界”精彩万分。王小姐从小在农村长大，但是自从大学迷恋上户外徒步后，对大自然的山水风光有了更加深刻的体会。她说：“每到一处，就会随手拍摄下来，然后回家后尝试着制作。”在她制作的微盆景中，山水主题占了多数。

### 保持苔藓鲜活有窍门

微盆景制作，主要材料是苔藓，因此，要养护好微盆景最主要的是让苔藓保持鲜活。如何让苔藓保持鲜活，微盆景制作的达人们都能说出一二来。记者简单整理了一下，养护要点如下：

首先是环境，苔藓的生长要保持一定的温湿度，温度不能过高也不能过低，最忌讳夏天太阳的暴晒。苔藓不喜欢直射阳光，又离不开阳光，因此半阴半阳为宜，通风、有窗台的办公室是苔藓微盆景放置的适宜场所。

在一家广告公司上班的白领孙小姐从小是个“龙猫控”，她制作的微盆景中，各种龙猫和动画片中的卡通人物“小梅”成了主角。

在市区一家媒体上班的白领小徐，将周末户外爬山时采集的苔藓、溪石、树枝和本土的瓦松等多肉植物组合在一起，制作出草木氤氲、小桥流水的景观。

为何白领们对制作微盆景乐此不疲？在市区一家大型企业做财务的葛小姐道出了心声：“生活在世外桃源，远离城市喧嚣，洗净铅华，返璞归真是小小的玻璃瓶微盆景带给我的感动。”自从2个月前从朋友地方看到了精美的微盆景，葛小姐就被吸引住了。“说是微盆景实际上是微缩的园林景观，精致可爱，可以根据自己想象自由创造，制作的过程让人心情很放松。”如今，她还将自制的微盆景当做了馈赠朋友的小礼物。

其次是浇水。苔藓微盆景的容器分为两种，一种是有盖子的密闭的空间，一种是开口的。密闭的空间，可以让苔藓处于潮湿状态，方便打理，但是每天也需要开盖换气。开口的玻璃容器，每天都需要浇水，浇水的标准是感觉苔藓表面不太湿润，即可在土壤介质中加水或者在苔藓表面喷水。

最后，随着时间的推移，微盆景中的绿植会慢慢长大，当绿植成长到与微盆景不成比例时，就需要更换了。



白领案头的微盆景。  
徐佳伟 摄

真情回馈消费者5月16日、17日、18日于金港大酒店六楼展厅举办翡翠、和田玉直销展会

## 工厂直销买翡翠实在太划算16日原价三折正式开“抢”

“喂，是翡翠主办方吗？那个冰种翡翠手镯也太实惠了，竟然只要原价三折，我想要两件。”“工厂直销直供高端翡翠、和田玉、碧玉，将展会上千件A货精品，省掉中间商层层转售的利润，让消费者以真正实惠的价格买高档翡翠。以工厂直销的消息一发出，很多消费者都想为自己“抢”一件，还令不少去实体店买翡翠的消费者后悔不已”。这几天热线电话15658262116一直没停过。主办方提醒这次机会千载难逢，一定要把握机会抓紧。

**活动1 现场买就送 价值98元黄龙玉手链一支**

**活动2 现场购买满3000元，隔日下午三点凭票就能参加一次抽奖活动（周六及周日抽10名，奖品为价值460元的翡翠手链或翡翠挂件）**

**特别提醒：**本次翡翠和田玉直销展时间为5月16日17日18日（周五、周六、周日）地点在宁波市江北区扬善路51号金港大酒店六楼

●工厂直营优惠，免去重重中间商利润，便宜非常多，原价三折直接从工厂买到天然A货翡翠、和田玉绝对能让你荷包省下不少钱。

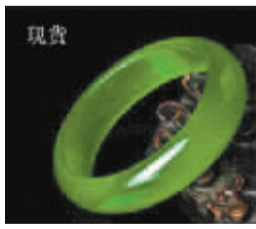
●CMA权威认证，支持网上查核检定证书，坚决打击假货。

**咨询热线打爆 消费者等抢**

自公布宁波市江北区扬善路51号金港大酒店六楼举办“翡翠、和田玉、碧玉 直销展会，在消费者中引发强烈反响，热线电话响个不停，尤其是在高峰时段，接线员吃饭都没顾上。”

来电消费者中，很多人知道这是工厂直销，能省掉中间商的重重转售后，均表示希望能够给自己买一件超值翡翠，专等周末去翡翠、和田玉直销展会上抢购。

王女士准备给自己和孩子



子各买一件翡翠挂件。“我转了好几个地方，价格都比较贵”王女士见到翡翠、和田玉直销展会的消息后喜上眉梢地说。

经了解，除给妻子、孩子选购的，还有给老人选购的。此外，不少追求新潮的年轻人也加入了热烈咨询的行列。

**工厂卖翡翠 万元翡翠超低价卖**

当然，消费者最关心的

自然是这些翡翠的价格。主办方工作人员介绍，一方面这次活动所有翡翠来自翡翠工厂，去除所有中间环节。另一方面，这次活动是一次“普及活动”，让更多消费者能轻松圆梦翡翠，价值上是超值的低价。据介绍，水头很好的玻璃种翡翠手镯，这次以原价三折的价格能买入冰种精品翡翠手镯，这次折扣也在原价3-4折左右。而新疆和田玉挂件，这次仅约原价3.5折可拥有，碧玉精品挂件，这次也在原价三折就可拿下。



**翡翠样式多 老中青皆宜**

这次翡翠直销展会，都有

什么产品？笔者了解到首批翡翠已经抵达宁波，主办方正在紧锣密鼓的进行前期准备工作。

据介绍，这次直销展会活动，共展售三千件以上的A货翡翠、和田玉及和田碧玉，其中包括手镯、挂件、平安扣、吊坠、手把件等等，老少皆宜，可以满足各个年龄段的需求。品质上，兼有玻璃种、冰种、糯种、豆种等等等级。



本次活动主办方孙主任介绍，这次的翡翠饰品满足各个层次消费者需求，“手镯、佛、豆荚、生肖吊坠、翡翠耳

钉等精美饰品适合配戴，而像传统的观音吊坠、平安扣、寿星、龟、鹤等挂件则更适合紧跟时尚潮流的男士。此外，现场还有翡翠手链，可以送给朋友或是孩子佩戴。”

**全部为A货划算又放心**

经整理热线发现，很多消费者对“翡翠直销展会”热情期待，恨不得能马上买到手。特别是喜欢周末购物的“老淘们”，听说这次活动后非常开心。“如果2000元就能买到个水头不错的镯子，确实太实惠。

莫先生当起了义务讲解员逢人便讲。他说，自己到时第一个到扬善路51号金港大酒店六楼，给家人和自己抢几件。



主办方孙主任告诉笔者，翡翠直销展会的所有翡翠，全部经过珠宝玉石权威鉴定机构，每款翡翠产品都有唯一对应编码和证书，让消费者划算又安心。



**高端翡翠、和田玉直销展会仅限**

**本周 五六日（5月16日、17日、18日）仅三天**

活动地点：宁波市江北区扬善路51号金港大酒店六楼  
活动热线：15658262116  
乘坐1路4路8路 19路20路331路370路 541路 到外滩站下车步行50米  
乘坐8路11路13路 508路 到车站路下车步行50米